塔木德：犹太人智慧宝典

王行健　编著

地震出版社

需要全本请访问 www.ertongbook.com

书　　名：塔木德:犹太人智慧宝典

作　　者：王行健

出 版 社：地震出版社

出版日期：2006

ISBN：7-5028-2802-8 / K18

定　　价：36.00元

序一　犹太人——谜一般的民族

犹太（Jew）民族是一个古老的民族，最早发源于古代西亚闪米特(闪族）的一个支脉。犹太民族的历史可谓多灾多难，公元前 18 世纪中叶，犹太人在其族长亚伯拉罕的带领下迁徙至迦南地（巴勒斯坦的古称)，被称为希伯来人，意即“河那边来的人”。后来，为躲避自然灾害迁徙到了埃及尼罗河三角洲东部。公元前 13 世纪末期，6 万犹太人在先知摩西的带领下集体逃离埃及又返回迦南地，于公元前 11 世纪形成了统一的希伯来王国。大卫王时夺取了耶布斯城（耶路撒冷古称)，并将首都建在城南的锡安山上。公元前 926 年，希伯来王国分裂为以色王国和犹太王国。公元前 722 年和公元前 586 年，两国分别被亚述人和巴比伦人所灭。自此犹太民族开始了长达两千多年的流亡生涯和被迫害的历史。

第二次世界大战中，600 万犹太人遭到了德国纳粹的虐杀。

19 世纪末至 20 世纪初，为了逃避俄国 1881 年的大屠杀，200 万犹太人从俄罗斯迁入美国。

14 世纪末至 15 世纪西班牙实行审判异端邪说的政策，犹太人被强制改信基督教，对此进行抵制的犹太人中有 7 000 人被烧死，10 万人被拷打致死，另有 10 万余人被流放海外。

公元 1096 年开始的十字军东征，使莱茵河地区乃至整个欧洲对犹太人虐杀的气焰高涨，仅仅在耶路撒冷就有两万犹太人被杀。

另一方面，公元 1006 年诺曼底王朝征服英国。王朝领袖威廉王让犹太人从法国迁入英国，目的是利用犹太人来促进英国的货币经济。犹太人还被任命为征税人，这招来了英国民众的极大怨恨。当时，犹太人

被称为“王的牝牛”，犹太商人不仅被英王层层剥削，而且时不时还要被没收财产。

另外，在公元8世纪至9世纪的法兰克王国，犹太人作为“王的动产”被保护起来，用于贸易及商业等领域，其中也有一小部分人被起用为王的财务顾问或外交代表。

在伊斯兰教世界，犹太人虽然多多少少也受到歧视，但只要交了人头税倒也还能相对平安度日。

公元70年，犹太大起义被罗马镇压，犹太王国灭亡。

在这之后，随着基督教成为罗马帝国国教，罗马人在宣扬“是犹太人杀死了耶稣”的《新约圣经》教义的蛊惑下，更加强了对罗马—拜占庭圈地内的犹太人的迫害。

此前，公元前333年至公元前166年犹太王国受希腊帝国支配，强制实行希腊化。公元前538年至公元前333年则是波斯（现伊朗）的属地。

历史上有记载的犹太人实施独立自治的时间，从公元前1300年至公元前586年成为巴比伦之囚的700年；公元前164年古希腊人文主义文化时期由希腊帝国独立出来到公元前63年处于罗马统治下的短短100年，合计约800年。另外还有在经过1900年之后又重新复国的以色列国维持独立的那50年（1948年5月14日以色列建国至1998年）。其他时间全部都是处在外族的统治之下。

不仅如此，在公元前1700年至公元前1300年这400年间，犹太人还在埃及作为国家奴隶被强迫参与金字塔的建造及放牧等劳役。

拉姆赛斯二世在位时期，即公元前1300年左右，在先知摩西的率领下，60万犹太人的祖先集体逃离埃及，经由西奈半岛抵达“约地”迦南才进入现在以色列的领地，建立了犹太人的王国。

