

# 1 洞悉商场骗局

## 引 言

也许是经营商业钱来得特别容易的缘故，所以对追求金钱的人的诱惑力十分强烈。在日益商业化的时代，一部分人通过经商发了大财，一小部分人不能抗拒金钱的诱惑，而又无力经商发财，于是走上了靠诈骗捞取不义之财的路子。因此，商业中的诈骗便无处不有，无处不在。你上街买东西，一不小心便买了假货；你带着巨款去购货，一不注意钱就入了别人的腰包；你见到广告上登的发财窍门，结果白白给人送了钱去……

我国古代帝王都认为商人是狡猾奸诈的，因此，都主张重农商。可以说，从春秋战国以来，在漫长的封建社会里，商人都处在社会的最底层，他们受歧视，受压制，虽有家产万贯，子弟也不能作官。

然而，在今天，从商业社会的角度看，商人受到的不公平待遇未免有些冤枉。因为商人要和各式各样的人打交道，做生意总是要赚钱的。如果他们不奸不滑，岂不让骗子们得其所哉？说无商不奸，要看从什么角度来说。不奸就要受骗，不奸就要挨饿，再老实的人干了商业也要变奸的。当然，卖假货，作假广告，用各种骗术欺骗顾客的人，不但奸得可恶，而且简直同骗子如出一辙。我们不妨把他们直接叫作骗子好了。

问题还在于，商人稍不留神，就会被骗子光顾。你看一个

富人，或一位官员买了许多绸缎，商人竭诚相待，结果他却是骗子。明看着是一家大府第，送去珍贵的人参都被骗去了；明明收到的是钱帖，去钱计取钱时才知道是假的。凡此种种，从古自今，商人吃过了无数被骗的苦，当然要聪明一些。

商业中的诈骗，也就是揭露那些专以经商为名，欺骗真正的商人的骗子。商人已经够“奸”，而骗取商人钱财的骗子，其老奸巨滑，诡计多端可想而知。

古今中外的商业骗子都惯于伪装自己，他们或者假装官员、富翁，或者扮成港商、投资者，或者假借高干、领导的名誉，或者自封为“经理”、“董事长”。当然，也有的装成乞丐、农民的。

随着社会商业的发展，骗子的手段也不断花样翻新，有的利用合同骗取巨款，有的假装投资骗取贿赂，有的采用连环骗、滚式骗，一骗一大串，有的以假当真，有的以次充好，有的以大活骗人，有的以色相引诱。

骗子的招数无奇不有，受骗者的悲剧不能重演。在这一篇里，你将看到各式商业骗术，相信对你从事商业会大有益处。

## 1. 让小利老翁奇骗

南京有一个老头最善于奇骗，他的骗术之奇令人咋。

这天，老头拿了一锭银子到北门桥一家钱店去换铜钱。在称量银子的过程中，老头故意和钱店掌柜争执银子的成色。老头一定要多换钱，钱店掌柜不给，因此便吵闹不休。

正在吵闹不休时，从外面进来一个年青人，见了老头便十分恭敬地叫“老伯”，又说：“你儿子在常州做生意，与小侄是同事。托小侄带回来一封信和一锭银子，我正要送到府上

去，想不到在这里遇到了老伯。”说完把信和银子交给老头，作了一揖便走了。

老头拆开信对店掌柜说：“我眼花看不了信，求你给我念一念好吗？”

店掌柜便接过信念给老头听。信里说的都是一些琐碎的家务事，最后说：捎回银十两供老人家的衣食所需。

老头听了，高兴地说：“把那块银子还给我吧，不必再较论成色了。这是我儿子刚捎回来的银子。信上写明是十两，就这块银子抵消钱怎么样？”

店掌柜接过这块银子在称上称，十一两三钱。店掌柜只以为是老头的儿子发信时匆匆地拿了一块银子，可能没来得及检查，所以信上仍旧说是十两。老头眼花，看不见称心，你不将错就错，多得他一两两三钱的余利呢？只因店掌柜这一点私心，才让老头子有机可乘。

