

像罗文一样 追求行动方位

每个人都不能离开自己人生的方位，否则就会偏离成功的目标。我们最欣赏的成功人物之一，就是 19 世纪中期在美国和西班牙军队交战时挺身而出的送信者——罗文。他选定了最艰难的任务，从而也成为美国人最尊敬的中尉。在他的脚下始终有完成行动的心理方位！

目标 找到一生的指针

眼前利益永远只能作为一个跳板

选择目标对于一个人的成功来说，意义重大，因为，人在生活中首先要谋求生存，不会生活就不会有发展，也就不会实现自己的人生目标。所以，不管你的长远理想多么宏伟，如果你不会谋求眼前利益，那么一切都是空谈。

相反，如果一个人只想着眼前利益而没有长远目标，那么他也不会有多大的前途。他就像一只忙忙碌碌的蜜蜂，一年到头，东奔西走，不知道生活的快乐，也不知道成功的喜悦，这样的人苦命。

如果你的年龄是 18 岁以下，那么你可能即将作你生命中最最重要的两项决定——这两项决定将深深地改变你的一生；这两项决定对你的幸福、你的收入、你的健康，可能有深远的影响；这两项决定可能造就你，也可能毁了你。

这两项决定就是你的眼前利益，解决了眼前利益，才能为你的长远利益奠定基础。很多人由于没有解决好这两个眼前利益，导致了终生失败。

这两个重大决定是什么？

第一：你将如何谋生？

第二：你将选择谁来做你的生活伴侣？

这两项决定，通常都像赌博。哈里·艾默生·佛斯迪克在他的《透视的力量》一书中说：“每位男孩在选择如何度过一个假期时，都是赌徒。他必须以他的日子作赌注。”

但是这两项眼前利益却不能赌，因为谁也赌不起。所以找一个谋生的饭碗与找一个理想的伴侣，就是一个人走向社会面临的最大问题，解决好这两个问题你才能进一步实现你的梦想。

首先如何找到你谋生的饭碗呢？现在找工作是最难的事情了，要找到自己喜欢干的工作那就更难了。不光中国人多岗位少，世界范围内也如此。

美国家庭产品公司的一位副总经理艾德纳卡尔夫人说：“我认为，世界上最大悲剧就是，有那么多年轻人从来没有发现他们想真正做些什么。我想，一个人若只从他的工作中获得薪水，而其他一无所得，那真是最可怜了。”很多大学毕业生找工作是很盲目的，他们不知道自己想干什么，能干什么，只要有工资就行。所以，难怪有那么多人刚开始的时候野心勃勃，不可一世，充满玫瑰般的美梦，但是到了 40 岁以后，却一事无成，痛苦沮丧，甚至神经崩溃。

所以，为了长远的目标，你在选择眼前利益的时候，一定要三思而后行。

菲尔·约翰逊的父亲开了一家洗衣店，他把菲尔叫到店中工作，希望菲尔将来能接管这家洗衣店。但菲尔痛恨洗衣店的工作，所以懒懒散散的，提不起精神，只做些不得不做的工作，其他工作则一概不管。有时候，他干脆“缺席”了。父亲十分伤心，认为养了一个没有野心而不求上进的儿子，觉得在他的员工面前丢尽了脸。

有一天，菲尔告诉父亲，他希望做个机械工人——到一家机械厂工作。什么？一切从头开始？这位老人十分惊讶。不过，菲尔还是坚持自己的意见。他穿上油腻的粗布工作服，去从事比洗衣店更为辛苦的工作，工作的时间更长。但他竟然快乐地在工作中吹口哨。他选修工程学课程，研究引擎，装置机械。而当他在 1944 年去世时，已是波音飞机公司的总裁，并且制造出“空中飞行堡垒”轰炸机，帮助盟国军队赢得了世界大战。如果他当年留在洗衣店不走，他和洗衣店——尤其是在他父亲死后——究竟会变成什么样子呢？我想，整个洗衣店肯定就毁了——破产，一无所得。

菲尔·约翰逊如果满足于父亲给他的现成家业，就从这个眼前利益出发，去干洗衣店的工作，那么就不会实现他自己的长远目标，他就会成为千千万万的小小洗衣店的老板，就算经营得还可以养活自己的话。菲尔·约翰逊没有受眼前利益的驱使，他志不在此，志在高远，所以，他选择了适合自己发展的事业，于是他成功了。

