解读成功者的智慧

子摇夜摇摇编著

×××出版社

需要全本请访问 www.ertongboo

目　　录

第一章摇用一生去学习

员愿学习是迈向成功的通行证 ……（员
圆愿为什么要从书本上学习知识 ……（缘
猿愿怎样向他人学习 ……（怨
源愿在学校读“有字之书”，在实践中读“无字之书” …
……（员园
缘愿怎样在自己所经历的事情中总结成功的经验和失败的教训 ……（圆原
远愿怎样把偶然成功变成必然成功……（圆愿
苑愿用一生去学习……（猿园

第二章摇思维创新

员援具体创新能力的人，才能在未来的工作中击败竞争对手 ……（猿缘
圆愿具有创新能力的人，才能跟上时代发展的步伐 ……
……（猿苑
猿愿具有创新能力的人，才能引导企业或产品在市场中具有竞争力 ……（源圆
源愿思维模式：“稳定”与“变革”的辨证关系 ……（源缘
缘愿培养创新能力，使自己具备“好经理”的素质……
……（源愿

第三章摇现实因残酷而精彩

员援不想当将军的士兵不是好士兵 ……（缘苑
圆援要想在狼群出没的地方生存，就得有制服狼的手段…
……（远元
猿援现实因残酷而精彩 ……（远苑
源援成功者要敢于面对竞争，善于迎接挑战 ……（苑园
缘援成功者要浑身充满活力，要有昂扬的斗志和奋发向上的精神 ……（苑缘
远援成功者的业绩不是从天掉下来的……（苑怨
苑援没有人给你提供免费的午餐 ……（愿员
愿援成功者要付出的艰辛要比一般人多许多……（愿源

第四章摇敢于面对一时的失败

员援持之以恒才有成效……（愿愿
圆援成功者大都具备坚韧不拔的精神，不达目的绝不罢休
……（怨圆
猿援成功者要具备明察秋毫的能力，善于广泛收集信息并有选择地利用 ……（怨源
源援要敢于面对一时的失败 ……（员园园
缘援成功者用笑容、乐观战胜困难走向成功 ……（员员苑

第五章摇发展是永远的目标

员援头脑灵活，聪明睿智 ……（员园园

[illegible]不急功近利 …… ([illegible]
[illegible]高瞻远瞩，放眼未来 …… ([illegible]
[illegible]只要方法得当，想不挣钱都难 …… ([illegible]
[illegible]在淡泊中享受情趣 …… ([illegible]
[illegible]寻找自己可立之志 …… ([illegible]

第六章摇自信是成功的动务

[illegible]心态决定成败 …… ([illegible]
[illegible]快乐源于健康的心态 …… ([illegible]
[illegible]快乐能燃起成功的希望 …… ([illegible]
[illegible]拥有快乐的心态是最好的财富 …… ([illegible]
[illegible]在工作中品味快乐 …… ([illegible]
[illegible]乐观人眼中无压力 …… ([illegible]
[illegible]面对困难坦然处之 …… ([illegible]
[illegible]自卑是成功路上的拦路虎，让它远离 …… ([illegible]
[illegible]自信是成功路上的源动力 …… ([illegible]

第七章摇不畏失败

[illegible]不畏失败 …… ([illegible]
[illegible]视失败为成功的转机 …… ([illegible]
[illegible]笑傲挫折，永不放弃 …… ([illegible]
[illegible]做出积极的反应，把逆境转化成祝福 …… ([illegible]
[illegible]坚持目标就能扭转自己的人生 …… ([illegible]
[illegible]不要放弃自己的目标 …… ([illegible]
[illegible]战胜危机，开始新的生活 …… ([illegible]

第八章摇守信——一诺千金

霓诚信是做人准则 …… （灵
圜处世在信 …… （圆
獯交友之道，贵在诚信 …… （圆
瀍真诚——敞开心扉给人看 …… （圆
缨守信——一诺千金 …… （圆
遝谎言失信于人 …… （圆
菔背信弃义，轻诺寡信 …… （圆
霾取信于人成大事 …… （圆

第九章摇好奇是人类进步的原动力

霓好奇是人类进步的原动力 …… （圆
圜探索进取，成功之路 …… （圆
獯敢想敢做他人不敢之事 …… （圆
瀍获取成功的源动力 …… （圆
缨只有不断进取，上帝才会给你回报 …… （圆
遝与成功有约 …… （圆