按当时兑换时价，纹银十两该换铜钱九千。店掌柜收下银子，很快拿出九千铜钱给了老头。老头收起铜钱，背起来走了。

老头刚刚走远，一位客人却在旁边笑着说：“掌柜千万不要受骗呀！这老头，是个多年的老骗棍子，常使用假银子。我见他来换钱，便暗暗为客人担忧。因此站在旁边，只是不敢把话说明了。”

店掌柜听了大吃一惊，急忙拿出刚才的银子剪开一看，果然里面是铅胎。掌柜懊丧不已，又再三向客人表示感谢，并且询问老头住在什么地方。

客人说：“老头住的地方，离这里十多里，你去追赶，还能追得上。但我是他的邻居，让他知道我破了他的财路，他会和我结仇。我把他家的详细住址和门朝哪边告诉你，你自己去

追赶好了。”

店掌柜一定要拉客人和他一块去，说：“你跟我到了那地方，你指给找他的门向，就赶快走开。这样，老头不知道是你告诉我的，怎么会和你结仇呢？”

客人还是不肯。掌柜拿出三两银子酬谢他，客人才作出不得已而强行的样子，领着掌柜来到汉西门外。远远地看见老头的钱摊在酒店的柜台上，正在和几个人一块喝酒。客人便指着老头说：“就是他，坐镇快去提住他，我要走了。”

店掌柜找到了老头，十分高兴，一直走进酒店，抓住老头便打，边打边说道：“你这个老骗子，拿十两铅胎银子换了我九千钱。”

众人见状，都站起来问怎么回事。

老头不慌不忙地说：“我用儿子捎回来的十两银子换钱，并不是铅胎银，店掌柜既然说我用的是假银子，可能把我的原银拿来让众人看一看吗？”

店掌柜便把那块剪破的银子拿出来让众人看。

老头却笑着说：“这块不是我的银子。我的那块是十两银子，所以换了九千钱。这块银子看起只怕不止十两，决不是我的原银。是掌柜拿假银来骗我了。”

酒店里众人听老头如此说，便拿来小称，一称，果然是十一两三钱。

众人都以为是店掌柜拿假银子来讹老头，都愤怒地指责店掌柜，店掌柜因心里有鬼，不知该怎么说，一时竟回答不上来。众人更加相信他是有意骗人，便群起而殴打之。店掌柜也不敢再说，只有懊丧而回。

[评析]：钱店掌柜只为食小利，不仅被骗子骗走九千铜钱，而且还有理难说，挨一顿打，又贴给报信的客人三两银

子，被骗得实在是惨啊！

老头的骗术之所以称奇，就在于紧紧抓住了钱店掌柜贪小利的心理特点，故意用一块多于十两的银子，而又佯装不知。其实，那个给他送假银子的年青人就是他的同伙。老头起初和掌柜争吵，就是等年青人送银子，并非真想多换几个铜钱。那个后来报信的客人，也不仅是乘机再骗几两银子，而是故意引店掌柜去找老头，好让他挨一顿打之后，死了再找骗子麻烦的心。

总之，整个一套骗术安排得滴水不露，实在是构思奇绝。虽然其中不无破绽，但是爱沾小便宜的人决不能识破。这正应了一句老话：贪小便宜吃大亏。

## 2. 拉着 骗子做买卖

苏州城阊门外是一条通街大道，大道两旁门市林立，是百货交集的地方，尤以人参行最为兴盛。门市中间有一座空房子，也十分宽阔。

那时，有一个穿戴四品衣冠的人，迁到空房子里住了下来，门上挂了一块候补知府陈某的牌子。随着来的管家、司帐、司厨、跟班等人共有几十名，出入乘坐四人抬的大轿，张着大红伞盖。在住的府县各官都鸣锣开道前来拜访。有时也大摆宴席请客，那一番车马盈门的景象，在这条街上算是罕见。参行的人见到这情景，便知道有大主顾来了。

一天，有两个衣服华鲜的仆人先后相随着到各家参行看货问价钱。参行主人打听他们的主人，仆人说：“是陈天官的大公子，以皇上赐赏监生的资格又拿了些银子买了个太守官职，被分配到江苏来等候补缺的。他们家的财产有亿万之多，

一家人都喜欢吃人参，把人参汤当茶喝。前面带来的人参快要吃完了，主人让我们挑一家价格公平的店铺，以便经常来买。”

