第一章　不发达地区概说

第一节　不发达地区的界定

一、发达与不发达

不发达（underdeveloped），在文献中有多种称呼，有的称落后，这种称呼是不适宜的，它不仅有欠考虑，而且还含有低下的意思。有的称欠发达（less－developed），这意味着一些地区“比较发达”，另一些地区“比较不发达”。有的称发展中，显然这意味着向前进展的意思。还有的称低收入。在本书中，我们用不发达，它是相对于发达（developed）而言的，它们都有发展的含义。发达是指“正常”发展起来的，是发展的典型状态，而不发达是指发展不良或低度发展的非典型状态。准确地说，不发达并不等于未发展，而是一种特定的发展状态。它隐含着潜在的、目前还未被发掘的发展趋势。英国著名经济学家琼·罗宾逊指出：“不发达经济是不满足于现在的经济状态而要求发展的那些经济”；“每个经济都曾经一度是不发达的，那些现在认为是发达的经济，在历史上都曾经历过一个加速积累的艰苦过程”。可见，发达与不发达是相对而言的，它们都处于发展之中。但不发达不仅意味着发展水平相对低，而且意味

需要全本请访问 www.ertongbook.com

着与发达的“发展缺口”很大，并处于扩大之中，以说明它与发达是两个世界，表现为发展质的差异。

美国经济学家迈克尔·P·托达罗（Todaro，M·P，1985）著名的“不发达：一个全面的图解结构”（图 1—1）对不发达的实质和内涵给予确切的描绘。这个图由上下两部分构成。图的下半部是不发达的三个主要部分：低下的生活水平、缺乏自我尊重以及有限的自由，描述了不发达的一般因果关系。图的上半部分与生活水平有关，描述了不发达的主要经济方面。他认为，“虽然生活水平低、自我尊重不够和有限的自由都对累积的因——果过程发生作用从而维持了不发达。但是很清楚，没有一国内部人民生活水平的提高，发展的前景实际上是不存在的。因此可以得出结论：从长期不发达状态向发达迈进的最先决条件必须是提高人民的生活水平”。

二、不发达地区

所谓不发达地区，在不同的国家和不同的时代有不同的名称。20 世纪 20 年代到 30 年代，英国一直使用“不景气地区”一词。此后，这些地区被赋予一种中性的名称——“特别地区”。近些年来，它们被称为“发展中地区”。在美国，30 年代称这类地区为“有问题区”，或“掉队地区”，后来又称为“发展中地区”,现在就叫‘发展中地区’,并称其中的城市为“增长中心”。而对世界其他这类地区,则直称为‘贫穷’国家或“落后”国家或“低收入”国家。后来又称之为“不发达国家”。在本书中我们称这些地区为不发达地区，是指那些低度开发的、内部发展缓慢且受到外部的抑制，经济发展尚未突破“起飞’转折点的地区。从经济的内部条件和内部循环看，“低水平陷阱”依旧存在，从外部环境和外部循环看，中心—边缘的不平等关系也起着作用。显然，不发达地区具有丰富的社会