一个人最理想的选择就是把眼前利益和长远利益结合起来，但是这样的事情很少。很多人都要经过一段痛苦的时间之后，才能把眼前利益与长远利益协调一致。

许多成功者是在经过了各种各样的谋生之后，才找到了自

己的位置，在痛苦的斗争之后，选择自己的人生方向。

关键就是要把握住自己，不要为眼前利益而放弃长远目标。

是鱼，就要找到能养活自己的水，不要呆在岸上干涸而死。

眼前利益必须服从长远利益，必须为长远的目标服务。

什么是人的长远目标呢？

长远目标就是你最终想成为什么样的人。具体来讲，包含三个方面：

你的事业到达什么程度？

你的家庭发展到什么境界？

你的荣誉到达什么高度？

人的一生就是为了这三个目标而奋斗。

现在你就要想好，你怎么才能把眼前利益和这三个长远目标结合起来？

你必须结合社会发展的实际情况与你自己的实际水平和主观愿望作出决定。

你的一生就从这个决定开始。

眼前利益的出发点就是你首先要能够生存，要首先保证你的衣食住行不受影响。这就是说，你先要找到一份工作，使你能够生存下来，然后才有可能实现你的长远目标。

眼前的工作可能不适合你的发展，你就要把它当作一个过渡期，一旦发现有利于你自己发展前途的事情出现，就要毫不犹豫地放弃眼前的工作，去追求你的事业。这里决不能有丝毫的迟疑和犹豫，还要克服拖拉。有些人就是这样，一旦在一个工作岗位上干起来了，就不愿意放弃，即使觉得不适合自己，

也就委屈自己，认命了，这样，你就是自己放弃了自己的长远目标，就等于宣告了自己人生的结束。

所以，眼前利益永远只能作为一个跳板，你是要借此跳上龙门的，而不是就此了结一生的；生存是第一需要，发展和实现自己才是人生的终极需要和最高需要。

目标可以引导人发挥巨大的潜能

没有选定的目标，多么强大动力的车都不能载你驶向成功，因为你会彷徨、踌躇。错误的目标，就是导致南辕北辙悲剧的隐患。

凡成功者，必有坚定而明确的目标。随后，他们以身为箭，以心为弦，将自己射向成功的目标。此所谓有价值的生命者，此所谓成功之人士。凡是有着强有力的中心意志的人，一定是个积极的、有建设与创造本领的人。每个人都会向往一件事，希冀一件事，但真能做事、成事的，却只有那些怀着中心意志和终极目标的人。

你是以怎样的态度来应付目标的？面临着目标，你是疑虑、畏葸、厌恶、犹豫的吗？你是害怕目标的吗？你是怀着“试着看”的狐疑态度的呢，还是抱着无畏的气概、坚毅的决心的？

披荆斩棘、破釜沉舟，不惜任何代价、任何牺牲，都要达到终极目标，从这中间，是可以产生出一股无畏力量来的。

有着坚强的中心意志和终极目标的人，在社会中一定能够

占得重要的位置；而为他人所敬仰。他的言语行动，表现出有定力、有作为、有主见、有生命之目标，而又必求达到其目标。他朝着目标前进，有如急矢之趋射向红心。在这样的一种意志之下，一切的阻碍都会消失。

中心的意志，远大的目标，是青年人的生命中的有力的护卫或保障；它能使青年人阻挡“挡不住”的诱惑，而不至坠入罪恶的渊薮中去。

在你看到有一个青年，用着斩钉截铁的态度，去实行他决定的计划，而丝毫不存着“假使”、“或者”、“然而”、“并且”等两可而半肯定的念头时，你可大胆地断定，他是不会堕落的，他一定会成功。

目标的认清，意志的坚定，从这中间，是可以产生出一种能够使人成功的力量来的。

(1) 目标具有向导作用

目标具有导向性和激励性。当一个人为自己定下成功目标之后，该目标就会起导向、激励等作用。目标是成功路上的各个标志。每达到一个标志，就会享受一份成功的喜悦和成就感，并增强一重信心和动力。对于许多人来说，制定和实现目标，就好像一场比赛。因此，每实现一个目标，就会受到一次鼓舞和鞭策，心态乃至思维和工作方式也会跟着更新。

有一点格外重要，即目标是很具体的、可以实现的，并且是可以看得见、便于自己评价或检查的。如果一个人定的目标不具体，他就无法知道自己向目标前进了多少，中途就可能泄气，甚至甩手不干了。

