

# 第 1 辑

## 当机不断的教训





## 永不嫌多的员工

接到裁员通知的那一刻，杨子的心好似被铁锤猛击了一下，整个人呆住了。在公司的洗手间里躲了许久，她的情绪才慢慢平静下来。

在公司的这几年，杨子一直踏踏实实、勤勤恳恳，本职工作做得非常好，同事们也喜欢这个手脚勤快，笑容甜甜的女孩子。

近几个月，公司的生意一直不景气，裁人在所难免。在本科生成堆的业务部里，中专毕业的杨子首当其冲。不过，被裁人员一个月以后才会正式离岗。

第二天上班，杨子依然笑容甜甜，同事们眼神中却多了几分同情，语气中也多了几分客气，本来该杨子做的事情，总有人主动揽过去。不用说，大家都有点可怜倒霉的杨子。

一大早，有人在复印厚厚的一本技术资料。“还是我来吧。”杨子走到复印机前，拿起厚厚一沓资料。同事转过身，看到的是一张平静而诚恳的面容。同事犹豫了一下，离开了复印机。

一整天里，杨子仍像往常一样，有条不紊地忙碌着，打印资料、翻译文件、收发传真、转接电话……

渐渐地，同事们似乎忘记了杨子的遭遇，他们又像往常一样找杨子，有的说：“帮我发份传真。”有的说：“快帮

我查份资料。”有的说：“我出去一下，有人找，就帮我招呼一声。”

杨子连声答应着，把一件一件事情办好……

一个月很快就过去了。最后一天，杨子收到一份通知，公司老总亲笔写下一句话：“像杨子这样的员工，我们公司永不嫌多。”

在猝不及防的人生风暴前，只有坦然与坚韧，才能成功地实现突围。

人生真悟：在猝不及防的人生风暴前，只有坦然与坚韧，才能成功地实现突围。

## 再添一把柴

有一个商人，当有人问其成功的秘诀时，他只说了一句话：再添一把柴。

有一幅漫画：一个挖井的人，他一连挖了好几口井，都没看到水。并不是没有水，事实上他只要将其中任意一口井再挖深一点点就行了。但他没有，结果所有的工夫都白费了。

在现实生活当中，我们总是抱怨这个世界提供给我们的机遇太少，而一旦机遇来了，抓住了，又抱怨成功太难。尽管我们曾经也投入过，拼搏过，但就在成功即将来临之际，我们却退却了，放弃了。一位朋友就是这样：一个偶然的机

会，他相中了一种新产品，并满怀信心地将它推向市场，一段时日后，这种新产品并没有像他预料的那样给它带来可观的利润，便咬咬牙撤了回来。不久这种新产品再次在市场上出现，竟然十分畅销。后来，朋友懊悔不已，说在这种产品还没有被大众所了解和接受的时候强调的只是结果，当这种产品逐渐得到人们的认同时，却撤了回来，结果让别人捡了个大便宜。

人生真悟：成功有时离我们只有一步之遥了，关键时刻，也正是再添一把柴的机遇。再添一把柴， 99 摄氏度的水就能达到沸点！

## 自己建造的房子

有个老木匠准备退休，他告诉老板，想回家与妻子儿女享受天伦之乐。

老木匠在这儿干了一辈子，手艺又好，老板舍不得他走，问他是否能帮忙再建一座房子，老木匠说可以。但是后来大家都看得出来，他的心已不在工作上，他用的是软料，出的是粗活。房子建好的时候，老板把大门的钥匙递给他。

“这是你的房子，”老板说，“我送给你的礼物。”

他震惊得目瞪口呆，羞愧得无地自容。如果他早知道是在给自己建房子，他怎么会这样呢？现在他得住在一幢粗制滥造的房子里！

我们有些人又何尝不是这样呢！他们漫不经心地“建造”自己的生活，不是积极行动，而是消极应付，凡事不肯精益求精，在关键时刻不能尽最大努力。等我们惊觉自己的处境，早已深困在自己建造的“房子”里了。

