

电子图书



信息技术的结晶

人类文明的载体

网络的基本资源

导 言

克里曼特·斯通

评价每一种励志自助的实践书籍，包括本书在内，都要看这本书是否能激励读者去进行值得想望的行动并产生良好的后果。根据这个标准，《人人都能成功》这本书现已被认为是本世纪成就卓著的励志自助的实践书籍之一。本书已经激励了无数的男子、妇女和十来岁的孩子去获得生理、心理和道德上的良好健康；寻求幸福；追求财富；达到崇高的目标或者别的目的。

如果你愿意的话，你将会取得惊人的成就。为了使自己准备好这样做，你就得清楚地了解安德鲁·卡内基的一个思想：所有的成就在开始时都只不过是一个想法罢了！

在我们继续谈下去之前，我很乐于给你谈谈我的共同著者拿破仑·希尔博士的背景。

《思考致富》

希尔所著《思考致富》一书比20世纪中所出版的任何别的书都更多地激励了世界各地的人们在他们的事业中获得财富，取得成功。希尔出身贫寒，于1883年10月26日生于美国佛吉尼亚州瓦意斯城的一个小木屋中，于1970年11月8日逝世于美国南卡罗利纳州格林维尔城。

当希尔还是一个小孩时，他的继母十分挚爱他，经常祝福和激励他去争取伟大的成就。正是她激励了一个“有问题的孩子”去发展个性，艰苦劳动，成为有教养的成功者。

1908年，当年轻的希尔在为一家杂志工作并上大学时，他被指定去访问伟大的钢铁大王、哲学家兼慈善家安德鲁·卡内基。

安德鲁·卡内基对他的访问者的印象极为深刻，他请他到家里作客。在这次为期三天的访问中，他们每天一小时又一小时地讨论哲学问题。这位年长者向年轻的来访者生动地描述了哲学家们的生活以及他们对世界文化的影响。这位年轻人听得眉飞色舞。

卡内基在他的讨论中用简单而明了的语言着重表述了一些原则，以及如何把那些原则应用到生活中去。

挑战

安德鲁·卡内基十分善于理解人。有这样一种人，他们有进取的精神，有外倾的性格，有卓越的能力，又有充沛的精力和坚强的毅力，而他们的理智和感情又处于平衡状态，激励这种人的一种方法就是向他挑战。这位年轻的客人就是这样的一个人，所以他受到了挑战。

“在这个伟大的国家中，凭藉着什么，我，一个外国人，或者其他任何人能创立一番事业，获得财富，取得成功呢？”卡内基问道。希尔还未来得及作答，卡内基又继续说道：“我向你挑战：你将一生的20年用于研究

美国成功的哲学。你作出回答，你愿意接受我的挑战吗？”

“非常愿意！”希尔迅速地回答。

安德鲁·卡内基有一个萦绕于心的意念：“人生中值得有的东西，就值得我们为它而劳动。”他愿意为这位年轻人抽出他个人的时间，以便和他商讨问题。他还写信把希尔介绍给当时卓越的美国人士，并补偿他任何因公而必须付的费用，例如出差，从事采访。但是，我们清楚地了解：希尔总是要自谋生计的。

在随后的20年中，希尔访问了500多位成功者，其中有：

亨利·福特 (Henry Ford)

威廉·李格列 (William Wrigley)

约翰·瓦纳梅克 (John Wanamaker)

乔治·伊斯曼 (George Eastman)

约翰·洛克菲勒 (John D. Rockefeller)

托马斯·阿尔瓦·爱迪生 (Thomas A. Edison)

西奥多·罗斯福 (Theodore Roosevelt)

亚尔伯特·赫巴德 (Albert Hubbard)

奥格登·阿尔木 (Ogden Armour)

赖遮·伯班克 (Luther Burbank)

亚历山大·格拉汉·贝尔 (Alexander Graham Bell)

朱丽斯·卢森瓦尔德 (Julius Ro.qenwald)

希尔确是应用了从卡内基和他访问过的人那里所学到的许多原则来自谋生计。1928年他完成了八卷《成功规律》——这八本书激励了千百万人去获得财富或者成为卓越的成功者。

由于西佛吉尼亚州的参议员任道尔夫的推荐，希尔当了美国两位总统——伍德罗·威尔逊和富兰克林·罗斯福——的顾问。他影响了他们所作的某些决定，而这些决定又影响了美国历史的进程。

