

前 言

哈佛大学被称为美国高等教育鼻祖,创立于1636年。300多年来,哈佛学子一直出类拔萃,成就斐然。在美国43任总统中有7位是哈佛毕业生,20%的哈佛毕业生在美国500家最大的公司担任要职,近30%的哈佛毕业生担任世界各地公司的董事长、首席执行官。同时,一大批社会各界的要人也陆续从哈佛走出,如美国前国务卿亨利·基辛格、世界首富比尔·盖茨等。哈佛大学也因此成为世界各国莘莘学子神往的殿堂。

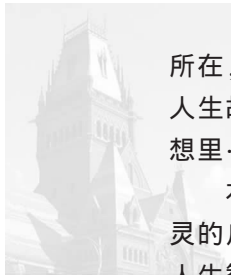
百年哈佛以“与柏拉图为友,与亚里士多德为友,更要与真理为友”为校训。在哈佛,她教给每个人的不仅仅是专业知识,更多的是智慧的启迪与浸润。哈佛学子认为,真正的哈佛是无形的,生活在其中的每一个人都能深刻地感受到哈佛精神中最本质的东西,即对人文精神的不懈追求。

哈佛并不是给学生一味地灌输知识和大道理,而是在一个轻松愉悦的环境中与学生一起品味故事,让学生在一个个小故事中探究一个个平凡的真理,并且学到做人与做事的智慧。哈佛大学的教授们对于每一个刚入哈佛的学子,以及每一个即将离开哈佛走向社会的学子,一直都是这样不倦地教诲的。

基于此,我们认为有必要把哈佛学子最欣赏,最让他们受益的人生故事编写出来,于是就有了这部《哈佛优等生最欣赏的200个人生故事》。本书中所编选每一个故事都非常精彩,它们要么已经在哈佛校园中流传成为经典,要么是哈佛教授经常引用的授课案例,要么是哈佛学子在生活中品味的人生话题,要么是影响哈佛学子人生的成功典范,要么是哈佛教授与学子探讨人生真谛所引用的例证,要么是哈佛典籍中记载的材料,要么是智者为启迪年轻人而创作的譬喻……

《哈佛优等生最欣赏的200个人生故事》是一本关于哈佛人生智慧的书,从做人、做事、性格、交往和处世系统地总结遴选了哈佛优等生最欣赏的200个人生故事。阅读这些经典的人生故事,就可以从中感触到哈佛精神的精髓





所在,就能够感受到自己是在与哈佛大师进行深层的沟通。不可否认,这些人生故事就像百年哈佛给予的人生忠告,品味它们,就好像浸润在智者的思想里……

本书总结全面,涉及面广,内容翔实、实用,可读性强,能给予青少年心灵的启迪。可以说,本书是青少年成长的营养素,能够让青少年提升自己的人生智慧,是青少年把握智慧人生不可多得的重要参考。

本书不仅故事非常精彩,而且行文也通俗易懂,值得一提的是,每篇故事后面都附有“哈佛金言”,这些都是哲理性的点评,体味这些深刻的人生哲理,就好像品味百年哈佛的智慧甘泉。相信青少年读懂了这些,并真正应用于生活和学习之中,就一定能够更好地把握人生,成就一个最杰出、最非凡的自己。

