

你为什么是穷人

古古 著

漓江出版社

书名：你为什么是穷人

作者：古古

出版社：漓江出版社

ISBN：7-5407-2834-5/G · 100

出版日期：2002年5月

定价：4.50元

目录

与幸福有关（代序）

一、你的处境

一个穷人的寓言
穷人是永远的弱者
穷人是泥巴
穷人是资源
穷人被支配
穷人难自保
穷人容易上当
穷人是颗螺丝钉
富人掌握话语权
富人占穷人便宜
穷人志短
钱往高处走
有钱的人更有钱
穷人后富起来
披着狼皮的羊

二、你的观念

你为什么是穷人
穷人的时间
穷人的圈子
穷人的缺点
穷人的激情
穷人的节俭
穷人的自信
穷人的习惯
穷人的常识
穷人的互助
穷人的忍耐
穷人的骨气
穷人的幻想
穷人的贪婪
穷人的野蛮
穷人的焦虑
穷人的虚荣
穷人的自在
穷人的一本万利
穷人靠单位
穷人被选择

穷人学手艺
穷人舍不得鸡肋
穷人向往年薪
高薪穷人只要快乐
穷人戴黄金
穷人看电视
穷人聊天
穷人上网
穷人的名片
穷人走亲戚
穷人吃补品
穷人不服气
穷人要报仇
穷人说
穷人送礼
穷人请客
穷人想赚大钱
穷人想发横财
穷人不守规矩
穷人铤而走险
穷人守财难
穷人帮人创业
穷人想当暴发户
穷人最恨不平等
富人拒绝穷人
穷人敌视富人
穷人同情穷人
穷人瞧不起穷人
穷人喜欢称兄道弟
穷人轻信名门正派

三、你的方法

一无所有是一笔财富
你是穷人你怕什么
人生一场赌
穷人孤注一掷
穷人渴望馅饼
穷人出大力
穷人买富人卖
把碗做大
把一件事做透
穷人做事情富人做事业
敢于做大事
不要想当翘脚老板
从量变到质变
候鸟式生存

穷人不要感恩戴德
穷人的钱存银行
挣得再多还是穷人
穷人购物 富人投资
穷人投资致富
穷人干嘛非得投资
穷人不要显得穷
穷人要有信用
爱钱就像爱自己
富人就像聚光镜
富人有钱不是偶然
穷人被利用
穷人的资本
穷人的钱途
穷人的钱不是资本
穷人的最初十年
穷人缺少自信
穷人的细节功夫
思想就是财富
穷人的多劳多得
素质创造财富
教育是最大的投资
有用的学习
知本向资本靠拢
劳心者治人

四、你的前途

穷人和富人的舌战
穷人需要公平
向机会不均开火
出路在行动
历史上最伟大的发财机会
跑步进入中产阶级
富人阶层在兴起
生活简单就是幸福

后记

与幸福有关（代序）

有一个故事，一个迟暮之年的百万富翁，在冬日的暖阳中散步，碰到一个流浪汉在墙根处晒太阳，他问流浪汉：“你为什么不去工作？”

流浪汉答：“为什么要工作？”

“你可以挣钱呀。”

“挣钱做什么？”

“挣钱可以住大房子，可以享受美味佳肴，可以和一家人享受天伦之乐。”

“然后呢？”

“当你老了，可以衣食无忧，像我一样，每天散散步，晒晒太阳。”

“难道我现在没有在晒太阳吗？”

这一定是一个哲学爱好者的作品，听起来味道不错，不少穷人一定在其中找到安慰。的确，幸福很多时候与穷富无关。但就这一个故事来说，只在一个特定的场景中展开，它恰恰选择了流浪汉最明媚的生活片断，并且赋予它哲理和诗意，这样一来，流浪的生活不仅不可悲，反而还令人羡慕了。

但如果富翁反过来问他，难道晒太阳就是生活的全部？太阳落山以后你怎么办呢？流浪汉又如何回答？

不要自欺欺人了，除了极少数把人生当作一次行为艺术的人，可以自觉体验流浪的意义，更多的人，一般的人，如果落到那一步，实在是种无奈。

中国人崇尚知足常乐，以此作为精神境界。如果确实能清心寡欲，那也未尝不是好事，但如果想得到而得不到，只好龟缩在角落里，喃喃自语着知足常乐，那就是一种逃避，是无能和怯懦。

穷人只有正视自己的穷，才能找到摆脱现状的办法。毕竟我们都是现实的人，很多时候穷和富，的确与幸福有关。

一、 你的处境

一个穷人的寓言

有一个故事，说的是一个穷人，老婆有一天买回来一个鸡蛋，穷人说，如果用这个鸡蛋孵出一只鸡，鸡再生蛋，蛋再生鸡，再用一群鸡去换一只羊，大羊生小羊，羊再换牛，大牛生小牛，卖了牛买田盖房，再娶一个小老婆……听得入神的老婆勃然大怒，操起鸡蛋往地下一摔，穷人的美梦顿时稀烂。