恰好在希尔访问卡内基之后的20年，《成功规律》出版了。这部名著产生了世界范围的影响。7年后，当希尔担任F·D·罗斯福总统的顾问时，他开始写作《思考致富》。这部名著出版于1937年，拥有1000多万读者。

一个有益地发现

1937年，著名的销售主任、销售顾问和演讲者皮克斯送给我一册《思考致富》。这部名著的哲学在许多方面和我的哲学是十分一致的，我就把它送给遍布美国各地的我的销售代表。（那时我开办联合注册公司，这是全国性的销售组织，专营事故保险。）

我获得了巨大的成功！因为我得到一个有益地发现。我发现了一种劳动工具，它可以激励销售人员增加他们的销售量和利益：那就是通过一本励志自助的实践书获得财富。

你可能要问：“那么，卡内基的故事、《成功规律》和《思考致富》同《人人都能成功》有什么关系呢？”

我的回答是：“假如没有它们中的任何一种，本书就不会写成。”但它毕竟被写成了。它最初由初学必读公司于1960年出版。

《成功规律》写过安德鲁·卡内基哲学的基本原理，《思考致富》包括

安德鲁·卡内基哲学的基本原理、希尔的哲学和经验以及关于读了《成功规律》以后获得了财富和成功的人的故事。《人人都能成功》实质上吸取了这些材料，并有所补充。它特别地告诉你如何使用人们所能想象的最伟大的机器——一部如此可畏的机器，以致只有上帝本人才能创造它。这部机器是一部人类计算机。它就是你的大脑和你的神经系统，机械计算机正是由它设计出来的。

当一件事要挖掘和应用你的下意识心理的能力时，《人人都能成功》这部书就会指导你应该和如何去做。曾经有人在什么地方建设性地教过你应用、控制或协调激情、热情、感情、天性、倾向、情绪和思想及行动的习惯吗？曾经有人教过你如何不顾任何障碍，力争上游和达到目标吗？如果你的回答是“没有”，如果你阅读然后应用《人人都能成功》，这本书就会教你这些知识。

成果值得重视

在最近16年多的时间中，本书硬面精装本已经印了42万册。我们的读者取得了十分惊人的成果，已经把他们的生活改变得更好。他们勇敢地面对人生的问题，终于实现了自己的愿望。所以我很高兴纽约袖珍图书公司安排出版本书的纸面版，希尔和我的主要目标无非是激励更多的人摆脱他们所不喜欢的思想、习惯和行动的奴役，并帮助他们寻找和获得真正的人生财富，在不违背上帝戒律和同胞权利的情况下，满足他们的愿望。

摆脱奴役他们的契约

在曼狄诺为本书本版所作的序言中，你可读到下面两段文字：

我想从我的经验谈起。多年前，由于我自己的愚昧无知和累累错误，我失去了我的一切宝贵的东西——我的家庭、我的房子和我的工作，几乎赤贫如洗，盲人瞎马。我开始到处流浪，寻找自己，寻找能使我赖以度日的种种答案……

我终于在希尔和斯通合著的《人人都能成功》一书中找到了我所需的答案。

曼狄诺现在是一位著名的演说家和《世界最伟大的推销员》等自助书籍的著者。皮尔（Nornlan Vincent Peale）和其他著名的著者已经多次告诉我：他们如何引用《人人都能成功》一书中的说明和原则鼓励别人得到了高超的个人成就。

最近一位朋友邀请我到华盛顿一家著名的餐馆去吃饭。服务员吉米给了我们最令人愉快和有效的服务，这是我在世界任何别的地方、任何别的漂亮的餐馆里都没有受到过的。当我的朋友将离开这个餐馆时，吉米请我走到一旁，问我：“我可以耽搁你半分钟的时间吗？”

“当然可以。”我答道。

“我早就想告诉你：《人人都能成功》这本书拯救了我的生命。”他说。

另一个名叫泰德的人告诉我：“当我参观李·菲律普斯展览会时，你说你将改变我的生活。好，你确是改变了我的生活，我的生活在五年内发生了巨变：我进入了商界，干得很出色；我的女儿中有两个从大学毕业了，

有一个还在读私立大学（以前我是没有钱供她们受大学教育的）；我购买了一所附有游泳池、高尔夫球场等共享所有权的住宅；我已经有了美满的休假以及其他不少东西！我再一次感谢《人人都能成功》。这本书总是放在我的床头桌上，我认为这本书是我有价值的财产之一。”