人生真悟：你的生活是你一生唯一的创造，不能抹平重建，即使只有一天可活，那一天也要活得优美、精致、高贵。

## 捕获意外

10 来岁时，惠特尼·休斯敦在她母亲——60 年代美国“甜美灵感”乐队创始人的严密关注下，培养出了良好的歌唱才能。休斯敦 17 岁那一年，一次她正在为当晚与她母亲同台演出的演唱会作准备时，突然接到了她母亲打来的声音嘶哑的电话：“我的嗓子坏了！不能唱了。”听了母亲的话后，休斯敦很着急地说：“我总不能一个人上台去唱啊！”而她的母亲却对她说：“你完全能够一个人唱，因为你很棒！”于是，休斯敦因为她母亲的这次意外得病，而第一次独自走上了舞台。

休斯敦一唱成名，一唱而成为了美国的王牌歌手。

克里斯蒂安娜·阿曼波尔的姐姐报名参加了一个新闻培训班，可是才两个月的时间她就再也不想接触新闻了。阿曼波尔觉得很浪费，便独自一人跑到学校去，试图讨回姐姐所

交的那些学费。可是意外的是，校方不肯退还学费。阿曼波尔心想，交了学费却不来学习，太不划算了。于是，她便代替姐姐上了这个新闻培训班。

阿曼波尔成为了世界上著名的女记者。

在我们寻找机遇的时候，也许它就正在你的身边。而你之所以没有发现它，是因为它出现得太意外了。那么，努力地去捕获这种意外吧，捕获这种也许会令你的人生从此不同的机遇。

人生真悟：不站着等待机遇，而是主动地去捕获那些意外而来的机遇，不少人的成功就是这样靠着捕获完成的。

## 上帝只掌握了一半

一位电台主持人在自己的职业生涯中遭遇了 18 次辞退，她的主持风格曾被人贬得一文不值。

最早的时候，她想到美国大陆无线电台工作。但是，电台负责人认为她是一个女性，不能吸引听众，拒绝了她。

她来到了波多黎各，希望自己有个好运气。但是她不懂西班牙语，她花了三年的时间学习语言。在波多黎各她最重要的一次采访，只是一家通讯社委托她到多米尼加共和国去采访暴乱，连差旅费也是自己出的。

在以后的几年里，她不停地工作，不停地被人辞退，有

些电台指责她根本不懂什么叫主持。

1981年，她来到了纽约一家电台，但是很快被告知，她跟不上这个时代。为此她失业了一年多。

有一次，她向一位国家广播公司的职员推销她的倾谈节目策划，得到他的首肯。但是，那个人后来离开了广播公司。她又向另外一位职员推销她的策划，不久后，但这位职员对此不感兴趣。她找到第三位职员，要求他雇佣她。此人虽然同意了，但他却不同意搞倾谈节目，而是让她搞一个政治主题节目。

她对政治一窍不通，但是她不想失去这份工作，于是她“恶补”政治知识。

1982年夏天，她主持的以政治为内容的节目开播了，让听众打进电话讨论国家的政治活动，包括总统大选，这在美国的电台史上是破先例的。

她几乎在一夜之间成名了，她的节目成为全美最受欢迎的政治节目。

她叫莎莉·拉斐尔。现在的身份是美国一家自办电视台的节目主持人，曾经两度获全美主持人大奖。每天有800万观众收看她主持的节目。

在美国的传媒界，她就是一座金矿，她无论到哪家电视台、电台，都会带来巨额的收益。

人生真悟：上帝只掌握了你的一半，你越努力，你手中掌握的这一半就越大，终会有一天，你会赢了上帝。



## 机遇偏爱有心人

美国的穷画家海曼用惯了铅笔，当需要擦去铅笔的痕迹时，他常常因为忘了带或者是丢了橡皮而感到烦恼。因此，他想，能不能将橡皮和铅笔结合在一起呢？后来，就是他，发明了我们现在还在用的带橡皮头的铅笔。海曼因此获得专利，成为富翁。