第十章摇真爱无敌

霓因为美好，才有爱 …… （圆
圜热爱自己，包括你的缺陷 …… （圆
獯微笑每一天 …… （圆
瀍宽容——爱的升华 …… （圆

需要全本请访问 www.ertongboo

缓陨你身边的每个人 …… （圆园
遄陨钟爱你的事业 …… （圆远

第十一章摇出奇制胜

灵陨机智聪明 …… （圆愿
匮陨沉着冷静 …… （圆缘
獭陨运筹帷幄，精心策划 …… （圆怨
濮陨“预谋”者胜 …… （猿园
缓陨把握机会，兵贵神速 …… （猿圆
遄陨出奇制胜 …… （猿源

第十二章摇确立目标

灵陨选择好你的事业 …… （猿远
匮陨建立目标的事业形象 …… （猿苑
獭陨做好充分的准备 …… （猿缘
濮陨创业是全身心的投入 …… （猿怨
缓陨克服创业中的困难 …… （猿圆
遄陨培养你创业者的素质 …… （猿源
苑陨创业要抓住机遇 …… （猿愿
愿陨既站在巨人肩膀上，又具有独创性 …… （猿怨

第十三章摇陨与 耘陨

员援陨加 耘陨等于成功决策 …… （猿愿
匮陨成功者要有挥洒自如的协调能力 …… （猿缘

猴阀成功者要有组织能力 …… (猴猴)
澳阀成功者要有说服下属的能力 …… (猴猿)
缴阀成功者要与下属相处融洽 …… (猴猿)

第十四章摇飞跃——成功的翅膀

晃阻止思维生出形象的翼 …… (猴员)
匮阀用想象“充填”事物 …… (猴猿)
猴颅示想象指方向 …… (猴缘)
澳阀积极的导引想象显神威 …… (猴愿)
缴阀想像力创造机遇 …… (猴园)
遥阀如何利用想象力引导我们走向未来 …… (猴苑)
苑郧飞跃——成功的翅膀 …… (猴缘)

第一章摇用一生去学习

霓学习是迈向成功的通行证

成功的人有千千万,但成功的道路却只有一条——学习,勤奋地学习。如果一个人停止了学习,用时下流行的话来说就是“ 充电 ”,那么你很快就会“ 没电 ”,会被社会所抛弃。养成学习的习惯,你离成功就不远了。

在网络信息技术日益升温的今天,你如果不每天学习,不充充电,那么很快就会落伍。因此,无论在何时何地,每一个现代人都不要忘记给自己充电。只有那些随时充实自己,为自己奠定雄厚基础的人,才能在竞争激烈的环境中生存下去。要想成为未来十年里的成功者,就得做像联想主席柳传志所说的那样,用学习来武装自己的头脑,充实自己的生活,做善于学习的人。

古代著名的教育家孔子常常强调干劲及学习的重要性。但在孔子的众多弟子中,并非每一位都充满干劲,都勤奋好学。例如,宰予 :虽然一副绝好的口才,但却怠于学习。对于宰予,孔子不禁摇头叹道“ 朽木不可雕也。”但再怎么责骂这种人也难改其性,最终被社会淘汰的肯定是这种不可救药之徒。

在学习的过程中,除了干劲以外,还需要有另一种观念,即学习充电的观念,尤其是现在这个时代,“ 学而不思则罔,思而不学则殆 ”。然而书本知识只是基础,必须再用自己的理解力

将其消化吸收才行。社会是一本巨大的书，需要你不断地去翻阅，因此，不充电的人会很快在现代社会中失去能量。

现代生活的变化万千，节奏加快，要求我们必须抱定这样的信念：活到老学到老。你也应该记住：最难战胜的劲敌，是那一步也不放松的人。

我们常会听见“那个人是属于大器晚成型的”之类的话，意思是说，他现在虽然并不怎么样，但日后总会成功的。

同样从新的起点开始工作，有人能立刻得到要领而灵巧地掌握。但这种人是很少很难得的，因为他们往往在中途就干不下去，放弃了充实自己的机会，甚至退步变坏。

与此相反，起先摸不清情况而不顺畅的人如果多方请教，同时自己也认真用功并继续保持这种态度，大多会获得很大的成果，这样的对比说明，不断学习是决定你能否成就事业的一个关键性因素。

人的成长是在许多人的帮助与指导下进行的。比如双亲、师长、朋友等的指导，在适当的时机恰当地施予，才能实现一个人的正常成长。可是，更重要的，就是对这种帮助与教导要自动去学习吸收。

