

上 篇 中国经济圈

第一章 中国经济圈

中国经济圈是一个以内地、台湾、香港和澳门联为一体的经济联合体。中国经济圈的形成，有其雄厚的物质基础、固有的文化根基和广大的市场。都是炎黄子孙，骨肉情深，都想互补互惠，共同发展。经济基础、民族感情、地理条件、千百年来的渊源关系是形成中国经济圈的牢固基础和优良条件。中国经济圈并非发生在不同国家之间，而是一个国家内不同制度、不同地区之间。目前的这种经济联合还只是以民间为主。中国经济圈的形成对祖国的完全统一十分有利。1997年7月1日，香港这个亚太地区的金融、贸易、航运、信息和旅游中心及最大的出口、转口贸易基地已回归中国；1999年澳门也将回归中国；海峡两岸的统一也是大势所趋。内地的人力、物力加上台湾、香港、澳门的雄厚的资金和技术，统一的中国一定会是一个世界经济巨人。中国在未来的亚太区域经济合作中才更能充分发挥作用，为促进世界经济繁荣作出更大贡献。

内地人口众多，改革开放使中国的经济发生了翻天覆地的变化。近10多年来，内地、台湾、香港、澳门之间的经贸关系发展非常迅速，各方合作不断增强，中国经济圈的轮廓初步显现出来。内地与港澳台由于产业替代、边际效益的追求与人文的认同

近几年来已进入经济上全面联动互补的发展阶段。由于世界经济格局的变化，再加上内部环境的需要，圈内各方要求合作的呼声很高。台港澳与内地产业结构既有相同之处，又有差别。既有竞争性，又有互补性。且后者占主导地位。台港澳都是中国领土不可分割的组成部分，内地实行改革开放以来，台港澳在内地的贸易与投资已有了很大发展，经济联系越来越密切。劳动密集型、资本密集型、技术密集型等产业方面的合作不断加强。使各自所拥有的资金、技术销售网络、劳动力、辽阔的地域等经济优势结合在一起，共同发展祖国经济，促进世界经济繁荣。国际贸易区域化、集团化，造成的日益严重的区域贸易保护主义和内地、港澳台经济上的互补性，决定了中国经济圈形成的必要性，以谋求四方扬长避短、共同参加国际经济竞争。内地资源丰富、劳动力充裕、市场广阔而资金短缺；台湾加工出口和海外投资受阻于欧美贸易保护主义，巨大的产品加工能力在找市场，巨额外汇储备和资金要找出路；香港依靠海峡两岸尤其是内地的发展成为世界金融中心、贸易中心、货运中心，是举世瞩目的转口自由港。香港弹丸之地离开作为依托的祖国内地是没有前途的。只有组成了中国经济圈，内地市场才不致于旁落欧美诸国之手，台湾资金才不致于外流到东南亚和拉美；香港中转站的地位才会更巩固。内地与港澳台日益加深的贸易依存度是组建中国经济圈的纽带，把 4 方的经济利益紧紧联结在一起。海峡两岸通过香港的转口贸易额已从 1979 年的 0.77 亿美元增到 1993 年的 143.9 亿美元，贸易依存度由 0.37% 上升到 7%，台湾对内地的出口依存度由 0.1% 升到 15.2%；内地香港的双边贸易额则由 1978 年的 4.9 亿美元上升到 1992 年的 580 亿美元；1978 ~ 1993 年，祖国内地累计审批的 17 万多个三资项目中有 80% 来自港澳台，2172 亿美元的协议资金中，70% 以上来自港澳台。由于港澳台大举投资内地，内地 1993 年吸引外资到位 2.58 亿美元，占全球海外投资的 17%，居世界第二位。同时内地也是港澳地区的最大投资者，近些年来投

资总额超过 200 亿美元。内地与台湾、香港、澳门的经济贸易关系得到了迅速发展。这一势头不仅符合圈内各方的经济发展，而且也有助于发展中国经济圈与包括美国、欧共体、日本在内的世界其他地区的经济贸易关系，促进世界经济的发展与繁荣。内地经济的日渐繁荣，人民生活水平的不断提高，已使内地成为潜力极大的世界新市场。正因为如此，北美、欧洲、日本、东南亚、韩国、台湾的资金才源源不断地投向内地。内地正致力于实现 2000 年国民经济翻两番的目标和社会主义市场经济转轨，希望更多利用海外资金、技术和管理经验，加速经济起飞。面对日益激烈的国际竞争，台湾也需要借助内地丰富的资源、低廉的劳动成本和广阔的市场，推动产业结构调整，通过经济贸易合作，实现两岸在资金、技术、劳动力和市场等方面的优势互补，对今后两岸的经济发展极为有利。