目标可以引导人发挥巨大的潜能。人要发挥潜能，就要全神贯注于自己的优势方向，以获得最快的高回报或高成果。目

标最能吸引人集中精力最优化地开发其潜能。当人不停地在其优势方面拼搏时，这些优势就会进一步发展。最终，在达到目标时，自己究竟成为什么样的人比得到什么东西重要得多。

举世闻名的中国数学家陈景润，是一个深谙目标引发潜能的内行。他在读书时就从老师那里知道攻下哥德巴赫猜想的魅力，便以摘下这个数学王冠上的明珠为其目标，愿以毕生的精力而拼搏。这个伟大目标使他达到了痴迷的程度，也使他最优地发挥了他的潜能，获得了举世瞩目的成功。

（2）生活的目标性

目标昭示人的使命。每一天，我们都能遇见牢骚满腹的人，他们对自己的人生和周围的世界不满。其中 98% 的人，对其心目中的喜欢的世界缺乏一幅清晰的图画。他们根本没有改善自己生活的目标，只好活在一个他们无意改变的世界上。

曾有一位医生对活到百岁以上的老人作过大量研究后，让人们思考一下这些人长寿的共同因素。大多数人们原以为他会列举食物、运动、节制烟酒等影响健康的东西。然而，令人们惊讶的是，医生说长寿者的共同特点是对待未来的心态，他们都有人生目标。

当然，制定人生目标者未必都能活百岁，但必定能增加个人的成功机会或成功的多少与质量。

有了心中的大目标，凡人可以变得伟大；心中无目标，“神童”也会变成庸人。

（3）目标使人视野开阔、明朗

目标使人的眼光集中到建功立业上，平庸者或失败者常常混淆了工作本身与工作成果，以及苦劳与功劳的基本概念。他们自以为大量的工作，尤其是艰苦的工作，就一定会带来成

功，但是却不明白任何活动本身都不能确保成功。一项活动要获得成功，就一定要朝向一个构成成功的明确目标。也就是说，成功的尺度不是做了多少工作，而是做出了何等的成果。

一旦人有了明确的成功目标，就会把工作本身转向工作成果了。只有积累足够的成果，才能构筑起成功的大厦。

(4) 目标使人具有侧重点

目标有助于人们安排工作的轻重缓急。制定目标的一个最大益处是有助于人们安排日常工作的轻重缓急，最优地发挥自己的潜能，尽早获得成就，以及获得更多的成就。

有卓著成就的科学家、艺术家都是这样获得伟大成就的。

目标使人能抓住每个时期或每个阶段的工作重点或中心，早出成果，多出成果，出大成果。

有人说过：“智慧，就是懂得该忽视什么东西的艺术。”一个不知道或忘记最重要事情、不善于忽略次要因素的人，便会成为琐事的奴隶。因此，抓住目标就等于抓住大好的机遇。

(5) 目标可使人把握现时

虽然目标远在将来，是有待实现的，但目标能使人把握住现在。这是因为任何大目标都是由一系列小目标和小步骤组成的。

成功人士能把握现在，就是因为他们不但制订大目标，而且还善于把它分成几个小目标或小步骤。每个重大目标的实现，都是若干小目标小步骤实现的结果。所以，当他们专心致志于当前手中的工作时，心中都清楚现在的种种努力，都是为实现将来的大目标而铺路，因而他们都能得到预期的成功。

(6) 目标使人有预见性

做好任何事，都要有谋划，正如古语所说：“凡事预则立，

不预则废。”所谓“预”即是谋划。不论做什么事，要想获胜，都需要谋划。目标能助人事前谋划，因为要达到目标就要把目标带来的任务分解成若干可行的步骤。

成功人士总是事前决断，而不是靠“亡羊补牢”。他们提前谋划、设计获取成功的方案，而不是等别人指示。

没有目标或目标卑微的人，他们虽然有巨大的潜力，但却把精力放在微小事情上，结果落得个一败涂地。

由上述可见，崇高的目标才是成功人士最重要的。崇高的目标令人振奋，焕发出最大的热情，最优地开发其潜能。

(7) 目标有助于自我评估

目标提供了一种自我评估的重要手段。只要目标是具体的、看得见摸得着的，人就可以根据自己距离目标的远近程度来衡量已取得的进步以及存在的差距。

而不成功者或者庸人有个共同的问题，就是极少或者害怕评估自己的进展。因此，终生糊里糊涂，无所作为。

一个好的箭手自有一套好的方法

一个好的箭手面对射击的对象自有一套好的方法。首先他要敏锐地洞察目标，其次要搭箭瞄准，冷静地分析目标的动态，计算提前量。最后，手一松，弓弦一震，目标应声而中。当他协调不好三者关系时，成功的机会自会离去。