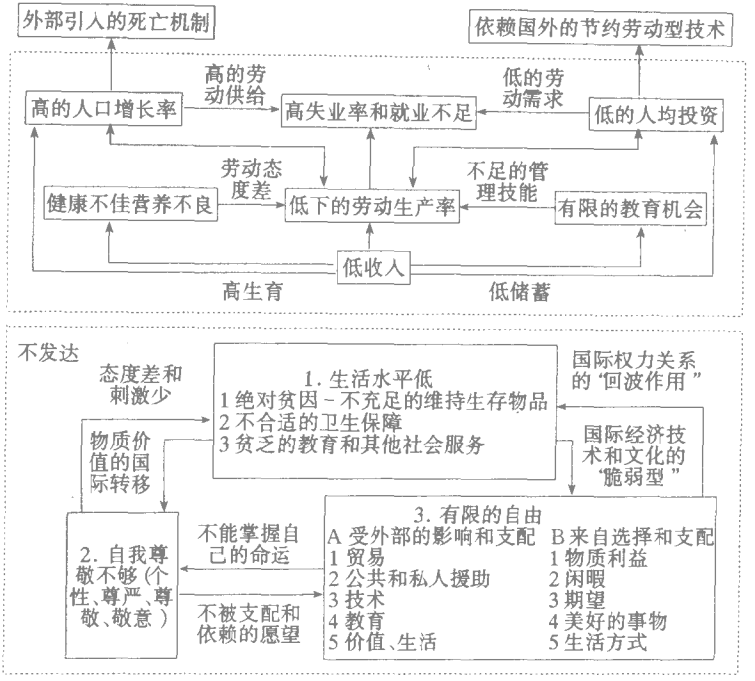

图 1—1　不发达：一个全面的图解结构

资料来源：迈克尔·P·托达罗：《经济发展与第三世界》（中译本），中国经济出版社，1992 年，第 85 页。

经济内涵，我们认为，关于不发达地区，以下几点是必须明确的：

第一，不发达地区是在一定地理空间范围中的一个相对概念，是相对于发达地区而言的。在世界经济体系中，相对于发达国家，存在不发达国家或称发展中国家，中国——无论是整体还是局部都是不发达的；在一国经济体系中，尤其是大国经济中，存在国内的不发达地区，对中国而言，相对于东部沿海

地区，西部可谓不发达地区；而在省区（包括发达省区）范围内，有的地区是发达的，有的地区则是不发达的，比如四川省，盆地底部的成都、德阳等地区相对发达，而盆周山区则是不发达的。本书所考察的不发达地区主要是一国内部的不发达地区，如美国的不发达地区、俄罗斯的不发达地区、印度的不发达地区和中国的不发达地区等等。

第二，不发达地区是一个动态、发展的范畴。它表明：（1）以自身作为参照系作历史比较，不发达地区处于发展状态，其具体标志是发展要素的量的扩张和质的提高。但在速率上低于发达地区，其发展形态属于低级阶段。（2）不发达地区在一定时期内和一定条件下，会发生质的飞跃，即跻身于发达地区行列。但发达地区，在一定的历史时期，除了因某些突发事变，一般不会倒退回到不发达状态。这表明，发展具有不可逆性。（3）由于在经济成长的不同历史阶段，测度不发达地区的指标体系和人们价值判断标准的不同，因此，在地区经济成长的不同阶段，不发达地区的内涵存在不一致性。

第三，不发达地区与贫困地区不完全等同。贫困地区必然是不发达地区，它位居于不发达的最底层，是不发达的一种极端表现形式。但不发达地区则并不一定就是贫困地区。按照经济学的一般理论，贫困是经济、社会、文化等贫穷现象的总称，但首先是指经济范畴的贫困，即物质生活贫困，可定义为一个人或一个家庭的生活水平达不到一种社会可以接受的最低标准（贫困线）。与不发达相比，贫困更具有绝对性。由此决定了，在空间上，不发达地区的范围较贫困地区更为广泛，我们可以说哪些县、乡是贫困地区，但不易断定哪几个省区是贫困地区。尽管消除贫困现象难以短期内完成，但终归能得以完成。而不发达地区在摆脱贫困之后仍可能长期存在下去，只是

与发达地区的差距逐渐缩小而已。

第四，不发达地区和萧条区也是有根本区别的。萧条区过去曾经是经济繁荣地区，只是由于长期结构失调才陷入危机中，而不发达地区从来就是不发达的；在萧条区中第二产业占相当大的比重，甚至第三产业也较发达，只是衰退部门在产业结构中所占比重大，而不发达地区的经济中占主导地位的是初级产业；萧条区经济基础、基础设施均比较好，科学文化水平较高，不发达地区在这方面都非常落后。

三、不发达地区划分

究竟以什么标准和指标来划分不发达地区，这是一个悬而未决的世界性难题。区域科学创始人瓦尔特·艾萨德（Isard, W.，1975）教授运用区域投入一产出表对美国密西西比州和拥有八个县的费城都市地区进入研究，发现两个区域的主要差异与其人均收入和区域不同的产业结构有关。于是他得出结论，“一般来说，在同一职业和部门，不发达地区所付的工资和薪金较低，每单位产出所产生的当地收入较少。而且，在不发达地区，通常在低工资部门就职的劳动力所占比例高得多，且几乎没有高工资部门类的专业性工作”。不仅如此，“高工资部门产品在发达区域有大规模的当地需求和市场。在不发达地区，这种需求就很少”。总的说来，“当我们面对密西西比区域和费城区域之间，或一个不发达区域和一个发达区域之间的人均收入的巨大差距时，提出解决问题的典型建议是向低工资的工人提供更多更好的职位”。在这里，人均收入是划分不发达地区的主要标志。

