

第一章 完美人生的品质资本

正直的品质有助于你快速成功

正直意味着人的自尊自强及自我认识。

一位推销员每天按照经理的吩咐向顾客介绍产品的优点，久而久之，便厌倦了这种工作方式。一天，当又有顾客光临的时候，他在介绍产品优点的同时也介绍了产品的缺点。顾客听完后没说什么就走了，经理非常生气，决定解雇他。正当这位推销员带着行李要走时，刚才那位顾客又回来了，还带了一些人，这些人都准备买他的东西，就因为推销员是个诚实的人。

一个人能在所有时间里欺骗一个人，也能在同一时间里欺骗所有的人，但他不能在所有的时间里欺骗所有的人。这就是人们常说的：小胜靠谋，大胜靠德。

一个推销员讲了他的一些经历：

大学时，我曾经在一家乳清饮料公司工作，我是一名经销商，经过努力，我的业绩达到全公司最高点，并拥有一个销售站。但是由于公司部分领导人员缺乏正直及踏实的精神，最终导致整个公司瓦解。即使如此，仍然使我学习到许多宝贵的东西，如销售商品的技巧以及如何和他人共事，而更重要的，我了解到如果一个人既无能力又缺乏正直，他便非常容易失去他已经达成的事情。

人们进入公司工作的目的是为了要赚钱，这并没有什么不对，相反地，对那些不这么打算的人反而使人感到不安，没有任何一件事情不需要人们花钱。

在商言商，只要你进入商业圈，不管是职员、顾问、老板、合伙人或消费者都与金钱脱离不了关系。当然，家人、友情及人际关系则是建立在那些比金钱更重要的事情上。

你一旦从商，能力与正直就会变得更加重要，因为没有一个人希望购买劣质产品，或者受到无礼的服务。当然，也没有一个人想和那些无知、没有技能以及不诚实的人交往。一个正直的人会在适当的时机做该做的事，即使没有人看到或知道。亚伯拉罕·林肯说得好：“正直并不是为了做该做的事而有的态度，而是使人快速成功的有效方法。”

道德是铺就成功之路的基石

不难想像，一个品行不端、德行恶劣的人能结识并拥有真正的朋友，长久获得事业的成功。很难有人能与这样的人长期合作，因为这种人不是搞一锤子买卖，就是过河拆桥。

“德”是指一个人的品性、德行。

不难想像，一个品行不端、德行恶劣的人能结识并拥有真正的朋友，长久获得的事业成功。很难有人能与这样的人长期合作，因为这种人不是搞一锤子买卖，就是过河拆桥。在家庭中，这种人也会做出一些不道德的事情，极有可能给家人和孩子带来痛苦。他们甚至还可能因为某种利益的驱使，铤而走险而落入法网……

要走向成功，需要以德立身，这是一个成功者必须确立的内在标准，没有这个内在的标准，你就会失去支撑，最终导致失败。

但必须注意的是，以德立身，是以自律为前

提，一味讲“哥们儿义气”并不在以德立身之列。俗话说：“近朱者赤，近墨者黑。”在社会上，缺德之友最终会成为自己成功路上的定时炸弹。例如，明知这笔贷款不合手续，但因为对方是朋友，所以大开绿灯；明知这个项目不能担保，因为受朋友的委托，最后还是办妥了。诸如此类经济犯罪案件多发生在缺德的人身上，他们重朋友、讲义气，交往中自以为彼此很了解底细，因而在合作中绝对信任对方，毫无防备，不能办的事也不好意思拒绝，这样，如果被缺德之人利用，必然会毁了自己的前程。

其实，以德立身贯穿于一个人的人生全过程。在人生的不同阶段，道德对于人的要求虽有着不同的变化，每个人体验和经历的内容也不一样，但是“以德立身”的人生支柱是不变的，它对每个人的人生大厦起着支撑作用的定律是永远不变的。