内地市场巨大，可以容纳大量台湾产品；内地劳动力充足，资源丰富可以弥补台湾劳动力不足、资源短缺；内地有一定的技术基础，还有许多尖端技术和设备。内地对台商有着极大的吸引力。许多台商愿意到内地投资。祖国内地为了鼓励台商来内地投资，1988 年国务院规定台商在内地投资不实行国有化。台商除享受外商的优惠待遇外，还有一些特殊待遇。如可在内地购买股票、债券、房产，从事土地开发经营，成立台商协会等。使台商掀起了投资内地的高潮。截至 1991 年 4 月，在台湾当局登记的台湾对内地投资企业已超过 2 100 家，协议投资额达 20 亿美元，仅次于香港、美国和日本，居第 4 位。大多数台商认为，发展两岸经贸关系是解决台湾经济困难的有效途径。10 多年来，海峡两岸的间接贸易得到了迅速发展。内地经香港转口的对台贸易额 1979 年不足 1 亿美元，1980 年增至 3.11 亿美元，1985 年猛增到 11.01 亿美元，到 1990 年已突破 40 亿美元大关。12 年两岸贸易额累计为 157 亿美元，其中内地进口 129 亿美元，出口 29 亿美元。内地已成为台湾第 4 大出口市场，仅次于美国、东盟和日

本。如果海峡两岸能实现直接贸易，那海峡两岸将会获得更大益处。进入 80 年代，台湾由于新台币升值，地价暴涨，劳工短缺，工资上升，多年来台湾对美国 and 欧洲出口的劳动密集型产品已抵挡不住东南亚和内地产品的竞争。而且台湾企业规模较小，与韩国竞争不利。此外，台湾一方面外汇储备增加，一方面岛内投资降温。1973 年至 1980 年台湾年均投资率为 30%，1984 年降为 21%，1988 年降至 14.5%。台湾大量资金急于寻找出路。台湾对美国 and 欧洲出口的劳动密集型产品已抵挡不住东盟和内地产品竞争，台湾自身处于产业升级换代，急需通过内地转移劳动密集型产业，积极推动建立中国经济圈的一些台商，已瞄准内地的大西南，用台湾的资金和技术优势与当地的资源优势相结合，开发大西南，是中国圈推动者的首要工作。1993 年，有 5 000 多家台湾企业在中国内地设了厂，累计投资约 50 亿美元。有的台湾公司把工厂迁往内地的边远地区，以更好利用那里的资源和廉价劳力。1993 年的贸易额约 60 亿美元与 1987 年相比已增长了 3 倍。1994 年两岸间接贸易额达 163.3 亿美元，占内地对外贸易总额的 7% 占台湾贸易总额的 9.3%。1994 年台商在内地的直接投资协议金额为 53.9 亿美元，实际投资金额 33.9 亿美元。台湾已成为内地的第 4 位贸易伙伴和第 2 位投资者。1996 年 1 月 ~ 8 月两岸贸易额为 112.73 亿美元，与上年同期相比下降 0.7%；其中内地对台出口 17.31 亿美元，与上年同期相比下降 12.4%，内地从台进口 95.41 亿美元，仅比上年同期增长 1.7%。两岸贸易增长停滞的主要原因是两岸关系紧张。除此之外，祖国内地 1996 年调整外贸政策，整个外贸出口低速增长，以及台湾投资企业直接从内地采购原材料，从而减少了进口台湾原料与半成品。据台湾“经济部投审会”统计，1996 年 1 月 ~ 10 月核准台商投资内地项目 311 个，较上年同期减少 23%，但投资金额却比上年同期增长 12%，达 10.2 亿美元。投资项目减少，而投资金额大幅增加，显示台商投资内地大型化趋势十分显著。1996 年台商对内地平均投资规