目 录

- | | |
|---|--|
| <p>1 相信自己心中有一座宝藏</p> <p>001 独臂残疾人</p> <p>002 一堂推销培训课</p> <p>003 从演员到总统</p> <p>004 一个黑气球</p> <p>006 邓普西创造的奇迹</p> <p>007 库柏的改变</p> <p>009 有勇气的小女孩</p> <p>010 把斧子卖给总统</p> <p>011 盖尔卫的潜能</p> <p>012 小学没毕业的州长</p> <p>2 积累受用一生的诚信财富</p> <p>015 老锁匠的哲学</p> <p>016 不该丢弃的背包</p> <p>018 玫瑰花的信誓</p> <p>019 小保险公司的崛起</p> <p>020 诚实的店老板</p> <p>021 品牌价值的背后</p> <p>022 珍贵的情感</p> <p>024 爬行上班的校长</p> <p>025 站岗的“下士”</p> <p>026 信任在生死之间</p> <p>027 捧空花盆的孩子</p> <p>028 贝克先生的女儿</p> | <p>3 远大的理想造就伟大的人</p> <p>030 作文上的理想</p> <p>031 两个放羊的孩子</p> <p>033 1.60 米的 NBA 球星</p> <p>034 胜者的人生目标</p> <p>035 从家庭主妇到总裁</p> <p>036 为妈妈买一所房子</p> <p>037 克林顿的总统路</p> <p>038 准备怎样度过一生</p> <p>4 用思考的力量去改变世界</p> <p>040 思考拯救命运</p> <p>041 积极的弗兰克尔</p> <p>042 亨利·福特的汉堡</p> <p>043 爱迪生与阿普顿</p> <p>045 马克·吐温的游戏</p> <p>046 意义重大的交谈</p> <p>047 比他人多想一步</p> <p>049 硬纸板广告</p> <p>050 退休老人的主意</p> <p>051 真正的抗战英雄</p> <p>5 通过反省感悟人生的真谛</p> <p>053 富兰克林的顿悟</p> |
|---|--|





Contents

- 054 洛克菲勒的转变
- 056 朋友的建议
- 057 勇于认错的总统
- 058 乔治·罗纳的信
- 059 三张同样的试卷
- 061 园丁的电话
- 062 偷羊贼与圣徒

6 心应该与仁爱和善良通行

- 063 爱心的传递
- 064 三位“老人”
- 065 早安,米勒先生
- 066 爱与小狗
- 067 救人的延续
- 069 爱的轮回
- 070 助人的耶茨太太
- 071 你的钱掉了
- 072 爱的力量是伟大的
- 073 第一百位免费
- 074 每天做一件好事

7 应永远怀有一颗宽容的心

- 076 真正的民族斗士
- 077 王者的风范

- 079 6瓶酒与6堂课
- 080 默然的战士
- 081 画家的神像
- 082 军官和老炊事员
- 084 甘地的成长
- 085 匈牙利骑士的报复
- 086 20年的怨恨
- 087 越战归来的孩子
- 088 什么是最高尚的

8 双赢的理念是合作的前提

- 090 最伟大的合作
- 091 女篮队员琼斯
- 093 大鱼和小鱼的共生
- 094 母子的策略
- 095 一根鱼竿和一篓鱼
- 096 从剧场到商厦
- 097 蓝蝶为什么灭亡
- 098 善待你的对手

9 要为自己的人缘卡充值

- 101 科宁斯的采访
- 103 孤独者和智者
- 104 有名望的眼科医生

- 105 大卫的成功
- 106 背后隐藏的资源
- 107 哈维·麦凯的经验
- 109 格林太太的告示牌
- 110 最真诚的鼓励
- 10 超越自我让人生更加充实**
- 112 恐惧来自内心
- 113 喝厕水的女子
- 114 穷人缺什么
- 116 希尔的字典
- 117 大铁球摆动了
- 118 勤奋的“钢铁大王”
- 120 最后一次考试
- 121 年轻人的心愿
- 122 下一个
- 123 爱迪生的进取心
- 11 最大限度地发挥你的创意**
- 125 一毫米的价值
- 126 无人涉足的“歧途”
- 128 马拉松世界冠军
- 129 麦当劳兄弟
- 130 把垃圾变成财富
- 132 四颗补鞋钉
- 133 价值连城的老鼠
- 134 哥伦布竖鸡蛋
- 135 黑人化妆品
- 136 美容小店的成功
- 138 用“王妃”做广告
- 139 只借 1 美元
- 12 要为自己的人生命运做主**
- 141 格利雅的醒悟
- 142 等上帝的牧师
- 143 孪生兄弟的命运
- 145 贪心的商人
- 146 音乐家与琴手
- 147 失败的贾金斯
- 148 能饮用的海水
- 150 威尔逊与乞丐
- 151 回来啊,青春
- 153 两种人生命运
- 13 永远都应该记得积极行动**
- 155 比特的成功
- 156 猴子和癞蛤蟆
- 158 马吉丽特的梦想
- 159 不要空想要实干
- 160 到底是谁蠢





