

第一章

强烈的愿望产生奇迹

和普通推销员不同，我是不推销的。我只是把自己用过觉得好的东西告诉朋友，和大家共同分享而已。这样的人不断地聚集过来，不知不觉中我就做成了这样的大生意。

“一定会出现好事。无论如何也不放弃。”——这样的力量会唤来奇迹。我觉得，这条道理适用于工作或其他任何事情。

[第一章]

强 / 烈 / 的 / 愿 / 望 / 产 / 生 / 奇 / 迹

无需办理入住手续的唯一客人

和普通推销员不同，我是不推销的。我只是把自己用过觉得好的东西告诉朋友，和大家共同分享而已。这样的人不断地聚集过来，不知不觉中我就做成了这样的大生意。

我拥有了“皇冠大使”的级别称号，成为“创始者皇冠大使”。拥有此称号的人，找遍全世界的安利，也只有我一个。我已经超越了“第一”，成为了“唯一”。

这是日本关西的某家酒店。我来到前台，正打算办理已预订房间的入住手续。这时，前台的服务生一见到我便说：

“您好，中岛先生。早就等着您啦。”

我还没说什么，一把钥匙便递了过来。

“奇怪，你怎么知道我是……”

我既没有挂着胸卡，旁边也没有人喊我“中岛先生”。这家酒店我是住过几次，但对前台小姐的模样一点印象也没有。而对方却知道我是中岛薰。

我预订房间的时候，也只是说了一句“我是中岛薰”，便给我保留了往日所住的房间。

“我好像成了名人。”——我对此亦喜亦忧。我不知道对方，对方却知道我。

当然，在我的生意伙伴中，我还是颇为人知的吧。不过，近来在酒店、时装店、西餐厅等处，随时被喊一声“哎呀，是中岛薰先生”的事开始多起来了。

时至今日，像泡沫经济时的房地产商般花钱的人几近绝迹，而我也因此被人家记住，不喜欢也没有用。

总之，用不着说出“我是预订了房间的中岛，现在来办入住”，这也不是什么了不得的事。

又有一天，和朋友一起搭乘出租车。他和我做同样的生意，我们的话题除了谈论工作外，还涉及加勒比海的避暑酒店如何，香港的海上派对如何，更换新车之类。这时，出租车司机一脸不解地问我们：

“不好意思打扰了 请问客人你们是做哪一行的呢？”

“你为何要问这个呢？”

“我看你们在这种环境下生意还那么好做……”

“啊 原来如此。”

我一边苦笑，一边和朋友点着头，颇以为然。

出租车司机东奔西跑，搭载各种客人。据他说，近来不论载什么客人，所谈内容大多是消极、负面的，因此对我们的话

题自然大感意外。

没错，社会上都在说着“破产”、“经营不景气”、“解雇”这类的事情。而我的生意却发展得很顺利。我经营的是不为景气左右的商品，是不需要大张旗鼓地支付昂贵广告费的生意，靠的是产品本身。无论社会经济再不景气，我的生意发展壮大起来是不受影响的。

这门生意自开始算起，我做了二十多年。对于现在的我来说，想要的东西，想做的事，却因为不够钱买不起，做不了的，已经不存在了。

例如，私人旅行的话，坐飞机是头等舱，住酒店是当地最高级的。去巴黎，是住立兹；去泰国的话，就住ORIENTAL的豪华套间。若问我的家，则是田园调布的高级公寓顶层。

所以，即便不是出租车司机，而是在酒店或飞机上，我也时常被这样问到：“请问您的工作是……”

“我是做安利的。”

“噢噢，我听说过。好像是卖洗涤剂之类的产品，您是老总？”

“不，我是做安利商品的直销商（distributor）。”

“这么说 做推销的？”

即便知道安利的名字，好多人也只以为它是一家上门推销或邮购美国洗涤剂的公司。

所以，问我的人总是很震惊，觉得洗涤剂推销员的形象和我实在联系不到一起。

这是不奇怪的。就我而言，我从不认为自己是个推销员，一次也没有。

我以“distributor”（销售代表、直销商）的名义，作为一个百分之百的“个人业主”，与日本安利公司签订合同。我绝不是“被雇用者”。所以，我和公司的关系是对等的。

