

引 言

在近两个世纪，经济生活格局发生了彻底的变化：在很长一个阶段，它一直是地方性或区域性的，进而在 19 世纪变成了国家性的。现在经济生活范围已——越来越——是国际性的了。多年来，对外贸易已不再只是几位“乐于冒险的商人”的事，涉及的也不仅仅是少数几种极为特殊或获利甚丰的产品；今天，它对现代各个经济部门来说都已是一个正常和不可或缺的发展因素，要提高生产率，就必须不断改进技术，同时也要扩大产品销售市场，而国际的竞争正为其带来一个有力的刺激因素。

换言之，外部环境在国家的经济发展中已具有重要作用，各个国家对世界危机反应强烈（如众人所见的 1929 年大危机）因此更为积极地参与国际贸易，对其进行更好的组织，对各个国家来说都是大有益处的。这绝对不是一个只属于几个专家的领域，相反，是直接影响着每个人生活的问题。

本书将尽可能简单扼要地阐明自 1945 年以来

国际贸易体制是怎样并又是以何种观念为基础得以建立的 在近 30 年来它带来了怎样的惊人发展，以及由于美元贬值和石油危机的双重影响，国际贸易体制的解体将造成什么问题。

由于篇幅有限 不得不略去经济分析 只作一历史概述，而且尽可能地压缩有关问题的阐述，如与货币问题有关的部分。我们只是想就现代经济实况的基本方面之一作一概要的、尽可能清晰的介绍。

在此，我要向所有在本书的新版撰写中给我以帮助的同仁表示谢意，特别感谢杜巴利、桑松-卡莱特和墨尼埃先生，他们参与了本书数章的写作，还要感激法国贸易资料中心，该中心在其权力范围内，十分乐意地为我提供了极为珍贵的帮助。

第一部分 国际贸易现状

第一章 “美国和平”

经受了危机和战争的动荡之后，国际贸易体制于 1945 年在美国的保护之下得以重建。

欧洲遭受了比 1918 年还更为惨重的损失，美国则不同，她不仅摆脱了冲突，而且实力大为增长。在战争的刺激下，美国的生产翻了一番；美元则因有巨大的黄金储备和无与伦比的经济潜力而被视为同等于黄金。美国成了当时世界上的主要供货源，其出口在 1938 年占世界出口总量的 13.5% 而在 1946 年则上升为 49%。

与第一次世界大战后那个时期相比，美国已经有了改变，彻底意识到了自己应承担的责任。

甚至在大战结束之前，美国政府部门便已就国际经济关系的重组准备了几套详细的计划。它们有着彻底的自由贸易倾向：早在一个世纪以前，美国和大不列颠就处于霸主地位，所以，美国一直倾向于贸易自由主义。但这种自由主义绝对不是独断的：经济

世界出口发展情况(单位:十亿美元)

	1875	1913	1929	1955	1973	1978
现在的欧共体国家		7.9(42)	11.4(35)	28.1(30)	210.5(36)	457.1(35)
德国①	0.6	2.3(12)	3.1(9)	6.1(7)	67.5(12)	142.1(11)
法国	0.7	1.3(7)	2.0(6)	4.9(5)	35.6(6)	76.6(6)
英国	1.4	2.5(13)	3.5(11)	3.1(9)	30.5(5)	71.7(5)
意大利		0.5(30)	0.8(2)	1.9(2)	22.2(4)	56.0(4)
荷兰	0.2	0.4(2)	0.8(2)	2.7(3)	24.1(4)	51.0(4)
卢比经济同盟	0.2	0.7(4)	0.9(3)	2.8(3)	22.3(4)	44.9(3)
美国	0.5	2.3(12)	5.1(15)	15.4(17)	70.2(12)	141.2(11)
日本	0.01	0.3	0.9(3)	2.0(2)	37.0(6)	97.5(8)
发展中国家				23.7(25)	112.0(19)	300.8(23)
经济集中制国家				9.4(10)	58.8(10)	112.9(9)
世界		18.8(100)	33.0(100)	93.4(100)	579.0(100)	1288.7(100)

① 以当时的国界为准。

危机和新政的实施，势力强大的内部保护主义传统，众多国家的计划经济体制，这些都对一种毫无控制的自由主义构成了障碍。

实施的计划旨在创建部分机构“以国际组织仲裁取代国家仲裁”，在合作的基础上组织国际关系。

归属于联合国政治范围内的这一作用通过三个主要组织在贸易领域得以发挥，三个组织分别为：国际货币基金组织、关税及贸易总协定和欧洲经济合作组织。

1. 国际货币基金组织。——国际货币基金组织于 1944 年在布雷顿森林会议上创建，旨在保证不同货币汇率的稳定。

交锋的有两种观点。英国经济学家凯恩斯提出组建国际补偿联盟对货币汇率进行“自动调整”以引导顺差国抑制经济扩展，恢复对外的平衡。由美国财政部高级官员怀特先生提出的计划更受欢迎：他提出重新退回拥有固定汇率的金本位制，以联合国的一个稳定的基金组织为支撑，该基金就是后来的国际货币基金组织；此组织应补偿会员国的临时逆差；至于结构性的不平衡情况，则要借助深层次的经济措施加以纠正，所需资金由拥有一百亿美元资本的国际复兴开发银行提供。