20 世纪 40 年代，美国地多制糖公司把方糖运往南美洲时，都会因糖在海运途中受潮造成巨大的损失。这些公司花了很多钱请专家们研究，却一直未能解决问题。而一个在轮船上工作的工人，却用最简单的方法解决了难题：在方糖包装盒的角落戳个通气孔，这样，方糖就不会在海上运输过程中受潮了。他马上为该方法申请了专利。后来，他把这个专利卖给各大小制糖公司，成了百万富翁。

29 岁的谭兴椿，两年前还只是重庆的一个下岗女工，两年后的今天，她却成为商界一个叱咤风云的女老板。奇迹是怎么发生的？原来，1995 年下岗后，她在一家招待所做服务员，一天，她在收拾客人的房间时，看到帮助客人买的香皂只是用了一点点，招待所配送的一次性香皂因为开了包装也不能再用了。她突然灵机一动，客人出差在外都喜欢方便，不随意携带大块香皂，而宾馆酒店提供的香皂又因为体积小、质最差等原因，不能让客人满意，能不能有一种折中的办法，发明一种特殊的香皂，既能满足客人的需要，又不造

成浪费？于是，“空心香皂”的雏形就出来了。不久，她又申请了专利。2001年，她的“空心香皂”在香港参加凤凰卫视举办的“TCL 给你 20 万元”创业活动大赛，从 4380 件参赛作品中脱颖而出，夺得大奖。因此，她办起了自己的公司。

人生真悟：只要我们对自己的生活保持一种积极的态度，心里常常想着成功，也许，在不经意间，你的命运就会出现转机。

## 当机不断的教训

华裔电脑名人王安博士，声称影响他一生的最大教训，发生在他 6 岁时。

有一天，王安外出玩耍，经过一棵大树，突然有什么东西掉在他的头上。他伸手一抓，原来是个鸟巢。他怕鸟粪弄脏了衣服，于是赶紧用手拨开。

鸟巢掉在了地上，从里面滚出了一只嗷嗷待哺的小麻雀。他很喜欢它，决定把它带回去喂养，并且连鸟巢也一起带回了家。

王安回到家，走到门口，忽然想起妈妈说过不允许他在家里养小动物。所以，他轻轻地把小麻雀放在门后，匆忙走进屋内，请求妈妈的允许。

在他的苦苦哀求下，妈妈破例答应了儿子的请求。王安

兴奋地跑到门后，不料，小麻雀已经不见了。一只黑猫正在那里意犹未尽地擦拭着嘴巴。王安为此伤心了好久。

人生真悟：只要是自己认为对的事情，绝不可优柔寡断，必须马上付诸行动。不能做决定的人，固然没有做错事的机会，但也失去了成功的机会。

## 灰蜘蛛和黑蜘蛛

夜很黑，由于主人在桌子中间点燃了一根蜡烛，所以引来了许多飞蛾。

有一只黑蜘蛛和一只灰蜘蛛躲在角落里，它们已经很久没有吃到食物了。

灰蜘蛛指着火焰旁边飞来飞去的飞蛾对黑蜘蛛说：“如果可以在那里织一张网，一定可以饱餐一顿了。”灰蜘蛛刚刚说完，就有一只飞蛾撞上了火焰，挣扎了几下，便成了灰。

黑蜘蛛心有余悸地说：“那多危险啊，说不定就像刚才那只飞蛾一样。”

“就这样在这里等死，还不如去拼一下。”灰蜘蛛说：“我们一起去吧。”

“说不定会有哪只喜欢黑暗的飞蛾撞到我的网上呢。”黑蜘蛛说完，便爬到它的破网中间，闭上眼睛等待着。

灰蜘蛛见劝不动黑蜘蛛，只好自己一个人去了，它努力

爬近火焰，在桌子和蜡烛之间织了一张网。

那天晚上灰蜘蛛真的饱餐了一顿，而且整个冬天它再也不要为食物犯愁了，它准备回去和黑蜘蛛一起分享。可是，等它匆匆赶回屋角的时候，才发现黑蜘蛛已经饿死了，它那破网无助地在风中飘动着。