大多数人从学校毕业后进入社会就失去了上进心，这种人以后都不会再有什么进步的。反之，那些学生时代不起眼的人在社会上往往克尽本分，主动学习，从而取得长足进步，终而“大器晚成”。

所谓“大器晚成”的人必是那种保持自觉学习态度的人，他们勤奋地学习，踏实地进步，自身实力与日俱增，工作中的每天都有新情况、新挑战，你每天都要面对新事物。学习与生活同在，生活就是学习。

一份工作，许多人干一段时间就觉得没意思了，想换一份，

而换工作是有条件的，有实力才能换份工作，而实力来自你自己。现代社会的机会很多，你只要天天学习，就会天天有进步，才会天天有机会，你的生活也就会富有生机。

那么你应该用何种态度来应对你打算做一生的工作呢？如果因为目前的工作进行得很顺利就感到很放心，每天优哉游哉的过安稳日子，那么目前的情形就不一定能维持很久了。而且，你也许离失败也不远了。“学如逆水行舟，不进则退”就是这个道理。

与此相反，如果能将这份工作当作一生的事业而埋头苦干，不断进取、不断创造新的东西，“活动老学到老”，那么你的进步一定是无止境的。你就能日日以清新愉快的心，去做自己的工作。你不会觉得疲倦，当你有理想，而不至于失去它时，你的生活会是多姿多彩的，你的心情也是轻松快乐的。

而且这种人对自己的工作有一股拿生命作赌注的热忱，他把自己的使命刻在心里，为了完成使命，甚至愿意舍命去完成。当然，这里所谓的舍命并非字面意义上的舍弃生命，而是指让自己强而有力的去努力工作，让生命发挥更强意义上的作用。只有不断地为自己“充电”，这种生命力才会更加强大，你的“能量”才会不断得到补充，才能让生命更有意义，让生活更加美好。只有不断进修才会更上一层楼。

“只有不放松自己，不断进取的人，才有资格与人较高下。”

一个颇有魄力的老总在公司的经理会上说了这样一段话：

“美国的大公司，在开办新的分公司或增设办厂时，缘起年代出生的人，往往就任主管职位，如果现在公司命令你担任技术部长、厂长或分公司的经理的话你们会怎样回答？你会以‘尽力回报公司对我的重用。作为一个厂长，我会生产优良产品，并好

好训练员工 '回答我,还是以‘ 我能胜任厂长的职务,请安心的指派我吧 '来马上回答呢 ?"

“ 一向在公司工作,任职 5年以上,有了 5年以上的工作经验的你们,平时不断地锻炼自己,不断地进修了吗 ? 一旦被派往主管职位的时候,有跟外国任何公司一较高下,把工作做好的胆量吗 ? 如果谁有把握那么请举手。"

发现没有人举手后,他继续说 ‘‘ 各位可能是由于谦虚,所以没有举手。到目前,很多深受公司、同行和社会称赞的前辈,都是因为在委以重任时,表现优异。正是由于他们的领导,公司才有现在的发展,他们都是从年轻的时候起,就在自己的工作岗位上不断进修,不断磨炼自己,认真吸收工作要领。当他们被委以重任时,能够充分发挥自己的力量,带来良好的成果。"

的确,这一点无论何时何地都不会改变。艺术界的名演员,都是很有天赋的人,但他们仍会分秒必争地为提高自己演技而认真学习。如果报纸上的影评、剧评指责他的缺点的话,他会一夜不眠地思索自己的缺点。这样我们才能欣赏到完美的表演对一个公司来说,平时认真地磨炼和努力,是一样的道理。缺少不断地努力和磨炼,绝对不能培养自己的信心和实力来担任领导者的工作。

只有时常激励自己,不断努力,保持不断进取的精神,学无止境,才能有资格、有能力成为未来十年里的成功者,又一个柳传志。

需要全本请访问 www.ertongboo
— 源 —

圜为什么要从书本上学习知识

一位建筑师在回顾以往之后，将他多年积累的工作经验为年轻人提供了参考。虽然现在他已年届 愿，但是他工作的积极性依旧存在。

他认为读书对他爬到事业的巅峰有非常大的帮助。经过了好多年以后，他还深深地认为 职业不仅是工作，更是一连串的读书与学习过程。惟有建立在稳固的知识基础之上的工作，才能愉快胜任，进而达到成功。