实际上，国际货币基金组织集中了所有非共产党国家。所有成员国承诺坚持由国际货币基金组织公布的统一汇率，未经该组织允许不得变动，并保证在这一基础之上的正常款项兑换。但财政遇到困难的国家可以不执行这后一条，条件是它们必须接受一系列的咨询调查，并向国际货币基金组织提交包括双边协定和出口援助在内的缩减清单。它们同时必须严格履行关税及贸易总协定规定的贸易义务，尤其是取消数量限制方面的义务。后来，关于咨询检查的做法一直坚持了下来；借助这一做法，可以准确地了解有关国家的财政状况，由此搜集的情报在执行国际财政政策方面继续起着关键的作用。

2. 关税及贸易总协定。——根据 1948 年 3 月哈瓦那会议安排，本来与国际货币基金组织这一财政组织相对应的应是“国际贸易组织”，但美国国会对该组织的关税特权十分眼红，在它的反对下，“国际贸易组织”于 1950 年被取消。

该组织遗留下的唯一重要的东西便是“关税及贸易总协定”其英语缩写“GATT”更为人所知。该协定由 23 个国家于 1947 年 10 月签订，于 1948 年 1 月 1 日正式生效，之后从未修改过。当初筹备“国际贸易组织”的临时秘书处成为“关税及贸易总协定”

的秘书处。

“关税及贸易总协定”是一个有关国际贸易的框架性协定，其内容包括各缔约国今后将承诺的关税减让。

该协定有对关税减让的具体规定。根据最惠国待遇条款，每个成员国应无条件地给其他缔约国甚或第三国，提供它所承诺的关税减让优惠，任何一个缔约国若向其他一个缔约国提供某一产品，都可与该国进行谈判以获得产品的关税减让；例如，澳大利亚是向法国出口羊毛的主要国家，澳大利亚可与法国就该产品进行谈判；双方因此而承诺的让步（关税减让或调整）应无条件地给予任何其他缔约国。

关税及贸易总协定的缔结有助于废除战前已确定的高关税。日内瓦（1947）、昂西（1949）和托尔奎（1950—1951）会议有关“总协定 24 条第六款”的谈判（根据关税及贸易总协定的条款，六国应于 1961—1962 年间为共同体内特惠税的建立提供补偿 在共同对外关税上做出让步）“狄龙回合”“肯尼迪回合”和“东京回合”谈判最终达成协议 降低或调整了五千多种关税：工业国关税降低了 70% 这还不包括在关税联盟或自由贸易区的关税削减。不用说，这为国际贸易注入了活力。不过在开放农产品贸易和解决第三世界贸易方面，“关税及贸易总协定

起的作用较小”。

3. 欧洲经济合作组织。——为发展贸易建立的第三个大的国际机构就是欧洲经济合作组织。它的创建与马歇尔计划紧密相连。

该组织旨在协调受惠国的发展计划，加强相互的贸易往来。促进取消数量限制。加入该组织的应为 16 个国家 德国、奥地利、比利时、卢森堡、丹麦、法国、希腊、爱尔兰、冰岛、意大利、挪威、荷兰、葡萄牙、英国、瑞典和土耳其。

在 1948 年 4 月 3 日到 1952 年 6 月 30 日间 马歇尔计划的美国预算贷款总额高达 128.17 亿美元，其中约有 90% 为附有当地货币“等值”条件的赠款，并有美国的其他投资作为补充（军事贷款、私人投资等……）。

美国为欧洲和日本提供的援助与有关国家在政治领域所作的巨大努力相结合，一般来说，政治领域为国家的参与提供了极大的用武之地。

这一重建政策帮助克服了美元匮乏的困难，促进了西欧和日本的经济复苏，刺激了国际贸易的重新发展。

生产得到了令世人瞩目的恢复，得以继续发展，并远远超过了 1929 年的最高水平。贸易也同样打破

了以往各年的总量：

贸易发展简表 1958 年总量指数 = 100)

	出 口				
	1929	1938	1948	1951	1955
世界	62	57	55	74	89
美国	49	39	76	88	92
欧洲经济合作组织		50	40	67	86
英国		50	69	90	96
德国	88 ^①	55 ^①		42	72
法国	69	42	35	80	97
日本		96 ^②	8	36	71

