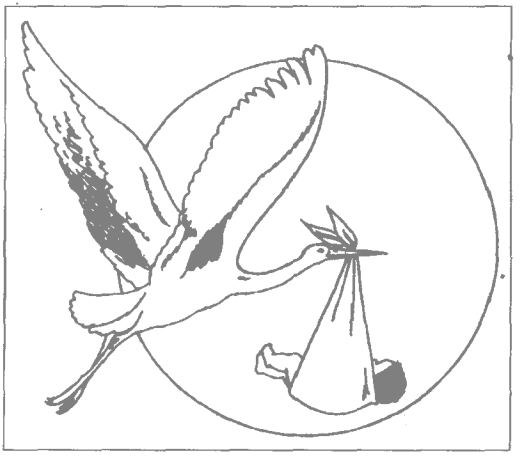



# 第一辑

## 大器之材



需要全本请访问 www.ertongbook.com

# 发　　泄

一天，陆军部长斯坦顿来到林肯那里，气呼呼地对他说一位少将用侮辱的话指责他偏袒一些人。林肯建议斯坦顿写一封内容尖刻的信回敬那家伙。

“可以狠狠地骂他一顿。”林肯说。

斯坦顿立刻写了一封措辞强烈的信，然后拿给总统看。

“对了，对了。”林肯高声叫好，“要的就是这个 好好训他一顿，真写绝了，斯坦顿。”

但是当斯坦顿把信叠好装进信封里时，林肯却叫住他，问道：“你要干什么？”

“寄出去呀。”斯坦顿有些摸不着头脑了。

“不要胡闹。”林肯大声说，“这封信不能发，快把它扔到炉子里去。凡是生气时写的信，我都是这么处理的。这封信写得好，写的时候你已经解了气，现在感觉好多了吧，那么就请你把它烧掉，再写第二封信吧。”

书外人语：人总是有受别人鸟气的时候，这种不满情绪堆在心中是有害的，反击回去或发泄给别人都不是上策，林肯的主意最好。

# 秘　　密

罗斯福当海军助理部长时，有一天一位好友来访。谈话间朋友问及海军在加勒比海某岛建立基地的事。

“我只要你告诉我，”他的朋友说，“我所听到的有关基地的传闻是否确有其事。”

这位朋友要打听的事在当时是不便公开的，但既是好朋友相求，那如何拒绝是好呢？

只见罗斯福望了望四周，然后压低嗓子向朋友问道：“你能对不便外传的事情保密吗？”

“能。”好友急切地回答。

“那么，”罗斯福微笑着说，“我也能。”

书外人语：“出我的口入你的耳，切莫向第三个讲起。”这全是自欺欺人的废话，你任何时候都不能指望别人就某事守口如瓶，你可以给好朋友说，他也会　样地给他的好朋友说，唯一的解决办法就是“打死我也不说”。

# 大器之材

1965 年，我在西雅图景岭学校图书馆担任管理员。一天，有同事推荐一个四年级学生来图书馆帮忙，并说这个孩子聪颖好学。

不久，一个瘦小的男孩来了，我先给他讲了图书分类法，然后让他把已归还图书馆却放错了位的图书放回原处。

小男孩问“像是当侦探吗？”我回答“那当然。”接着，男孩不遗余力在书架的迷宫中穿来插去，小休时，他已找出了三本放错地方的图书。

第二天他来得更早，而且更不遗余力。干完一天的活后，他正式请求我让他担任图书管理员。又过两个星期，他突然邀请我上他家做客。吃晚餐时，孩子母亲告诉我他们要搬家了，到附近一个住宅区。孩子听说转校却担心：“我走了谁来整理那些站错队的书呢？”

我一直记挂着他。但没过多久，他又在我的图书馆门口出现了，并欣喜地告诉我，那边的图书馆不让学生干，妈妈把他转回我们这边来上学，由他爸爸用车接送。“如果爸爸不带我，我就走路来。”

其实，我当时心里便应该有数，这小家伙决心如此坚

需要全本请访问 www.ertongbook.com

定，则天下无不可为之事。我可没想到他会成为信息时代的天才、微软电脑公司大亨、美国首富—— 比尔·盖茨。

（卡菲瑞）

书外人语：在许多伟大或杰出人物身上，总有优于或异于常人之处会或早或迟地显示出来。在成名之前，这些“异象”尤如稍纵即逝的彗星难以被人察觉注意，大多在功成名就之后，人们才想到他们当初的不凡。但不管事前或事后的记录，无疑都是留给人类的一份精品。

# 成　　功

贝尔纳是法国著名的作家，一生创作了大量的小说和剧本，在法国影剧史上占有特别的地位。

有一次，法国一家报纸进行了一次有奖智力竞赛，其中有这样一个题目：

如果法国最大的博物馆卢浮宫失火了，情况只允许抢救出一幅画，你会抢哪一幅？

结果在该报收到的成千上万回答中，贝尔纳以最佳答案获得该题的奖金。他的回答是：

“我抢离出口最近的那幅画。”