一般人在行动之前，一定要有个目标。假如目标弄错了，前面等待着你的只有毁灭与徒劳。

因此，切不要以只要采取行动即可，既然要付诸行动，想得到预期的效果，就必须瞄准方向。

目标的确定是受很多因素干扰的，有个人的喜好、有欲望、有能力素质方面的制约等等。

(1) 欲望对目标的影响

心理学家森姆·詹纳斯曾对许多白手起家的百万富翁的早期心理进行过深入调查，发现了一个共同性，即他们都有对物质方面的强烈欲望，这促使他们定下了成为富翁的目标。

当然，这并不是说只要有财富欲望的人都能心想事成。事业的成功是主、客观因素和谐统一的结果。机遇是成功的客观因素，而欲望、才干是主观因素。当一个人具备了成功的主观条件，遇上适当的时机是有可能脱颖而出的。但更为重要的是，一个人如果没有欲望，就不能清楚自己追求的是什么目标，那么即使机遇摆在面前，即使有相当的才华，也很难获得成功的。所以，一个人没有成为“有钱人”的欲望，他就不能订下“挣钱”的目标，他就永远不能成为富翁；一个人没有权力的欲望，也就不能订下“向政界发展”的目标，他就无法成为领导人员。

可见，一个人没有欲望会导致人生追求目标的丧失与茫然。反过来说，欲望固然是目标的催化剂，可是那是指适宜的目标，太小或太滥的欲望却会让目标的内容发生严重偏差，导致不正常的目标出现。

总之，历史上的风云人物，大多是有强烈欲望的人，欲望促成了目标，欲望产生了动力，使得他们不断捕捉现实中可能存在的新鲜事物，谋求新的发展。我们不难发现，除了他们拥有比一般人更强的才能外，更主要的是他们对财富的强烈欲望

与追求。这种追求促成了他们鲜明坚决的人生目标与态度。

(2) 兴趣对目标的影响。

兴趣对目标的制订也是有很大影响的。

人处在社会中就必然要有属于自己的一个身份。在童年、少年时期，你是一个乖宝宝或是一个学生。但接着来的青年时代，很多人就必须选择自己独立的身份，你将做什么？

科学家、农民、老师、驾驶员、商人还是政治家？就算是你有一个目标想实现，你也必须选择一种身份去实现。比如你想有钱，当商人不错；你想有名，可以当科学家或政客；你想过稳定而富裕的生活，医生是个不错的选择。

如果可能的话，尽量去找自己感兴趣的事来做，而且这样往往与自己的目标更接近。事实上，兴趣在你做这些选择时应该占有最重要的地位。就好比想发财的人一般都不会讨厌做个商人。

艾德纳·卡尔夫人曾为杜邦公司雇佣过数千个员工，后曾任美国家庭产品公司副总经理，她说：“我认为，世界上最大的悲剧就是，有那么多年轻人从来没有发现他们真正做些什么。我想，一个人如果只是从工作中获得薪水，而其他一无所获，那就太可怜了。”他们想的只是收入，而把自己的梦想隐藏起来，直至有一天忘掉。

不感兴趣的路千万不要去走，已经有太多的年轻人陷在里面了。有多少野心勃勃、才华横溢的大学生只因为为了较高收入选择了不太感兴趣的职业，最终郁悒一生。

(3) 确定目标要谨慎

影响目标的因素实际上还有不少，但最主要的还是意愿与兴趣。只要让意愿与兴趣来指导目标，就会产生莫大的动力推

助你迈向成功。而在确定目标时，不妨注意以下一些方面：

目标要明确。只要你的目标明确，就立刻会有很多好处。至少会让你摆脱无所事事的消极心态，让目标来激励你思考行动。目标本身就是一种需要，当你能制定目标时，你也会发现自己真正需要的是什么。最重要的一点是一旦你有了明确的目标，你对一些机会就会变得很敏锐。因为你知道你想要什么，就很容易察觉到有利于你实现目标的机会。

目标远大一点。人除了目标之外，还得加上实现目标的决心。获取成功的人生是你的权力，你要行使它。就任何人来说，目标都有长期和短期之分。长期目标如真理，短期目标如常识。常识也许不是真理，但常识可以实用地解决问题，一个个解决了的眼前问题，正是趋向真理的一个个脚印。

那个宛如真理般的长远目标，也许实现一半就已经超过许多人的短浅目标了。任何人都应把目标定得远大一些。事实上，我们很有可能实现不了好多远大的目标，但真理永在前方，激励你前进，让你能始终保持要实现目标的信念所激起的积极心态。