- 161 行动成就梦想
- 162 徒步履行也快乐
- 163 可口可乐的诞生
- 165 想好了就去做
- 166 肯尼斯抄书

14 要做能够抓住机遇的强者

- 168 牛仔大王的故事
- 169 一个董事长的成长
- 170 最为明智的决定
- 171 钻石在哪里
- 173 万分之一的机会
- 174 哲学家的哲学
- 175 果断的老板
- 176 为5年后做准备
- 177 一堂MBA课
- 178 吃西瓜的学问
- 179 让我来试一下
- 181 不轻易放弃机会

15 时刻注意增加处世的智慧

- 183 卡耐基的表现欲
- 184 最甜美的葡萄
- 185 肥沃土地的位置
- 186 真诚的年轻人

- 187 理智的洛克菲勒
- 189 尊重是一种力量
- 190 联合国的地皮
- 191 总统的肚量
- 192 站在对方立场上
- 194 一枚硬币
- 195 林肯的转变

16 永远保持一份快乐的心情

- 196 看自己的星星
- 197 苏格拉底的心境
- 199 别患上怀旧病
- 200 小石子的提醒
- 202 生活有两个选择
- 203 快乐在心里
- 204 渔夫的快乐生活
- 205 没鞋的和没脚的
- 206 把烦恼写在沙滩上
- 207 快乐是一种感觉

17 在逆境中磨炼自己的人格

- 209 不一样的金牌
- 210 欧拉的成长
- 212 没有鱼鳔的鱼
- 213 什么造就了拿破仑
- 215 两块石头的命运

- | | | | |
|-----------|--------------------|-----------|--------------------|
| 216 | 林肯的总统路 | 239 | 恰特与大头针 |
| 217 | 诺贝尔的成功 | 240 | “股神”巴菲特 |
| 218 | 泥石流中的小女孩 | 241 | 希尔的黄金定律 |
| 219 | 不能流泪就微笑 | 242 | 微笑的价值 |
| 220 | 卢梭的苦难学校 | 243 | 捡块石头压报纸 |
| 18 | 人生不需要背负太多沉重 | 20 | 坚持是胜利者的必由之路 |
| 222 | 放弃也是智慧 | 245 | 阿里的坚持 |
| 223 | 国王的点金术 | 246 | 信念坚定的巴恩斯 |
| 225 | 一杯水的重量 | 247 | 巨星的心路历程 |
| 226 | 简单生活专家 | 248 | 最后一英里 |
| 227 | 一次特殊的旅行 | 249 | 肯德基的诞生 |
| 228 | 生命不能太负重 | 250 | 再坚持一下 |
| 229 | 逃生专家失手了 | 251 | 不妨再尝试一次 |
| 230 | 忘记背负的沉重 | 252 | 假如我是黑人 |
| 231 | 生命的脚步不要太快 | 253 | 没有走不完的路 |
| 19 | 千万不要忽视小事的力量 | 254 | 只有一人举手 |
| 233 | 小疏忽大损失 | | |
| 235 | 一个马掌钉 | | |
| 236 | 成功从脱鞋开始 | | |
| 237 | 善于把握信息 | | |
| 238 | 尼西奇的成功 | | |