听到这个消息，各家参店都争着来拉这两个仆人到自己店里看货。可是，两个仆人走了十几家人参店，都不中意。当时各参店都有专门在街上拉客人的伙计，所以，两个仆人要买人参的消息，早已传遍各参店。两个仆人走到一里地以外的一家参店，店主人也知道两位仆人的来历。这家参店的主人为了拉主顾，便许诺多给两个仆人些回扣。两个仆人十分高兴，便打算在这家参店购买。店主先让伙计拿些人参同仆人同去。到了陈公馆中，主人先要了一两，说是试尝一下。这一两人参价值三百两银子，主人便给了七个元宝。伙计回到店里，又大肆夸张那个公馆的华丽，而且探听到陈某的老母每天要吃人参三钱，一年仅吃人参便要花十几万两银子。太夫人和其他家属等人不几天便要到了苏州……

店主人听了说不出的高兴。

不久，陈某穿着鲜艳的官服乘轿亲自来到这家参店，对店主人说：“你店有参货真价实，我家太夫人已经到了，常吃上好的人参，必须要最好的。”

店主急忙去拿顶上等的人参，称了四十两，让两个伙计拿着随陈某去公馆，顺便取银子回来，并且对伙计说：“等兑好了银子，再派两个人去抬银子就行了。”

两个伙计跟随陈某到了公馆，进前门到后院便上了后楼。陈某把后楼当卧房，房内高高悬挂着罗帐，床上是锦乡被褥，案上摆列着洋表时钟等物，一派金碧辉煌。从床东面到窗跟前，一溜儿摆列着数十只箱子，每四只箱子为一式，都编了号。主人命仆人打开第五排二十号贴着地面的一只箱子，取银

子来兑。

不料箱子打开，仆人正要搬出一封一封的银子拆封兑银时，忽然楼下一个四川口音的人大声呼叫着走了进来：“今日该你作东，大家在虎丘等你好久，你为什么不去呀？”

陈某听见，便慌忙对参店伙计说：“二位先坐一会儿。这个人是我的乡亲。他已多次来我这儿借债，千万不能让他上楼。他来这里见了我这么多箱子，更搅缠不清了。”

于是，便让仆人把人参和银包一同放进刚才打开的箱子里面，锁上箱子，便匆匆下楼去了。

来客强行拉着陈某向外面走了。仆人上来送茶，传达主人的话说：“麻烦二位伙计坐在这里守一会儿，主人去一去就来。”仆人说罢，反扣了楼门走了。

随即听到楼下有几个年纪尚小的仆人在追逐游戏，开始只是大声吵闹，接着便互相揪打起来。又有老仆前来斥骂，幼仆不听，老仆便用鞭抽打，幼仆挨了打，哭得震天响，过了好久才安静下来。

可是，人好象都走光了。两个伙计一直等到天都黑了，还不见有人来。两个伙计肚子饿得厉害，探头往楼下观看，正好看见店主人领着伙计打着灯笼来了，正在楼下唤人。伙计急忙爬在窗户上说：“老板不要着慌，人参和银子都在这里。”

店主人领伙计上到楼上，打开门，打着灯笼照了照楼上。一个伙计便指着那只箱子说：“人参和银子都在这里面。”

店主说：“我从大门一直来到这里，见各房都是空空没有一物，好象他们已经迁走了，不妨打开箱看看。”

于是打开箱子一看，只见箱底一个大洞，一眼便看到了楼下，什么银子、人参全都没有了。

店主仔细揣摩了半天，才知道这箱子的底是与地板凿通

的，还安上了可以转动的机关。这才明白刚才仆人在楼下打架吵闹大声哭叫的时候，正是骗子运转机关，偷走人参银子，故意用嘈杂的人声掩盖开楼板的响声，这才使楼上的伙计一点也没有觉察。

再看楼上的东西，并没有一件贵重的。除了上面挂的罗帐是真的以外，床上被褥都是高丽纸印洋花制成的，案上钟表只有外壳，里面空空如也。那些箱子也都是纸糊的，里面还有几个纸包，包的全是砖石块。

