ZUOZHEJIANJIE



作者简介

杜云生老师是中国大陆目前知名的潜能大师，多年来运用潜能激发手法在各地帮助无数人改变了人生。

自1997年起，他在国内十多个省市巡回演讲，每年演讲超过上千小时，是国内最顶尖的演说家之一。

杜云生老师的第一本著作《21世纪非常成功学》一出版便畅销全国并再版多次，在全国最大的西单图书大厦畅销排行榜上名列前茅。他的讲座“21世纪非常成功学”在全国各地全面展开。

他创办的“杜云生成功研究训练机构”以各种方式帮助人们在各个领域取得非凡成就，并成为顶尖人物。

需要正本请访问 www.ertongbook.com

21世纪
非常成功金典

——300个使您更成功的策略

(台湾)杜云生　著

企业管理出版社



顶尖人物系列

(台湾)杜云生/著

21世纪非常成功金典

300个使您更成功的策略

企业管理出版社

图书在版编目(CIP)数据

21世纪非常成功金典:300个使您更成功的策略/杜云生著. -北京:企业管理出版社,2001.4

ISBN 7-80147-509-7

Ⅰ.2… Ⅱ.杜… Ⅲ.成功心理学 Ⅳ.B848.4

中国版本图书馆CIP数据核字(2001)第14029号

书　　名:21世纪非常成功金典——300个使您更成功的策略
作　　者:杜云生　著
责任编辑:田晓犁　刘景山　**技术编辑**:杜　敏
书　　号:ISBN 7-80147-509-7/F·507
出版发行:企业管理出版社
地　　址:北京市海淀区紫竹院南路17号　**邮编**:100044
网　　址:http://www.cec-ceda.org.cn/cbs
电　　话:出版部:68414643　发行部:68414644　编辑部:68428387
电子信箱:80147@sina.com　emph1979@yahoo.com
印　　刷:北京市增富印刷有限责任公司
经　　销:新华书店
规　　格:850毫米×1168毫米　大32开　12.25印张　130千字
版　　次:2001年4月第1版　2001年9月第2次印刷
印　　数:20001—25000册
定　　价:25.00元

版权所有　翻印必究·印装有误　负责调换

需要全本请访问 www.ertongbook.com

目　录

成功＝目标，其他有关成功的定义都
只是在解释这句话而已。

1. 人生核心目标 …… (3)
2. 你的目标就是成为行业中的世界顶尖 …… (4)
3. 实现长期目标靠耐力与毅力 …… (5)
4. 远大的梦想加上短期的合理目标 …… (6)
5. 每一个目标都要设立期限 …… (7)
6. 你的成就绝对不会超过你的思想 …… (8)
7. 对你的行业要无所不知 …… (9)
8. 只要你是最好的，最好的事物
都会属于你 …… (10)
9. 生活要变得更好，你必须先变得更好 …… (11)
10. 决定一定要成功，潜能才会被激发 …… (12)

没有梦想的人，是最穷的人。

11. 昨日的思想带给你今日的成果 …… (15)
12. 今日的行动将决定你明日的成就 …… (16)
13. 把思想集中在人生使命和目标上 …… (17)

14. 事情有没有可能，就看你决心够不够 …… (18)
15. 成功者学习别人的经验，一般人
学习自己的经验 …… (19)
16. 要加入一个要求高的组织、公司或团体 …… (20)
17. 要成功就必须做所有你应该做的事情 …… (21)
18. 勤练基本动作 …… (22)
19. 没有成功的生意，只有成功的人 …… (23)
20. 永远要跟成功的人在一起 …… (24)

有钱人会让自己身边围绕的都是有钱人。

21. 成功开始于你的想法 …… (27)
22. 圆梦取决于你的行动 …… (28)
23. 行动之前计划先写好 …… (29)
24. 凡事不拖延，立即行动 …… (30)
25. 不断想像好事发生在你身上 …… (31)
26. 现在就下定决心，过你理想中的生活 …… (32)
27. 你到底希望变成什么样的人 …… (33)
28. 希望变成什么样的人，就要跟
什么样的人在一起 …… (34)
29. 信心来自计划、知识、准备和练习 …… (35)
30. 每日花 15 分钟想像达到目标后的光景 …… (36)