在威斯康辛州米尔沃克城开业的一位医师在第二次遇到我时说道：“我想你会很高兴获悉：我开给某些患心理疾病的病人最有效的处方，竟是一种特殊的处方。我开了一本书：《人人都能成功》。”

我可以列出好几千个这样的例子，可是，只要你学习和应用本书所提供的原则，你的经验可能是最好的鉴定书。

特别的说明

当你阅读本书的时候，你要把作者当作你个人的朋友，好像作者是单独为你个人写作本书的。把那些对你有意义的句子、语录和词汇做上记号。记住自我激励语句。记住这本书是激励你从事称心如意的行动。

林肯能够发扬这种好习惯：努力从他所读到的书、所遇到的人和偶然的事件中学习。这就使他得到了可供他考虑的观念，并把这种观念作为自己的观念而加以叙述、融会和应用。

你也能够把你自己的创造性的思考、艺术才能、知识、个性和体力转化为成功、财富、健康和幸福。本书更告诉你应如何激励你自己去努力奋斗。

请你在本书中寻找你可以应用的知识。当你找到了这种知识时，就要注意：要行动起来：要把你的信念灌注到你的愿望的渠道中；在你进行思考和计划的期间，要努力回答本书每章末了所提出的每一个问题。

前 言

奥格·曼狄诺

伟大的丹麦哲学家和宗教思想家克尔克加德曾经写道：“一本好书的标志就是这本书能读你。”

你手中握着的书是这样的：它是你在自助方面的一部经典，它不仅用稀有的能力阐述了你的问题，而且像明智的老朋友一般，谆谆教导你如何解决这些问题。

然而，我仍须警告你。

这本书不一定会给你什么帮助。但如果你真正想把你的生活改变得更好，并且愿意在时间、思想和其他方面花出代价以达到你的目标；如果你并不戏弄你自己的话，那么，这本书便是你从海边无数的卵石中捡到的一颗钻石，便是一幅通往更光明的未来的路线图，一幅将使你完全重建你未来的有价值的蓝图。

我想从我的经验谈起。多年前，由于我自己的愚昧无知和累累错误，我失去了一切宝贵的东西——我的家庭、我的房子和我的工作，几乎赤贫如洗，盲人瞎马。我开始到处流浪，寻找自己，寻找能使我赖以度日的种种答案。

我在一些公共图书馆里花费了大量时间，因为那儿十分自由，并且相当暖和。我读了从柏拉图到皮尔的许多人的书籍，从中寻找一种启示：它能解释我在何处走错了路，我该如何度过我的余生。

我终于在希尔和斯通合著的《人人都能成功》一书中找到了我所需的答案。我已经应用了这本经典性著作中所提出的简明的原则和方法长达15年之久，而这些原则和方法赐给我的财富和幸福已远远超过了我所应得的任何东西。我终于从一个一文不名、毫无根底的流浪汉，成了两个公司的经理和世界上同类杂志中最好的一种《无限成功》的总编。我还写了6本书，其中一本叫做《世界最伟大的推销员》，一直是推销员用的最好的书，已被译成了14种文字，发行了300多万册。

如果我不是每天应用希尔和斯通合著的这本书所提出的成功和生活的原则，上述的那些事情就没有一件能被我完成。我从零点开始完成了这些工作，你可以想想：你从已经取得的一切开始，该能作出什么样的成就啊！

我们生活在一个奇异和发展迅速的世界上，每天都有一个新的伪预言者起来宣讲他所获得的幸福和成功。他们迅速地出现了，也将同样迅速地消失，而当浓雾升起时，这本书的真理仍将改变成千上万未出生者的生活。

你真想把你的生活改变得更好吗？

如果是真的，那么这本书就可能是你所碰到的最好的书刊。阅读它，学习它，再阅读它，然后开始行动。如果你决心致力于此，这倒是简单的。

一些令人吃惊的事情即将出现于你的面前。

我应该能够获悉你的成就。

Positive——积极的，有自信的
Mental——内心的
Attitude——态度，看法

PMA——积 极 的 心 态

(它有获得财富、成功、幸福和健康的神奇力量)