1 相信自己心中有一座宝藏

自信地朝你想的方向前进,过你想过的生活。随着自信的激励,人生的法则也会变得简单,孤独将不再孤独,贫穷也将不再贫穷,脆弱也将不再脆弱。

——哈佛教授 亨利·戴维·梭罗

独臂残疾人

喷泉的高度不会超过他的源头,一个人的事业也是这样,他的成就绝不会超过他的信念。

——(美国)林肯

马克是一家跨国公司的董事长,是标准的成功人士,他气度非凡,但他没有右手。关于成功,马克有一段心酸的记忆。他曾经以乞讨为生,一天,他到一家去乞讨,女主人发现马克是一个独臂的残疾人。她对马克说:“我给你 50 元钱,但是你必须把门前这堆砖搬到院子里。”

马克心想,我只有一只胳膊,还让我搬砖,这不是故意难为我吗!但为了吃饭,他只好独臂夹砖,干了整整 3 个小时才把所有的砖都搬进院子。女主人给了她 50 元钱,还递给他一条白毛巾让他擦汗,还有一杯水。

过了几天,马克又来乞讨,女主人让他把院里的砖再搬回院外。3 个小时后,他搬完了,女主人还是给他 50 元钱,还有白毛巾和水。他很感激地说:“谢谢!”女主人说:“不用谢我,你是凭自己的力气吃饭,你会发现这比你伸手要的钱更值得回味,其实,我并不需要搬那些砖,只是想告诉你这样一个道理!”马克说:“我会记得您的话,用自己的力气挣钱!”说完,他给女主人深深地鞠躬,然后就走了。

20 年过去了,马克又找到那位女主人,他说:“夫人,我今天特意登门道谢。如果不是你那次让我搬砖,我永远都认为自己是一个缺了胳膊





膊的残疾人,这一生只能讨饭了。可是,搬砖的经历让我知道了自己还能做事情。我现在经营一家跨国公司,我把这张支票留给你,具体的钱数由你随意填写。我还在城里为你安排了房子,接你过去安度晚年。因为没有你昨天的良苦用心,就没有我今天的作为。”

哈佛金言:

其实,每个人自身蕴藏着巨大的能量,有很高的做事能力,所以要挖掘自身的潜力,要成功做事,从而增强对自己的做事能力的认识。这样,他就会有勇气去挑战磨难。哈佛学子之所以非常优秀,就是因为他们能够清醒地认识到这一点:潜能是每个人固有的天然宝库,只要有信心,任何困难都是微不足道的。

一堂推销培训课

只有满怀自信的人,才能在任何地方都怀着自信沉浸在生活中,并实现自己的意志。

——(苏联)高尔基

在美国北卡罗来纳州有一个关于推销的系列全日制培训课程,课程的主讲教师是梅里尔先生,著名的推销员齐格也参加了这个培训课程。

培训结束后,梅里尔先生把齐格留下说:“你有许多能力,你可以成为一个非常不起的人,甚至成为一个全国优胜者。我绝对相信,如果你真正投入工作,真正相信自己,你一定能冲破一切困难并最终获得成功。”

说实话,齐格在细细品味了这些话后,他惊呆了。这其实与齐格当时的处境有关,一旦理解了他的处境,才有可能意识到这些话对他产生的巨大影响。

齐格回忆,当他还是个小男孩时,因为长得很小,即使在穿得最多的时候体重也没超过 120 磅。上学后,他从五年级开始,放学后和周六的大部分时间都在工作,运动方面也不是很活跃。另外,他胆子也很小。他说自己是一个从小镇中出来的小人物,最大的希望就是回到小镇上过一年赚 5000 美元的生活,他的自我意识仅限于此。而现在却突然有一个他尊敬的人对他说“你能成为一个了不起的人”,可想而知,他是多

么的激动不已！

值得庆幸的是，齐格最终相信了梅里尔先生，他开始把自己当成优胜者并真正像一个优胜者一样思考、行动。于是，他真的就是一个优胜者了。

齐格后来说：“梅里尔先生并未讲授很多的推销技巧，但在那年年底，我在美国一家有着 7000 多名推销员的公司中，销售成绩列第 2 位。第二年，我成为全州报酬最高的经理之一，再后来我就成为了全国最年轻的地区主管人。而这一切成绩的取得与梅里尔先生的培训分不开，是他给了我足够的自信。”