当你没有决定要成功时，你就
已经决定要失败了。

31. 行动可以克服恐惧 …… (39)

32. 要把练习当比赛，千万别把比赛当练习 …… (40)
33. 有计划才会有效率 …… (41)
34. 研究自己的坏习惯 …… (42)
35. 注意你所想要的，而不是你所恐惧的 …… (43)
36. 成功始于一个人养成习惯以后 …… (44)
37. 成功的代价很大，失败的代价更大 …… (46)
38. 当你改变自己的习惯时，这是
在改变你这个人 …… (48)
39. 心想事成 …… (49)
40. 潜意识是巨人 …… (50)

习惯若不是最好的仆人，就是最差的主人。

41. 所有的改变都在改变潜意识 …… (53)
42. 凡事第一次就把事情做对 …… (54)
43. 一日之计在于昨夜 …… (55)
44. 企业的建立靠销售，成长也靠销售 …… (56)
45. 无法在2分钟内引起别人兴趣的人，无法成
为好的推销员，更无法成为好的演说家 …… (57)
46. 信赖感与亲和力是说服人最大的关键 …… (58)
47. 了解顾客为什么要买 …… (59)
48. 了解顾客为什么不买 …… (60)
49. 你花在销售上的时间越多，你
完成的交易越多 …… (61)
50. 要成功，一定要成为一个沟通高手 …… (62)

小心许下你的愿望,因为
说不定它会实现。

51. 销售你的信念与想法给所有人 …… (65)
52. 想想如何帮助别人,而不是帮助自己 …… (66)
53. 你的成就和你服务的人数和品质成正比 …… (67)
54. 建立广大的通路 …… (69)
55. 以100%市场占有率为目标 …… (70)
56. 行销学就是赚钱学 …… (71)
57. 每一件事都要求品质 …… (72)
58. 找到顾客、留住顾客是企业生存
与成长的基本原则 …… (73)
59. 以顾客的需求为所有活动的导向 …… (74)
60. 没有对顾客真诚的感谢,就
没有真诚的服务 …… (75)

人生的一大乐事,
就是完成别人说你做不到的事。

61. 使顾客快乐满意,是经营的最佳策略 …… (79)
62. 满意的顾客是你最好的推荐人 …… (81)
63. 对退货的顾客要比原先更客气 …… (83)
64. 让金钱换取别人的经验 …… (85)
65. 遇到困难,请教成功好了 …… (87)
66. 兴奋度是会更深的 …… (88)
67. 良好的沟通来自良好的态度 …… (89)

68. 随时随地发掘人才，招揽人才 …… (90)
69. 爱的教育加铁的纪律等于领导力 …… (91)
70. 花时间倾听顾客、伙伴、家人
和自己的心声 …… (92)

用一个梦想，去建立一个团队，
用一个团队，去完成一个梦想。

71. 最好的防守就是进攻，先下手为强 …… (95)
72. 打败敌人的最好方法就是让
他们变成你的朋友 …… (96)
73. 不断吸引好的跟随者 …… (97)
74. 要替属下设立工作目标和
做事的优先顺序 …… (98)
75. 良好的工作环境养成优秀的人才 …… (99)
76. 为成功向公众许下承诺 …… (100)
77. 选择什么样的挑战，就有什么样的人生 …… (101)
78. 危机就是转机 …… (102)
79. 价值重于价钱 …… (103)
80. 让情绪保持巅峰状态 …… (104)