参店主人知道被骗子骗了，便到官府去告状，又问官府为什么也和骗子来往。

官府说：“因为他拿着京城的枢密使的信来拜访，不能不去回拜他呀。”

官府四处缉拿，终究毫无踪影。

[评析]：一个骗子竟骗得当地各衙门官员纷纷登门拜访，可见其手段之高。然而，当官的受骗，只不过去给骗子炫耀一下门面，增加点可信度罢了。骗子的真正目的还在于骗取每两价值三百两银子的人参。为了骗到人参，骗子的铺垫是多么细致周到，可见其煞费苦心。

经营商业的人都有许多拉客的手段，但同时，这种急于推销商品的心情也给骗子以可乘之机。所以，热情招客势在必，而拉客太急就往往会被骗。

### 3. 一只靴两处卖

某甲到京城办事，住在一家旅店内。一天从一家旧货铺门前经过，见柜上放着一只靴还是新的。到柜台前一问价格，只要二钱银子。某甲喃喃地说道：“价钱是不贵，可惜只有一

只呀。”

出了旧货铺再往前走，不远又见到一家店铺，柜台上也放一只靴。仔细一看，靴子是新的而且式样与刚才看到的那一只一模一样。一问价钱，却要一两银子。某甲嫌太贵，请求稍减一些，店家坚持不肯。某甲心里暗自盘算，这只一两，那只二钱，这样买两只靴也不过一两二钱银子，比市价仍便宜不少。因而便拿一两银子把靴买了下来。

拿着这只靴又返回到前面的旧货店，去找那只靴时，已经没有了。问伙计，回答说刚才已有人买去了。甲无奈，只好提着一只靴怏怏不乐地回去。

[评析]：这是店家骗人的小把戏。可以想象，靴本来就只有一只，两店的人串通，又从这里移到那里。一个要价格低是引诱某甲来买，一个要价极高，是有意愚弄某甲。某甲没有看出其中奸诈，竟花高价买了一只靴，实在可悲。

## 4. 假侨商行骗乡里

某甲是扬州邵伯镇人，在一场兵荒马乱中失踪。过了十多年，某甲突然回到故乡。今非昔比，只见他穿着笔挺的西服，带着箱笼甚多。自称年少时从家里跑出去，展转南洋各地，起初为人打工、做伙计，后来渐渐致富。现在受南洋某富商倚重，特派他到江南来，打算经营盐业。

当时，某甲的生母和姐姐还在乡间给人家当佣工。某甲便致函将母亲和姐姐接到扬州，买了一座大房子住下。又雇了男女仆人，购置了许多家具和日用器物，家中应有尽有，真象要长久住下一般。

家安置好后，某甲又去购买古玩书画，还真有些鉴别能

力。一天，在一家玉器店选购了翡翠烟壶以及班指等物，几乎近千两银子的物品，却只付给店家三百两银子。说新加坡不日将有巨款汇来，款到时当即付请。过了几天，让伙计登门去取，果然照数付清了帐目。有怀疑新加坡来款的人，偷偷到电报局去问了一下，果然钱是新家坡一家商号汇来的。于是，扬州城里都知道某甲是新加坡回来的大富翁了。一时间扬州豪绅巨商都希望和他拉上关系。有时也有人前来借钱，某甲无不应手立办。

某甲又花巨款买盐票，居然做起盐商。

几个月间，某甲仅购买珍奇古玩便价值几万两银子。可是多数都是欠帐，付帐的为数极少。

一家南货店的主人更是势利，知道某甲没有妻子，便急忙去一大户人家去为某甲说媒，极口夸赞某甲如何富有，又如何有才能。富户被说动，竟把女儿嫁给某甲。

一天，突然来一位朋友，和某甲说话十分融洽。而且扬言说：“东家某日要来扬州，嘱咐为他预备一切事宜。”坐了一会儿，某甲便邀朋友去外面酒楼饮酒。两人携手快走到大门口时，甲突然说有些冷，让跟随的仆人回去取一件马褂来。仆人遵命到屋里取来马褂，回到门口却找不到某甲和他的朋友。仆人到各酒店去找，都没有找到。急忙跑到江边，向沿江店铺和各船查询，把某甲和朋友的相貌和所穿衣服详细告诉人家。问了半天，终于有一人告诉仆人：两个钟头以前看见有如此相貌的人登上一只船走了，那只船象是先雇好了的。