这是一个经典的穷人寓言。

那穷人可能一辈子都会耿耿于怀，后悔暴露了活思想，让那点宝贵的资本毁于一旦。然而他实在是忍不住！

当年马丁·路德·金一句“我有一个梦想”，不知震撼了多少人的心，穷人也是人啊，富人所有的一切欲望，穷人也是有的。食色，性也，他凭什么不想娶一个小老婆？！只是鸡蛋还没有变成鸡，连鸡蛋本身也还在老婆手里攥着，就有了如此辉煌的梦想，合不合适，值得商榷。

不能说穷人的前途没有光明，然而道路的曲折性，也更加符合逻辑。

从理论上讲，一旦找到赚钱的模式，资本以几何级数增长，也不是不可能。很多财富英雄，如比尔·盖茨之类，最初的原始资本也和一个鸡蛋差不多。但是世界上穷人无数，鸡蛋无数，比尔·盖茨却只有一个，下一个会不会是你呢？难说。

资本越小，风险越大，当你手里只有一个鸡蛋的时候，哪怕轻轻一碰，都可能全部玩完。这就是穷人的软肋。

穷人的起点太低，就算你搭上了快车，快得不能再快，资本的增长也像是滚雪球。当雪球还小的时候，你哪怕滚得发疯，比起那些缓缓增长的大雪球，你的发展壮大也是可怜的。基数太小，增长有限，同样是滚动发展，此增加一倍与彼增加一倍，结果有着天壤之别。何况天气一变，首先融化的必定是你。你的雪球能不能滚大，这是一个哥德巴赫猜想。

穷人总是从做小生意开始，要把小生意变成大生意，就像把一个鸡蛋变成一群牛，中间太多的因素，太多的环节，如果你没有把整个过程走完，你就没有摸到财富的脾气，就算是给你一大笔钱，你也消受不了。

很多时候，财富也是一种压力。潜水员都知道，贸然的下到深海，很可能七窍流血。

这绝不是威胁。

资本越小，风险越大，当你手里只有一个鸡蛋的时候，哪怕轻轻一碰，都可能全部玩完。这就是穷人的软肋。

穷人是永远的弱者

穷人整体处于弱势状态，穷人就是永远的弱者。

股市上，散户们总是竖起了耳朵，东打听西打听的，无非是想听点消息，沾点主力的光，结果却常常被主力牵着鼻子走，成了他口中的羔羊。

股市上的主力，说白了，就是有能耐兴风作浪的一小群人，是机构、炒家、或者上市公司本身。主力到股市是干什么来的？绝不是想解放穷人。大家都是来自五湖四海，为了一个共同的目标，走到一起来了，来了就要赚钱。

然而谁赚谁的呢？股市不是印钞厂，它只是一个资金流动的市场，钱不是从你的口袋落到他的口袋，就是从他的口袋落到你的口袋。市场上早就有关于主力的名言，他赚钱靠的是“养、套、杀”，活生生对付羔羊的办法。在每个人都想赚钱的情况下，被养、被套、被杀的最有可能是谁？结论不言而喻。

有很多人在写书写文章，教散户如何与主力周旋，概括起来无非是两个方向，基本分析和技术分析。然而作为一个财富不多而必须准时上班的工薪族来说，他又有什么时间去研读堆积如山的资料，去研判主力的动向，去和一群训练有素的专家周旋，还要决胜于呼吸之间呢？除非他有特异功能。

与狼共舞，最大的可能性是被狼吃掉。

散户和主力，两者根本不是一个量级，岂止是胳膊和大腿的区别。地位不同，能力不同，操作的环境和条件都不同，两者获取的信息永远是不对称的。

别人知道的你不知道，你知道的别人早就知道，走势说明一切，你只有从已经表现出来的结果去猜测原因，等你明白过来，大势已成定局，你根本没有时间反抗。

不仅是股市，几乎在所有市场上，穷人作为投资者，都或多或少地处于劣势当中，信息的不对称，使你无法判断其中的风险，始终处于被掠夺的境地；自身素质的不足，也使你在投资过程中，无法和那些操纵着巨大财富的职业杀手抗衡，他们是一个群体，是以此为生的，没有你的流血，他们就没有存在的理由。

股市上的弱者是散户，社会上的弱者是穷人。穷人容易上当，一方面是因为穷人的见识有限，另一方面也是穷人的弱势地位决定的。

与狼共舞，最大的可能性是被狼吃掉。

穷人是泥巴

大鱼吃小鱼，小鱼吃虾米，虾米吃泥巴，穷人就是泥巴，处在食物链的最末端。

但是穷人却是整个生态的基础，没有泥巴就没有虾米，没有虾米就没有小鱼，没有小鱼大鱼也活不了。

泥巴是最贱的，春天来了，万紫千红，泥巴的身上只是多了些踏青的脚印。冬天来了，寒风呼啸，泥巴又成了生命的庇护所，草根藏在泥土里沉睡，动物躲在土穴里冬眠，泥巴则裸露着，默然承受。