致读者

译者的话

李润生

李海宁

《人人都能成功》是关于成功学的一部世界名著。什么是成功？成功就是达到了正当目的。成功是人的本能、愿望和职责。人生来就有成功的本能，以后逐渐产生了成功的愿望，做任何工作时都肩负成功的职责。人人都希望把自己的工作做好。因此，不论意识到否，成功都是每个人所具有的意识。但是，由于环境的不同，有些人的成功意识强烈些，有些人的成功意识薄弱些；因此，人们就有成功和失败的差别。问题在于我们必须自觉地加强成功意识。

自古以来，人们都在争取成功，研究成功的道理。许许多多的名言、谚语都是闪闪发光的有关成功的哲理。随着社会的演进，人们在政治、经济、文化、社会、人际关系方面的竞争日趋激烈，人们便要求掌握系统的、完善的成功哲理，以便得心应手地取得更大的成功。

19世纪美国著名钢铁企业家安德鲁·卡内基认为他自己的成功以及美国许多发明家、企业家、政治家，如爱迪生、福特、罗斯福、贝尔、洛克菲勒、卢森瓦尔德等的成功，都含有许多值得人们学习的宝贵哲理，因此他渴望寻求一位适当人才来研究美国名人成功的哲学。他想借此给世人献上他的成功哲理。他认为这样的成功学创立了以后，他对世人的贡献就远胜于他以物质财富对世人的贡献。

卡内基为寻求开拓成功学的人才考察了两百多个青年，都没有得到满意的结果。1908年，18岁的拿破仑·希尔读大学时去访问卡内基，对卡内基所提出的成功学哲理极为赞赏。卡内基严格地考验了希尔以后，决定委托他担当创立成功学的重任，要他访问美国500位成功的名人，总结他们的成功哲理，用20年的时间创立成功学。果然希尔于1928年出版了专著《成功规律》，阐明了美国成功者的成功哲理，奠定了成功学的基础。从此，人们的成功意识便由不自觉走向了自觉，千百万人自觉地应用成功学，取得了各方面的成功。这对社会的发展起了巨大的作用。

此后希尔继续探索成功问题，勤奋写作成功学专著，并以讲座、学习班等形式讲授成功学。他为此获得过博士学位，担任过美国两任总统的顾问，一直奋斗到1970年逝世为止。希尔夫妇和儿子早先就决定捐献希尔的全部遗产，成立希尔基金会，永远为成功事业服务。希尔博士堪称成功学家的光辉典范。

希尔所著《成功学教程》在美国有三个大学用作成功学选修课的课本。这一本《人人都能成功》是他最后的一部力作，文字生动，感情充沛，内涵深刻，帮助千百万人改善了人生，取得了成功。

美国成功学家柯美雅也提出过“人人都能成功”这一论断。这个论断

是对的。话虽可以这么说，可是事实上毕竟成功者只占少数，这是因为人们的条件、机遇都不相同，有些条件差、机遇少的人都成功了，而有些条件好、机遇多的人却反而失败了。这两种人都是比比皆是。这就说明：成功主要决定于一个人的意志条件。意志坚强的人可以创造条件，寻找机遇；而意志薄弱的人虽有良好的条件、难得的机遇，却不能加以利用，故而不能成功。人的非智力因素诸如意志、决心、信心、勤奋、行动是决定成败的因素。如果你的智力因素、非智力因素都属上乘，当然成功就非你莫属。所以本书非常强调“行动”，认为“行动”是建功立业的秘诀。因为只有行动才能把理想变成现实，只有行动才能缩短你与目标之间的距离。因此，成功者坚定地相信人人都能成功。

美国成功学家奥格·曼丁诺不仅是一位伟大的成功者，而且是一位伟大的成功学家。他的成功学专著结构新颖，内容丰富，说理透辟，读来个人既感到趣味横生，又乐于接受成功哲理。所以，他的著作拥有数千万读者。他对本书的评价是极有份量的，值得予以高度重视和信赖。他说：

“你真想把你的生活改变得更好吗？如果是真的，那么这本书就可能是你所碰到的最好的书。阅读它，学习它，再阅读它，然后开始行动。”

本书在美国是历久不衰的畅销书，在我国也是一样。几年来我们不断收到全国各地读者朋友来信，他们给我们热情的鼓励和真诚的帮助。

有一位农村的学生高考落榜，一时自觉心理受到了巨大冲击，便心灰意懒，一度想走绝路，在这危急关头，她偶然读了本书，于是精神大振，她认识到一时挫折并不是永久的失败，她毅然摆脱自我强加的心理负担，投入了新的战斗，进行拼搏，她开发了心理能量，获得了新的力量。她一再强调说：“真的，是这本书拯救了我的生命！”