另外，和普通的推销员不同，我是不推销的。证据就是，我从没有跑到一个不认识的人家里去，说“太太，有很好用的洗涤剂。试用一下如何？我把资料留给您吧”之类的话。我只是把自己用过觉得好的东西告诉朋友，“有如此这般的好东西”，或者人家有“我也想告诉其他人”的念头时，和大家共同分享而已。可是，这样的人不断地聚集过来，不知不觉中我就做成了这样的大生意。

我开始做这项生意的时候，直觉地感到：“我的事业前景会很好。会赚到上亿日元收入。”想到并希望做到“皇冠大使”（皇冠大使是安利体系为直销商规划的职级当中最高的等级），是过了很久之后的事。

果然，我心想事成。上亿日元拿到了，“皇冠大使（第一名）”也做到了。而我现在正从“第一”向“唯一”努力。

我拥有了“皇冠大使”的级别称号。在1992年9月，我还

获得了“创始者”的殊荣，成为“创始者皇冠大使”。拥有此称号的人，找遍全世界的安利，也只有我一个。我到世界的任何地方，不是“日本安利的获得某种殊荣的中岛薰”，而是“那位中岛薰”。我已经超越了“第一”而成为了“唯一”。

你有自己的生意吗

人如果满足于目前的工作、目前的收入、目前的人际关系，发展就到头了，就跌落到满足这个“陷阱”里了。

我总是鼓励我周围的人，要把目光放得更广、更远，要相信自己身上无限的潜力。

停止自我变革，自我发展是很可惜的事。我总想着要弄清楚，自己身上的可能性会增大至何处。

据说，在美国商界精英们的聚会上，进行简单的自我介绍之后，几乎没有例外地会被问及“那您的生意是……”，与日本不同，这里根本没有“以传递名片代替自我介绍”的事。对对方而言，你任职于什么公司并不重要。“你所经营的事业”——这才是问题所在。

在日本，一掏出大公司的名片，说句“我的公司是××，我在××部门”自然能得到相应的评价。像在有名的大公司里

面工作之类。

妻以夫贵。如果在同学聚会上，说出自己的丈夫是某某大公司的部长，也许一下子就镇住了朋友们。

但是，在知名企业工作与个人的成就、能力不能相提并论。因为无论身在多大的公司，也脱不了所谓“受雇于人”。

我也经常被人问到“你做什么生意”，而反过来我也会问别人这句话。例如，去海外旅行时遇上的女翻译，或者飞行员、某处的公司职员等。

被我这么一问的时候，他们全都愣了一下，回答说：

“就是这份职业。”

他们这一“愣”是理所当然的。对方是为我做着翻译的人、穿着飞行制服的人、给我公司名片（上面有自己的职位）的人。但是，我一点也不在乎公司名气或者个人头衔。

“只是做这样的工作很可惜呀。你完全可以胜任自己工作以外的事情，为何不尝试开拓另一个事业，接受一些新的挑战呢？”

被我这么一说，由此而身兼两职者大有人在。他们就这样拥有了“自己的生意”，当中大多数人获得了成功，亲手建立起自己的生活方式。因为自己的生意是自己的东西，所以不受任何束缚。而且“一分耕耘，一分收获”，回报是可以看得到的。

一般来说，“受雇于人”的上班族，不但常常要做自己不乐意的事，付出还往往不能获得相应的回报。热衷于电视游戏

的孩子，如果在玩得兴起之时，被父亲指派去买包香烟，肯定是不高兴的。但是，如果对他说“给你买个机器人”，那会是什么情形呢？他肯定会高兴地冲出门去办事了。

我可能会像那个买香烟的孩子一样，一边心情激动地想着“要求买什么样的机器人呢？怎么玩机器人呢”，一边努力踮着脚，往香烟的自动售货机里塞硬币。因为满脑子只有买机器人的事，所以天黑路远、寒气侵人、恶犬狂吠等等，我一点也不怕，丝毫不以为苦。

“不给买机器人也无所谓，出去一趟挺烦人的。”——持这种态度的孩子大有人在吧。光是电视游戏已经满足了，不想玩其他游戏了。

“一生只专注地做一件事”的人生确实也有，或许也不错。但是，人如果满足于目前的工作、目前的收入、目前的人际关系，发展就到头了，就跌落到满足这个“陷阱”里。结果，人生所有方面也都会不尽如人意。