哈佛金言：

齐格在遇到梅里尔先生后，并没有获得一系列全新的、实际的推销技巧，也不是他的智商提高了多少个点，有的只是梅里尔先生让他确信自己有获得成功的能力，并给了他目标和发挥自己能力的信心。

不要因为从小生活的环境不好，或是过分关心外界的环境因素，就时时处处表现得小心翼翼，以至于怀疑自己的能力，贬低自己的价值，甚至是轻易否定自己。如果不帮助自己做出改变的话，就很难获得未来的成功。因为，一个连自己都不能认可自己的人，别人也不会认为他有价值。

从演员到总统

自信，这是一切伟大事业的创立者所必须具备的首要品质。

——(英国)塞缪尔·约翰逊

美国前总统里根成功的一生非常富有戏剧性，而这正是他挖掘自身潜能的卓越表现。

1933 年，22 岁的里根就开始从事体育节目播音员的工作。在之后的 5 年中，他的播音事业蒸蒸日上，取得了极大的成就。但是，里根对此却并不满足。

1937 年，里根经人推荐，在华纳电影公司的影片《空中的爱情》中扮演了一位感情丰富而幽默的播音员。从此，里根踏上了演艺生涯。在





演艺生涯中,里根一共拍摄了64部影片。在1941年的“最有希望演员”的评选中,里根成为5位“明日巨星”中的一位。

1942年,美国参加反法西斯战争,里根依然投身于其中。1947年,里根成为好莱坞工会主席。1964年,美国“联艺”电影公司拍摄名为《最好的男人》的影片,片中主角是一名总统。里根应征主角试镜时,电影公司的主管却将他淘汰了。主管预言说:“里根不具备一名总统应有的相貌。”对于政治,里根从来没有接触过,当然也没有什么经验。但是,这并不妨碍他走上政坛的决心。

1964年,里根拍摄了生平最后一部影片《杀戮者》,从此正式开始了他的政治生涯。1966年11月,里根竞选州长成功。1971年,里根连任州长。

1980年11月,69岁的里根当选美国第40任总统,实现了从平民到总统的梦想。1984年11月,里根连任总统。在多年的政治舞台上,里根为美国做了许多事情,成为美国人民心目中优秀的总统,而他的人生也十分充实而多彩……

哈佛金言:

每个人身上都有一个取之不竭、用之不尽的潜能宝库。所以,一个人不要满足于现状,只有不断突破自我,追求卓越,才能成为一个真正成功的人。一个人在不断增强自己的力量、不断提升自己的时候,他对自己要求的标准也会越来越高,这是人类精神的永恒本性。正是这种追求完美的进取精神缔造了光辉灿烂的人类文明。

一个黑气球

缺乏自信常常是性格软弱和事业不能成功的主要原因。

——(英国)索洛维契克

基恩博士是美国著名的心理医生,他常常对人讲这样一个故事:

很多年前,有几个白人小孩在一个公园里正玩得高兴。就在那时,一位卖氢气球的老人推着小车进了公园。白人小孩一窝蜂地跑了过去,每人买了一个,然后放飞。随后,他们兴高采烈地追逐着那些在天空中

的飘舞的色彩艳丽的氢气球。

与此同时,一个黑人小孩正蹲在公园的一个角落,只是羡慕地看着白人小孩在嬉笑,而不敢和他们一起玩,因为那些孩子都是白人,而他却是黑人。他没有信心与白人小孩一起玩。

很快,白人小孩高兴地打闹着、嬉笑着跑到别的地方去玩了。当他们的身影消失后,黑人小孩才怯生生地走到卖氢气球的老人的车旁,用略带恳求的语气问道:“您可以卖给我一个气球吗?”

老人用慈祥的目光打量了一下他,温和地说:“当然可以。你要一个什么颜色的?”