模从上年的 220 万美元上升为 328 万美元。其中 7 月份平均投资金额高达 600 万美元。这主要是台有关方面放宽投资限制，通过一批大型企业投资内地项目。

台湾拥有大量的技术和制造能力。台湾大企业日益看好内地巨大的潜在市场与未来发展前景，内地实施的“九五”计划和 2010 年远景规划为台商提供了广阔的发展空间，一些大企业相继推出在内地跨世纪的投资计划。以大企业为主的投资提升了投资产业，台湾投资已转向技术和资本密集型产业，主要表现在台商在技术含量较高的制造业（电脑、电缆）以及基础产业（电力、交通运输等）等领域的投资增多。建于 1993 年 6 月的北京台资工业园区，占地 2 488 亩，几乎是整个开发区的 1/4，是北京市首家台资工业园区，规模大、设备全。1996 年初，台湾“农委会”提出新农业方案，对两岸农业交流与合作进行了规划，除继续推动两岸农业科技交流与人员互访外，还包括推动两岸农产品贸易与投资，建立两岸区域性农业合作等。台有关部门还对中国农业部提出的 6 项合作交流建议进行了积极评估，并提出在内地部分地区建立两岸农业产业区域性合作“示范点”。目前，内地已将海南、福建漳州和青岛列为两岸农业合作试验基地，台商纷纷前往考察，已有部分台商准备投资。继大批中小企业之后，许多台湾大企业也陆续进入内地机械、电子、石化等行业。在金融、服务贸易、知识产权保护等领域，两岸的合作也在加强。两岸通信业务仍是间接进行，主要通过日本、美国、新加坡转接，每年转接费高达 2 000 万美元。为此，台“交通部”积极谋求与内地商谈通过双方租用交换器，以减少转接费用的支出，同时，台规划两岸通信业务合作计划，希望与内地合作建海底电缆架设卫星电路。内地对发展两岸经贸关系始终持积极务实态度。改革开放以来，曾多次敦促台湾当局取消对台商到内地投资和贸易的各种限制，争取早日实现“三通”。内地市场经济已经确立，人民币汇率自并轨以来稳中有升，并将逐步走向自由兑换，外汇储

备大幅上升，到 1996 年 11 月 12 日内地外汇储备突破 1 000 亿美元，达 1 004.5 亿美元，这是内地经济发展和改革开放的历史进程中又一个里程碑。内地沿海地区发展迅速，无论是基建、金融、工商贸易都焕然一新。尽管两岸关系还存在着复杂性和不确定性，但是顺应经济一体化潮流，进一步发展和扩大经贸交往是大势所趋，是两岸实现各自经济发展目标的客观要求，也是两岸人心所向。据统计，内地对两岸间贸易的依存度从 1979 年的 0.029 上升到 1991 年的 1.56%。台湾对两岸间贸易依存度从 1979 年的 0.24% 上升到 1991 年的 3.29%。台湾报纸认为，如果没有对内地的输出，1992 年台湾出口洽谈必定是负增长。台湾对内地的产业转移掀起了对内地投资的热潮。投资范围由南向北延伸，分散到内地各地，投资规模扩大，一些大型企业也向内地投资，并从劳动密集型转向资本密集型及高科技产业型。

从 80 年代起，内地与香港、澳门的经济关系更为密切。香港、澳门制造业中多数在内地有投资。到 1990 年 9 月底，香港、澳门在内地投资已达 226 亿美元，三资企业 1 9573 家。香港很多企业采取了在香港设店，在广东设厂的方式，使内地与香港的经济关系更密不可分。实际上，香港与内地南部经济已结为一体。70 年代末 80 年代初，香港受本地人力、资源的限制很难保持高速发展，但内地的改革开放给香港提供了新的机遇。香港制造业大量北移，利用内地的土地、人力和资源，获得了新的发展空间。到 1995 年 7 月，香港大部分制造业已转移到华南地区，香港只留下技术开发、产品设计、市场推广等环节。与此同时香港逐步实现产业升级，金融、贸易、通信、保险、旅游等第三产业获得了长足发展。香港因此实现了一次新的经济起飞。从 1979 ~ 1994 年，香港本地生产总值由 1 118 亿港元上升到 10 192 亿港元，增长 9 倍多。对外贸易总值由 1 168 亿港元上升到 24 210 亿港元，增长近 15 倍。从发展趋势看，对香港极为有利的因素是：内地的改革开放还在继续，内地经济的潜力还在发挥作用，香港