人生真悟：很多时候机遇和风险是并存的，只要敢于突破现状，敢于主动出击，就一定会有更多成功的机会。

## 成功属于主动出击的人

商业巨子卡罗·道恩斯，原本只是一个普通的银行职员，为了更好地发挥自己的才能，他跳槽到杜兰特公司，也就是后来的美国通用汽车公司。在那儿工作了6个月后，道恩斯就给杜兰特写了一封信，并在信中问道：“我可否在更重要的职位上从事更重要的工作？”

杜兰特的回答是：现在任命你负责监督新厂机器的安装工作，但不保证升迁或加薪。他给了道恩斯一张施工图，说：“你要依图施工，看你做得如何。”

面对一张陌生的施工图纸，从未接受过类似训练的道恩斯，找来了相关人员，经过努力，终于提前完成了任务。当他向杜兰特汇报工作时，却发现紧邻杜兰特的一间办公室的门上写着“卡罗·道恩斯总经理”。原来杜兰特给他这些图纸时，知道他看不懂，他就是要考察他如何处理这些问题。终

于他发现道恩斯非凡的领导能力，并且杜兰特特别欣赏道恩斯敢于直接向他要求更高的职位与薪水的勇气。道恩斯成功了！

Micron 公司北京办事处首席代表张骏也是一个主动出击的人！

张骏原来只是这家公司的一个普通员工，在 1999 年的 11 月，总公司准备撤销设在北京的中国办事处。闻听此消息后，办事处的领导已另觅高枝。也就在此时，总公司召张骏去开会。至于为何召他这个普通办事员去开会，一来这儿已没了领导；二来，上次总公司的领导来中国办事处巡视时对他的印象比较深刻。

在前去开会的飞机上，对会议内容一无所知的张骏，利用飞行的间隙仔细研究了公司两年的年度报告，并仔细推敲制订了 Micron 公司在中国的两年发展计划。虽然早就听说这个公司要撤销，但张骏还是认真做了这些工作！后来在会上，张骏当着公司总部和所有海外公司总裁和总经理的面说出了这份科学的规划。他的这个发言，改变了这个有着 60 亿美元年收入的公司的决策，总公司决定不撤销北京这个办事处，并且任命张骏为这个办事处的首席代表。这时的张骏才刚刚过完 29 岁的生日。张骏的这次主动出击，让他赢得了这一重要职位。

人生真悟：这两件事看似偶然，其实包含着必然，因为成功往往属于主动出击的人！

## 从卖牙刷开始吧

我们都渴望成功和荣耀，然而我们总是抱怨生活太累，成功来得太迟，或者根本就看不到成功的端倪。其实，成功的天使从来都没有放弃过对我们的期望，只是我们自己放弃了努力，不愿意去做那些看起来微不足道的事儿。而那些事正是促使个人成功的基石。

有一位家境贫寒的男孩，为了养家糊口，小小年纪的他不得不辍学，去推销利润极低的牙刷。想想看，一把牙刷赚 10 美分，他一个月要卖近万支的牙刷才能勉强养家。然而，他还是走过来了，3 年间他卖了数 10 万支牙刷。也许他没有赚到更多的钱，但他赚到了宝贵的营销经验。

不久以后，这个男孩以 3000 美元起家，与人合作，借助别人的品牌起步，然后利用他的推销才能，创立了自己的品牌，并不断扩大营销连锁店。在短短的 5 年间，他就把自己公司生产的牙刷销售到了 20 多个国家，成了千万富翁。

他就是美国的牙刷大王詹姆斯。正是他坚持干了许多的牙刷推销工作，熟悉了牙刷从生产到营销的各个环节，才坚定了他在这一领域施展才能的信心，才最终获得了成功。

没错，“不要轻视一枚小小的纽扣，它也能帮你走上辉煌的领奖台。”一位世界级服装设计师在一次颁奖大会上这样感叹。那些看似不起眼儿的工作，却蕴藏了成功的基石和品性。

人生真悟：每一个成功人士的起步都是非常平淡的。他们的不同之处就在于，能够从微不足道的小事中看出大趋势、大境界，并从细微的点滴做起，积蓄经验和力量。

## 机会在万一中溜走

朋友是做服装生意的。夏天即将到来的时候，朋友从一本时装杂志上看到一篇介绍今年在广州、上海等一些城市可能会流行的服饰的文章。文章里没有说到这些服饰是否也会在他居住的重庆流行，朋友想，重庆应该不会比不上文章中介绍的那几个城市吧，心里盘算着是否也进些那几款服饰回来。