热闹从来与泥巴无关，正如所谓的主流和穷人无关一样，世界上只要发生了灾难，无论是天灾还是人祸，受害最深的都是穷人，而有利可图的好事，总是被富人们捷足先登。

泥巴是渺小的。花市上，从森林里挖来的熟土，加了这土就不用上肥的，真正是肥得流油的好土，也不过一两元一斤，而被它滋养着的花木，谁个又只值这点小钱呢？但是离开了泥土，花木又能够生长吗？万物生长靠太阳，万物生长也靠泥土。太阳已经受过了太多的礼赞，泥土却至今默默无闻。

穷人是渺小的，多一个少一个确实无关紧要，但整体的穷人却是社会的基础，没有穷人谁都活不好。

大鱼吃小鱼，小鱼吃虾米，虾米吃泥巴，穷人就是泥巴，处在食物链的最末端。

穷人是资源

这个世界上，并不是富人拯救了穷人，离开了富人地球就不转。恰恰相反，穷人才是社会的经济基础。

穷人是庞大的群体，他们的衣食住行，他们的文化娱乐，他们的种种活动，造就了社会的种种需求。穷人并不只是劳动力，他们既是生产者，也是最终的消费者，穷人也是个大市场，也让资本垂涎三尺。如果让所有穷人一夜之间在地球上消失，不仅不可能有经济的繁荣，就连地球也将变得荒芜。

穷人也是一种资源，和石油，和森林，和人民币一样宝贵。虽然资源是被利用，被享受的，主宰不了什么，但是它本身的价值却让人不得不珍惜。

穷人是富人的劳力和市场，穷国也是富国的产品倾销地和原料提供者，很多时候，连加工的程序也在本地完成，利润却被富人赚走了，用你的原料、劳力和市场，赚了你的钱，他还对你一脸鄙视，还声称是他提供了就业机会，你还对他感激零涕！

穷人是一盘散沙，就像股市上，散户手里的钱全部加起来，肯定超过任何一个庄家，但他们不可能加起来，所以庄家才会成为庄家，兴风作浪，把散户的钱赚走，还让散户佩服不已。

我们的社会老是用崇敬的目光，看着富人把一点点小钱施舍给穷人。而实际上，这不是富人的心灵崇高，而是他们懂得整个社会就是一个生物链，“取之于民，用之于民”，通俗点说，就是“羊毛出在羊身上”，要是世上没有了穷人，富人的日子也没法过。

据说，在咱堂堂的京都，外地人回家过年，牛奶没人送的消息，在北京市的人代会上也成了代表讨论的话题。北京市职业介绍服务中心某主管说：“北京人择业要求比较高，工作要轻松点，收入要高点，离家要近点，最关键还要体面点”。高，实在是高！北京人只能干大事，不愿做小工。你想想京城人能给你擦皮鞋，给你拉车吗？骆驼祥子，那是外地人，暂住户口！北京的爷们儿有福气，可没有那些满街跑流臭汗的外地人，这福气能享得了吗？

穷人富人相辅相存，实际上国际社会是最能掌握这种法则的，所以才常常有富的国家减免穷国的债务，或者提供经济援助之类的事。同在一个星球上，如果没有了穷国，富国剥削谁去？掠夺谁去？还怎么扩张？怎么发展？就像人类也学会了保护自然，地球上如果没有了低等动物，高等动物们可不仅仅是寂寞的问题。

穷人也是富人的生存环境，穷人也是一种宝贵资源。所以穷人接受富人的帮助，也不要太感恩戴德，你完全可以不卑不亢，坦然受之！本来，富人的钱就是从你那里拿去的，再回馈一些给你，也是应该。

同在一个星球上，如果没有了穷国，富国剥削谁去？掠夺谁去？还怎么扩张？怎么发展？就像人类也学会了保护自然，地球上如果没有了低等动物，高等动物们可不仅仅是寂寞的问题。

穷人被支配

从道理上讲，一个人挣再多钱，一天也只吃得了三顿饭，睡觉也只需要一张床，可是为什么还是会那样没有止境地追求财富，永不满足呢？这恐怕不仅仅是贪婪。

有个电视片，名叫少壮海狮的什么，最后两个字忘了，我想应该叫“暴动”吧，如果让我来取。这个片子讲的就是在海狮的繁殖季节，众多的海狮来到一个小岛，通常一只壮硕的成年雄海狮拥有几只成年雌性以及子女，他们聚在一起，俨然一群财主，领着各自的妻妾，悠闲地晒着太阳，一幅安居乐业的样子。

突然，一只雄海狮发现海上有些异动，别的雄海狮也发现了，岛上的财主开始不安，警惕地注视着海面。海面上一片密密麻麻的小黑点，越来越近了，渐渐看清，是另一些海狮的脑袋。

这是些更加年轻的海狮，雄性，他们还没有成家立业，还没有讨到老婆，现在向着这个小岛浩浩荡荡来了。

这时你就会领会到片子的名字取得多么的好！什么叫少壮？就是浑身是胆雄纠纠那种，他一无所有，他要去找人决斗。老海狮的危机感不言而喻。

那一片密密麻麻的脑袋，在海岛附近涌动着，老海狮也离开妻儿，来到临海的岸边严阵以待。双方对峙，一方躁动，一方凝重，事情是肯定会发生的，大家都在等待。

突然，也不知是什么信号，海里的少壮一齐向岸上扑来，真个是血雨腥风啊，接下来的一场大战，直咬得天昏地暗，有的财主殉难了，有的少壮牺牲了，妻儿有的被掠走，有的挤在岩石上，等待答案。