1993年在华中理工大学的一次书展上，一位负责书展的朋友高兴地告诉我：“我们在武大办书展时，一位武大的学生买了一本《人人都能成功》。过了不久，他又来买《人人都能成功》，这一次他要买100本。我们很奇怪，问他：‘你买过一本，这次为什么一下子要买100本呢？’他说：‘我觉得这部书非常好，值得买，值得读。我要买100本，我可以把它送给人，也可以把它转让给人。’”他的话是事实。我自己也是这样做的。这说明只要仔细阅读了本书，就会认识它的价值。

湖北科学技术出版社出版的《实用公关策划学》谈到吉林丝绸厂积压了大量的成品，便采取一些新措施，其中之一是给30位男女青年讲授《人际关系学》、《人人都能成功》、《社交礼仪》等。该厂终于打开了销路（179页）。

在我所译的6本和所读的其他几十本成功学专著中，最好的两种就是《人人都能成功》和《世界最伟大的推销员》。这两本书像牛奶一样有营养，但比牛奶的价值要高许多倍。

因此，我们乐于把这本有益的专著介绍给我们的读者朋友，帮助你探索个人或单位成功的独特道路，帮助你增强信心，永远保持积极心态，积极学习，积极工作，面对任何困难，总能找到解决问题的办法，取得成功。

一般人都能成功的，你也是能成功的；如果还未成功，就再学本书，学习中要掌握本书的3个特点：

1. 本书的重，久是要你认识你有无限的心理能量，你要探索、开发你自己的无限心理能量。

2.贯穿全书的一根主线就是积极心态。你只有保持积极心态，才能开发无限的心理能量，从而创造条件，利用条件，取得成功。所以，你在任何时候都要保持积极心态。一旦出现消极情绪，你就要立即调整心态，保证取得成功。

3.本收十分强调行动。因为没有行动，就没有一切。只有坚持不懈的行动，才能一步步走向目标，取得成功。本书时常给你提供具体实践的方法，值得学习。

学习本书时，还希望你能做到：

1.明确学习成功学是为了振兴中华、促进改革开放，以党的四项基本原则为思想和行动的指导，达到祖国富强、民族兴盛、家庭富裕的目的，同时为大家开创富路，帮助更多的人取得成功。

2.在平凡的语句中要找出质朴的原则和哲理，并深刻理解和清晰熟记关键词语，作为你的思想结晶，供你应用。这不仅要成为你知识的一部分，而且更要成为你生活的一部分，使知行结合起来，学以致用。只有通过应用，才能学得好。

3.要灵活运用本书的事例和公式，不要机械地应用。例如一位学生看到书中一位瘫痪农民成功的故事时说：“我将来瘫痪了就可照这样做。”我说：“你健康时就可学习他的精神。”你要勤于探索具体事例所含的哲理。

4.要明确人们所遭遇的困厄情况总是比顺遂情况要多些，特别是在世界性大竞争日趋激烈的时代，人们碰到的难题和挫折自然会更多些。如你遇到难题和挫折，要增强信心，再读本书，寻找解决难题的启示，一定可以发现新的思路，解决新的难题，取得新的成就。

5.要在日常生活、读书、运动等活动中，经常总结成功哲理或人生哲理，你必将取得重大收获。

此外，对于提供帮助、大力支持我们工作的华中理工大学的许多师生、朋友们，对于弹思极虑、审订稿件的董玮先生，对于提供宝贵意见的张汝震船长、李小明先生，对于大力支持我们工作的广大读者致以衷心的感谢。译者水平有限，请读者朋友不吝赐教。

1996.2.16于华中理工大学

这是一本铸造富豪的奇书

这是一本“铸造富豪”的奇书。

“富豪”有两大类：其一是获祖先庇荫，继承巨额财富，像贾宝玉那样合着珍贵宝玉出生的“幸运儿”；其二是不断奋斗，从无到有，白手兴家，自我创造财富的“造命人”。

谁也无法将时光倒流，教你再投胎主人豪门望族，成为一个幸运的二世祖。但你可以扭转劣势，从零做起，运用你与生俱来的心灵力量，创造机遇、运用成功致富法则，石破天惊地自我创造无限财富！