在这位建筑师求学时，他就一直是一个优秀的学子，他在高中毕业之时，还曾代表毕业生们致答谢辞。他在大学时，发现自己对那些与建筑和工程有关的课程喜爱异常。

教育不但充实了他，还为他未来的工作铺了一条康庄大道。他的求知欲非常的强，他经常在余暇之时阅读一些与建筑历史有关的书。他所做的结论就是：“我猜想别人可能会认为我是位学问好、非常快乐而又自负的老人。实不相瞒，你的见解是完全正确的。”

这里所讲的建筑师的读书态度与工作经验，在和我们调查的若干成功人士相比之后，我们发现他们都有很多类似之处。

你若仔细回想一下就会发现，在职业教育中知识是成功者在追求个人成功之时，给予评分最高的一项，有 预 的人将此项评为 粤 还有 源 的人答复说，他们对所接受的教育使他们在工作上充实、一展鸿图感到非常满意。

圆世纪是知识经济的时代，文化的繁荣，社会的进步，经济的发展，无一不是建立在知识的基础之上。全球经济的一体化，

商业知识的高度密集，企业的管理、领导、决策，也无一不显示着知识的魅力所在。知识被人们作为衡量人的社会价值的标准。人们之所以会对读书这样重视，就是因为读书在你获取知识的过程中，有着重要的作用。要知道，读书是你获得知识的一条重要途径。

大家都知道，人们获得知识的方法大致上有两个途径：

第一个就是通过读书获得知识，另一个就是通过学以致用获得知识。英国的文学家莎士比亚曾经说过“书是人类知识的总结，是全世界的营养品。”虽然书本知识是间接的，但它是你在学以致用的活动中总结出来的，因此，书本上的知识有着非常重要的价值。而且，你通过读书获得知识还有很多的优越性，它不受时间的限制。

你如果想要到原始时代，对于原始人的生活进行一番亲身体验，也许会认为自己在幻想，但是，你却可以通过对历史教科书的阅读把这一幻想变成现实，可以越过时间的差距，了解原始人的生活情况。

同时，读书获得知识也不受空间的限制。

你如果想到月球上旅行，亲自观察一下月球的情况，即使在宇航事业极大发展的今天，也不是随意能够办到的，但是，你可以通过阅读宇航员的报道，超越空间，对月球上的有关知识详细地了解。

由于现代社会科学技术的高度发展，人类的知识也越来越多，你想要掌握这些知识不可能事事都要自己动手去做，所以就产生了通过读书获得知识的途径。

随着科学的发展，读书在你的生活之中发挥着越来越重要的作用。你生活中的一切，都是建立在书这块肥沃的土地上的。

现在，你已步入了 圆世纪，你应用一个全新的眼光来看待

社会，现在的社会是一个信息高度发展的时代。所谓的信息化，其实也就是知识化，信息只不过是知识的一个代名词而已。在21世纪，知识不但会急剧地膨胀，还会迅速地传播，发挥其无尽的魅力。

世界著名的未来学家们对新世纪作了一个展望，他们一致认为：在21世纪，人类会以一个前所未有的速度发展。印刷出版物，会像潮水般涌来；电讯每天都会不停地对人的头脑进行轰炸；每天都会有新的科学理论和技术知识更新。

昨天的科幻小说题材，在今天就可能变成一个现实，人脑能想到的东西，科技就能达到。

工业、商业、金融业的发展也将日益依赖于信息市场和技术市场。公司之间的竞争，则主要是信息的竞争。国家之间的竞争，也将演变成以科学技术为重点的综合实力竞争。在21世纪，谁能拥有知识和科技谁就能拥有生存权和发展权。

你不但要获得知识，还要加强学以致用。

人类在征服自然、改造自然的同时，发现了新的知识，创建了新的文明。

知识是人类在生活之中长期积累下来的，但是你获得知识的方法并不是样样都要去试试、学学，而主要是采用下面的两种方法：

第一：直接获得知识

人类生活在自然环境之中，总是不断地接触自然环境，人类在与自然环境接触的过程之中，会有很多现象或者结果引起人们的注意，譬如说你用手在脸旁扇动，会觉得有风吹到脸上，用其他的物体做出同样的动作时，也会出现同样的现象，因此你就获得了一个感性的认识。在风吹到脸上时你会发觉有些凉快，经过反复的试验，这一现象仍旧存在。因此你得出了一个结论：

如果感到热时,可以用手或者扇子扇一扇来求得凉意。

这个知识的得来,就是你在与自然界的直接接触中得来的,你把它叫做直接经验,也就是直接获取知识的意思。

第二 间接获取知识

由于你的生命是有限的,在自然界漫长的发展时代里,你是不可能对于每件事情都进行亲自尝试,获取直接知识的。因此,你获得知识最重要的途径就是所谓的间接获取知识。

怎样间接获取知识呢?