书外人语：成功的最佳目标不是最有价值的那个，而是最有可能实现的那个。

# 丘吉尔炒股记

据说爱因斯坦死后进入天堂，上帝将他安排在一间 4 个人的房间里。爱因斯坦问第一个人智商是多少，那人回答为 160。爱因斯坦喜出望外地说：“好！我正担心来到这里找不到探讨相对论的伙伴呢。”他又问第二个人，那人说他的智商是 120。爱因斯坦显然有点失望，叹了口气说：“也好，我们还是能探讨些数学问题的。”他最后问第三个人，那人说他的智商不到 80。爱因斯坦皱起了眉头，良久之后说道：“看来我们只能侃侃股市了。”

这则嘲讽股民的笑话虽然有点刻薄，但它却道出了一条听似悖论的真理：股市之中不以学历定贤愚，不以智力分高低，更不以个人的社会背景、角色分上下。上面这则笑话仅是杜撰之作，不足为据，那么英国前首相温斯顿·丘吉尔早年在华尔街股市小试牛刀，结果折戟沉沙的佚事则是有真凭实据的。

1929 年，丘吉尔的老朋友、美国证券巨头伯纳德·巴鲁克陪他参观华尔街股票交易所。那里紧张热烈的气氛深深地感染了丘吉尔。当时他已年过五旬，但狂傲之心丝毫未减。在他看来，炒股赚钱实在是小菜一碟。他让巴鲁克给他开了一个户头——“老狐狸”丘吉尔要玩股票了。

丘吉尔的头一笔交易很快就被套住了，这叫他很丢面子。他又瞄准了另一只很有希望的英国股票，心想这家伙的老底我都清楚，准能大胜。但股价偏偏不听他的指挥，一路下跌。他又被套住了。

如此折腾了一天，丘吉尔做了一笔又一笔交易，陷入了一个又一个泥潭。下午收市钟响，丘吉尔惊呆了，他已经资不抵债要破产了。正在他绝望之时，巴鲁克递给他一本账簿，上面记录着另一个温斯顿·丘吉尔的“辉煌战绩”。原来，巴鲁克早就料到像丘吉尔这样的大人物，其聪明睿智在股市之中未必有用武之地，加之初涉股市，很可能会赔了夫人又折兵。因此，他提前为丘吉尔准备好了一根救命稻草。他吩咐手下用丘吉尔的名字开了另一个账户，丘吉尔买什么，另一个“丘吉尔”就卖什么；丘吉尔卖什么，另一个“丘吉尔”就买什么。

丘吉尔一直对这段耻辱的经历守口如瓶，而巴鲁克则在自己的回忆录中详细地记述了这桩趣事。

（姚昌忠）

书外人语：隔行如隔山。一个领域中的成功并不意味着处处能行，初来乍到，学费是免不了的，股市更是如此，踏踏实实地做自己本份的事吧。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

# 回　　报

有一回，日本歌舞伎大师勘弥扮演古代一位徒步旅行的百姓，正当他要上场时，一个门生提醒他说：“师傅，您的草鞋带子松了。”

他回答了一声“谢谢你呀。”然后立刻蹲下，系紧了鞋带。

当他走到门生看不到的舞台入口处时，却又蹲下，把刚才系紧的带子复又弄松。

显然他的目的是，以草鞋的带子都已松跨，试图表现这个百姓长途旅行的疲态。演戏细腻到这样，这位大师确有其过人之处。

话说回来，正巧那天有位记者到后台采访，看见了这一幕。等演完戏后，记者问勘弥：“你为什么不当时指教学生呢，他不懂得这演戏的真谛呀。”

勘弥回答说：“别人的亲切关爱与好意必须坦然接受，要教导学生演戏的技能，机会多的是，在今天的场合，最重要的是要以感谢的心去接受别人的提醒，并给予回报。”

书外人语：演戏就是做人，做人做到家，事才会做到家。勘弥告诉我们，千万不要随意封住别人对你的善良之门。

# 总司令、校长、总统

二战结束后不久，欧洲盟军总司令艾森豪威尔出任哥伦比亚大学校长。副校长安排他听有关部门汇报，考虑到系主任一级人员太多，只安排会见各学院的院长及相关学科的联合部主任，每天见两三位，每位谈半个钟头。

在听了十几位先生的汇报后，艾森豪威尔把副校长找来，不耐烦地问他总共要听多少人的汇报，回答说共有63位。艾氏大惊：“天啊，太多了！先生，你知道我从前做盟军总司令，那是人类有史以来最庞大的一支军队，而我只需接见三位直接指挥的将军，他们的手下我完全不用过问，更不需接见。想不到，做一个大学的校长，竟要接见63位主要的首长。他们谈的，我大部分不懂得，又不能不细心地听他们说下去，这实在是糟蹋了他们宝贵的时间，对学校也没有好处。你订的那张日程表，是不是可以取消了呢？”