而这本书为大家介绍的，就是一个最奥秘、最玄妙，同时也是最科学、最实用的——“人人都能成功”——思考致富的17项法则。

惊人的事迹

且让我们将这“思考致富”的“成功法则”的背景稍作介绍：

(1) 首先披露这秘密“口诀”的是美国钢铁业大王安德鲁·卡纳基。这位“思考致富学”的“第一代祖师”，本来就是一个穷措大；他身体力行这学问而成为20世纪初期美国最富有的人物。

将这秘密口诀系统整理，然后大力推广的，是半个世纪以来。在美国商场与政界备受推崇与尊重的拿破仑·希尔博士。

这位“思考致富学”的“第二代祖师”，即本书的作者本来也是一个穷小子：他实践这秘诀、宏扬这学问，不止自己成为巨富，更造就了无数亿万富翁，成为美国成功学的大宗师。

(2) 芝加哥的“美国联合保险公司”的创办人克里曼特·斯通追随希尔学习，由一个只有100美元的年轻人摇身一变成为4亿美元身价的大富豪，更成为“思考致富学”的“第三代祖师”。

(3) 希尔博士这“思考致富学”最具代表性的著作是《人人都能成功》一书。这本书在1937年面世，至今已再版40次以上，依然不断名列畅销书榜，至今总销书量超过2000万本。

(4) 希尔创立的“拿破仑·希尔基金会”已成为数代以来，美国富豪名涨的“进修学院”，而希尔亦被誉为“百万富翁的创造者”。

(5) 今日美国充斥市场的“成功学”与“思考致富”一类书籍，莫不奉希尔的学说为圭臬。《人人都能成功》一书出版至今，饮誉朝野、风靡国际：商场之内、政界之内、冀望登友（人）、追求成功一族。鲜有未受希尔学说影响，更难有未闻希尔大名者。

骄人的成就

上面介绍说希尔博士的《人人都能成功》，特别是他的思考致富17项法则，更是“饮誉朝野，风靡国际”，绝非夸大之辞。读者们请看看以下的资料。

(1) “思考致富成功学”，是希尔从1908年开始，花了整整20年的时间，访问了美国504位最有钱、最有势的人士，将他们的致富之道、登龙之术，

敲骨存髓，取精撷华而成的。

(2)《人人都能成功》一书，是希尔博士在白宫当美国总统罗斯福顾问时完成的。此书一出，即时洛阳纸贵，人人争阅，其后更翻译成26种文字，34个国家出版，成为全球追求富贵人士的圣经，历久不衰，日久弥新。

(3)被希尔访问过，而又对“人人都能成功”这一命题大大嘉许，极力推崇的名人包括：

- 四位美国总统：老罗斯福、增虎脱、威尔逊与小罗斯福；
- 汽车人王亨利·福特；
- 石油大王洛克菲勒；
- 大发明家爱迪生；
- 连锁商店大王瓦纳迈卡；
- 菲律宾首任总统桂桑尔；
- 银行大王约翰·摩根；
- 发明飞机的莱特兄弟；
- 美国出版大王威廉·赫斯达；
- 发明电话的贝尔博士；

.....

(4)印度圣雄甘地与希尔博士会面后，读了他的著作，下令全国学习《人人都能成功》一书，希望能借此帮助印度脱离贫穷。虽然甘地这个愿望未能实现，但自此以后，不知几许印度富豪，皆因此书而诞生。

(5)

1910年，希尔成为一位菲律宾人桂桑尔的政治顾问。在提供桂氏政治方案之余，希尔更将他的“人人都能成功”倾囊相授，令桂氏的“成功意识”大大增加。

24年后，桂桑尔成为菲律宾的第一任总统。

(6)港台影视圈名人麦嘉先生的一大嗜好，就是介绍人家去买《人人都能成功》这本书！他说：“我非常喜欢这本书，时常介绍人去看，觉得它可以帮助人创富之余，更能发挥人生的潜能。我觉得希尔博士很有智慧，而他的书，很科学化，有根有据，简洁易明，而且例子很多，不只是在说教。”

读者诸君，看到这里，你们还对“人人都能成功”的可靠性与可行性有怀疑吗？

人人都能成功

成功之路的起点

你能改变你的世界！为了得到人生中值得得到的东西，有必要为你自己树立一些高大目标，并且要想方设法达到这些目标。你已经考虑过你所想要达到的高大目标吗？

1.会见当世最重

你要会见当世最重要的人！

在本书的某个地方你将要突然而惊愕地会见这个人，并且震惊地认识到这个人能改变你的整个生活。当你真正地会见了他时，你就会发现他的奥秘。你将发现他随身带着一个看不见的法宝，这个法宝的一边装饰着四个字：积极心态，另一边也装饰着四个字：消极心态。