克劳森（Klaassen，1967）利用全国收入增长率、区域收入增长率、全国收入水平和区域收入水平这四个指标把一个国家划分成四类地区：繁荣地区、潜在萧条地区、不发达地区和

需要全本请访问 www.ertongbook.com

萧条地区，如下表：

区域收入水平／全国收入水平 区域收入增长率／全国收入增长率	大于 1	小于 1
大于 1	繁荣地区	不发达地区
小于 1	潜在萧条地区	萧条地区

这里，不发达地区表现为人均收入低于全国水平，但区域收入的增长率通常高于全国水平。而萧条区则表现为人均收入水平和区域收入增长率都低于全国水平。

美国对经济开发区的划分所依据的标准是：高失业率；低收入；住房、卫生与教育设施落后；在区域经济中占主导地位的是那些长期处于衰退状况的经济部门；劳动力或资本大量外流；区域生产总值增长率很低。按此标准，美国把经济开发区划分为三级；最低一级是再开发区，由几个再开发区组成经济开发二级区，最高一级的是经济开发区域，它包括邻接的、面临相同经济社会问题的区域。

世界银行《1998/1999 年发展报告》主要按人均 GNP 把世界上的国家分为如下几类：低收入国家， 1997 年人均 GNP 在 785 美元及其以下；下中等收入国家，人均 GNP 在 786 美元～3125 美元；上中等收入国家，人均 GNP 在 3126 美元～9655美元；高收入国家，人均 GNP 在 9656 美元及其以上。

第二节　不发达地区的经济特征

发达与不发达之间的差距是多方面的,几乎所有研究发展

中国家问题的学者，在他们的著作中，都列举了不发达国家的若干特点。

保罗·A·萨缪尔逊（P·A·Samuelson，1978）在其著名的《经济学》教科书的第 10 版中，在“不发达经济的特点”这个小标题下列举了如下六条：①穷。人均年收入不到 300 美元。②识字率低。只有 1/4 的人识字，其余 3/4 是文盲。③平均寿命稍高于先进国家平均寿命的 2/3。④大部分劳动力在农村，只有少数从事工厂和服务业的工作。⑤每人分摊的机器马力只有富裕的北美洲人的 1/6。⑥科学技术落后，耕作方法和工具很原始。

托达罗对发展中国家的共同特征做了如下概括：①低下的生活水平；②低下的生产率水平；③高人口增长率和高赡养负担；④较严重的劳动力不得其用的现象；⑤对农业生产和初级产品的高度依赖；⑥在国际关系中处于受支配、依附和脆弱的地位。

莱宾斯坦（Harvey Leibenstein，1957）曾就低度开发地区的经济特征做了一个综合目录，较好地概括了不发达地区的一般经济特征：①从事农业的人口占有极高的比例，通常约 70%～90%；②农业上存在“绝对过剩人口”，即减少农业就业人口仍可保持农业产出水平不变；③“隐蔽性失业”显著，以及在农业以外缺乏就业机会；④人均资本量极低；⑤人均所得低，生活几乎近于维持生存水平；⑥大部分居民储蓄额为零；⑦很少的储蓄常来自土地所有者阶层，对工商业并无助益；⑧初级产业，即农、林、矿业等都属于残余就业范围；⑨农业上的产量几乎都是谷物和初级原料构成，蛋白食物产量相对低，原因在于转换成本较高；⑩对粮食及必需品的支出占主要比例；⑪粮食及原料的出口；⑫人均贸易额低微；⑬简陋的

住宅。

经济学家约瑟夫·斯蒂格利茨（JosephE. Stiglitz，1993）在《经济学》教科书中列出了发达国家与发展中国家之间存在的某些重要区别，如下表。他认为与发达地区相比，不发达地区农业起很重要的作用，城市与农村存在明显的差异，“二元经济”典型。