仆人一听大惊失色，急忙跑回家去报告，某甲的母亲、姐姐和家里仆人急忙打开箱笼去看，贵重物品都已经没有了。

各家店铺闻听某甲逃走的消息，无不跌足叫苦，因为某甲还欠他们一大笔债呢。各店都派人去某甲家中抢占财物，以赔

偿欠债。然而，得到的补偿还不到十分之一。

总计某甲到扬州时，花费了大约一万两银子，便赢得一个富侨商的美名。而他从各店骗去的古玩等物品，总价值约三四万两银子。

主人一走，仆人也便离散。只有新娶的媳妇无处可去，终日啼哭嚎啕，后来也由娘家迎了回去。某甲的母亲和姐姐仍旧去为人当佣工过活。

[评析]：越是富有的人越是势利，因此，越是容易受骗。某甲掷出几个钱，许多人便认为他真是个海外巨富，店铺里也不敢催他还债，还有人情愿把女儿嫁给他。所以，人千万不可势利，对富人也要审慎对待，千万不要盲目巴结。

某甲除了用银子装体面外，其母亲和姐姐的存在也是个令人相信的因素。然而，他骗得巨款后，竟连母亲和姐姐也弃之不顾，实是天良丧尽。

## 5. 举人买呢褂

某年京城会试时，各省举人都赴京参加考试。举人某甲乘车过琉璃厂时，见到一个乞丐拿一件蓝呢马褂在那里卖，看样子象是偷来的，某甲问了问价钱，只要二两银子。某甲以为十分便宜，便买了下来，心里十分高兴。

回到京城旅店，某甲对同学说：“谁说京城花销大，不好居住？我以二两银子买一件呢褂，不是很便宜吗？”

众人听了都不相信，某甲便拿出纸包，打看让众人看。谁知纸包打开，里面只有一堆烂泥巴。众人便拍着手大笑说：“这东西，二两银子也真值啊！”

某甲惊讶道：“明明看见是一件马褂，怎么变成了烂

泥巴？”

众人笑道：“他原说是卖泥马褂呢！你买呢得泥，有什么可遗憾的？”

某甲哑然失笑而已。

据说，卖呢褂的乞丐预先已把泥巴包好，藏在暗处。然后拿呢褂廉价叫卖，以求尽快卖出去。当买卖成交时，乞丐就在包裹时偷偷掉包。举人没预防有这一招，堕其术中。

有人问：假使滑头的人在买的时候便拿住马褂，不让他有掉包的机会，乞丐不是反而又被骗了吗？

回答说：他也有防备。如果掉包不成，便会有另一个人出来装作认赃的人，强把马褂夺走。而且会控告买的人一个窝赃罪，说要到官府去告你，用这个办法吓唬初到京师的人，你也只好给他点钱以息事。

[评析]：骗子混迹于商场之中，往往以低价兜售货物。你若买了他的货，一定上当。遇到这样的事，千万不可贪便宜。俗话说：便宜没好货，这是千真万确的。对于在马路边上，或者车站等处四处游荡售货的人，见到了千万不要问价钱。因为这样的人都是无赖，你一问他就非粘住你让你买不可。而且，这样的人都有骗人的圈套，入了他的圈套，你无论如何也难以跳出来，只有花冤枉钱一法。

所以，当你走过小贩如云的街巷时，你不要东张西望，只管自己走路，有人招呼你也不要答应。这或许是防受骗的一个办法。

## 6. 纵火图赔骗保险

有个洞庭山人毛某，在上海棋盘街开了一家洋货铺。他的

资金本来就不充足，又兼买卖不好，接连亏损，眼看就无法支持下去了。

毛某在走头无路之际，忽然想起自己曾向保险公司保有火险银八千两，如遇火灾，能得到这一笔保险金还可另谋生计。可是，火乃天灾，并不由人想，火神爷如果不肯降临小店，也是无法可施。如果自己放一把火，又向保险公司请求赔偿，万一露出破绽，必定被关入牢狱。毛某辗转思虑，终于良策。