片子的结尾，海面复归平静。少壮们离开了，有的交配成功，留下了自己的基因，有的白激动一场，还得再等明年。

旁白：一年一度，同样的事情都在这里发生。

一部动物的片子，可以看作是人类的寓言。

动物最重要的事情只有两件，一是自己的生存，二是传宗接代。这两件事都是需要占有资源的，只有尽可能多地占有资源，才能保证自身和后代的繁荣。

这是一种本能！没有这种本能的，只有被淘汰，留下来的都有。

所以人不可能不贪婪。

如果说动物对资源的认识还仅仅局限在食物和异性，那么对人来说，资源的外延已经扩展到无限，从有机物到无机物，从有形的物体到无形的意识，包括知识、思想、信息等等，连地球都不能满足人的欲望，人类的触角已经在向太空延伸。同时，因为财富是人创造的，人本身也成了资源的一部分，而且是最重要的部分。

你愿意成为别人的资源呢，还是成为支配资源的人？

人不满足于自己的处境，往往不是因为一日三餐吃得不够，而是不甘心于被人支配，他们也想有更多的地盘，更多的资源，也想有更多的支配权。

财富也是一种权力，不仅让人身体受用，更加让人精神满足。

人类社会中有在有一定范围内的支配权的人，大概可以称为老板，或者称为官，就是俗称“头儿”的。他们就象动物的头领，地盘越大，支配权越大，生命就越成功。

为什么有人宁做鸡头不做凤尾？一只鸡虽渺小，但五脏六腑俱全，是一个独立的生命，拥有独立的鸡格，鸡头可以决定一只鸡的生活方式。而凤尾不过是高级附庸。虽然一个大公司的部门经理往往比小公司的董事长风光，但凤尾只占据配角位置，受制于凤头，服务于全体，固然也有它的作用，却并非举足轻重。

人人都想当头，不管是鸡头还是凤头，世界才永远充满斗争。这也是自然规律。

财富也是一种权力，不仅让人身体受用，更加让人精神满足。人人都想当头，不管是鸡头还是凤头，世界才永远充满斗争。

穷人难自保

穷人只有一个破碗，富人有一大堆财产，一般人就总以为富人更容易蚀财。殊不知阎王不嫌鬼瘦，要饭的、拣破烂的，手里攥半个烧饼，还有可能被比他更饿的人抢去。穷人钱少，但防护也差。每个城市都有不少高尚小区，里面有的是富豪，但人家那里又是铁门固守，又是保安巡逻，又是红外线监控，歹人下得了手吗？

大城市里，没丢过自行车的人很少，但丢过汽车的人倒是不多，丢一辆汽车就是大事，就得惊动很多人，最后没准就破了案，就算找不回来，损失还有保险公司担着，也伤不了他多少筋骨。可丢一辆自行车，谁管！对于穷人来说，一辆自行车也是一笔不小的财富呀！

古时的皇帝在宫里闷久了，也想出去换换空气，享受享受常人的自由，于是扮成平常百姓，美其名曰微服私访。穷人听说了，不免有些自慰，咱穷是穷点，但无牵无挂，让皇帝也羡慕呀。

可是他忘了，他的牵挂其实具体得很，穷人的生存环境远比富人恶劣。皇帝就算是换了衣服，左右也是一大群保镖，还有一个管家，口袋里永远装着充足的银两。他怀着那份新奇的兴致，无忧无虑去体验所谓民间疾苦，就像现在的城里人，带着瑞士军刀、防毒面具、还有指南针、矿泉水，去离城二十里的乡间感受苦难一样，尽管在农家吃了一顿粗粮，只不过是帮助消化而已。

穷人的难处只有穷人自己知道。在混乱无序充满暴力的环境中生活久了，穷人也有了自己的处世哲学。

穷人往往不相信法律，“制度是死的，但执行制度的人是活的。”从理论上讲，制定法律是为了维持秩序，保护弱者，但实际上法律往往对富人有利。富人可以用钱的力量去影响执行制度的人，有钱能使鬼推磨，法律在富人眼中变得亲切。

富人破坏法律的公平，穷人则对法律失去信心，甚至根本没有法律的概念。在穷人心目中，实用主义的价值观是根深蒂固的，“成者为王败者寇”，只看结果，不管手段。所以穷人中的暴力尤其可怕，有一种典型的抢劫方式是，先照准脑袋，狠狠一砖头抡去，砸死再说。其实这个人的口袋里也许只有几元钱。但这是一条命呀！