发达国家与发展中国家之间存在的某些重要区别

项目	发达国家	发展中国家
人均年收入	超过 6000 美元	低于 580 美元
生产／就业	农业部门中的劳动力不超过 10%	70% 以上的劳动力在农业部门就业
城市化	不超过 30%的人生活在农村地区	60%以上的人生活在农村地区
人口增长率	低于 1.0%	通常高于 3.0%

资料来源：斯蒂格利茨：《经济学》（下册）（中译本），中国人民大学出版社 1997 年，第 396 页。

以上几位学者所列的诸多特点，都是实际情况，不仅存在于不发达国家，就是一国之内的不发达地区也基本具有这些特征。但是，必须明确什么是基本经济特征，否则把不发达国家或地区的经济、社会、政治、文化教育等各方面特点都罗列在一起，还可以列出更多。毕竟只有基本经济特征，才具有决定性意义。我们认为，综观国内外不发达地区，它们的共同特征是：

一是经济发展水平低。国内外不发达地区的一个显著特征是与其国内发达地区相比较，经济发展水平低，人民收入水平

不高，与发达地区的“发展缺口”大，使国家的社会经济发展呈现明显的地区不平衡性。无论先进的美国，还是落后的印度都不例外。

二是二元社会经济结构。二元性是国外发展经济学家所使用的概念。诺贝尔经济学奖获得者阿瑟·刘易斯（W·A·Lewis，1954）于 1954 年发表了《劳动力无限供给条件下的经济发展》的著名论文，首次提出了关于发展中国家经济二元结构的理论模型。刘易斯指出，发展中国家一般存在着性质完全不同的两种经济部门，即以农业为主的传统部门和以工业为主的现代部门。传统部门落后，但比重庞大；现代部门先进，但比重弱小。他通过对这两大社会部门要素转换关系的实证分析，勾勒了发展中国家现代经济增长的主要内容。其后，这一理论经费景汉、拉尼斯和托达罗等经济学家的修改、补充和完善，对发展经济学和发展中国家制定有关经济政策产生了重要影响。

二元经济结构无一例外地在国外绝大部分不发达地区出现并形成经济运行方式。在产业部门之间、地区之间以及劳动就业、居民生活水平等方面都有表现。它表现为现代工业与传统农业和原始手工业并存；凋敝和闭塞的农村与日益膨胀的城市并存；少数富有者与广大贫困群众并存；现代生活方式与传统文化并存等。

三是社会发育程度低。这是指这些不发达地区社会发展处于低级阶段，有的地区甚至是游牧部落社会。商品经济不发达。教育、文化、医疗卫生水平极低。

四是少数民族聚居。不发达地区往往都是少数民族聚居地区。这是由漫长的历史过程形成的。据调查，生活于亚马孙河流域的民族多达 160 多个。我国的不发达地区也是我国少数民

族的集中分布地区。

五是资源富集。这些不发达地区或是未开发或是属于欠开发，它们拥有丰富的自然资源：水利水电、森林、动植物、煤、铁、石油、天然气、磷、铜、铝、锌、钒、钛、铀等等。

六是自然环境恶劣，区域开发成本高。国内外的不发达地区大都远离国家的政治核心区和经济重心地区。它们大多数都处于生态脆弱地带，自然条件比较恶劣，要么是山地高原地区，要么是干旱缺水地区，或者是热带湿热地区或者沙漠化地区，生态环境脆弱，这样为了支持其经济起飞必须进行的区域基础设施建设所花费的成本，即区域开发成本高。

七是经济关系上的依附性。“依附性”这个词是从发展经济学中一种所谓“依附理论”那里借用来的。依照这种理论，依附性的意思是，居于世界经济“中心”地位的西方发达国家通过不平等的世界经济关系控制和支配不发达国家，使后者不得不居于“边陲”或“外围”的从属地位，成为依附于“中心”并为它们的发展提供条件的国家。从一国内部看，虽然域际关系与国际关系性质有所不同，但不发达地区对中央政府、对发达地区在人力、财力、物力上的依附性以及地区分工、商品交换等方面的不平等性也是明显存在的。比如①不发达地区的大部分地区的粮食不能自给，要依赖于从发达地区调进粮食才能维持基本的生存需要；②不发达地区工业发展水平较低，尤其轻工业基础薄弱，大部分基本生产资料和生活消费品的自给程度很低，要依赖于区外输入；③不发达地区输出的产品主要是初级资源型产品，其市场指向主要在发达地区，即使是价格扭曲，存在“双重价值流失”的交易格局下，这种不平等的区际贸易仍然在发生。