人生决定于你所作的决定。

81. 改掉缺点，发挥优点，就是追求卓越 …… (107)
82. 先储蓄，再投资，才花钱 …… (108)
83. 想要成为伟大的人，就不能

在乎别人如何看你 …… (109)
84. 使用过的能力与知识,才算拥有它 …… (110)
85. 强烈的企图心 …… (111)
86. 所有的决策都要来自最广泛的资讯 …… (112)
87. 成功的秘密就是坚定地朝着目标前进 …… (113)
88. 找比你更棒的人帮你工作 …… (114)
89. 凡事以身作则 …… (115)
90. 只要有人才,钱自然会跟着来 …… (116)

你热爱生命吗?那就不要浪费
时间,因为生命是由时间组成的。

91. 时间是你成功的本钱 …… (119)
92. 找出时间管理中最大的障碍 …… (120)
93. 你生命中最大的困难是什么?
现在就想办法解决它 …… (121)
94. 你可以为失败找借口,但失败
还是不会变成功 …… (122)
95. 公司无法照顾你,只有顾客才能 …… (123)
96. 不要接近悲观人士 …… (124)
97. 任何失败都隐藏着成功的种子 …… (125)
98. 宁可出去碰壁,也不要在家里面壁 …… (126)
99. 命好不如习惯好 …… (127)
100. 没有你得不到的,只有你没
做到、没想到的 …… (128)

需要全本请访问 www.ertongbook.com

追求光明，才能远离黑暗，
拒绝失败，才能迈向成功。

101. 你不能改变别人，但能改变自己 …… (131)
102. 没有强劲的对手，你很难有所进步 …… (132)
103. 你一定要变成你想吸引的人 …… (133)
104. 听激励性录音带 …… (134)
105. 多入少出，开源节流是致富之道 …… (135)
106. 创造高知名度 …… (136)
107. 善用心灵预测 …… (137)
108. 行动与速度是致胜的关键 …… (138)
109. 每月至少捐款1%～5%的收入 …… (139)
110. 帮手愈多，工作负担愈轻 …… (140)

抱着1小时只能赚10元想法的人，
是不可能1小时赚1000元的。

111. 集中焦点是对你最重要的事情 …… (143)
112. 换部就班是成功最快的捷径 …… (144)
113. 成为感恩的人 …… (145)
114. 不论你相信你能或不能，你都算对 …… (146)
115. 做你所爱，爱你所做 …… (147)
116. 永远把希望放在明天 …… (148)
117. 永远把工作放在今天 …… (149)
118. 永远把行动放在现在 …… (150)

119. 从错误中学习,提升错误的价值 …… (151)
120. 变换方法直到成功为止 …… (152)

人生不是大胆冒险,就是一无所获。

121. 钱是什么 …… (155)
122. 利润不够就是贡献不够 …… (156)
123. 言谈要积极 …… (157)
124. 定期检讨修正方向 …… (158)
125. 自我暗示 …… (159)
126. 不要害怕失败,做错总比不做好 …… (160)
127. 团队就是力量 …… (161)
128. 建立智囊团 …… (162)
129. 最好的产品要加上最大量的宣传 …… (163)
130. 停止一切借口 …… (164)

每一件事情都是从想法开始,
所谓真相只是你个人的解释。

131. 想要获得什么,就先让自己看到它 …… (167)
132. 改变就在一瞬间 …… (168)
133. 你会成为你重复不断思考的结果 …… (169)
134. 你是如何运用想像力的 …… (170)
135. 你是否愿意比任何人都努力 …… (171)
136. 经济独立比地位象征更重要 …… (172)
137. 进一尺是一尺,不要只想长远 …… (173)

138. 只有必须要改变的事，才会被改变 …… (174)
139. 你有哪五项必须要改变的坏习惯 …… (175)
140. 做最重要的事，而不是最紧急的事 …… (176)

今天你不努力工作，明天你努力找工作。

141. 全面均衡的发展才是成功 …… (179)
142. 每日至少花十分钟自我反省 …… (180)
143. 每天早晨有好的开始就成功了一半 …… (181)
144. 一早起来要做什么才能让自己
有好的开始呢？ …… (182)
145. 录下十个年度目标，反复听着它 …… (183)
146. 怪物要趁它还小就杀掉 …… (184)
147. 每天保持高昂的情绪 …… (185)
148. 增强沟通力、说服力、影响力 …… (186)
149. 仔细研究业绩无法快速提升的根源 …… (187)
150. 要学习更新、更好的销售方法 …… (188)