① 以当时的国界为准。

② 1937 年。

资料来源：联合国。

欧洲国家相互限制进口的规定限额大部分已经取消。在 1949 年底，成员国对国家专控贸易以外产品的关税限制有 50% 被放开。1955 年放开的百分比上升到 90% ；到了 1960 年，数量限制已经基本取消。

1961 年 9 月，已完成历史使命的欧洲经济合作组织让位于经济合作与发展组织。加入经济合作与发展组织的还有美国、加拿大和日本，该组织特别坚持继续开放“无形的”贸易。它为西方工业国提供了

一个更大范围的交流天地，以协调其发展政策及向第三世界的援助政策。

第二章 从繁荣到不稳定

到 1973 年，国际贸易有了惊人的发展，大多数国家的经济增长也是史无前例的。与此同时，贸易的性质发生了变化：经济的相互渗透越来越密切，改变了对外贸易的传统面貌，显示出了一种世界经济的初步特征。

继这一非常的繁荣时期之后，出现了一个不稳定的阶段；贸易组织在新秩序的基本要素尚未出现的情况下受到了质疑。

一、新贸易自由主义的成功

自 1950 年以来，经济合作与发展组织成员国的生产以每年略超过 4% 的速度递增，考虑到人口增长的因素，人均的年收入增长约为 3% 而在上一世纪，发展最快的国家的人均年收入增长也只是 1.6%。同时贸易额每年递增超过 7%。贸易的发展提供了补充的产品销售市场（经济合作与发展组织

成员国国内生产总值中的出口部分从 1950 年的 7.5% 上升到 1970 年的 8.8% 和 1973 年的 13.6%，而该组织的欧洲成员国在 1973 年则达到了 20.1%），有助于国内生产与细致的专业分工发展趋于合理，从而推动了经济发展。

倘若说贸易的发展是惊人的话，那么贸易性质的改变也同样是惊人的。对外交易与国内销售的差别越来越小。

交流手段的发展有助于人和财富的交融。现代社会的日常生活相对而言已趋于一致，“外国”已经变得不那么陌生。大小企业得到发展，一旦它们自认为已经有实力掌握相当的市场，就会向国外扩展，而适应当地条件的必要性又促使它们拥有跨国的意识。不但决策中心已不再是纯国家性质的，而且由海关统计⁽¹⁾在册的交易往往是一些“非外流交易”，纯粹是跨国公司内部进行的一些内部交易活动。国内贸易的真正数额因此而难以确定：只要变一下开票方式，就足以把利润放在国内或国外；形式多样的交易活动，如设备销售或交钥匙工厂的交付使用，使统计工作变得很复杂——有金融方面的（供货贷款、对外投资）或技术性的（财产的混合或外国服务，工业合作、补偿贸易……）——致使回到国内的实际数额有可能与出口的表面价值有着明显的差别。跨国交易

活动的重要性难以进行准确的估计；但某些数字可以让人看到这些活动的规模：据联合国的一份研究材料，以美国为例，外国分公司的经营额在 1971 年为国家出口总额的四倍，瑞士和英国为两倍；就整个发达国家而言，在国外的生产总值可能超过全世界的贸易总额。

这样对越来越多的企业而言 对外贸易已经成为了其经营活动的一个方面，由于专业化的需要，或就其生产总值而言，这些企业的经营活动已超出了国家范围。这一地位使这些企业更具竞争力，但同时为世界环境的各种变化也比较敏感。

二、货币危机

对外贸易的发展需要有一种相当充足的国际货币，以平衡交易量；同时也需要这一货币保持相当稳定，以能准确地衡量财产的价值，储备获取的利益。在上一世纪，黄金和一些公认等值的货币（英镑、美元）起到了这一作用。所谓等值，是这些货币可以自由兑换黄金，或如美元，可以兑成任何一种希冀得到的产品。

由于黄金的生产并不总能满足需要，因此，于 1944 年在布雷顿森林会议通过的国际结算体系优

于黄金 满足了上面所说的应拥有“确定性”和“稳定性”的双重需要；该结算体系建立了各国货币和美元之间的固定汇率制度，1 美元金平价定为 1/35 盎司纯金。诺克斯堡大量的黄金储备和美国强大的经济实力使美元等值于黄金 (*as good as gold*) 为美国以经济和军事援助及贷款形式在外国发行大量债券提供了绝对保证。

当美元发行过量时，这一国际结算体系便开始出现偏差。该体系本身就已孕育着这种偏差的种子：因为美元可以用于投资，并可以生息，自然比黄金更受人欢迎。因此，各国中央银行和个人都不希望用黄金结算债务，相反，在国外持有的美元债权能为发行新的债券，如当地货币、给美国人或给第三国的贷款（欧洲美元）提供更好的担保。逆差变成了财富。“贷款基数翻了一番，由此而造成了普遍的通货膨胀，最终的结局只能是灾难”^{〔2〕}