第二章　不发达地区的经济增长

不发达地区的经济发展受多种因素的推动：物质资本的形成、人力资本的积累、自然资本的禀赋、技术进步的速度与方向和制度向有利于经济发展的变迁等都是现代经济发展的重要动力。

第一节　资本形成与不发达地区的开发

在一个国家或地区的早期发展阶段,物质资本的形成对其生产力的增长起着十分重要的作用。所谓“资本形成（Capital Formation)”，在发展经济学中广泛引用的定义是纳克斯（Ragnar Nurkse，1955 ）下的，他说“‘资本形成’的意义，是指社会不把它的全部现行生产活动，用之于满足当前消费的需要和愿望，而是以其一部分用之于生产资本品：工具和仪器、机器和交通设施、工厂和设备——各式各样可以用来大大增加生产效能的真实资本。……资本形成过程的实质，是将社会现有的部分资源抽调出来增加资本品存量，以便使将来可消费产品的扩张成为可能。”早期的经济发展理论视物质资本形成为经济发展的惟一的、最重要的因素，被称之为资本第一主义。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

一、贫困的恶性循环

20 世纪 50 年代初，纳克斯在一本有影响的著作中，系统地提出了不发达经济存在着一种贫困恶性循环的理论，以解释为什么低水平的人均产出的不发达经济的经济长期停滞。贫困恶性循环论的中心思想是，阻碍经济增长和发展的关键因素是资本的稀缺。

照纳克斯看来，不发达经济的宏观经济存在着两个循环：反映供给方面的循环是，低收入意味着低储蓄能力，低储蓄能力引起资本形成不足，资本形成不足使生产率难以提高，低生产率又造成低收入，这样，周而复始，完成了一个循环；反映需求方面的循环是低收入意味着低购买能力，低购买能力引起投资引诱不足，投资引诱不足使生产率难以提高，低生产率又造成低收入，这样，周而复始，又完成了一个循环，经济增长难以出现。

贫困恶性循环论有两方面的含义。其一，资本的匮乏造成了低水平的供给，又造成了低水平的需求，从而十分突出资本在消除经济停滞、促进经济增长中的特殊地位。其二，第一个循环侧重资本存量、收入和储蓄三个主要环节之间的关系，第二个循环侧重市场容量、收入和投资三个主要环节之间的关系。把两个循环联系起来，可以看出：即使有了投资引诱，也缺少储蓄可以用来投资；同时，即使有了储蓄，也缺少投资引诱足以消化储蓄。这两个循环很难打破，更难由向下的循环转变为向上的循环，不发达经济的长期贫困、长期经济停滞是难免的，从而对穷国和不发达地区的发展前景抱相当悲观的态度。