这个看不见的法宝有两种令人吃惊的力量，它有获得财富、成功、幸福和健康的力量，也有排斥这些东西，或剥夺一切使你的生活有意义的东西的力量。这两种力量中的第一种，积极的心态，可以使人攀登到顶峰，并且逗留在那里。第二种力量则可使人在他们整个人生中都处在底层。当另一些人已经到达了顶峰的时候，正是消极的心态把他们从顶峰拖下来的。

也许福勒的故事可以说明这个法宝是如何起作用的。

“我们是贫穷的，但不是由于上帝”

福勒是美国路易斯安那州一个黑人佃农七个孩子中的一个。他在5岁时开始劳动。他在9岁之前，就以赶骡子为生。这并不是什么特殊的事，大多数佃农的孩子都是很早就参加劳动的。这些家庭认为他们的贫穷是命运安排的，因此，他们并不要求改善生活。

小福勒有一点同他的朋友们不同：他有一位不平常的母亲。他的母亲不肯接受这种仅足糊口的生活。她知道她的贫困的家庭生活在繁荣昌盛的世界中，她认为这个事实一定是有些什么蹊跷的。过去，她时常同一个儿子谈论她的梦想：

“福勒，我们不应该贫穷。我不愿意听到你说：我们的贫穷是上帝的意愿。我们的贫穷不是由于上帝的缘故，而是因为你的父亲从来就没有产生过致富的愿望。我们家庭中的任何人都没有产生过出人头地的想法。”

没有人产生过致富的愿望。这个观念在福勒的心灵深处刻下了深深的烙印，以致改变了他整个的一生。他开始想走上致富之路，他总是把他所需要的东西放在心中，而把不需要的东西抛到九霄云外。这样，他的致富的愿望就像火花一样迸发出来。他决定把经商作为生财的一条捷径，最后选定经营肥皂。于是他就挨家挨户出售肥皂达12年之久。后来他获悉供应他肥皂的那个公司即将拍卖出售。这个公司的售价是15万美元。他在经营肥皂的12年中一点一滴地积蓄了2.5万美元。双方达成了协议：他先交2，5万美元的保证金，然后在10天的限期内付清剩下的12.5万美元。协议规定如果他不能在10天内筹齐这笔款子，他就要丧失他所交付的保证金。

福勒在他当肥皂商的12年中，获得了许多商人的尊敬和赞赏。现在他去找他们帮忙了。他从私交的朋友那里借了一些款子，也从信贷公司和投资集团那里获得了援助。在第10天的前夜，他筹集了11.5万美元，也就是说，还差1万美元。

寻找灯光

福勒回忆说：“当时我已用尽了我所知道的一切贷款来源。那时已是沉

沉深夜，我在幽暗的房间里，跪下来祷告；我祈求上帝领我去见一个会及时借给我1万美元的人。我自言自语他说：我要驱车走遍第61号大街，直到我在一栋商业大楼里看到第一道灯光。”

夜里11点钟，福勒驱车沿芝加哥61号大街驶去。驶过几个街区后，他看见一所承包商事务所亮着灯光。

他走了进去。在那里，在一张写字台旁坐着一个因深夜工作而疲乏不堪的人，福勒有点认识他。福勒意识到自己必须勇敢些。

“你想赚1000美元吗？”福勒直截了当地问道。

这句话使得这位承包商吓得向后仰去。“是呀，当然啰！”他答道。

“那么，给我开一张1万美元的支票，当我奉还这笔借款时，我将另付1000美元利息。”福勒对那个人说。他把其他借款给他的人的名单给这位承包商看，并且详细地解释了这次商业冒险的情况。

让我们探索他成功的秘诀

那天夜里，福勒在离开这个事务所时、衣袋里已装了一张1万美元的支票。以后，他不仅在那个肥皂公司，而且在其他七个公司，包括四个化妆公司、一个袜类贸易公司、一个标签公司和一个报馆，都获得了控制权。最近我们要求他和我们一起探索他的成功奥秘时，他用他的母亲在多年前所说的话回答道：

“我们是贫穷的，但这并不是由于上帝，而是由于你们的父亲从来没有产生过致富的愿望。在我们的家庭中，从来没有一个人想到改革。”