财产少顾虑就少，顾虑少胆子就大，胆子大许多罪恶的念头就得以实施。每个城市的贫民窟都是社会秩序最混乱的地方，但穷人只能呆在那里。

人为财死，财富往往是灾难之源。但翻开报纸的社会新闻，你会发现被谋财害命的，更多的却是穷人，那被谋掉的区小财，在富人看来简直可怜，但事实就是如此。

穷人可怜，穷人的自保远比富人更难。

财产少顾虑就少，顾虑少胆子就大，胆子大许多罪恶的念头就得以实施。

穷人容易上当

街头骗子常常把目标对准老人和穷人，很难想象一个富人会被那些阴暗角落里猜扑克的、套圈的、换美元的、卖祖传古董的等等神秘的人所诱惑。

人之所以上当，总是有所贪，有所图，或者有所惧，真正的富人，都有自己的财富来源，不必对这些飞来横财想入非非；真正的富人，大多也是久经沙场，通达世事，早就炼出了火眼金睛，不然他的财富何以能够聚集，又何以能够留存？

报刊上常常有各种致富发财小广告，告诉你不需太多的钱，不需太精的手艺，也不用跑市场，只要坐在家捣鼓捣鼓，这财就发了。世界上哪有这么好的事！这些专为穷人设计的圈套，只有阅历不深又急于发财的穷人，才会心甘情愿往里钻。

这个世界上遍地都是聪明人，如果存在一个收益很高而风险又小的行业，不用谁去号召，大家都会蜂拥而上，其结果是这个行业很快饱和，收益率立刻下降。资本是流动的，就像江河湖海，无论底下如何高低错落，水面总是平的。整个社会的财富流动也是如此，无论任何行业，投资收益率终会趋向一个平均数值。

一件事如果能赚很多钱，却一直没有人来竞争，只能说明这里面风险太大，让别的资本望而生畏。坐享暴利的事是不存在的，风险和收益总是成正比。

其实任何一个骗局都有漏洞，你只要仔细研究，就会发现整个事情当中，总有一些你控制不了的因素存在，而且都是关键环节，一出问题就会致命。这正是别人的精心策划！穷人却被虚幻的美好结果所诱惑，而将其中的风险忽略了。

穷人没有在资本市场上滚打过，不知道资本的特性是唯利是图，他以为人家是发善心，是来解放他的，一激动就忘了自己也是在投资，拿出的钱虽然不是天文数字，却也是辛辛苦苦攒了一辈子的，几乎就是他的全部家当。

一个亿万富翁，如果也拿出全部家当，也就是上亿的投资了，他能不认真考查论证，得出完善的方案再下手吗？穷人却是想当然，脑子一热就投进去，等到发现上当，人家早已人去楼空，你除了呼天抢地还能怎样！

穷人的原始积累本来就难，这样的当一辈子上一次，可能就再也翻不过身来了。

真正的富人，都有自己的财富来源，不必对这些飞来横财想入非非；真正的富人，大多也是久经沙场，通达世事，早就炼出了火眼金睛，不然他的财富何以能够聚集，又何以能够留存？

穷人是颗螺丝钉

穷人因为自身的卑微，缺少安全感，就迫切地希望自己从属于什么，能和很多人在一起，变成一个庞大机构中的一员，就像寒冷中的鸟儿，挤在一起彼此取暖。穷人更需要自己的组织，自己的单位和团体。

当他成了某个团体的一员后，常常就产生了很深的依赖感，生怕失去这个靠山，自己就会像一片羽毛漂泊不定。于是他们以这个团体的标准为自己的标准，掩藏个性，牺牲爱好，让自己的一切合乎规范，为团体的利益而工作，奔波，甚至迁徙。对于穷人来说，在一个著名的企业里稳定地工作几十年，由实习生一直干到高级主管，那简直是美妙得不能再美妙的理想了。

——呵呵，这正中了富人的计！

那些团体的领导者通常都是富人，他们总是一方面向穷人灌输：团结就是力量，如果你不从属于自己这个团体，你就什么都不是，一名不文。但另一方面，他们却从来没有停止过招兵买马，培养新人，以便随时可以把你替换。

如果你在一个大企业工作，企业就是你的全部了，而你却只是企业的一部分，一颗小小的螺丝钉。人事部是干什么吃的？培训部难道只是摆设？他们的工作就是随时准备着，为企业提供最优质的螺丝钉，一旦哪颗螺丝钉生锈，甚至只有生锈的迹象，也将立刻拔掉，绝不手软。他们个个心明眼亮，说到底，他自己也是颗螺丝钉，也必须在自己的位置上闪闪发光。

穷人永远是被动的，哪怕你闪亮一时，命运也不过如此。

穷人因为自身的卑微，缺少安全感，就迫切地希望自己从属于什么，能和很多人在一起，变成一个庞大机构中的一员，就像寒冷中的鸟儿，挤在一起彼此取暖。

富人掌握话语权

永远要记住，话语权在富人手里！一个社会的游戏规则是富人制定的，评判标准也由富人掌握。

一个穷人永远也不可能去指导富人怎样致富，怎样过上好日子，哪怕他说的都是真理，也无人会听。

当一个社会的经济基础已经形成，主流社会就是那些经济上的优势群体。权力一定是与经济利益联系在一起的，一个人哪怕掌权之前是穷人，掌权以后也会步入富人的行列。这时你再期望他为穷人说话是不现实的，他骨子里已经在维护既得利益了。