经济贸易还可从中得到新的增长动力；欧美的公司也看好香港把香港作为扩展亚太地区和中国业务的基地。香港作为国际金融、贸易中心，有亚洲最大的贸易网络，有良好的港口，金融、通讯及其他服务设施，因而成为世界各大公司进军亚洲、设立地区总部的首选之地。为了保持香港对外贸易的增长，香港贸发局推行市场多元化的策略，一方面开辟东南亚、南美、俄罗斯、东欧等新市场；另一方面也在扩展内地的市场，港商一向重视内地市场，很多港商的工厂设在内地。港商对内地市场比较熟悉，开拓内地市场有较大优势。香港经济的持续发展很大一部分受内地改革开放的影响，内地改革开放的不断深入也将不断为港商提供新的机会。港商在内地的投资就是随着开放的步伐逐步推进的。开始由加工工业，继而是服务业、第三产业以及港口、码头、公路等基础设施并已由沿海向内陆省份拓展。香港贸发局从 80 年代初在北京设立第一个办事处以来，到 1995 年 7 月已在内地开办了 9 个办事处，积极为港商在内地开拓业务牵线搭桥。实践证明，内地的经济改革开放度越大，港商在内地投资就会不断增加，香港从中得到的实惠也就越多，香港的经济也就越有活力。香港商业界人士有企业经营、产品推销的丰富经验，并可提供各种服务内地改革开放的有利环境。香港回归后，两地经济优势的更好结合会大大提高国际市场的竞争力。内地的改革开放给香港带来了新的机会。香港的企业家利用珠江三角洲的劳动力资源、低工资、低土地成本的有利条件，把劳动密集型的生产线移到国内，使香港经济由工业主导模式成功地转变为以服务业为中心的经济模式。有 3/4 的香港厂商在内地投资办厂，仅广东就有 23 万家港资企业，8 万家来料加工厂。1995 年前半年雇用了 300 多万内地工人，超过了香港的劳动人口总数。内地和香港已成为相互最大的贸易伙伴。香港 34% 的转口货物输往内地，38% 的进口货来自内地，内地已成为香港转口贸易最重要的目的地和货物来源地。正是由于两地转口贸易的增长，使香港成为世界第 8 大

贸易地区，内地也升为世界第 11 大贸易国。由于内地的改革开放，两地经济联系日趋紧密，使香港经济已转型发展为国际金融中心、贸易中心、服务中心和航运中心，香港已成为外资进入内地的桥梁和中国对外开放的门户。香港与内地贸易发展迅速，1979~1988 年，双边贸易额年均增长 38.8%，1989 年又比 1988 年增长 26.4%，达 440 亿美元，其中向美国转口最多，达 84 亿美元，占中国当年对美出口的 70%。香港作为国际贸易的主要枢纽，与内地结成互为最大的贸易伙伴，据香港有关资料统计，1990 年从内地进口额 303 亿美元，其中 62% 即 187 亿美元为内地来料加工，而其中价值 105 亿美元的产品转移到美国市场。1992 年占内地进出口总额的 35%。内地与香港之间的相互依存关系，尤其引人注目。双方互为对方最大的贸易伙伴和最大的外资来源。1993 年内地全部外资的 3/5 来自香港，香港在内地办的企业达 1.7 万家。同时，内地在香港的贸易、房地产、运输和金融业已投资 110 亿美元。中国银行如果按其存款额计算，现已成为香港第二大银行。80% 的香港制造业公司在内地设有分支机构。在内地，为香港企业工作的人数已超过香港自己的整个制造业的就业人数。内地出口的 60% 通过香港，这种转口贸易在香港的出口中所占比例还在不断扩大。香港、澳门邻近特区，信息灵通，金融、商业、通信、交通发达，是著名的自由贸易区。澳门 40 万居民和每年约 800 万外来旅客的消费，以及数千家工厂生产所需原料和设备几乎全部都依赖进口，而当地 90% 以上的产品又依靠出口。澳门的银行、保险、航运等各行各业，无不与对外贸易有关。在澳门的经济活动中外贸占有特殊的地位。然而澳门弹丸之地，物产匮乏，资源紧张，食品、原材料、能源完全靠内地支持。澳门居民生活与内地供应息息相关，1988 年澳门进口的食品总值为 10.6 亿澳门元，其中由内地进口约 3.5 亿澳门元，占总值的 1/3。鲜活食品几乎全部来自内地。澳门经济的发展，受惠于内地改革、开放政策的实施，特别是经济特区的设立，使