怕苦会苦一辈子，
不怕苦，只要苦一阵子。

151. 要销售你热爱、你相信的产品 …… (191)
152. 每天念着你的目标 …… (192)
153. 行程表排满，收入一定提升 …… (193)
154. 你下个月要增加多少收入 …… (194)
155. 品质是制造出来的，而不是检验出来的 … (195)

156. 成功者四处学习 …… (196)
157. 要大量促销顾客需要的产品 …… (197)
158. 解决顾客的问题，就是销售的过程 …… (198)
159. 财富是思考能力的结果 …… (199)
160. 金钱是吸引而来的 …… (200)

最终的胜利者是因为他相信他能。

161. 付出比获得更重要 …… (203)
162. 你工作的使命是什么 …… (204)
163. 梦想明确化 …… (205)
164. 找出别人的成功之道 …… (206)
165. 致富计划 …… (207)
166. 创造自己的价值 …… (208)
167. 要赚更多钱，就要花更多时间
销售产品给顾客 …… (209)
168. 你是否可以想像三十年后
你还身无分文 …… (210)
169. 你一定要赚大钱的理由在哪里 …… (211)
170. 你是否有乱花钱的习惯呢 …… (212)

工作没有一个是有前途的，
前途是掌握在工作的人手中。

171. 假如世界上每份工作给你的收入
都一样，那你会做什么 …… (215)

172. 做自己喜欢的工作才会全力以赴 …… (216)
173. 不一定要把兴趣当工作，但
一定要把工作当兴趣 …… (217)
174. 你像不像赚大钱的人呢 …… (218)
175. 你要如何改变自己，以赚
取更多的钱呢 …… (219)
176. 不会存钱的人，成功的种子不在他身上 … (221)
177. 你的人缘基础就是成功基础 …… (223)
178. 领导者要善用部属的长处 …… (224)
179. 严格的领导者一定要公平 …… (225)
180. 领导者要激励而不是安慰部属 …… (226)

住在别墅里的人和住在贫民窟里的人
压力一样大，只是他们选择克服压力的
方式不同而已。

181. 化犹豫为行动 …… (229)
182. 成功者向更成功者学习 …… (230)
183. 成功者设定世界第一为他的竞争对手 …… (231)
184. 让每一个人感觉自己很重要 …… (232)
185. 一个领导者不在的时候，才
知道他有多优秀 …… (233)
186. 部属是领导者最重要的资产 …… (234)
187. 学习全面、所有的资讯是确保
成功的关键 …… (235)
188. 朝着人生最想要的结果走去，

应该走哪一步 …… (236)
189. 设定人生每一个目标的期限 …… (237)
190. 一天一天地前进，等着看结果吧！ …… (238)

当你写下白纸黑字的那一瞬间，梦想就会变为目标。当你把目标分成几个步骤时，目标就会成为计划。只有在你行动的时候，计划才会化为真实。

191. 要积极，但不要心急 …… (241)
192. 贴上每一个梦想 …… (242)
193. 走到顶尖人物的面前观察成功秘诀 …… (243)
194. 养成行动的习惯后，停都停不下来的 …… (244)
195. 快速出手、大量行动、超越任何人 …… (245)
196. 成功难，不成功更难 …… (246)
197. 每天花时间运动 …… (247)
198. 运动可以增加行动力 …… (248)
199. 运动可以创造巅峰状态与积极心态 …… (249)
200. 凡是想到的全部写下来 …… (250)

如果你把事情分解成许多小的工作，就没有什么事情会显得特别难做。

201. 有钱人是如何赚钱的，你知道吗 …… (253)
202. 成功者如何成功的方法，
你全都知道吗 …… (254)

需要全本请访问 www.ertongbook.com