艾氏后来又当选美国总统。一次，他正在打高尔夫球，白宫送来急件要他批示，总统助理事先拟定了“赞成”与“否定”两个批示，只待他挑一个签名即可。谁知艾氏一时不能决定，便在两个批示后各签了个名，说道：“请狄克　即副总统尼克松　帮我批一个吧。”然后，若无

其事地去打球了。

书外人语：二战时的英军统帅蒙哥马利元帅最是桀傲不驯，但对艾森豪威尔最是服气，足见艾氏“领导学”之高明。不放权、事必躬亲的领导往往吃力不讨好。

# 马 蝇 效 应

1860年美国总统大选结束后，林肯当选为总统。他任命参议员萨蒙·蔡斯为财政部长。

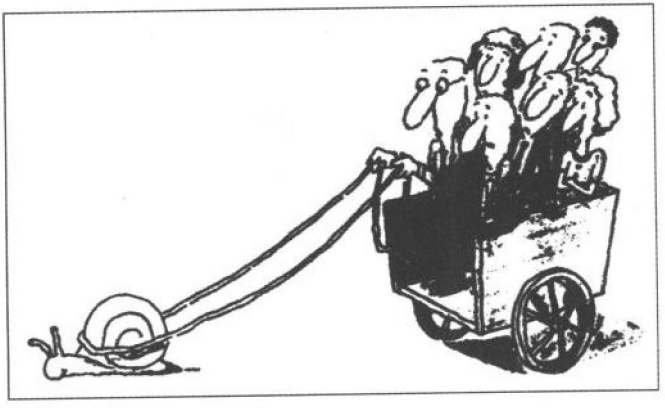
有许多人反对这一任命。因为蔡斯虽然能干，但十分狂妄自大，他本想入主白宫，却输给了林肯，他认为自己比林肯要强得多，对林肯也非常不满，并且一如既往地追求总统职位。

林肯对关心他的朋友讲了这样一个故事：

“在农村长大的朋友们一定知道什么是马蝇了。有一次，我和我的兄弟在肯塔基老家的一个农场犁玉米地，我吆马，他扶犁。这匹马很懒，但有一段时间它却在地里跑得飞快，连我这双长腿都差点跟不上。到了地头，我发现有一只很大的马蝇叮在它身上，我随手就把马蝇打落了。我兄弟问我为什么要打落它，我说我不忍心看着这匹马那样被咬。我兄弟说：唉呀，正是这家伙才使马跑得快嘛。”

然后，林肯说：“如果现在有一只叫‘总统欲’的马蝇正叮着蔡斯先生，那么只要它能使蔡斯和他的那个部不停地跑，我就不想去打落它。”

**书外人语：蔡斯对于林肯而言，也可说是一只马蝇。用好这样的“刺”头，会有意想不到的好结果。**



# 尼克松的糊涂

尼克松是我们极为熟悉的美国总统，是他打开了美中关系的大门，当然他还有许多不俗业绩，是个优秀的政治家。

但这样一位大人物，却因为一个小错误而使自己亲手毁掉了自己的政治前程。

1972 年，尼克松竞选连任。由于他在第一任期内政绩斐然，很得民心，而他的对手的阅历和声望都远难与他相匹敌，所以大多数政治评论家都预测他会以绝对优势获得胜利。

然而，尼克松本人却十分不自信，过去的几次失败使他曾经受到过极大的打击，他走不出心理的阴影，极度害怕万一出现的失败。在这种潜意识的驱使下，他神差鬼使地干出了令他后悔终生的蠢事。

他指派手下人潜入竞选对手的总部水门饭店，在对方的办公室中安装窃听器。事发后他又连连阻碍调查，推卸责任，终于在选举胜利后不久被迫辞职。本来稳操胜券的他竟因极度害怕失败，从而导致了惨败。

**书外人语：心理上的阴影与误区会使一个人理智的天平严重倾斜，干出不可思议的蠢事来。胜利的最坚实基础莫过于健康的心理。**

# 认 赔 出 场

越战期间，尼克松总统要求指挥官斯威士摩兰汇报一下局势。

“将军，我们在越战的目标是什么？”总统问。

“征服与平定敌人。”将军振振有辞。

“那该怎么办？”

“我要 40 万大军。”

“去年这个时候，你说只有 20 万就够了。我给了你 20 万军队，你平定了多少敌人？”

“事实上我们到达后，抵抗力量增加了一倍。”

总统立即说道：“既然 20 万军队产生了双倍的抵抗力，那么 40 万军队就会有四倍的抵抗力，所以我认为，继续向越南派遣军队是不明智的。”

尼克松的决定把美国拖出了越战的泥潭。

回到日常生活中来。打麻将现在已是全民皆乐的娱乐活动，麻将桌上最常见这种情形：本来大家说好打八圈结束，八圈过去，意犹未尽，尤其是哪位输了，总想再加赛一两圈，兴许就打回来了。一开加赛的头，可能就难以收场，最后搞得疲惫不堪或不欢而散。其实，打麻将有输有赢，输了，证明自己今天运气不好，或发挥欠佳，再拖下

需要全本请访问 www.ertongbook.com