“犹太人”这个称呼，源自南部部族“犹太”的名称。因为只有这一个部族跟随摩西由巴比伦返回了故土。犹太人自身更喜欢“以色列之

民”(阿姆·以色列),“以色列之子孙”(布奈伊·以色列)的叫法。这是因为犹太人的祖先原本是由十二个部族组成的,他们都是以色列的子孙。

“以色列(Israel)”这个传说中的人物,原名叫雅各,是个羊倌。因曾与神摔跤且不分上下,所以大家就都称他为“与神(el)战斗(isro)的人”。即使对手是神,也毫不胆怯地迎战。这正是犹太人性格的真实写照。

在国家破灭、民族危亡的情况下,犹太民族强化了其内部纽带,宗教联系得到加强,犹太教最高典籍《托拉》(即《圣经》前五章,相传是上帝在引导希伯来人出埃及时,在西奈山上亲自授予摩西的,其中包括了犹太教律法共618条,故又称《律法书》)在公元前400年左右编定。另有一本经典著作《口传托拉》,即《干塔木德》,后者对犹太民族的影响甚于前者。从此,犹太人成为以“一本书”为模本,以遵守上帝律法界定民族成员身份的民族。这一文化机制对日后犹太民族的历史经历和犹太人成为“世界第一商人”直接或间接地产生了非常深远的影响。

古犹太国被罗马人消灭之后,犹太人逐渐移居到欧洲。当时的欧洲,除了地中海地区以外,各地都人口稀少,经济落后。犹太人很快站住了脚。他们主要从事的活动是经商。犹太人到处漂流,四海为家,不喜欢固定下来务农,而且经商所得收益比务农多一些。犹太人还有一个欧洲人没法与之相比的优越条件,就是犹太人散居世界各地,横向联系通畅,社团组织严密,实际上就是一个超级的跨国贸易网络。

作为一个新来的移民群体,犹太人很难一下子进入主流社会,成为其中的一个有机组成部分。因为当时各国的经济基本上都是自然经济,劳动分工同血缘、亲缘、地缘等纽带密切交织在一起。它基本上都是自我封闭的,不可能轻易接受外来者。在这种经济体制下,犹太人只能在一个个封闭的分工体系的边缘活动,作为不同体系的中介生存下来。这

需要全本请访问 www.ertongbook.com

种边际性的中介活动也就是通常所说的不同分工体系的商业活动。犹太民族边际性基因和边际性身份在这里又同边际性地位和边际性活动结合在一起。

罗马帝国把基督教奉为国教的时候，国势已经开始呈下滑趋势，没有时间来管教这些犹太异教徒。后来的查里曼大帝及其后代虽然是基督教徒，但犹太人缴纳的税钱对他们更重要，所以他们一直在暗中保护犹太人。中世纪欧洲的那些大大小小的领主们也采取了类似的政策。因此尽管犹太人在宗教上、政治上没有地位，但在经济生活中发展得还算顺利。公元 7 世纪之后穆斯林国家在中东崛起，与欧洲的基督教国家形成对峙形势，国际贸易更是非犹太人莫属。从北欧到北非，从英格兰到中国，都是犹太人的市场。据说当时犹太商人到外国采购，只需带一张在罗马或是巴格达的银行开出的汇票，就可以在其他国内付货款。

精明的犹太人并不经营米、面、油、盐这些利润比较薄的商品，而是经营丝绸、香料、宝石以及奴隶这些紧俏商品。除了这些商品本小利大外，他们还有其他利益方面的考虑：犹太人在欧洲是身在异乡为异客，而且是《圣经》上点名批判的异教徒，因此必须争取当地权贵人物的保护。

当犹太人与当地人发生冲突时，他们总是求助于当地的上层人物，当然也不会空着两只手去求人。在历史文献中常常可以看到这样的记载，某些犹太人被诬告杀了人或犯其他罪行，只好送些钱财给当地的官员，请求帮助，最终结果是无罪释放。在犹太人看来，这是当地的官匪联合欺压敲诈犹太人。而在当地人民看来，这无疑是钱权勾结的行为，这更加深了他们对犹太人的反感。犹太人与当地人民的对立使那些国王公爵们不得不发布公文，宣布犹太人归他们所有，还用围墙圈住犹太人的住所，严加保护。这使犹太人与当地人民更加隔离开来，不仅在宗教、文化、经济活动方面，在日常交往上也是如此。这种当时算是保护措施的隔离，之后便成了迫害犹太人的手段，再以后还成了指责犹太人