富兰克林是美国资产阶级革命时期民主主义者、著名的科学家，一生受到人们的爱戴和尊敬。但是，富兰克林早年的性格非常乖戾，难以与人合作，做事常常碰壁。

为了改变自己，富兰克林在失败中总结经

验，他为自己制定了 13 条行为规范，并严格地执行。他很快为自己铺就了一条通向成功的道路：

1. 节制 食不过饱，饮不过量，不因为酗酒而误事。

2. 缄默 不利于别人的话不说，不利于自己的话不讲，避免浪费时间于一些琐碎闲谈之中。

3. 秩序 把日常用品都整理得井井有条，把每天需要做的事排出时间表，办公桌上永远都是井然有序。

4. 决断 必须履行你要做的事，必须准确无误地履行你所下定的决心，无论遇到什么情况都不改变计划。

5. 节约：除非是对别人或是对自己有什么特殊的好处，否则不要乱花钱，不要养成浪费的习惯。

6. 勤奋 不要浪费时间，永远做那些有意义的事情，拒绝去做那些没有的事情，对于自己的人生目标永远持之以恒。

7. 真诚 不虚伪不欺诈，做事要以诚挚、正义为出发点，如果你要发表意见，必须有根

据。

8. 正义：不伤害或者忽略别人。

9. 平和 避免极端的态度,克制对别人的怨恨情绪,尤其要克制自己冲动。

10. 整洁 保持身体、衣服或住宅的清洁。

11. 镇静：遇事不慌乱，不管是一些琐碎小事还是不可避免的偶发事件。

12. 贞洁：要清心寡欲，除非是有益于身体健康或者是为了传宗接代，否则尽量少行房事。绝不做干扰自己或别人安静生活的事，或有损于自己和别人名誉的事情。

13. 谦逊：一定要向耶稣和苏格拉底学习。要抵挡得住享乐的诱惑，要抵挡得住金钱的勾引，不要有非分之想，就不可能有任何诱惑和利益使你去做你明明知道是邪恶的事情。

这样你将会终生快乐，良心是永恒的圣诞节。道德是铺就成功之路的基石，按照富兰克林的办法，你不妨试试。

品性是成功人生的一个重要资本

一个人的性格决定他的命运，如果你不想改变你现有的性格，那么，你就无权拒绝你的命运。

品性修炼，对一个人的成才有着极大的助益。最近，华裔美国科学家、微软中国研究院院长李开复在写给中国学生的一封长信里，详细地谈了该如何在未来的留学、工作或者创业的过程获得成功，其中第一条就是要“坚守诚信、正直的原则”。这往往不被人放在眼里，只有睿智的人才理解品性的价值。

《射雕英雄传》里的郭靖“忠诚老实，很有侠义之心，性格淳厚，又极听话，朴实和善，心思单纯，极少杂念，以恕道待人，临危不忘救人”。正因为郭靖品性高尚，所以在成才的道路上得到了许多德高望重的武林高手的真诚指导和帮助。品德，不仅使自身受益，还有益于后人，从而

帮助其后人成才。梅兰芳的天分并不出色，曾经被人讥讽：“祖师爷没给你饭吃！”但其祖父待人仁厚，处处助人，梅兰芳的老师吴先生也受过其祖父无私的帮助，梅兰芳便就是他涌泉相报的对象。为此，梅兰芳曾深有感触地说：“我能够有这一点成就，还是靠了先祖一生的疏财仗义，忠厚待人。吴先生对我的一番热忱，就是因为他和先祖的感情好，追念故人，才对我格外厚爱。”

华人首富李嘉诚，最初投身塑胶业，把他的塑胶厂命名为长江塑胶厂，后来把塑胶厂卖掉，转而涉足地产业，其公司命名为长江地产有限公司。后来产业扩大，改名为长江实业。不管生意如何改变，李嘉诚对“长江”情有独钟。李嘉诚说：“长江取名基于长江不择细流的道理，因为只有有这样旷达的胸襟，然后你才可以容纳细流——没有小的支流，又怎能成为长江？只有具备这样博大的胸襟，自己才不会骄傲，不会认为自己‘功晒’（事事第一），承认其他人的长处，得到其他人的帮助，这便是古人说的‘有容乃大’的道理。如果没有那么多人替我办事，我就算有三头六臂，也没有办法应对那么多的事情，所以成就事业最关键的是要有人帮助你，乐意跟你