进货之前，朋友突然犹豫起来。他在心里想，万一这批服饰在重庆打不开市场，我岂不是要白白损失这么多钱。有了这个万一心理之后，朋友便没有立即去进货，而是持观望的态度，准备看看再说。在朋友的观望中很快进入了夏天，与他相邻的一家服装店摆出了朋友从文章里看到的那几款服饰，而且卖得很不错。看到这几款服饰卖得很不错，朋友赶紧到厂家去进货。由于这几款服装的行情看好，厂家已经没有货了。尽管如此，朋友还是订购了很大一批。一段时间后，那几款服饰终于摆到了朋友的服装店里。可是不久前还很好卖的几款衣服，竟然少有人问津了。朋友傻眼了。朋友所进的那几款和相邻服装店完全相同的服饰之所以卖不掉，

原因很简单，那就是在他“万一心理”下的观望中，那几款服饰的市场份额已经饱满了。

人生真悟：对前路的“万一”，进行必要的思考，将使我们在果真遭遇了之后也不会没有心理上的准备。但是“万一”只是万一，而不是一万，它只是一个偶然，一个几率很小的偶然。

## 玻璃瓶中的机遇

别涅迪克博士是法国一家化学研究所的高级研究员。一次，在实验室里，他准备将一种溶液倒入烧瓶，一不小心烧瓶“咣当”落在了地上，糟糕！还得费时间打扫玻璃碎片，别涅迪克博士有些懊恼。然而，烧瓶并没有破碎，于是他弯下腰捡起烧瓶仔细观察，这只烧瓶和其他烧瓶一样普通，以前也曾有烧瓶掉在地上，但无一例外地全都破成了碎片，为什么这只烧瓶仅有几道裂痕而没有破碎呢？别涅迪克博士一时找不到答案，于是他就把这只烧瓶贴上标签，注明问题，保存起来。

不久后的一天，别涅迪克博士看到一张报纸上报道说市区有两辆客车相撞，车上的多数乘客被挡风玻璃的碎片划伤，一块碎玻璃还刺穿了司机面部而进入口腔。别涅迪克博士一下子想到了那只裂而不碎的烧瓶。他走进实验室拿过那只烧瓶，只见那只烧瓶的瓶壁有一层薄薄的透明的膜。别涅



迪克博士用刀片小心地取下一点进行化验，结果表明，这只烧瓶曾盛过一种叫硝酸纤维素的化学剂液，那层薄薄的膜就是这种溶液蒸发后残留下来的，遇空气后产生了反应，从而牢牢粘贴在瓶壁上起到保护作用。因为无色透明，所以一点儿也不影响视觉。“如果这种溶液，用于汽车玻璃的生产中，以后再发生类似的交通事故，乘客的生命安全系数不是更有保障吗？”

别涅迪克博士因为这个小小的发现而荣登 20 世纪法国科学界突出贡献奖的榜首。

人生真悟：每一种成功都始于一双善于发现的眼睛，更始于执著探索的心灵。常常我们慨叹没有机遇，但许多时候，机遇来临时并不是敲着锣打着鼓，而是悄悄从你身边溜过。有心还是无意，是决定能否抓住机遇的关键。

## 机会只有 3 秒

名牌大学毕业，却找不到工作，好不容易找了份戏剧编剧助理的工作，却发现整个公司除了老板只有她一个员工，累死累活干了三个月，只拿到一个月的工资，于是炒了老板鱿鱼。

开始游荡，帮人写短剧，写电影，只要按时收到钱就好，前路茫茫，她希冀着发生奇迹。

一次机缘巧合，她应聘到电视台当了一个节目编剧。半