的借口。

到了公元 11 世纪，欧洲经济发展到一定程度，十字军东征也打开了去往中东的商路，本地商人开始逐步取代犹太商人在贸易中的地位。从这时起，犹太人也转变了角色，将其经营重点转到贷款放债。既然经商的目的是赚钱，那为什么不放债赚钱呢？何况当时最低的贷款利率是 43％，以犹太人之精明，怎能舍弃此等利润！于是，在欧洲，犹太人便成了高利贷者的代名词。

犹太人真正的厄运自此开始了。借给别人钱还要收取利息，是直接违背《圣经》教义的不道德行为，只有邪恶的人才干这种不劳而获的坏事。犹太人本来就被认为是魔鬼的后代，是出卖耶稣的罪人，现在又放高利贷，根本不用什么反犹宣传，任何一个普通人都可以得出自己的结论。

对于犹太人而言，权贵们的态度要比普通人的态度重要得多。普通人的态度从来都不是太友好，犹太人可能也不太在意普通人怎么看待他们。以前犹太人是经商的，即使没钱拿来进贡，也还能维持社会运转。现在犹太人成了权贵们的钱袋，他们对犹太人有钱时还好好对待，没钱时就不理不睬。英国和法国的国王更是对犹太人课以重税，不能按时缴税的就抓起来，用尽酷刑。犹太人实在不堪重负，申请离开，但也未得到允准。等到这些犹太人被压榨得一无所有的时候，他们就被驱逐出境。反正在权贵们的眼里，这些犹太人本来就是好逸恶劳而且喜好剥削的寄生虫，掠夺他们既不会引起民愤也不必感到内疚。

法国大革命之后，“天赋人权”的启蒙思想在各国得到广泛传播，犹太人也获得了与其他民族同等的公民权利。当时欧美各国正是资本主义蓬勃发展的初级阶段，一向善于经商理财的犹太人如鱼得水，办商店、建工厂、修铁路，成了时代的弄潮儿。当然，犹太人最擅长的还是金融银行业。在公元 1862 年，全普鲁士有 642 家银行，犹太人开办的就有 550 家，而犹太人只占当地人口的 1％。这些犹太人当中，在德国

法兰克福发家的罗思柴尔德（Rothschilds）家族是当时世界上最富有的家族，可以说是富可敌国。德国、法国、英国政府都要向他们家族筹措战争费用。无论战争是什么样的结果，罗思柴尔德家族都肯定是赢。可是最大的问题是打败仗的一方也肯定对罗思柴尔德家族恨之入骨，“资敌”的罪名是肯定背上了。

综观整个中世纪甚至欧洲近代史，犹太民族的经商之路就不只是“坎坷”一词所能形容的。他们完全是穿行在炼狱之火中。驱逐令、火刑柱，还有屠刀始终伴随着他们，而其中最为残酷的是希特勒的“最后解决”。600 万无辜犹太平民的惨死，为从十字军东征开始的屠杀犹太人的系列事件画下了句号。

然而，就在这样一个荒诞的经济舞台上，却一再呈现出一幕幕极为奇特的画面：以经济的形态生存和发展的犹太人被残暴的宗教势力和政治势力一再打入贫困的深渊，但犹太人每次都成功地以经济手段重新跨上富裕的境地。以至于在许多世俗统治者那里，犹太商人几乎成了他们的造币机器和摆脱经济困境的特效药。在市场不景气、贸易不顺畅、金融不发展时，君主们就将犹太商人召来，而只要经济随着犹太商人的到来发展起来，君主们又会不满足于犹太商人所缴纳的高额税金而“杀鸡取蛋”，驱逐犹太商人，把他们的财产统统没收。这里最典型的例子莫过于法国的君主了。公元 1182 年菲利普·奥古斯都将犹太人全部逐出皇室的领域，没收其财产，凡是犹太人的债务，1/5 上缴国库，其余都被废除。但到公元 1198 年，法国皇帝又将犹太人召回，并向他们强征“效忠税”。这纯粹是将犹太人当作私有财产。此后一直至公元 1322 年又先后四次驱逐犹太人。但到了公元 1361 年法国国王“好人约翰”被英国俘虏，为筹集一笔巨额赎金，法国皇家又把犹太商人召了回来，而到公元 1394 年又把他们驱逐出境。