举个例子来说吧:假如你翻开了一本书,这本书会告诉你,一根木条很容易折断,但是很多根木条放在一起,就不容易折断了。

如果你对书上讲的不太相信,你可以亲自尝试一下,那么你就会发现书中所言不假。

譬如你又翻开了另一本书,书中又告诉你,如果你的双腿并拢且不弯曲时,你尽全力向上跳,你会跳得很低。

如果你仍不信,你可以照其所说的再进行一次尝试,你仍会发现,书中所说的是正确的。

这是为什么呢?

这是因为书上所说的,虽然不是你亲自与自然界接触得来的,但它却是别人同自然界的接触中得来的,且已被人们多次证明过并确认为正确的,人们叫它间接知识。

实际上,无论是那些直接知识,还是那些间接知识,都是人类在与自然的较量中得来的,且已被证明过是正确的,掌握了这些知识,就掌握了同自然较量的法宝及战胜自然的能力。

何况人的时间和精力都是有限的,因此人们获取知识的途径主要靠吸收书本知识,然后再加以总结、归纳,同时,发现一些新的问题,并加以解决,从而达到知识的更新和科技发展的目

的。

在 圆世纪之初,在知识经济来临之时,知识与技能成了你生存与就业之根本,不养成一个补充知识的习惯是不能适应社会发展的。

从人和知识的关系来看,知识是人们在长期的生活中积累下来的财富,是打开自然界的一把钥匙,人不仅是知识的缔造者,还是知识的拥有者。

那些源于自然的知识,只有运用到自然之中,才能发挥出真正的作用。

獾陔样向他人学习

每个人的能力都是有限的。一个人精力旺盛,认为没有自己做不完的事。其实,精力再充沛,个人的能力还是有一个限度的。超过这个限度,就是人所不能及的,也就是你的短处了。所以合作就更显重要。同时也因为你的能力倾向与其他人不同。每个人有自己的长外,同时也有自己的不足,这就要与人合作,用他人之长补自己之缺。养成合作习惯的一个人,才会更好地完善自己,发展自己,这也是成为未来十年成功者必备的条件之一。

人的性格和能力是有差别的,这些差别是长期养成的。不能说哪一种类型就一定好,哪一种就一定坏。正是这些不同,所能从事的工作性质就不一样。要想有所作为,首先得明白自己的性格和能力,然后选定一个适合于你自己类型的工作目标。在与人合作时,也应注意分析别人的性格特点,尽可能使每个人都能找到适合于自己的工作。也就是他能弥补你的短处,你能

补救他的不足。

只有充分发挥自身优势并能利用他人的优势来弥补自己不足的人,才会在今天的社会中取得成就。

其实,我们在埋怨社会,埋怨他人的同时,更应该客观地、公正地认识你自己,应该认识到自己为什么不能很好地适应社会,为什么人家行而你却不行?

当林肯是个年轻的律师时,因为有一个重要的案件来到芝加哥,但是无人理会。在芝加哥,那些年长有名的律师,都一致认为和一个外来的后生律师在一起合作会降低他们的身份。这些人自认为地位崇高,除他们以外看不起任何人。他们把林肯完全抛在一边——无论去什么地方都不请他一同前往,也不和他一同吃饭。

林肯怎样面对这种情形呢?是否鼻子翘得比轻视他的人还高,想方设法报复呢?不,他并没有如此做。后来回到斯勃林菲尔德的时候,他说:"我到芝加哥才晓得自己所懂得是多么的浅薄,而我要学习的又是多么的多。"

这种轻慢对他是一种刺激,促使他改进。后来他升到了很高的地位,而那些轻慢他的人还是一无长进。他做了美国的大总统,那些律师还是无名的律师。他们的轻慢不过是替林肯预备了一级梯子,使林肯爬到荣誉的顶峰。

侮辱人的轻慢态度和朋友好意的开玩笑是不同的。但是,即使是开玩笑也可以指出我们的缺点来。罗斯福晓得如何对付朋友们的玩笑。他借着朋友们的玩笑,把自己的身体锻炼好了,但是他并不幻想着自己的体力比当地的土人还要胜过一筹。他老老实实地承认他们比他要高超些。

需要全本请访问 www.ertongboo