一个社会的游戏规则既然是由富人制定的，那就必然对穷人不利，穷人要想胜出，可能性就微乎其微。于是穷人就想自己来制定规则，冲突就产生了，革命就爆发了，有的人真的就掌了权，但很快他也变成了富人，他的规则又对新的穷人构成威胁，社会历史就是如此循环下去的。

一个穷人永远也不可能去指导富人怎样致富，怎样过上好日子，哪怕他说的都是真理，也无人会听。

富人占穷人便宜

富人经常要占穷人的便宜，因为他富，就更有占便宜的条件。

比如，穷人爱买彩票，而卖彩票的钱假设都投入公益事业了，就假设是修了一座现代化体育馆吧！然而，到体育馆看球赛、看演出都是要花钱的，穷人绝不会因为当初买过体育彩票就义无反顾地加入到现场喝彩的人群中，结果有钱和有闲去欣赏的还是富人，穷人只是守着电视看看转播而已。

北京有个回龙观文化居住区，据说是全国最大的经济适用房小区。顾名思义，里面住的都是穷人。然而当记者暗访时却发现，小区里停满了桑塔纳、捷达、奥迪、富康，甚至还有奔驰。

盖经济适用房是为了让中低收入者买得起，国家的地租减免了，税收优惠了，房价也降低了，但是最终住进去的却并不都是穷人。政策总是要靠人来执行的，执行的人又总是有趋利的本能，所以哪怕国家有明文的限制，经济适用房只能卖给年收入6万元以下的家庭，但开发商还是怎么赚钱怎么卖。一个真正的穷人可能要花一辈子的积蓄才能买一套这样的房子，而一个富人轻轻松松就可以买上好几套，当穷人还在努力解决安身问题时，富人想的已经是投资了。

在上海，一位公务员花了一生积蓄买到一套经济适用房后，发现楼上几套房子卖给了一位“大款”，这位“大款”并不住这里，而是把房子出租给别人住了。这事最终被上海的一位政协委员捅到了“两会”上，使得另外的委员也义愤填膺，提出我国应建立住房面积上限制度，限制富人占有大量房产，防止贫富过度分化。

委员们的心是好的，但是富人的房产你限制得了吗？全国有那么多的积压房，有那么多的开发商，买方市场，现金为王，富人有钱还怕买不到房产？

房产其实也是一种资源，委员们的提议是有道理的。开发任何房产都必须先取得土地使用权，国家通过出售土地得来的钱，如果用于投资，每个老百姓都可以受益。现在地租减免了，税收优惠了，国家收入减少了，穷人利益受损了，如此代价换来的便宜房子，却被富人拥有了，穷人真是两头失落。

不仅是房子，在其它资源的占有上，情况也是一样的，富人从来不会礼让三先，穷人也无法和他争抢。富人有钱，就可以买一只下金蛋的母鸡，而穷人就算这只鸡飞到你面前，你也无法抱走。

有钱的人更有钱，贫富分化是一种必然。

富人从来不会礼让三先，穷人也无法和他争抢。富人有钱，就可以买一只下金蛋的母鸡，而穷人就算这只鸡飞到你面前，你也无法抱走。

穷人志短

京城有个房地产老板说，中国的建筑师很容易改变立场，一个方案，开发商让他怎么改他就怎么改，生怕老板不满意，就拿不到这单生意了。而外国的建筑师，特别是著名的大建筑师却很固执，他宁肯不做这单生意，也绝不轻易改变自己的设计，哪怕只是一个细节。

其结果就是外国大建筑师留下的是更加完美更加个性化的作品，因而也名气更大，要价更高，生意更兴隆。中国建筑师却把自己降到开发商的水平，难免生产出一些平庸粗俗的城市垃圾。作品的层次低了，人的档次也就低了，想要高价更不可能了。结果凡是有大的项目，还是让老外抢去，眼睁睁看着别人挣大钱，自己干瞪眼。

这就是穷人和富人的区别！

不是中国的建筑师没有个性，而是他们太需要人民币。如果建筑师还在为区区一点设计费而呕心沥血——据说外国设计师的收费大约是中国同行的十倍——没有这单生意就有可能饿死，他是在为生存奋斗，而不是为艺术献身，在老板面前他还能有什么脾气？！

献身是可以的，也是伟大的，但献身的前提是身还在，还是你自己的。如果肉身的存在都成了问题，献身就只是一句空话。

穷人的理想往往就是空话！

穷人无法不志短，人穷就必然受制于人，迫于生计，很多时候只能妥协，这一妥协又埋没了自己的才华，错过了发展的机会，最后只好随波逐流，一直穷下去。

穷人很难有长远的眼光，穷人是很难长大的。

穷人无法不志短，人穷就必然受制于人，迫于生计，很多时候只能妥协，这一妥协又埋没了自己的才华，错过了发展的机会，最后只好随波逐流，一直穷下去。

钱往高处走

据说世界上最穷的人是日本某富翁，他投资失败，欠债高达几十亿，别说身无分文，就是把他自己卖了，也还不上一个零头。但他每天照样出入五星级饭店，玩着穷人们一辈子都没听说过的花样，身后还跟着一堆保镖。据说是债主们一心指望他还钱，要还钱就只有东山再起，要东山再起，就必须绷住台面，要绷住台面就必须豪华，而且还要长命百岁——他要是提前死了，欠的一屁股债岂不是只有抵一盒骨灰？还不如一盒味精来得实惠！