那个黑人小孩鼓起勇气说:“我要一个黑色的。”

老人满脸沧桑,他用惊诧的目光看着小男孩,然后给他拿了一个黑色的氢气球。黑人小孩开心地拿过气球,然后小手一松,黑气球就在微风中冉冉升起,在蓝天白云的映衬下,黑色的气球成了一道别样的风景。

老人一边眯着眼睛看着气球升起,一边用手轻轻地拍了拍黑人小孩的后脑勺,亲切地说:“孩子,你要记住,气球之所以能够升起,是因为气球内充满了氢气,而不是因为它的颜色和形状。对一个人来讲,成败也不是因为种族和出身,最为关键的是心中有没有自信!”

黑人小孩似乎明白了什么,他点点头,高兴地走了。其实,那个黑人小孩便是基恩博士自己。

哈佛金言:

基恩博士正是从卖氢气球的老人那里获得了自信,最终成就了自己。可见,一个人只要满怀自信,就能实现自己的意志。人生没有真正的绝境,无论遭受多少艰辛的磨难和痛苦的挫折,只要对自己有信心,总会走出困境,战胜挫折。所以,只要自信在,希望就在。如果想获得成功,就应该树立自信心。只有这样,才能脚踏实地、锲而不舍地奋斗拼搏,扎扎实实地做好每一件事,从而走向成功之路。





邓普西创造的奇迹

信心的力量是惊人的,相信自己,那么,一切困难都将不会是困难的。

——(美国)拿破仑·希尔

汤姆·邓普西先天残疾,他只有半只脚和一只畸形的右手。父母从来不让他因为自己的残疾而感到不安,要求他像其他孩子一样。结果,任何男孩能做的事汤姆也能做。

后来,汤姆要踢橄榄球,他发现,与那些一起玩的孩子相比,他能把球踢得最远。于是,他找人专门设计一只鞋子,参加了踢球测验,并且得到了冲锋队的一份合约。但教练却婉转地对他说:“你不具有做职业橄榄球员的条件,但你可以去尝试一下其他的事业。”最后,他又自信地向新奥尔良圣徒球队发出申请。教练虽然有一点怀疑,但是他看到这个自信的男孩后,就给了他一次机会,同意他加入球队。

两个星期后,教练对他有了信心,因为他在一次友谊赛中踢出55码远。此后,他成了圣徒球队的专职队员,并且在接下来的赛季中为秋队踢得了99分。然后,他参加了一个大型比赛,球场上有66000名球迷。球是在28码线上,比赛只剩下了最后几秒钟,那时,球队已把球推进到45码线上,但可以说没有时间了。“邓普西,进场踢球!”教练大声说。

汤姆进场时,他知道他的队距离得分线还有55码远,球已经传给了他,他接得也很好,邓普西对球全力一脚,球笔直地前进。66000名球迷屏住气观看,他们看球是否踢得够远。接着,终端裁判举起了双手,他得了3分,汤姆的队以19比17获胜。球迷狂呼乱叫,他们为踢得最远的一球而兴奋,因为踢出这只球的球员只有半只脚和一只畸形的手!

“难以相信,不可思议。”有人大叫,邓普西只是微笑着。他想起他了的父母,他们一直告诉他的是他能做什么,而不是他不能做什么。他之所以创造出这么了不起的记录,正如他自己说的:“他们从来没有告诉我,我有什么不能做的。”

哈佛金言：

自信是一个人成功的基石，是一个人对自己力量的认识和充分估计，也是一个人成长过程中的精神核心；自信是一种良好的心理品质，也是一个人应对挫折，克服困难，自强不息，获取成功的内在驱动力。

遇到困难时，千万不要找借口，要多想一下，有没有其他解决办法？能不能将问题分解，一步一步加以解决？比如认真体会以下说法：“试试看有没有其他的可能性”、“也许我可以换个思路”……千万不要说类似于“不可能”之类的话，一定要做积极的尝试。