我并不是说满足是一件坏事。但不能够一直这么长久满足下去。在短暂的满足过后，接下来的一瞬间，就要向着新的理想、新的目标迈进。

所以，我总是鼓励我周围的人，要把目光放得更广、更远，要相信自己身上无限的潜力。

停止自我变革，自我发展，是很可惜的事。我总想着要弄清楚，自己身上的可能性会增大至何处。

感动的那一刻就是机会

感动了，就可以描绘梦想。总而言之，拥有努力的目标，想像着愿望实现后的景象和自己的状态，心中便激动不已。

为着这一天的到来，不断地给自己鼓劲。

这是让人生过得更快乐的诀窍，或者不妨说，正是如此我取得了今天的成功。

我动辄就一连串带惊叹号的话，诸如：“不得了啊！”“太有意思啦！”我这人好奇心强，对什么都会感兴趣。所以，什么事情都能引起我的兴趣。

另外，我是喜怒哀乐皆形于色的人，很容易被感动。

我被感动的时候，就会产生出一种强烈的感觉，想要由此做点什么事情。当我刚接触安利的时候，惊叹其“真不得了”，随即就签名参加，恐怕也是我这种性格形成的“绝招”。而且，遇上了“真不得了”的人，就希望结交；听到了“真不得了”

的事，自己也想试一试。

还在我刚开始从事安利事业的时候，曾经被美国籍的销售代表邀请至他的家——其实是“真不得了”的豪宅——做客。那位销售代表当时是“皇冠大使”级别，与刚起步的我是天壤之别。因此，他豪宅中的所有一切，无不令我羡慕不已：“真不得了！”

安利销售代表获邀出国旅行时，都按不同级别给予安排。“皇冠大使”级别，则包括家人在内，乘飞机、住酒店都享受最高级别。作周边旅游观光时，甚至有专用的喷气机或直升机；如果外出购物，则是乘坐大型高级轿车（驾驶室与客座隔开）。这种旅行“真是不得了！应该是王公贵族才有的享受吧”。

听他这样的介绍，我又被打动了。“一旦做到皇冠大使，如此美妙的生活便……”我记得当时自己暗下决心：“我也要成为皇冠大使！”

我实现了自己的愿望，现在过着比那位美国人更加“优越”的生活。

感动了，就可以描绘梦想。不论你的梦想是“在佛罗里达拥有一栋别墅”，或是“我想像那个人一样成功”。总而言之，拥有努力的目标，想像着愿望实现后的景象和自己的状态，心中便激动不已。然后，为着这一天的到来，不断地给自己鼓劲。这是让人生过得更快乐的诀窍，或者不妨说，正是如此我取得了今天的成功。

凡事都往积极处想

如果我说“只要你相信自己的梦想能够实现，就必定会梦想成真”，有人可能会反驳：“那是因为你与众不同。”不过，我不这么认为。任何一个人，只要有自己的理想，并确信它能够实现，就会如愿以偿。

能够对什么都笑得出来，都保持积极乐观态度的人是很好的人。这样的人身上有着各种可能性，运气也会随之而来。只需适当调整自己思考的方式，人生的乐趣就会多几倍。

如果我说“只要你相信自己的梦想能够实现，就必定会梦想成真”，有人可能会反驳：“那是因为你与众不同。”不过，我不这么认为。任何一个人，只要有自己的理想，并确信它能够实现，就会如愿以偿。

人不会在脑海里描绘没有兴趣的东西，或者距离现实太遥远的东西。所以，你心目中的理想，正是一个“会实现的梦想”。

只是，要说我有什么特别之处的话，我认为就是“一切都

能够对什么都笑得出来，对什么都觉得有趣的人，对什么都往好处想的人，是很好的人。这样的人身上有着各种可能性，运气也会随之而来。只需适当调整自己思考的方式，人生的乐趣就会多几倍。

往积极处想”。

一般人即便想干一件什么事，总会左思右想，一会儿觉得没有时间，一会儿又没有自信。然后就得出一个遗憾的结论：“反正是做不成的事！”最后自己只好把一个个机会放走。

例如，假定某天早上醒来下雪了。那一刻你会想到什么呢？“唉呀，下雪了。真讨厌！还得去上班呢。车子没问题吧？”你可能会愁眉不展。或者，你首先是被雪景所感动：“哇，下雪啦！景色真美呀！”