所以说，世界上最潇洒的事就是用别人的钱，不管胜负，你都是赢家。

真正的穷人听了可能就很愤怒，有那么多钱去亏，干嘛不分个零头给我，做点针头线脑的生意，赚不了大钱也不至于亏嘛！直骂那债主傻 B。

但债主可不会领你的情，他有再多钱，也绝不会分出零头来给你，尽管你的小生意确实很赚钱。

在投资的问题上，穷人的算法和富人的算法不同。比如开一家面馆，收益率是 100%，投入 2 万，一年就净赚 2 万，对穷人来说很不错了。但是一家面馆所能承载的资本只有 2 万，如果一个大老板有 1 亿资金，岂不是要开 5000 家面馆？这 5000 家面馆就是 5000 个投资项目，要一个一个管理好，大老板得操多少心，累白多少根头发呀？还不如投资宾馆，一个宾馆就足以消化全部 1 亿的资本，哪怕收益率只有 20%，一年下来也有 2000 万利润啊！

大资金只会青睐大项目，钱往高处走，你越有钱，扯的摊子越大，就越有人要把钱给你。而且，你有钱，说明你有找钱的能力，这就是信用，就是你能让钱生钱的证明，如果有人要投资，他不找你找谁？

资本的眼光势利得很，穷人是不可得到资本青睐的。既然没有资本，穷人得到钱的途径就只有劳动，而劳动所得的血汗钱，多半只够糊口。

穷人的钱永远只是生活消费资金，和资本的性质完全不同。没有资本，报刊上那些发财的故事，无论多么精彩，对穷人来说，就像一部武侠小说，闲来读读，不过是茶余饭后的精神体操而已。

世界上最潇洒的事就是用别人的钱，不管胜负，你都是赢家。

有钱的人更有钱

全国十二亿人，如果每人给你一元，那是什么概念？

这样的好事也不是没人想过，理论上是可行的。但要收集到这每人一元，你必定得有一个合理的借口，也就是立项目；你还要让每个人都知道这回事，就需要做广告；你还需要人去为你收集，又必须招兵买马。诸如此类必要的开支，如果这一人一元里，付出的成本是一人五角，对不起，要收十亿，你得先付五亿出来！

你一听就吓得灵魂出窍了，就算滚动发展，类似于卖楼花，这样的生意也不是穷人能做的！

很多时候不是穷人太笨，穷人想到的事，再精彩自己也无法去做，就因为你的起点所决定。所以就算穷人有妙计，也只好把自己的妙计贡献给富人，成为富人的幕僚，或者去当策划大师，帮着富人赚穷人的钱，自己从中分一杯羹。

钱就像跳水的台子，搭得越高，越有施展的空间，越能做出漂亮的动作。

有钱的人更有钱，穷人往往只有干瞪眼！

很多时候不是穷人太笨，穷人想到的事，再精彩自己也无法去做。钱就像跳水的台子，搭得越高，越有施展的空间，越能做出漂亮的动作。

穷人后富起来

富人大多是从穷人蜕变而来，失败是成功之母，富人也是穷人的儿子。但富人并不轻易履行赡养的义务，而是榨取穷人的劳动，让他们自食其力！

让一部分人先富起来，剩下的人以为下一步就该轮到我了——那只是做梦！

在财富的问题上，从来就没有轮流坐庄的，所谓风水轮流转、一碗水端平之类，不过是穷人的希望而已，从来没有富人觉得赚钱赚厌了，该把机会让给穷人试试的。

在财富的道路上，谁也不会停下来等你，无论是谁，都得撒开腿快跑！
先富起来的人已经掌握了榨取穷人的技巧和渠道，聚财的模式已经建立，平台已经搭好，没有富起来的人只有随波逐流，跟着富人的指挥棒转。

并且纵向地比，穷人比先前的确富多了，也可以算是后富起来的人，尽管富人的变化更大。但既然无力改变，那就承认现实吧，何况在富人设计的模式中，有很多位置是为穷人量身定制的，可以让穷人很容易得到基本满足。