工作。”

品性的修炼，不仅要特别重视品德，而且要特别重视性格和态度。后者与品德是紧密联系在一起，而且更加全面实际，更易操作。爱默生说：“我们的性格决定我们的抉择，这一观点并非是宿命论。”一个人的性格决定他的命运，如果你不想改变你现有的性格，那么，你就无权拒绝你的命运。

性格问题，实际上主要是态度问题，即对自己、对他人、对社会和对学习、对工作、对事业持有的较为稳定的态度。好学生与差学生的差别，往往不是他们在智力上有多么大的差别，而是在于他们对自己、对学习、对工作的态度不同。好学生对自己充满信心、充满希望，对学习是认真、积极、勤奋的态度；而差学生则对自己的态度是自暴自弃、破罐破摔，对学习则是马虎、消极、懒惰的态度。态度的差异，导致成绩上的差异。在学习上如此，在交际上更是如此。大凡交际能力高的人，就是对他人持有友善、热情的态度，而那些交际能力差的人，对他人的态度是冷漠、被动的态度而已。谢安在大兵压境、国家危在旦夕时仍然沉着稳健，镇定自若；而有的人遇到一点困

难，就垂头丧气、心灰意冷。这都是态度的不同啊！

一些很有见地的公司也越来越重视人才的态度。日本的经营之神松下幸之助不爱用那些“顶解”人才。为什么呢？就是因为这种人往往自恃甚高，总是抱怨环境，抱怨职务、待遇与自己的才能不相称。持这种态度的人，往往对工作缺乏责任心和工作热忱，干起工作来不会出色，他有的那点才能也发挥不出来。而另一些能力仅仅是这类人的 70%，虽然不够高，但往往没有一流人才的傲气，工作踏实、肯干，反而能够为公司出大力。所以，松下把 70 分的中等人才，不仅不看成是坏事，反而说这是“公司的福气”。松下本人就认为自己也不是“一流”人才，但他的态度分肯定多。

美国西北大学理事会主席兼心理学博士史各特说：“决定成功与失败，态度比能力更重要。”哈佛大学的一项研究表明，成功、成就、升迁等原因的 85% 是因为人们的态度，而仅有 15% 是由于人们的专门技术。然而，现在的教育，只教人专业技术，而不教人对自己、对他人、对组织、对事业的正确态度。事实上是，人们花

费着 90% 的时间、精力、金钱,来学习那 15% 的成功因素,而对于占 85% 的成功因素却从未意识到!这是多么大的失误啊!

人格的力量是无穷的

不论是在哪个国度，不论是哪个时期，不论是你腰缠万贯的富翁还是一贫如洗的穷人，不论你是高官显赫还是一介平民，有一点你必须承认——人格的力量是无穷的，它在人类文明发展史上的作用也是巨大的。

对于一个人来说，无论他取得的成就有多大，最令他骄傲和欣慰的事就是他从来没有不良的工作纪录。

为什么林肯总统有那么高的声望，为什么他的人格受到美国人民甚至是全世界人民的敬佩与赞赏呢？那是因为他一直尽心尽职地工作着，从来都没有不良的工作纪录，当然他也不做有损自己声誉的事情。无论是在哪个国度，不论是哪个时期，不论是你腰缠万贯的富翁还是一贫如洗的穷人，不论你是高官显赫还是一介平民，有一点你必须承认——人格的力量是无穷

的，它在人类文明发展史上的作用也是巨大的。

当一个人发现自己对社会意味着什么，当他意识到自己所做的一切都不是为了沽名钓誉，当他全身心投入到为人类谋福利的事业当中去的时候，他就成了世界上一个了不起的人，一个重要的人。现在困扰许多人的问题是他们觉得自己除了代表自己的利益以外，他们并不代表其他什么。也许他们中的许多人都接受过良好的高等教育，都有丰富的专业知识或者是一技之长，但是他们却很自私。他们只为自己而活。这使他们的人格魅力大打折扣。