我绝对是被感动、满心欢喜的。把自己的人生往灰暗处、坏处想，会有什么好处呢？没有好处。

假定你一打开电视，正在放相声节目，可是你觉得一点也不好笑。不过，比起唠叨着“看这种节目真浪费时间”的人相比，能够说着“这相声差成这样也真有意思”而笑起来的人，后者的可能性大得多。

能够对什么都笑得出来，都保持积极乐观态度的人是很好的。这样的人身上有着各种可能性，运气也会随之而来。只需适当调整自己思考的方式，人生的乐趣就会多几倍。

呼唤奇迹的男人

我这人对“要发生的坏事”没有预知能力。我要预知的，全部都是“好事”。所以与其说是“预知”，不如说是我要使愿望实现——“好事会出现、希望它出现”更好吧。然后就像刚才所说的，把一切往好处去想，并全力去努力，它会实现的，最后也一定会成功。我觉得自己迄今的人生，就是这样一种循环。

我是有所想有所感就马上说出口的人，而很多事情就这样被我说中了。

例如，我不经意地说过：“虽然现在经济不景气，但今年只有安利会大发展。我感到内心有一种要发生奇迹的强烈预感。”这件事让我说中了，于是朋友都说我“有预知未来的能力”我自己也有这种感觉。

我有一位朋友财津和夫先生。之前跟他见面的时候，谈话中冒出一句：

“以前的歌曲可能要大热哩。”

对方问为什么，我却说不出个所以然。我只是把当时所想

说出了口而已。当时，我觉得财津和夫先生也没有放在心上，只是说一声：“哦？真是那样就太好了。”果然，后来他的歌曲被用作富士电视台的某部电视连续剧主题歌，又被 DAIDO 公司的罐装咖啡用为广告曲。这件事应该有不少人知道。

不去说那样的“大事”，比如说，当我正想着“那个朋友不知现在怎么样了，他还好吗？很想跟他说说话”的时候，电话铃就响了。我急忙拿起话筒，心想一定是他，果然就是他。这种事屡屡发生。

说起来，还有过这样的事：在我开始做安利之前，大概是我自认为作为作曲家已上轨道的那阵子。我和第一个告诉我安利的朋友两人去喝酒（当然那时候他和我都没想过后来会怎样）。当时正聊着什么也已经不记得了，我突然间说道：

“虽然我现在搞的是作曲，但如果我要开始做某件事情的话，我自信自己绝对能成功。”

据朋友后来说，这话是在喝酒时说的，他听着也没有当回事儿。但是，结果已经有目共睹。

顺便要提及的是 我这对“要发生的坏事”没有预知能力。

我要预知的，全部都是好事。所以，与其说是“预知”，不如说是我要使愿望实现——“好事会出现、希望它出现”更好吧。然后就像刚才所说的，把一切往好处去想，并全力去努力，它会实现的，最后也一定会成功。我觉得自己迄今的人生，就是这样一种循环。

强烈的愿望产生奇迹

感动就是机会。

“一定会出现好事。无论如何也不放弃。”——这样的力量会唤来奇迹。我觉得，这条道理适用于工作或其他任何事情。

我二十岁到三十岁之间，在家乡岛根做乐器推销员。有一次，我偶然在工作场所看见“波普大赛”的广告，这是雅马哈主办的业余音乐家的赛事。当时，我心中有所触动：“啊，还有这样的事！”

那一年的赛事最高奖，授予其后唱片大热的中岛美雪的《时代》。在中岛美雪出场的世界歌谣祭上，因为埃尔顿·约翰的歌曲也入选，我作为他的歌迷，休假前往武道馆观看演出。

在这次歌谣祭上，中岛美雪也赢得了大奖，她由北海道一个无名女孩子，一夜之间成为“时代宠儿”。在现场听着中岛美雪演唱她的获奖歌曲，我便感动不已。

还是那句话：“感动的一刻就是机会。”“我自己也来试

一定会出现好事。无论如何也不放弃。”——这样的力量会唤来奇迹。我觉得，这条道理适用于工作或其他任何事情。