澳门逐渐与珠江三角洲的经济连成一体。进入 90 年代，澳门的经济也处于快速发展时期，内地与澳门的贸易关系不断加强，内地已成为澳门的主要贸易伙伴，内地从澳门的进口额逐年增加，1991 年，内地从澳门的进口为 11.2 亿澳门元，1992 年增加到 14 亿澳门元，1993 年达 19 亿澳门元，年增长率高达 34.5%。与此同时，内地对澳门出口 1993 年上升到 34.3 澳门元。比 1992 年的 32 亿澳门元又增长了 7%。从 1988 年至 1993 年间，澳门的实际年增长率为 6.3%。80 年代以来，出口以每年 15% 的速度增长，1984~1994 年，澳门出口内地平均年递增率为 25%，从内地进口的年增幅达 20%。近年来，内地各省市纷纷到澳门开设贸易公司，举办贸易洽谈会和展销会。至 1994 年初，内地在澳门开设了 208 个贸易公司，54 个省、市到澳门举办展销会和进出口商品洽谈会 160 多次，总成交额达 230 多亿澳门元。这些活动大大促进了澳门与内地的经贸关系。澳门与内地经济关系密切，双方互惠互利，内地已成为澳门的主要贸易伙伴。据统计，澳门与内地的贸易总额，在 90 年代头 4 年年增长 18.9%，绝对值由 1979 年的 5.42 亿澳门元增至 1993 年的 55.49 亿澳门元。澳门处于当今世界经济最富活力的珠江三角洲地区，是世界产品进入中国庞大市场的主要渠道之一，这为澳门发展贸易提供了新的机遇并有着广阔的前景。拥有丰富资源的内地经济开放使得澳门的地位更加重要，因为中国要面向世界，大量的商品、原材料等急于出口，中国需要更为广泛的国际联系；而世界游资巨大，也需要寻找更加有利的投资场所。因此，澳门可以在内地与世界其他国家和地区的物质往来，资金融通，市场连接等方面起重要作用。中国重视发展与葡萄牙和西欧其他国家的经贸合作关系，澳门可凭着其特殊的地位，在中国与西欧国家中发挥桥梁作用。由于中国对外贸易的蓬勃发展，葡萄牙和欧洲联盟也希望通过澳门扩大与中国的贸易合作。1979~1990 年港、澳、台商的投资约占内地所有外商投资的 60%。1991 年头 10 个月，内地与港台的贸易额

为 680 亿美元，相互投资达 36 亿美元。内地与港台的经济关系已相当密切，如格朗集团 ((GrandeGroup)) 就是体现这种关系的最好例子，它的生产工作主要在内地华南，研究和开发工作在台湾，而它的公司总部则设在香港。中国经济圈在与世界各国经济交往中，实际上已经在发挥作用。中国经济圈与美国的贸易不仅发展迅速，而且具有很大的潜力。自从 1979 年内地实行开放政策以来，来自香港与台湾的资本对华南经济年增长率约 20%。1990 年，内地对美国的贸易额为 200 亿美元，台湾对美的贸易额为 342 亿美元，香港为 163 亿美元，澳门为 8 亿美元。也就是说，中国经济圈对美的贸易总额为 713 亿美元已成为美国的第三大贸易伙伴。同年，加拿大对美贸易总额为 1 753 亿美元、日本 1 383 亿美元。中国经济圈对美贸易顺差 251 亿美元，占美国当年外贸逆差 1 010 亿美元的 24.8%，仅次于日本(411 亿美元)第二位。美国企业在中国经济圈内的投资也在不断增加。截至 1990 年底，美国在内地的投资已达 43.6 亿美元，投资项目 1 304 个；对香港投资 70 多亿美元，对台投资约 22 亿美元。也就是说，美国对中国经济圈的投资达 136 亿美元。美国投资企业的产品有相当一部分返销回美国市场，这大大促进了中国经济圈与美国经贸关系的发展。据专家预测，中国经济圈与美国的贸易额到本世纪末或下世纪初有可能赶上日本，成为美国极为重要的贸易伙伴。中国经济圈占世界贸易总额的比重已由 1980 年的 2.95%，上升到 1990 年的 5%，1992 年中国经济圈的贸易总额达 5 600 亿美元，排在美、德、日之后。中国经济圈在发展对美贸易时，可以充分发挥圈内各方的有利条件，扬长避短。内地可以利用台、港、澳的资金、技术和市场销售网络，而台湾、香港、澳门可以用内地人力与物力将劳动密集型行业转移到内地，将其产品供应海外，主要是美国市场。亚洲开发银行 1990 年指出，中华人民共和国在 90 年代初进行一段时间的调整之后，肯定会成为 90 年代带动整个亚洲地区经济发展的火车头。这不管是作为一个市场