要找到一个有丰富的专业知识、过硬的专业技术、并且在行业中声名显赫的律师或者医生并不难，但是要找到一个一直兢兢业业工作、从来没有不良纪录的律师或者医生却很难；要找到一个成功的商人很容易，但是要找到一个把人格至于生意之上的商人却很难。这个社会，这个世界需要的是这样的人？他不仅有一技之长，他更要坚守做人的原则，他能意识到自己对社会意味着什么，他能感受到自己所做的工作对社会的价值。

罗斯福总统年轻的时候就下定决心绝对不做有损自己声誉的事情。在他工作的时候，在他结交朋友的时候，在他的日常生活中，他从来不允许自己做出有损自己名声的事情，即使那样会让自己失去部分财富，失去一些朋友，他也在所不惜。在他成为美国历史上政绩显赫的总统前他就是这样要求自己的。

在他的政治生涯当中，他有很多发大财的机会，只要他不那么正直，不那么秉公执法，只要他稍微利用一下自己的政治地位和权力。但是罗斯福没有这么做，他从来不会做违背良心和有损声誉的事情。他不想让自己的政治生涯史上有任何的不良纪录，任何的污点。如果在某一个职位上就必须放弃自己做人原则的话，他宁可放弃那个职位。他不允许自己去拿一分来路不明或者不干净的钱。尽管这样他会得罪很多人，也会给自己制造很多麻烦，但是他依然坚守自己做人的原则。事实上，很多人虽然记恨他的“不给情面”，但是却又非常敬佩他的正直和诚实。

对于每一个人来说，有些东西是必须坚守的，是不能被贿赂的，是不能被收买的，而且在

必要的时候你还要用生命去捍卫它。

一个人如果坚持自己的做人原则，忠于自己的理想，那么他永远都不会成为失败者，即使他不是声名显赫，即使他没有腰缠万贯，他也是值得肯定和尊敬的。

在林肯做律师的时候，他曾被要求庇护他的当事人，可是他拒绝这样做，他说：“如果我真的这样做了，我在法庭上会一直忐忑不安的，我会想自己在撒谎，我在犯错甚至是在犯罪，法庭不允许我这样做，我自己也不能容忍这样的行为。”

在日常生活中，一个人的人品常常被很多人忽略。他们看一个人往往看他是否精明能干，是否声名显赫，但是他们却很少强调这个人是否诚实，是否正直。显然他们并没有把一个人的人品放在重要的位置上。很多人非常敬佩那些诚实、正直、勇敢的人，可是他们自己却很少要求自己这样做。就好像很多商人其实知道做生意应该讲信誉和实力，可是他们却往往靠欺瞒、夸大事实和其他伎俩来赚钱。一个人的人品是非常重要的，也是其他东西无法代替的。金钱财富、地位权力都无法弥补一个人人格上的缺

陷。一个人不论他多富有，也不论他有多大的权力，如果在他的人品中找不到诚实与正直，那么他就永远不可能成为一个真正的成功者。当人们提到他的名字时，即使有羡慕之心。也不会有敬佩之情。

有些商人成为了大富翁，可是他们却难以得到员工的爱戴和崇敬，因为这些富翁在金钱和物质财富上虽然占有优势，但是他们在人格上却处于劣势。他们惟利是图，很少真正设身处地为自己的员工考虑，而且有时候他们甚至不惜借用卑劣的伎俩为自己谋取财富。人们向来尊重那些人格高尚的人。诚实正直的人即使没有钱财，没权位，也同样会受到人们的爱戴。当然你也没有必要完全赞成这个观点。

卡尔·舒尔兹是一个爱憎分明的人。虽然他常常改变自己的政治观点，但是有一点是他周围的每一个人都确信的，那就是他绝对不会背叛他的朋友和他的政党。这也是他做人坚守的原则。因而他受到很多人的爱戴。在他年轻的时候他侥幸逃出了德国的监狱，并且流亡到另外一个国家。而在那个新的国度里，他又因为从事革命运动而被逮捕。可是威廉一世一直都很