库柏的改变

一个没有自信的人，无论他有多大的才能，也不会抓住一个机会。

——(法国)卢梭

伊尔文·本·库柏是美国最受尊敬的法官之一，但库柏在年轻的时候，却是一个非常自卑的人。库柏的童年是在密苏里州圣约瑟夫城的一个贫民窟里度过的。他的父亲是一个裁缝，收入少得可怜。

冬天很冷，为了让家里取暖，库柏经常拿着一个煤桶，到附近的铁路去拾煤块。库柏不得不这样做，但他也为此感到十分困窘。于是，他常常从后街溜出去，再溜回来，以免被放学的孩子们看到。

不过，事与愿违，那些孩子们经常看见他。还有几个坏孩子经常埋伏在库柏回家的路上袭击他，他们常把他的煤渣撒在大街上，以此来取乐，因此，他经常流着泪回家。这样，库柏总是生活在或多或少的自卑状态之中。

后来，发生了一件事情，彻底改变了库柏的心态，从而在生活中采取了积极的行动，不再像以前那样自卑了。原来，库柏因为读了一本书，书的内容让他的内心受到了极大的鼓舞，这本书是荷拉修·阿尔杰的《罗伯特的奋斗》。

在这本书里，库柏读到了一个故事，故事讲述的是一个像他那样的少年通过奋斗而取得了成功。少年遭遇了巨大的不幸，但他以勇气和道德的力量战胜了不幸，库柏也希望自己也具有那种勇气和力量。

接着，库柏借了荷拉修的很多书，每一本他都认真地读。在他读的





时候,他就把自己当成了书中的主人公。整个冬天,他都坐在寒冷的厨房里阅读那些勇敢和成功的故事,不知不觉,他获取了很大的力量。

几个月后的一天,他又到铁路上去拣煤。突然,又有三个坏孩子找他的茬。开始,他想转身就跑,但他很快就记起了书中主人公的勇敢精神,于是他握紧煤桶,一直向前大步走去,就好像他是荷拉修书中的一个英雄。

这是一场恶战。三个男孩一起冲向了库柏。库柏丢开铁桶,坚强地挥动着双臂,进行抵抗,这让那三个孩子大吃一惊。库柏的右手猛击到一个孩子的嘴唇和鼻子上,左手猛击到这个孩子的背部。这个孩子就停止了打架,转身溜跑了,这也让库柏大吃一惊。接着,库柏设法又把另一个打倒,用膝盖猛击他。

现在,只剩下一个孩子了,他是领头的,他们相互凝视了一会儿。然后,这个领头的孩子一点点地向后退,也溜了。库柏拾起一块煤投向他,这也许是表示他正义的愤慨吧!就在这时,库柏才发现他的鼻子在流血,浑身因为受到拳打脚踢,已变得青一块紫一块了。但是他想,这是值得的啊!

在库柏的一生中,这一天是一个值得纪念的重大的日子,因为他不再自卑,他变得特别自信。实际上,库柏并不比以前强壮,攻击他的孩子也并不是变得瘦弱了。之所以会出现这种局面,就是因为库柏已经把他心灵上的那些自卑的野草都拔除了。所以,面对危险,他不再听凭摆布。

当他在痛打那三个恃强凌弱的家伙时,他没有把自己当成受惊骇的、营养不良的库柏,而是把自己当成了荷拉修书中的大胆而勇敢的英雄。从那时起,库柏决定要改变他的世界,他后来也的确是那么做的。

哈佛金言:

一个人如果不能正确对待自卑,反而一味地自责,自我放弃,甚至怨恨父母为什么把自己生在一个不如别人的环境中,那么,他的斗志一定会衰退,就会给未来的生活种下不幸的种子。如果这种严重的自卑心一直持续下去的话,就会摧毁一个人的精神支柱,他也因此会自轻自贱、自暴自弃。一定要把心灵的野草拔除,只有这样,才能让自己获得重生。