还是作为产品供应者来说都是如此。从经济潜力和发展速度来看，21 世纪将是太平洋世纪，中国地处亚太地区中心，拥有辽阔的地域，丰富的物产和人力资源。中国所起的作用将是不可估量的。1993 年，中国经济圈的外汇储备达 2 000 亿美元，远远超过任何经济大国的外汇储备，已居世界第一，外贸额第三，国民生产总值第七。如果中国经济圈能保持过去 10 多年的发展水平，即 9% 的经济增长率和 16% 的外贸增长率，在 2010 年，中国经济圈的国民生产总值将接近美国而居世界第二，外贸总额将超过美国居世界第一。中国经济圈将可与欧洲经济区和北美自由贸易区成鼎足之势。

第二章 内地与台湾省的经济关系

第一节 台湾省的经济概况

一、经济概况

台湾省位于我国内地东南的太平洋中，南临巴士海峡，西隔台湾海峡与福建省相望，四面环海。全省由台湾岛及其属岛（含钓鱼岛岛群）和澎湖列岛组成，大小岛屿总共 88 个，土地面积 36 000 平方公里，占全国土地面积的 0.32%。台湾本岛土地面积 35 798 平方公里，比海南岛略大，为我国第一大岛。台湾自古以来就是中国领土不可分割的一部分。台湾本岛东部和中部，有中央山脉等 4 条平行山脉纵贯南北，大部为山地和丘陵占全岛面积的 2/3。可耕地面积非常有限，约占 1/4，地下矿藏资源也很贫乏。河流发源于东部山地，直泻西部平原，故河道众多，流程很短，水势湍急，水利资源丰富。台湾纵跨热带和亚热带的分界线——北回归线，气候温和，雨量充沛，平原地区长夏无冬，终年不见霜雪，年平均气温为 22 度 ~ 24 度。全省降雨量年平均在 2 600 毫米左右，山地降雨量高于平原地区，山地最高降雨量 8 507 毫米。台湾东南洋面是台风生成地，每值 6 月至 10 月台风季节，台湾常遭台风侵袭。台湾省总人口 2 089 万人（1993 年 7 月），台北市人口密度为每平方公里 9 828 人。台湾省人口分布极不均衡。全省 98% 的人口居住在仅占全省土地面积 1/2 的平原丘陵地区。台北、高雄、基隆、台中和台南五大城市的土地面积只占全省土地面积的 5%，居住的人口将近台湾总人口的 30%。

战后台湾经济经历了三个发展时期：1945~1950年为第一个发展时期。这个时期，由于战争破坏和国民党的腐败，台湾经济一片混乱。台湾银行从1946年5月开始发行只限在台湾省内流通的台币（旧台币）到年底发行额为53亿元，1949年6月底增至5270亿元，不到三年时间增长98倍。就台北市批发物价指数来看，台湾物价1946年上涨2.5倍，1947年上涨6.7倍，1948和1949年上涨10倍以上。通货膨胀使遭受战争破坏的工业生产无从恢复，工业生产停顿、市场物资短缺，又使通货膨胀更趋恶化。到1949年国民党政权败退台湾前后，台湾人民对急剧贬值的台币已经失去信任，台湾经济濒临崩溃绝境。第二个发展时期（1951~1965年），台湾经济逐渐走向稳定和发展。导致台湾经济稳定和发展的主要因素是美援和土地改革。这个时期，美国对台湾经济援助总共为148220万美元，平均每年约1亿美元。美援的作用是多方面的。首先是抑制通货膨胀。50年代台湾军政开支造成的庞大财政赤字全靠印发纸币弥补。1949年6月台湾开始流通的新台币发行额为7500万元，1951年底增至59500万元，比1949年6月增长693%。尽管如此，由于无偿美援物资的到达，物价上涨率反而连年下降。1950年台湾物价上涨率降至89%，1951年降至53%。其次，美援提供的工业原料，占美援物资的73.1%，机械设备占20.8%。台湾农业生产无偿得到美援物资而迅速恢复和发展。第三，按照美援物资台币价格建立的美援相对基金，大约20~30%用于军政开支补助。1952年至1965年美援相对基金发放的信贷资金累计达3011810万元新台币。美援期间，美援资金占农业投资的59%，占工业投资的13%。50年代初，台湾农村大约75%的佃户和半佃户经土地改革获得土地，农民生产积极性大为提高。1952~1968年，台湾稻谷产量由158万吨增至251万吨，年增长率达3.16%，农业产值增长123%。这一时期，台湾农业增产不但保障了城乡粮食供应，而且提供大量农产品和农产加工品出口。农产品和农产品加工品出