贫困恶性循环论提出后，受到一些发展经济学家的非难。他们说，贫困恶性循环论的第一个缺点是把两种不同的概念混

淆在一起，一是含有绝对意义的储蓄水平，另一是含有相对意义的储蓄率。经济增长的启动力量来自储蓄率，而不是来自储蓄水平。即使储蓄率已开始上升，不发达经济的人均储蓄水平在相当长的时期内也不会有多大提高，但是，如果其他条件不变，储蓄率的上升将刺激经济的增长。第二，认为穷国总是缺乏储蓄能力的观点不符合历史事实。低收入的古国的雄伟文明建设和一些穷国在非常时期的应变集资能力，就是任何穷国也有储蓄潜力的见证。第三，在不少的不发达经济中，尽管低收入阶层人数众多而缺乏储蓄能力，但一般占有 40％的国民收入而人数只占人口的 5％～10％的富裕阶层却具有相当大的储蓄潜力，如果这部分人削减消费 15％ ，则增加的储蓄率将促使零增长率转变为 2％的增长率。第四，不发达经济储蓄率之所以不高，不能只归咎于收入水平不高，还应当考虑到社会、政治以及其他制度方面的因素妨碍了对储蓄的刺激。如果社会结构缺乏弹性，人们得不到改善物质生活条件的适当机会，那末，人们储蓄的愿望就会很淡薄，更不会把储蓄转向生产性投资。第五，所谓市场容量不足的说法也有其片面性。在一个低收入的不发达经济要出现经济增长，并不要求市场容量庞大到能够把全部工业产品吸收罄尽。只要市场需求足以消化一定范围的工业产品，从而使生产技术改进有利可图，则经济增长将起动并逐步加速，国民收入将逐步提高。第六，就发达国家的经验而言，是企业家以他们的创新精神利用了开始为数不多的储蓄，在小规模的生产中取得利润；把获取的利润用做投资以扩大生产，再取得较多的利润，再把利润投入生产。这样，国民经济将滚雪球似地得到发展。因此，刘易斯说，一个国家储蓄率之所以低，不是因为这个国家穷，而是因为这个国家的企业家阶级不壮大。第七，贫困恶性循环论无视利用国外储蓄的

可能性。在直接投资、贷款和援助等形式下，国外储蓄可以成为国内投资的来源，用以促进经济增长。

二、低水平均衡陷阱和临界最小努力

和纳克斯的贫困恶性循环论异曲同工的是低水平均衡陷阱和临界最小努力理论。它是 1957 年由美国经济学家哈维·莱宾斯坦在《经济落后和经济增长》一书中提出的。

临界最小努力理论主张不发达地区经济发展应努力使经济达到一定水平，冲破低水平均衡状态，以取得长期持续增长。莱宾斯坦认为，不发达经济中既存在着提高人均收入的刺激力量，也存在着使人均收入下降的因素和力量。如果经济发展的努力达不到一定的水平，提高人均收入的刺激小于临界规模，那么，就不能克服发展的障碍，冲破低水平均衡状态。为了使一国经济从落后状态向比较发达的状态转变，取得长期持续的增长，这个经济必须在一定的时期受到大于临界最小规模的增长刺激。

莱宾斯坦的命题建立在这样一个经验证据上面，即人口增长率是人均收入水平的一个函数。当人均收入处于维持生命的低水平均衡状态时，人口的出生率和死亡率都很高，此时可以假定人口增长率为零。一旦人均收入超过低水平的均衡状态，在出生率不变或没有下降的情况下，死亡率首先下降，人口增长率提高。此时增长的收入倾向于提高人口增长率。但当人均收入继续提高，超过一定点以后，出生率和人口增长率就下降，经济发展也就获得新的动力。由此可见，如果人均收入的增长不能达到临界点，也就是达不到使人口增长率下降的水平，那么增加人均收入的努力会反过来降低人均收入水平，使经济发展过程又回复到最初的低水平均衡状态。因此，仅仅为了克服和抵消收入增长自发诱导的人口增长这个降低人均收入

的因素，最初的投资努力就必须超过临界最小水平。况且，除了人口增长以外，不发达经济中还存在其他降低人均收入的因素和力量。

从长期看，不发达经济推动人均收入上升的刺激力量一般小于人均收入上升时形成的阻力，因此人均收入始终保持在仅能维持生存的均衡点上，引起一个反复轮回的所谓“恶性循环”。但是，如果外来的刺激力量十分巨大，使人均收入持续地大幅度上升，这时即使消费水平因收入的增加而提高，但也不至于把增加的收入全部用于消费，同时诱发性人口增长也为经济发展提供了条件。在这种情况下，不发达经济就会有力量摆脱其“恶性循环”，迈向持久性经济发展。也就是说，一国的经济从落后状态向比较发达的状态转变，就必须在一定的时期受到大于临界最小规模增长的刺激。今天有些地区之所以还停留在落后状态，是因为经济所受的刺激还小于“临界最小努力”。不发达经济在经济发展过程中也存在一定的有利条件，这些条件主要靠企业家、投资者、储蓄者和技术革新等“增长代理人”来创造。这些人从事的创办企业、增加知识存量、提高居民生产技巧、提高储蓄和投资在国民收入中的比例等活动，对经济增长和发展作出了贡献。但莱宾斯坦也看到，不发达经济中有相当大的一部分企业家从事的只是改变国家收入分配的零和活动，而真能促使经济发展，国民收入这个大饼增大的正和活动极其有限。要改变经济落后的状况，必须有更多的企业家从事正和经济活动，同时投入更多的资源，只有这样，才能有足够的临界最小努力，促使经济高速增长。