你还要求什么呢？很多时候，比赛的结果在起跑时就已经定了。

让一部分人先富起来，剩下的人以为下一步就该轮到我了——那只是做梦！

披着狼皮的羊

穷人急于致富，却往往疏于工计，总是在嚎叫，一副气势汹汹的样子，实际上却做不成什么，离挣大钱差得很远。

在穷人的印象中，“大钱”是个很不得了的东西，说起挣大钱，眼睛都绿了，急吼吼的，恨不得立刻拔出刀来，挥手宰去。

但刀在哪里？宰谁？怎样去宰？并没有周全的办法。穷人就像披着狼皮的羊，外表凶狠，内心软弱，虽然有一副吓人的皮毛，吃草的牙齿和逃命的蹄子还是会时时暴露出来。

富人就不同。你可以观察电视里各种节目的嘉宾，那种情绪激动难于自持的，多半是穷人，他忍不住要激动，激动完后可能还要回味很久，然后该睡觉睡觉，该干活干活，穷人还是穷人。而富人始终是笑眯眯的，不管主持人抬举他还是刁难他，始终保持着风趣，不温不火，让那些爱激动的穷人惭愧，佩服。于是他本人的形象和他所代表的企业形象，更加深入人心，穷人们又一次记住了他的品牌，为下一次掏钱作好了心理准备。

富人是披着羊皮的狼，常常扮演着慈善家，口口声声要献给你一点爱，但实际上这只不过是他们严密的商业计划，是一种手段，最终目的是把人吃掉，或者说确切点，是把人的钱吃掉。

真正默默奉献着爱的，有我吃的就有你喝的，把自己盖的被子捐一床给灾民的，不要补助悄悄献一袋血的……诸如此类的，多半都是穷人。

穷人就像披着狼皮的羊，外表凶狠，内心软弱，虽然有一副吓人的皮毛，吃草的牙齿和逃命的蹄子还是会时时暴露出来。

二、 你的观念

你为什么是穷人

在网上，“穷人”已经是一个外延模糊的词，便宜的汽车可以叫“穷人的车”，经济配

置的电脑可以叫“穷人的电脑”，意甲联赛弱队打赢了强队叫“穷人的胜利”，街上流行昂贵首饰和简单 T 恤的搭配，也叫“穷人的时尚”。总之，钱不多就是穷人，钱多也可以叫穷人，只要你不自认为是富人。

在物质普遍比较丰富的背景下，穷人、富人的概念已经不是“朱门酒肉臭，路有冻尸骨”的区别了。很多时候，你根本不能从外表上判断出谁是穷人谁是富人，比尔·盖茨常常穿便装，城市里的打工仔倒是天天西装革履。

穷人和富人的概念需要重新界定，并非生活在温饱线下的人才叫穷人。

穷和富是相对的，一个在外资公司任职的白领，月薪 5000 元，还是觉得紧巴巴的；而一个退了休的老大爷，虽然每月只拿 1000 多元退休金，却对生活满足得很。穷和富很多时候是一种感觉，在富裕地区，一个人即使有车有房（多半是贷款买的），可能仍然属于低收入者，每天仍得为生计奔波。但在另外的贫困地区，他这样的状况已经足以让当地的大腕垂涎三尺了。

收入越高的人越觉得自己穷，这并不是荒诞，收入高往往支出也高，反倒入不敷出了；收入高的人常常自视也高，总觉得身价还没拾够，还可以更高，当然他要叫穷。央视曾经做过调查，多数月收入在 1000 元以下的人认为自己的生活已经达到小康，而部分月薪超过 3000 甚至 5000 元的人却认为自己的生活与小康标准还有很大的距离。

小康只是生活的基本层次，权威机构定义小康的标准有两个，一个是人均 GDP 达到 800 美元，还有一个就是食物消费支出低于家庭收入的 50%。

看来穷人富人有一个最简单的参照物，谁还在为食物操心，谁就是穷人。生活对富人来说才是生活，对穷人来说只是生存。

对于那些特别贫困的人来说，探讨“你为什么是穷人”是没有多大实际意义的，因为他们无力改变现状，他们对穷富的认识都是从有限的生活经验中得来，是根据对生活必须品的拥有量来判断的。而城市中的穷人，或者富裕地区的穷人，困扰他们的不是一日三餐，而是发展问题。

富人并不光荣，穷人并不可耻。

现代人不完全以物质标准去评判一个人的价值，而且人的生活方式丰富多彩，并非富人就是快乐的，穷人就痛苦，人生的幸福很多时候与穷富无关。

多穷才是穷人？多富才是富人？有没有一个具体的量化标准？

探讨穷富问题，很多时候只是一种心理分析，在同样的社会环境中，你，为什么是穷人呢？或者，为什么感觉自己是个穷人？

谁都可以问问自己。

我？为什么是穷人？

谁还在为食物操心，谁就是穷人。生活对富人来说才是生活，对穷人来说只是生存。

穷人的时间

时间也是一种资源，对任何人来说，时间都是有限的，是比金钱还要宝贵的资源。

古人有一个词“游手好闲”，谁要是沾上这几个字，不仅是没有钱的问题，连人格也似乎低人一等。为什么？因为你没治了，等于烂肉一堆，蛆虫一条。

现在“好闲”进化成“休闲”，反而成了时尚的标志，不仅不受唾弃，反而被人眼红。

这都是富人的阴谋！

都不休闲，他的产品卖给谁？他赚谁的钱？富人们总是根据自己的需要，制造着时尚和观念，把赤裸裸的商业目的包装上炫目的外衣，而穷人则是时尚的追随者，当一种风气大行其