这个过程可以说也是一个互为因果的转换过程：犹太人要是没有优秀的商人基因，就不可能在这样恶劣的政治、文化和经济环境下生存下

来。历史上受迫害的民族何其多，惟有犹太民族以商业或者说纯金钱的形态存在了下来；反过来，也正是一而再、再而三的政治、经济打击，迫使犹太人不断提高自己的经商才干，精益求精，直到同经济运行达到了完全的吻合。

犹太人长期遭受民族与民族之间以及民族与国家之间冲突的困扰，他们试图用不同的方式来解决这些问题。犹太人实行了两个截然相反的措施：或是坚持民族主义路线的“犹太复国主义”，争取在中东耶路撒冷地区建立一个犹太人自己的国家；或是走共产主义道路，彻底消灭国家，解放全人类的同时也解放了犹太人自己。

犹太人离开耶路撒冷已经将近两千年了，他们习惯了欧洲的生活。再说生活在信伊斯兰教的阿拉伯人周围，也不一定就比生活在信奉基督教的欧洲人中间强多少。对于身在异国他乡的犹太人来说，共产主义是最理想的社会，尽管不能赚钱发财，但至少能平安度日，不会有性命之忧。犹太人很容易被“工人阶级没有祖国”这个口号所吸引，于是犹太人成了欧洲各国共产主义运动的中流砥柱。共产主义学说的创始人马克思是犹太人，德国著名工人动动领袖卢森堡、李卜克内西是犹太人，俄国革命家托洛茨基也是犹太人。

在长期流亡中，为克服种种逆境，民族主义便成了犹太人的精神力量。如果没有这种精神支持。犹太人早就被当地人同化了。同时，他们周围占人口多数民族的民族主义情绪，也是犹太人存在的最大威胁。其实不光是犹太人，每个少数民族都面临着类似的处境。

犹太人在世界范围内也算得上是一个民族意识很强的民族。现在很多美国犹太人都要求子女保持犹太人意识，在课余时间去读教会办的希伯来语补习班。据统计，百分之七八十的男女青年都受过传统的犹太式教育。可是父母又希望他们的传统文化不致妨碍子女进入美国社会取得成功。一般来说，来自中欧说德语的犹太人比较容易接受西方文化，思想也较开放；而来自东欧的则较保守，坚持传统，只在社区内开展活

动，甚至只在族内通婚。现在他们的大家庭和社区已不再是民族基地了，家里保持的习俗已经减少了很多。但每年的 3 月底，在犹太人的逾越节里，仍然可以看到他们全家团聚，儿孙满堂，在餐桌上男主人诵读希伯来语的经文，接着每人拿经书诵读一段，不会希伯来文的可以读英译的祈祷，然后吃没有发酵的面饼。这是为了纪念犹太人的祖先从埃及逃出时面团来不及发酵就匆匆做成面饼带着路上吃，正是这些面饼使他们不致饿死。这个节日要持续七八天。这是保存下来的一个犹太民族节日。

在第二次世界大战之后，犹太人普遍地富裕发达起来。在 1971 午，犹太人之中 40% 是经理或行政管理人员，29% 是专业人员。在服装业工作的人数比例下降，留在服装行业中的大多当上经理。现在犹太商人经营房地产和房屋建筑业的比较多。还有一个非常突出的特点是，美国犹太人教育文化程度高，年轻人中 70% 都已得到学位。许多犹太族知识分子在美国大学任教。

犹太人在政界的作用突出地表现在支持犹太复国运动和支持其他国家的犹太人。

犹太这个民族无论是在人口、经济、文化或政治上都是一支举足轻重的力量。由于他们的成就突出，其他民族的人总是对其另眼相看。

总之，犹太民族，是一个谜一般的民族！

序二　世界第一商人

世界上存在着许多民族，为什么惟独犹太人成了财富的象征呢？这就不能不提到他们的宗教——犹太教。

犹太教简直是一本财富的圣经，在世界发展的前期阶段就引领犹太人逐渐走上了商业的道路。那些对商业和社会行为的论述培养了犹太人财富的头脑和独特的思维，还有千年的经商智慧，让犹太人完全具备了一个商人的全部素质，因而一旦社会安定，他们便从一名不文迅速地富有起来。尤其是资本社会的到来，金钱成为社会的主宰力量的时候，他们的经典著作所带来的经商天性为他们日后成为商业巨子奠定了基础。