三、大推进理论

不发达经济要迅速改变自己的经济面貌必须全面地、大规模地进行投资，特别要重视基础设施或称为社会分摊资本。持

这种看法的是有名的发展经济学家罗森斯坦一罗丹（P·N·Rosenstein—Rodan，1943）。他早在 40 年代就提出所谓“大推进”（bigpush）理论以系统阐述这种思想。

照罗森斯坦一罗丹看来，不发达经济必须工业化，因为工业化“是以快于富裕地区的速度提高经济不振地区的收入从而使世界各个地区收入分配较为均等的唯一方法”。他还把工业化定义为：在农业生产和非农业生产中日益相对地少使用劳动而多用资本。显然，罗森斯坦一罗丹的基本思想既是“唯工业化主义”,又是‘唯资本主义”。

从上述认识出发，罗森斯坦一罗丹提出了“大推进”理论。他说，只有全面地、大规模地投入资本，工业化才能迅速实现，停滞不前的经济才能有所发展，因为经济中存在着三种“不可分性”:

第一种是资本供给、特别是社会分摊资本供给的不可分性。社会分摊资本也称为基础设施，例如铁路、公路、水坝、电站、学校等即是。电站必须建成才能发电，道路不能半途而废。没有屋顶的学校，没有医护人员的医院，都是不能提供服务的。基础设施必须有一个最小规模才有生产能力，不一气呵成使投资项目达到这个最小规模，则资本事实上并未形成，经济增长丝毫得不到促进。

第二种是储蓄的不可分性。储蓄不是随着收入的增长而不断地增长的，相反，它的增长是有阶段性的。当收入增长到某一个限度之前，为了保证一定的生活标准，消费的相对减少是很有限的，只有当收入的增长越过那个限度之后，储蓄才会急剧地上升，才会使更大规模的投资成为可能。因此，每一阶段的经济发展规模必须大到足以保证收入的增长超过一定的限度，否则储蓄将不够充分，为发展经济而进行必要的投资将受

到“储蓄缺口”的阻碍。

第三种是需求的不可分性。如果投资只集中于某一部门或某一行业，只有充分的国内市场或有保证的国外市场，这一部门或这一行业的产出才会有相应的需求。如果产出不能出口，这一部门或行业以外的人口又处于失业或就业不足的状况，则这一部门或行业的产出除一小部分为该行业或部门的投资而创造的收入吸收外，大部分将无人购买，从而这笔投资将以失败而告终。因此，为了形成广大的市场，多样的商品都各有有效的需求，必须广泛地、大规模地在各个部门和各个行业同时进行必要的投资。

除上述理由外，大推进论者认为所持主张还有两种好处：首先，大推进可以促成外在经济，即由许许多多厂商、行业所形成的互相联系可以直接地或间接地降低各个厂商、行业的成本，例如，共同的生产活动将促成一些集中提供存栈、发货、清洁、安全保卫等服务的专业化企业的建立，这将给各个厂商、行业带来种种便利，从而降低其成本。其次，如果不采用大推进的办法，则孤立地、小规模地投资，只能得到缓慢的经济增长，从而不能迅速地改变不发达经济的落后状况，无助于缩小不发达经济和发达国家之间的差距。

大推进理论受到了不少发展经济学家的批评，他们的意见是：第一，社会分摊资本并非都是不可分的，例如，电力就可先发展低水位小发电站，然后再修大规模的水电工程。第二，由于农、矿产品的出口、旅游事业的发展、侨汇的增加，那些需要工业品的人们的收入也就自然而然地在增长，这就为逐步建立工厂准备了投资和市场的条件。第三，迅速地提高投资率，只靠民间的力量是不足的，往往需要政府采取行动，而政府的过激措施，可能造成经济失调。

需要全本请访问 www.ertongbook.com