他告诉我们：“你们明白，过去我知道我需要什么，但是，我不知道如何得到它。为此我阅读了《圣经》和励志书籍。我祈求得到能帮助我达到目的的知识。有三本书在帮助我把热烈的愿望转变为现实方面起了重要的作用。这三本书是：（一）《圣经》；（二）《思考致富》；（三）《时代的奥秘》。我最大的灵感是来自《圣经》。

“假如你知道你需要什么，那么，当你看见它的时候，你就会很容易地认识到它。例如，当你读书时，你将认识到一些良机能帮助你获得你所需要的东西。”

福勒随身带着一个看不见的法宝，这个法宝的一边印着“积极的心态”五个字，另一边印着“消极的心态”五个字。他把“积极的心态”这一面翻到上面，令人吃惊的事便发生了。他竟然能够把从前仅仅是梦想的东西变成了现实。

在这里要注意的是福勒开始谋生时所具有的有利条件比我们大多数人所具有的要少得多。但是他选择了一个很大的目标，并且奋力向这个目标前进。

对你说来，不论成功是否意味着像福勒那样的致富，是否像在化学方面发现一种新元素，或创作一首歌曲，种植一种玫瑰花，教养一个孩子——不论成功对你意味着什么——那个在一边装饰着“积极的心态”，在另一边装饰着“消极的心态”的法宝，都能够帮助你达到成功。

每种逆境都含有等量或更大利益的种子

你可能会问：“但如果我有生理上的缺陷，我该怎么办呢？”有一个孩

子名叫丹普赛，他在诞生时就是畸形人，他的故事也许可以给你的问题作出回答。

丹普赛出生时四肢不全，只有半边右足和一只右臂的残端。作为一个孩子，他想像别的孩子一样从事运动。他喜欢踢足球。他的父母亲就给他做了一只木制的假足，以便使他能穿上特制的足球鞋。丹普赛一小时接着一小时，一天接着一天地用他的木脚练习踢足球，努力在离球门愈来愈远的地方将球踢进去。他变得极负盛名了，以致新奥尔良的圣哲队雇他为球员。

当丹普赛用他的跛腿在最后两秒钟内、在离球门63码的地方破网时，球迷的欢呼声响遍了全美国。这是职业足球队当时踢进的最远的球。这次圣哲队以19比17的比分战胜了底特律的雄狮队。

底特律雄狮队的教练施密特说：“我们是被一个奇迹打败的。”对许多人说来，这是一个奇迹，这个奇迹就是对祈祷者的回答。

“丹普赛并不曾踢中那个球，那个球是上帝踢中的。”底特律雄狮队的后卫沃尔凯说。

“丹普赛的故事很有趣。但是它对我有什么意义呢？”

我们的回答总归是：“它的意义很小——除非你能发展一种习惯，用以认识、叙述、吸收和应用普遍的原则，将它作为自己的原则，然后以合乎需要的行动，贯彻到底。

不论你在生理上是否有残疾，不论你是儿童还是成人，从丹普赛的故事中，你所能学习和应用的原则是：

- (1) 那些能够产生热烈的愿望以达到崇高目标的人，才能走向伟大。
- (2) 那些用积极的心态不断努力的人，才能取得并保持成功。
- (3) 在人类的任何活动中，要变成一个成熟的成功者，就必须实践、实践、再实践。
- (4) 当你确立了特殊目标时，努力和劳动就会变成乐事。
- (5) 对那些被积极的心态所激励，要成为成功者的人来说，伴随着任何逆境，都会同时产生一粒等量或更大利益的种子。
- (6) 人的最大力量存在于祈祷的力量中。

要学习和应用这些原则，把你那不可见的法宝上印有“积极心态”字样的那一面翻上来。

亨利写过这样两行诗：

“我是我命运的主人，
我主宰我自己的心灵。”

当他写这两行诗的时候，他原是要告诉我们：我们是我们命运的主人，因为，我们是我们态度的主人。我们的态度形成我们的未来，这是一条普遍的规律。这位诗人极为强调地告诉我们：不管这种态度是建设性的还是破坏性的，这条规律都能起作用。这个规律说明：我们能够把扎根在我们心灵中的思想和态度转化成有形的现实，不管这种思想和态度是什么。我们能很快把贫穷的思想变成现实，也能同样很快把富裕的思想变成现实。

一位真正的伟人