口每年创汇约 1 亿美元，大约可支付历年工业设备和原料进口的 50%（其余 50% 为美援物资）。农业增产为工业发展提供了坚实基础。1966 年以来，跨国公司生产国际化导致国际贸易迅速发展。台湾逢此有利时机，大量引进外资发展加工出口工业，出口贸易带动经济快速增长，台湾经济进入第三个发展时期，即出口导向发展时期。这个时期，台湾的纺织、制鞋、玩具、杂货等劳动密集型工业产品，利用世界产业结构调整机会，相继进入国际市场；同时，日本、美国和西欧的电子电器公司纷纷在台湾建立加工装配基地，面向世界市场的电子电器工业逐渐兴起。从 1966 到 1973 年是台湾经济发展的“黄金时期”。在此期间，台湾出口贸易年均增长率达 33.29%，国民生产总值年均增长率达 10.98%。1974 年以后，台湾经济经历两次能源危机冲击，国民生产总值增长率曾降至 0.6%（1974 年）和 3.85%（1982 年），而 1966 至 1987 年台湾出口贸易年均增长率仍达 24.26%，国民生产总值年均增长率达 8.98%。由于加工出口工业发展，这个时期台湾产业结构发生显著变化。工业净产值在生产净值中占的比重，1966 年为 28.8%，1986 年上升为 47.3%，农业净产值的比重则由 1966 年的 26.2% 降至 1986 年的 6.6%。

台湾经济自 80 年代中期以来，处于一个困难的转变时期。过去主要由于对美国出口的畅旺，带动了劳动密集型产业的发展。但从那以后，开始转向日益侧重内需和向高附加值产品方面发展。进入 90 年代两岸经贸往来发展迅速，大大推动了台湾经济的发展。台湾经济在保持中速发展中走向复苏。

1980 至 1990 年，台湾工业总产值年平均增长率为 7.1%，居世界第 6 位；出口年均增长率为 12%，名列世界第四位；进口年均增长率为 10.1% 而位居世界第五。1983 ~ 1993 年台湾本地投资及服务业年均增长率分别以 6.1% 和 9.1% 而列居世界第 5 和第 4 位。台湾经济在 1992 年曾有三大突破，国民生产总值突破 2 000 亿美元，人均国民生产总值超过 1 万美元，进出口金额逾

1 500亿美元。台湾当局有关部门统计，在 1994 年全球经济已逐渐复苏，台外销订单增加、工业生产指数提高的情况下，第一季度出口却只增长 0.4%，这是台湾经济发展中出现的诡异现象。出现这种诡异现象的原因是：（1）台湾经济过去出口能保持高增长率，主要是依赖劳动密集型产业的产品出口为主。由于台湾投资环境的不断恶化，近几年这些产业已多数外移，而资本、技术密集型产业的产品在短时期内难以弥补其不足。（2）台湾产品在国际市场上的竞争力差。台湾出口商品主要表现在对美国、日本、欧洲等地区的衰退，形成对美贸易顺差减少，对日贸易逆差扩大，对欧贸易入超加深。这反映出，在这些国家的市场上，台湾劳动密集型商品，成本过高，竞争不过发展中国家；资本和技术密集型商品，附加值低，竞争不过发达国家。（3）工业升级缓慢。台湾工业中的 97% 是中小型企业，由于规模较小，资金不足，人才缺乏，科技研究发展的能力薄弱；大企业主又怕担风险，对研究开发投入重视不够，因此台湾自主性产业技术体系还没有真正确立，关键性设备和零配件，还主要依赖进口。这反映出台湾经济对外的依赖性和本身的脆弱性。形成鲜明对照的是，1994 年 1 至 4 月，在台湾对美、日、欧出口衰退的情况下，对香港（含转口内地）的出口却达到 61 亿美元，占出口总额的 22.1%，出超达 56.2 亿美元，成为台湾最大顺差地区。台湾有识之士已认识到，两岸经贸交流与合作，已成为台湾经济发展的主要动力之一，要摆脱目前经济发展中的瓶颈，消除这种诡异现象，加强和发展两岸经贸关系是重要的途径。从国际环境看，欧洲统一大市场，美加墨自由贸易区相继启动运行等，对台湾经济发展将产生越来越深刻的影响。由于外贸仍是台湾经济增长的重要来源，开拓、占领世界市场，仍是未来台湾经济的重大课题。美国仍是台湾的第一大出口国，由于美加墨自由贸易区投入运作，未来台湾输美产品将有相当部分被处于同一发展阶段上的区内国家墨西哥所取代，台湾对美国出口将愈加困难。