有这么一个故事：住在伦敦城的两兄弟，一个想到达北极，一个想到北爱尔兰，当他们上路之后，最终都没有到达自己的目标。但想到达北极的人到达了北爱尔兰，而想到达北爱尔兰的人，最终只到达英格兰的最北边界。由此可见目标远大一点是有好处的。

确定目标，就是行使成功的权力，首先你要充实这种积极心态，其次，就是建立成功的信念。你看着目标，你就看到了各种机遇，如果你没有自己真心的目标，那么机遇叩门时，你也会默不作声。看看机会的美景，听听机会的音乐，闻闻机遇

的芬芳，当你有了自己的目标时，你的世界就会这样充满机遇。

修正目标，完善成功结局

在选择目标的过程中，除了自身要有坚定的意志和恒心以外，外在的客观因素必须加以充分考虑。世界日新月异，而惟一不变的东西就是现实中的变化。

在实现目标的过程中，当我们遇到种种没有预见到的变化时，如何对既定目标系统作出积极的调整？

目标修正法则：

第一步：第一反应应该是修正计划，而不是修正目标。如果更改目标已成为习惯，那么这种习惯很可能会让你一事无成。

目标一旦确定，绝不可轻易更改，尤其是“终端目标”。可以不断修正的是达成目标的计划，包括到达终端目标之前各个“路标”——过程目标。记住英国人的一句谚语：目标刻在水泥上，计划写在沙滩上。

第二步：如果修正计划还无法达成目标，可以退而求其次，修正目标实现的时间。

一天不行，用两天；一年不行，花两年。坚持到底，永不放弃，终将成功。修正计划还无法实现目标根本的原因是，当初制订计划时考虑得还不够周密。百密一疏，等于没有计划。

第三步：如果修正目标的时限还不行，只好退居“第三战线”，修正目标的量。

其实这已经是在压缩梦想了。做这一决定时，请三思而行，千万告诫自己，不要轻易压缩梦想以适应残酷的现实。应有的思维模式应是：不惜一切努力，找寻新的方法以改变现实，实现目标。

放弃本身就是一个残酷的现实，你不得不宣告失败。此时你一定能准确地品尝出“成功很难，不成功更难”这句话的滋味。

但是，如果你身上流淌着的是成功者的血液，那么你绝不会悲观，绝不会气馁，也绝用不着自责。因为即使“屡战屡败”，我们仍可以“屡败屡战”。对于成功者而言，这个世界根本就没有失败，只有暂时还没有成功。只要你不服输，失败就绝不会是定局。

第四步：面对新的目标，切勿重复以上循环，而是永远只重复目标修正法的核心步骤“第一步”：修正计划，修正计划，修正计划……

正如前面所讲，我们不能经常地修正目标本身，而应该去修正自己制订的计划、方法以及自己所处的环境，这里特别讲一下环境变化的情况下目标的修正方法。

如果你确立的是事业上的目标，而你的工作环境显然不利于目标的实现，与此不同，你又无法去改变你的目标时，那么别无它路，你只好换个单位。

同样还是事业上的目标，起初你的工作环境似乎有利于目标实现，但后来事情发生了变化，你感到茫然，不妨试一试下列方法：

调转、搬家或者找份新工作——但这通常是重大的举措。继续干下去，尽管环境不利，但还是尽你所能。

努力改变环境，使不利变为有利。

也许你已经开始制定目标，却不知道环境变得对你不利。也许是一位得力伙伴离开或改变主意，也许是换了领导班子，改变了你正在进行的工作计划。

如果你处于不利的境况，那么确定一些能帮助你扭转局面的重要有利条件和因素：

你需要更多的资金吗？

你需要更多的员工吗？

你需要更多的时间吗？

你需要更多的设备吗？

你需要更多的物资吗？

你需要更多朋友的认可吗？

你需要更多员工的认可吗？

你需要更多上司的认可吗？

你需要更多最高管理机关的认可吗？

你需要更多同行业的认可吗？

你需要更多社会的认可吗？

使目前不利境况转为有利境况最需要做什么？你能用简洁的一段话来表述吗？如果能，那你至少已弄清楚最基本的问题。

获得有利的帮助，需要找对人，这个人有权威、有力量使有积极意义的变化发生。但关键问题是很难确定这个人是谁。

此人的头衔也因单位不同而异。这要根据不同的因素来决定，如单位的氛围，管理机制是权力集中还是民主管理，预算权由谁决定，这些都是应该考虑的因素。如果形势迅速朝着有利于你的方向发展，那说明你找对了人，他帮你忙了。