有勇气的小女孩

我崇拜勇气、坚忍和信心,因为它们一直助我应付我在尘世生活中所遇到的困境。

——(意大利)但丁

19世纪50年代的美国种植园,有一天,黑人家里的一个10岁的小女孩被母亲派到磨坊里向种植园主索要50美分。

种植园主放下手中的工作,看着那个黑人小女孩敬而远之地站在哪里求着什么,就问道:“你有什么事情吗?”黑人小女孩并没有移动脚步,而是怯生生地回答说:“我妈妈说想要50美分。”

种植园主听完,用一种可怕的声音和斥责的脸色说:“我绝不会给你钱!你赶快滚回家去吧!不然的话,我就用铁锁把你锁起来!”说完后,他继续自己的工作。

过了一会儿,种植园主抬起头来,发现那个黑人小女孩仍旧站在那里没走,于是他拿起一节木棍向她挥舞道:“如果你再不滚开的话,我就拿这个木棍教训你。好吧!趁着现在我还……”他的话还没有说完,那个黑人小女孩突然一个箭步冲到他的面前,毫无畏惧地扬起了脸,用尽了全身力气向他大声喊道:“我妈妈需要50美分!”

种植园主一下子愣住了,他慢慢放下了木棍,把手伸向了衣兜,然后摸出了50美分给了小女孩。她一把抓过去,像一只小兔子一样跑开了。种植园主目瞪口呆地站在那里回顾这个奇怪的经历——黑人小女孩面对自己竟然一点儿也不害怕,而且还镇住了自己,在此之前,整个种植园中没有一个黑人奴隶敢这样过!

黑人小女孩之所以敢这样,就是因为内心的勇气战胜了恐惧。

哈佛金言:

如果想在人生路上能够做到跌倒后自己爬起来,就需要锻炼自己的勇气。只有拥有自己爬起来的勇气,他才能真正克服恐惧心,从而学会走自己的人生道路。人生的路程很长,路上的荆棘、石头很多,稍不留神就有被荆棘扎伤、被石头绊倒的可能。





父母和他人无法帮我们排除一切被扎伤、被绊倒的可能，所以，我们一定要锻炼自己绊倒后重新站起来的勇气。一定要懂得，世上并没有难事，只要微笑面对恐惧，有战胜恐惧的勇气，坚持自己的努力，恐惧之心就一定会克服。

把斧子卖给总统

自信是成功的第一秘诀。

——(美国)爱默生

美国一位著名的推销员，他的名字叫乔治·赫伯特。之所以著名，是因为他成功地把一把斧子推销给了小布什总统。布鲁金斯学会得知这一令人兴奋的消息后，把刻有“最伟大推销员”的一只金靴子赠予了乔治·赫伯特。这是自1975年以来，该学会的一名学员成功地把一台微型录音机卖给当时的尼克松总统后，又一名学员登上如此高的位置。

布鲁金斯学会创建于1927年，以培养世界上最杰出的推销员而著称于世。该学会有一个传统，在每期学员毕业时，都会设计一道实习题让学生去完成，而这道实习题的高明之处在于它最能体现推销员的能力。

在克林顿执政期间，该学会就出了这么一个题目：请把一条三角裤推销给现任总统。8年间，有无数个学员为此绞尽脑汁，可是，最终直到克林顿卸任，他们还是无功而返。后来，布鲁金斯学会把题目换成：请把一把斧子推销给小布什总统。

考虑到前8年的失败与教训，很多学员对此知难而退。这些学员认为现在的总统什么都不缺少，退一万步来说，即使缺少的话，也根本不需要他亲自购买；再退一万步来说，即使他亲自购买，也不会正赶上你去推销的时候。

然而，令人吃惊的是，乔治·赫伯特没有知难而退，反而是迎难而上，最后他成功了。在接受一位记者采访的时候，他是这样解释的：“我认为，把一把斧子卖给小布什总统并不是不可能的，而是完全有可能的。要知道，小布什总统在得克萨斯州有一处农场，里面长着许多树。然后，我给小布什总统写了一封信，我在信中说：