犹太教里说，犹太人是上帝的特选之民，是上帝挑选出来的，因而具有极高的素质，拥有一般人所不具有的能力。他们对自己从心底里有很高的期望，希望自己的成功能够超越其他民族的人。“凡是胸怀大志的人，最后总是会有所成就的。”《塔木德》里这样劝告犹太人应该富有抱负和雄心。

犹太教向来鼓励人应该独特地发展自己的能力，强调个人的能力发挥，拒绝抹杀个性。犹太人主张用自己的力量去改变他们认为不合理的东西，甚至认为个人的力量是可以影响和改变世界的。

《塔木德》里有这样一个故事：

有两个人，一个是以家世为荣的青年，另一位则是贫穷的牧羊人。

那位家庭富有的青年人非常自豪，把自己祖先的荣耀和富有向牧羊人狠狠吹嘘了一番，然后得意地看着牧羊人。

牧羊人哈哈一笑：“那位伟大祖先的后代原来是你啊。不过你要知道，如果你是你们家族的最后一个人，那我肯定是我们家族的祖先。”

需要全本请访问 www.ertongbook.com

这个牧羊人不看重传统，更不会为传统的背景和势力所吓住。他相信的是自己的能力，相信自己可以改变自己的不利处境。他要做的就是推翻前人带给后人的影响，创建一个由自己主宰的新天地。这就是犹太人。他们思想开放，崇尚自由，反对一切守旧的东西，更不会为一些僵化的观念和传统的做法所拘束。年老的拉比总是鼓励年轻人按自己的意愿去做事，不要害怕去尝试新鲜的事物，即使是冒险也是值得的。犹太教鼓励人们冒险，如著名的探险家哥伦布，他的祖辈就是犹太人。虽然为了生存的需要，他不得不表面上信奉基督教，但他的骨子里则是犹太人的观念。

犹太人的思想是开放的。他们甚至没有国家、种族和地域等等的限制。这些为他们天马行空地行走世界奠定了思想的基础，而这些便是现代商人的原型。

当机遇到来的时候，他们就利用自己的技能，在没有资本，没有工具，也没有钱的情况下，巧妙地利用了经济上的自由，沿着社会阶梯向上攀登。

犹太教作为流传几千年的文明，它没有给世人留下什么值得骄傲的宫殿和建筑，也没有给人们留下美妙的音乐。它惟一留下的就是智慧。智慧是一切财富的根源。因此，到了最近一千年左右，犹太人就是凭借着这些智慧登上了“世界第一商人”的宝座。

“不了解犹太人，就不了解世界。”犹太人对世界产生了重大的影响。也有人说：“三个犹太人坐在一起，就可以决定世界。”

对于犹太人的财富，有一个非常经典的说法：世界的钱在美国人的口袋里，而美国人的钱却在犹太人的口袋里。

当然，犹太人最让世界折服的是他们惊人的富有和奇异的赚钱能力。犹太民族是个谜一般的民族，他们是世界上的少数人，但是却掌握了世界上庞大的资产；他们遭受了千年的凌辱，备受打击，四处流浪却惊人的富有。他们特立独行，行为诡异，让世人觉得神秘莫测；他们没

有什么资本，但却始终处于金钱的顶峰和权力的中心。

一千多年以来，犹太人的金钱是大家非常关注的话题。几乎所有的人对于犹太人拥有的巨大财富都产生了浓厚的兴趣。基督教的牧师对之诋毁，说犹太人是金钱魔鬼。而世间的贵族和王侯们为了得到犹太人的金钱处心积虑。反犹太主义者对于犹太人所掌握的庞大金钱暴跳如雷却又毫无办法。犹太人对自己所掌握的巨大财富深为自豪而且讳莫如深。他们的发财秘密从来不传于外人。世人对他们发财的神奇秘诀感到不可思议的震惊和羡慕。

犹太人是世界上最富有的民族，是“世界的金穴”。犹太人口在世界所占的比例仅为0.3%，却掌握着世界经济命脉。在富饶的美国，犹太人所占人口的比例仅为3%，但是根据《财富》杂志所评选出来的超级富翁中，犹太裔企业家却占20%～25%。在全世界最有钱的企业家中，犹太人竟然占到一半。