一天，毛某在街上忽然遇到保险公司的掮客某甲，二人拱手打招呼之际，毛某恍然有所悟，暗自想到：“发财的机会在这里了。”

想罢，毛某便对某甲格外地热情起来，不仅殷勤问侯，而且硬拉着某甲到酒店去小酌。某甲也便随之到了酒店。喝酒中间，二人各诉衷曲，毛某极力巴结奉承，某甲被捧得飘飘然不知所以，一时情谊深厚，交为朋友。

从此以后，毛某和某甲来往密切，几乎天天在一块饮酒。有时在毛某店里打麻将，玩得晚了，毛某便买酒炒菜，直到同醉方休。如果雀兴不衰，就夜以继日打到天亮，疲倦时便在店里住下。时间一长，甲的同事——各保险公司的火险掮客也闻风而来。毛某来者不拒，一律欢迎，端菜斟酒，竭诚招待。几个月间，毛某的洋货店几乎成了保险掮客的俱乐部。

这时候，毛某对甲说：“敝店最近又增添了资本，存货也增加许多，想增加火灾保险四千两。”

某甲一口应承，第二天便从公司拿了保险单来。这样毛某店保险金已达一万二千两银子。其实，毛店除表面进行了一番装潢以外，内里已是一无所有。

不久便到了冬天。天气晴朗，好长时间没有雨雪，各物都干燥易燃。毛某私下自念道：“这可是发财的好机会呀！”

这天，毛某又请甲和其他保险掮客到店里来打麻将。打完八圈，已经是半夜时分。毛某派人去广东夜宵馆买来饭菜，拿出自己先已温好的酒请大家吃喝。于是，宾主开怀畅饮。不久，毛某先自醉了，便趴在桌子上睡下。其他人继续吃喝，直到个个喝得醺然大醉，有的倒在床上，有的爬在椅子上，有的卧在地上。横七竖八，各去寻求梦乡乐趣去了。

不一会儿，前店就先起火。毒焰飞腾，直扑后店。毛某急忙推醒各人，见火势已烧穿屋顶，外面救火会的钟声已经乱敲起来。毛某拉着诸人急忙从后门逃出，店内帐簿等物也来不及带出，一齐被大火吞没。等到救灭了火，天已大亮，一座洋货店全烧成灰烬。

毛某拿保险单到保险公司去领赔款。公司经理对毛店自行起火颇有怀疑。但是，有某甲和其他几位掮客作证，公司只好赔偿毛某保险金一万两千两，照数付给。

毛某拿这笔钱又去经营他业，时来运转，连获大利，不几年便成了大富翁。

后来，毛某的伙计把真情泄露出来，说那火是毛某自己放的。当晚请甲及几个掮客来店打麻将、喝酒的目的，就是让他们作证人。

【评析】：随着社会的进步，骗子的技艺也不断发展。可以说，每一次新事业的兴起，随之便有新骗术产生。用各种方法诈骗保险金，便是骗术不断发展的结果。

然而，诈骗之所以得逞，和公司内部人员有很大关系。无论是过去还是现在，骗子都很注意在机构内部寻找代理人和保护伞。因此，一项事业的成功和发展，必须要有不枉法的员工。

## 7. 卖机器包销布

民国初年，广东人伍某在上海美租界开设了一家机器公司。厂房建设得格外高大，气势恢宏。到处散发传单，张贴广告，说他的机器是一种最新发明，每天能织布若干匹，每匹布除成本外可赢利若干。约计一个人一天工作，可净赚洋银七八角，多的可达一元。其布行销各处，颇受欢迎。万一销路不畅，由本公司代为行销……

有人见到广告，便去公司询问机器价格。回答说每台机器一百数十元。有人说太贵，公司里人解释说，只计算工钱，每月至少可得二十元，不过半年多一点时间便可收回购买机器的投资，此后所得即是纯利，可无穷无尽，总算起来十分合算。

听的人都认为这话有理，于是一传十，十传百，一时购买的人甚为踊跃。住宿的人一人买不起的，便几家合股购买。消息传出，外省也闻讯而至。不到一年，公司已卖出机器近千架。购买的人都以为，机器价格虽然贵了些，但织成的布有公司包销，总可以赚钱。