欧洲市场是近年来台湾极力分散外贸市场的重镇之一，随着欧洲统一市场的投入运作，台湾产品出口欧洲亦将受到处于同一发展水平的葡萄牙和西班牙的挑战而愈益困难。东南亚市场是近年来台湾新兴的贸易伙伴，东盟 6 国自由贸易区的启动，对台湾外贸而言又增加一些不利因素。

此外，从岛内来看，台湾经济进一步发展面临的主要问题有两个方面。其一，产业结构升级缓慢，自主性产业技术体系难以确立。台湾产业升级的最大障碍一是企业规模结构偏小。二是科技研究投入不足，且偏重应用科技研究及引进，研究投入低，不仅使关键技术中间产品和零部件依赖进口，而且也影响高层次技术的引进和消化。其二，寻求经济社会全面发展。在经济发展的同时，要求兼顾交通运输、环保建设、文化教育等方面的改善。因此，未来台湾经济的发展将面临在资源有限的情况下，如何兼顾经济社会全面均衡发展的问題。

1995年台湾整体经济明显呈现出不均衡的发展状况：一方面在对外贸易持续增长的带动下经济估计将维持6.44%左右的中度增长另一方面内需不振股市、房地产市场疲软金融风波不断，加上政局不稳定、政治影响经济秩序等困扰，忧患也日益加剧。据统计，1995年岛内人均生产总值达12490美元；民间消费增长率为5.2%，增幅较1993年下降3.3个百分点；进出口贸易全年将双双突破1000亿美元。民间消费低落，直接导致了内需型工商服务业的增长放缓。据统计，岛内332家上市企业中，有155家企业盈余减少，63家企业出现亏损；41个主要产业中，有25个盈余减少。中小企业受到冲击更大，1至8月小规模企业有4万多家歇业，比1993年同期增加2倍，工厂注销家数也比1994年增加20%。然而，1995年岛内对外贸易的表现相当理想。据统计，1至11月岛内进出口贸易总额分别为1024.4亿美元和930多亿美元，增长率均超过20%，为近年来最好的一年。

台湾工业分矿业、制造业、营建业和水电煤气业四部门。战

后以制造业发展速度最快，水电煤气业次之。以 1952 年为基数，1986 年矿业、制造业、水电煤气业和营建业四个部门的生产指数分别为 165.93、7 524.27、3 307.55 和 10 286.15。台湾矿产资源贫乏，矿业不占重要地位。1952 年产值仅 3 000 万美元。50 年代和 60 年代上半期年增长率在 10% 左右，低于制造业。60 年代下半期以来生产下降，从 1970 年到 1987 年，总共有 13 年为负增长。矿业净产值占工业产值比重从 1952 年的 67% 降至 1986 年的 1.18%。

台湾营建业包括房屋建筑、铁路、水道、公路、隧道、桥梁、堤坝、码头等工程的兴建和维修。1952~1986 年，营建业净产值增长 155.64 倍，占工业净产值比重由 24.60% 降为 9.80%。因为各个时期工程量不同，台湾营建业发展不稳定。1963~1972 年增长最快，年均增长率达 36.5%，几乎超过同期制造业增长率一倍。1973~1980 年增长率在 11.5~33.5% 之间波动，80 年代大幅下降。1982 年和 1983 年呈负增长，增长率分别为 -30.7% 和 -7%。1981~1986 年平均增长率仅为 2.30%。

水电煤气业是官资独占性工业。60 年代以来，除个别年份外，增长率历年均在 10% 以上，最高达 19%（1970 年）。电力在水电煤气业中居优先发展地位，1952~1986 年，台湾发电设备总装机容量从 33 万千瓦增至 1 659 万千瓦，增长 49 倍。同期总发电量从 14 亿度增至 590 亿度。核电厂发电量 1986 年为 258 亿度，占总发电量的 43.73%。1986 年总发电量按人口平均每人 3 035 度，人均发电量在亚洲仅次于日本居第二位。

制造业是台湾工业主体。制造业净产值占工业净产值比重 1952 年为 60.22%，1986 年升至 82.54%。50 年代，台湾制造业主要部门是食品、纺织品、木材制品、皮革制品等日用消费品部门。1960 年仅纺织、食品两个部门的产值即占制造业产值的 45.5%。60 年代，电子电器、石油化工、钢铁和机械制造等工业部门逐渐兴起。到目前为止，食品、纺织、塑胶制品等劳动密集