说到富有的商业大亨，犹太人就更是群体庞大，数不胜数了。例如实业界一部分比较突出的犹太人或犹太血统人中，就包括波拉劳埃德公司的埃德温·兰德、西方石油公司的利昂·赫斯、哥伦比亚广播公司的威廉·佩利、西北工业公司的本·海涅曼、三角出版公司的沃尔特·安尼伯格、联合食品公司的内森·卡明斯、杜邦公司新来的欧文·夏皮罗、大陆谷物公司的米歇尔·弗里堡、MOA的刘易斯·沃瑟曼、迅捷公司的米苏莱姆·里克利斯、为波斯纳家族所有的公司的维克托·波斯纳、海湾和西方工业公司的查尔斯·布卢德霍恩、伯勒斯公司财政部以及本迪克斯公司的W·米歇尔·布卢门切尔、西格莱姆斯公司的埃德加·布朗夫曼，还有联邦广播公司的伦纳德·戈登森等。

人们在范围最广、最具权威性的犹太联合会和福利基金联合会所作的“美国犹太人口研究”中发现，在20世纪70年代犹太人家庭平均收入为1.263万美元，而同期美国平均值为9 867美元，犹太人则比其收入高38%以上。

在5 300万个美国家庭中有1 300万个家庭可以归入中产阶层，100万个犹太人家庭中有近90万个家庭可以归入中产阶层。犹太人占美国人口的3%，而且43%的犹太人家庭收入超过了1.6万美元，但美国整个社会只有25%的家庭收入超过了1.5万美元。可以这样说，犹太人中的上层阶级的收入比例高出美国其他人均收入近1倍。

应该说，犹太人的富有是和他们的宗教分不开的，是“上帝特选之民”的荣誉感激发着他们。犹太人是伟大的，他们的精神来源则是犹太教。人们都试图从他们的神秘文化和引导他们赚钱的宗教这个最为基本的层面来深入解析他们的财富秘密。

犹太人没有国家和政府，他们是以契约来生存的，维持他们生命的就是契约。他们的契约规定了所有主要方面，其中最主要的是规定了许多商业规则，让人们在规则里面去经营。

犹太人通常被称为“商人的民族”，而在许多时候，又被称为“律法的民族”。这两个名称相互之间没有一点冲突，完全可以合二为一，即“商法的民族”。

犹太民族从起源就是一个流动不定的部族，部落构成混杂，定居不久又被驱赶着涌入大流散的洪流，以致造成犹太民族在民族边界的标志上缺乏血缘和地域这两个最基本的要素。事实上，就其内部纽带而论，能使犹太民族在四散分居的状态下生存下来的，便是上帝的律法。犹太民族在种族意义上是一个开放的民族。它以是否遵守上帝的律法来确定民族成员的身份。犹太民族的律法精神集中体现在他们的经典著作《塔木德》中。

比如对交易的公平性，《塔木德》给予了充分的注意，并为此做出了种种规定。用作丈量手段的绳尺，冬天和夏天的应当有所区别。因为因热胀冷缩，绳尺自身的长度会有变化；作为量器的瓶子，底下不能有残留；砝码的底部必须经常进行清洁，以保持分量的准足。在卖方计量不准的情况下，买方有权要求正确计量。

对于广告的性质问题，《塔木德》有种种禁止弄虚作假的规定。比如禁止卖牛时涂上不同的颜色；禁止给各类工具涂上颜色以旧充新；把新鲜的水果放在老水果上一起出售，也属于被禁之列。

对于价格问题，《塔木德》也做出了明确规定。虽然当时没有客观的标准价格，成交价一般都是在讨价还价中达成一致的，但如果成交价高于一般价格的 1/ 6 以上，那么这一买卖行为自动无效，买方可以退货。而且，如果买方在自己不了解的情况下买下了物品，那么有权利在一天或一星期（视所买物品而定）内，向别人征求意见，最后决定物品的留退。

《塔本德》反对不合理竞争，规定在店铺隔壁不能开设出售同样商品的商店，卖完全相同的东西。对于降价竞争，大部分情况下以是否有利于消费者为标准。另外还规定，不能买别人早已有购买意向的东西。

从《塔木德》的这些具体规定，很容易发掘出现代公平价格、正当利润、公平竞争、如实说明等商业法规的基本思想和原始做法。犹太民族的先哲们在其他民族还处于农耕时，就预测到将来社会的发展趋势，并做出种种规定，真可谓极具先见之明。