不久，公司发广告，说本公司机器已经卖完，新造需要一段时间，故暂停交易……还没有买到机器的人见坐失良机，不免后悔。

谁知买到机器的人家，布匹织成以后，去找公司包销，公司已经人去楼空。没有人包销，自己又卖不出去，时间一长，产品积压，资金周转不灵，只好停机。买机器较早的，布匹还卖出一些，多少收回些投资。买得晚的，因为市上那种布太多，又质量低劣，一分钱成本也收不回，白白扔了许多钱。

有精通机器的人说，这种机器，成本只要几十元。算起来

卖出一台机器，可得利上百元，卖一千台，就得纯利十万元左右。除去各项开支，也可得七、八万元。公司得利后宣布暂停营业，也是堂皇正大的，并无诈骗的痕迹。

[评析]：这一类骗术，很难被人识破。因为骗子总有一个正当的名义，而且机器也确实能织出布来，不由你不信。其中关键一是骗子以机器赚钱，这乃是骗子的真正目的。二是包销产品，这一招虽是彻头彻尾的欺骗，却颇有诱惑力。许多人上当的原因也在后者。

尤其令人气愤的是，改革开放以后，此骗术又死灰复燃。不时在报刊上看到出售某种机器，回收产品的广告。他们打着帮助百姓致富的名号，从出售机器中赚取暴利而又以各种借口拒收产品，使许多急于致富的人倾其所有只买得一架废机器。

所以，今日仍旧要提醒人们，千万不要再去买这类机器了。

## 8. 快速致富的银行家

经商的人都很注重门面，却不知，在许多堂皇富丽的门面后面，隐藏着不可胜数的骗局，足以令人惊醒。

宁波人丁某，祖辈在宁波经营海味生意。丁父从两手空空起家，积累到三四万元家产，已是很不容易。可是丁某继承家业以后，却很并不以此为满足。他羡慕宁波的几家巨富，想自己只能丰衣足食，没有可供挥霍浪掷的钱，实在算不上富足。因此，他常想开设一家大银行，吸收数不尽的存款，以供自己挥霍。可是，象丁某这样的小康业主，在社会上没有名声，也没有什么威望，即使开设银行，也没有人敢来存款。

丁某苦思冥想，终于想出一个主意。他先用已有的三四万

家产，在福州路热闹地段买了一块地，又盖起了一座房子。房子盖好以后，在门上贴一张出租房屋的广告。然而，他却并不真要把房子租出去，因为那样子房租钱收得少，收回投资的时间要很长。他将房子暗中抵押给外国银行，一下子便收回两万多元现款。然后，又东拆西借，再凑到三四万元时，又在热闹地段买地造房。房子盖好后又如法泡制抵押出去。然后再贷款盖房，再抵押出去。这样折腾了几个来回以后，虽然房子实际上都抵押出去了，但是丁某名誉上却有了好几处大房子。这些名誉上的房子便成了他的资本，有这些巨大的资本作后盾，丁某在商界俨然以大亨自居，信用和威望也渐渐有了。

这时，丁某便开始了他预谋已久的计划——在南市创建了一个私人银行。号称资金十万，租的房子高大宽敞，又精心装饰得富丽堂皇，搞得局面十分壮观。同行业中有人调查他的家产，发现他有好几幢房子，几十亩地皮，于是便认为他是宁波数一数二的大富翁。各商号、个人便纷纷前来存款。同行业的各钱庄也和他建立了业务联系。

丁某一边大力吸收存款，一边借口做出口丝茶生意，分次把现金汇往日本，存入日本一家银行。积累到五六十万时，丁某先把妻子送走，等到年关将近时，丁某突然销声匿迹。过了两天，银行宣布倒闭，伙计也跑得净光。

各存款户找不到丁某，想拍卖他的产业，一问才知都抵押给外国银行了。这时候，都知道受了丁某的骗，然而也只有叹气而已。

[评析]：象丁某那样借开银行骗钱的人，在外国经常有，旧中国也出现过一些。但在现在，银行只许国家来办，私人不许办，所以，想用开设银行的办法骗钱的人是没有了。然而，运用丁某的办法骗钱的人还是有的。若不见有的公司门面搞得