因此 美国的结算平衡渐渐被打破。由于欧洲和日本的觉醒，参与竞争，国家财政和偿债基金的盈余逐渐减少，而同时，以援助形式的资本大量外流，军事费用、对外投资和短期贷款不断增加，以致在 1947 至 1973 年间，造成了高达 1090 亿美元的逆差。在整个逆差中，有 670 亿美元掌握在外国的中央银行手中，个人结存的 420 亿美元曾用于欧洲美元

贷款的支撑，但贷款总数竟达 1300 亿……

在这种条件下，美国不可能长久稳定 35 美元兑 1 盎司黄金的正式汇率。美元渐渐受到侵蚀，经历了这样一个时期之后，黄金外流加剧：1949 年，美国的黄金储备量相当于 244 亿美元，1957 年相当于 228 亿美元，到了 1968 年初，下降到 107 亿美元。尽管有西方中央银行的“黄金总库”的支持，但美元贬值仍然造成了大规模的投机买卖，联邦当局不得不在 1968 年停止向个人出售黄金，35 美元兑 1 盎司黄金比价在各中央银行的结算中原则上予以维持，但到了 1971 年 8 月 15 日，美元停止兑换黄金。1975 年 9 月，国际货币基金的主管人员在华盛顿举行会议，正式取消了黄金官价。

布雷顿森林会议确立的国际结算体系的瓦解引起了货币的不稳定。国际性的投机凭借欧洲美元，进行投机买卖，其数量相当于全世界年出口总额，并开始大量投向其他多种安全货币，如瑞士法郎、马克、日元等，从而打破了固定汇率，使其浮动，各当局只是尽可能采取手段使汇率浮动保持在一定的界限内。

尽管有银行作担保，防止兑汇的风险，并可以本国货币计价，但这一汇率的不稳定性还是使外贸人员深感不安。尤其是美元的不平衡，始终存在逆差，

人们对美元越来越不信任，最终加速了世界性的通货膨胀。在 1960 至 1968 年间，世界出口的平均价格基本保持稳定，但在 1968 年后的四年间，价格上涨了 29%。通货膨胀的加剧造成了重大后果，导致了石油危机的爆发。

三、石油危机

通货膨胀主要影响了发达国家工业品的卖价，对原料价格影响不大。发展中国家试图重新修订贸易条款，提高咖啡、可可、香料、磷酸钙、钢等产品的价格，并取得了一定进展。但还有一种产品未能提价，而其基本的提价条件却已具备，那就是石油。自 1950 年来，石油价格一直被国际石油大公司控制在一个很低的水平上。由于供货充足，石油的美元卖价甚至下跌。因此，在 1960 至 1973 年间，世界的石油消费增加了两倍；在大多数工业化国家，石油渐渐取代了煤：在西欧的能源消费中，石油的用量从 1960 年的 30% 上升到 1970 年的 55%（日本为 70%）。在这一时期，供货源也有了改变，美国虽仍为头号产油国，但却停止了石油出口，成了石油输入国，大量进口石油。10 余个第三世界国家，主要是阿拉伯国家，组成了石油输出国组织，基本保证了全世界的石油

输出；而石油输出总量中的一半，都是由一些人口稀少的国家所提供，对这些国家而言，出口并不是非常迫切非做不可的。在 1971 年 仅沙特阿拉伯、科威特、利比亚、伊朗和伊拉克五个国家向西欧提供的石油便占了西欧所需石油总量的 71% 为西欧能源消费总量的 40%。

1970 至 1973 年间，形势出现转机。1970 年，沙特阿拉伯原油源源不断输往地中海的阿拉伯石油管道临时中断，给欧洲的供货造成了困难（当时苏伊士运河仍关闭，海运量有限），利比亚革命政权乘机强行提价 14% 赢利分成也由传统的 50 比 50 改为 55 比 45。利比亚的胜利致使事态扩大，石油价格不断上涨。1973 年，出现了强烈的要求石油提价运动，基布尔战争使在此之前一直四分五裂的阿拉伯国家团结在一起 纷纷使用“石油武器”力挫美国对外政策；石油一时匮乏，虽然情况并不严重，而且持续时间也并不长，但却使西方看到了自己对阿拉伯石油的依赖性。此外，出于经济和外交上的原因，美国也准备接受石油提价。因此，石油生产国得以在不到六个月内将石油价格提高了三倍：阿拉伯轻油公司公布的石油价格从 1970 年的每桶 1.8 美元上升到 1973 年 10 月初的每桶 3 美元 同年 10 月 16 日，升到每桶 5.12 美元 继又在 1974 年 1 月 1 日 涨至每