这种基本思路和具体规范，对犹太商人形成其独特的经营风格，对现代商业世界的价值标准以及对犹太商人在今日商业世界的成功，都具有深远的影响。

犹太人经商有其传统背景。在犹太人的心目中，他们居住的地方迦南，是上帝耶和华赐给他们的美丽富饶的土地，是“流着奶与蜜的地方”。它处于埃及、巴比伦、亚述等几个大国之间，而且没有一个稳定的、统一的中央集权。于是这里成为各国商贾往来的集中地。四方的民族、军队、商旅和游牧部落都从这里通过，而犹太人作为东道主，顺势如鱼得水地进入了市场。在所罗门王统治希伯来王国的时候，犹太人的经商能力日渐提高。所罗门王认识到自己的王国处于国家贸易的黄金地区，他积极鼓励臣民们进行对外贸易，大力发展航海业，从事海上贸

易。

所罗门王的种种措施，使他的王国成为四方贸易的中转站。商旅往来频繁，也由此引导犹太人走上了经商之道，为日后犹太民族注重商业和商业的成功奠定了良好的开端。

此后犹太民族的遭遇几乎就是一部四处流浪、处处遭受凌辱的历史。但在种种险恶的处境下，他们练就了一套独特的赚钱、理财的本领。

19 世纪，一些德国犹太移民来到了美国。他们资金微薄，也没有什么技能，他们不得已四处沿街叫卖，依靠小本经营。来到北美的移民平均每人身上带了 15 美元，而犹太人身上却只有 9 美元。即使最为富有的一群犹太人也不过只有 30 美元。

一个观察家曾这样描绘了犹太人当年起家的状况：“一个装备齐全的叫卖小贩，需要 10 美元的总投资：5 美元办一个执照，1 美元买个篮子，剩下的用来买货。为数不少的人往往为了逃避第一笔开销而尽量地压缩最后一笔支出。”从中我们可以想像犹太人当年的窘困之状。

在不过两三年的时间里，许多犹太人的家庭就从难民变成了富有的中产阶级。到了后来，他们中竟然产生了后来富甲一方、声名远扬的戈德曼、古根海默、莱曼、洛布、萨克斯和库恩等犹太人巨富。到 20 世纪中期，莱曼、沃特海姆、罗森杰尔德、洛温斯坦、施特劳斯等家族已经在北美称雄了一个世纪。他们是依靠自己“推小车起家”或者“靠脚板起家”的，这些成为了犹太人的自豪和骄傲。

然而，这个时候，其他的民族却还是和他们刚来的时候境况差不多。由此可见，犹太人的赚钱能力是多么的厉害，这让其他民族大为惊异。他们对犹太人的赚钱能力半是羡慕半是讥讽。

欧洲流行这样一个笑话：

一个犹太职员在一家保险公司里干得很出色。公司的老板打算提拔他担任一个重要的职务，但是这个老板是个天主教徒，他希望这个犹太

职员能够放弃犹太教而改信天主教。于是，他请当地一个最著名的天主教神父去劝说这个犹太青年，会晤安排在老板的办公室。3 个小时过去了，两个人终于走出了办公室。老板迎上前去，问道：“尊敬的神父，在您感召下，我想我们又增加了一名天主教徒。你是怎么说服他的呢？”“很遗憾，我们没有能够得到一位天主教徒。相反，他劝说我买下了 5 万元的保险。”这样的笑话和幽默比比皆是。

世界各国的人们对于犹太人这种无与伦比的赚钱能力惊羡不已。他们怀着对自己巨大的失望甚至对犹太人的仇恨纷纷评价犹太人：

西班牙人说：“真正的犹太人会从稻草里找出金子来。”

德国人说：“犹太人的税和妓女的要价都很高。”

希腊人说：“破产的犹太人细查自己的账目。”

俄罗斯人说：“犹太吝啬鬼最大的懊恼莫过于不得不放弃自己的包皮。”

匈牙利人说：“犹太人的上帝——财神。”

意大利人说：“犹太人进市场如鱼得水。”

法国的思想家孟德斯鸠干脆这样评价犹太人的赚钱能力：“记住，有钱的地方就有犹太人。”

需要全本请访问 www.ertongbook.com