

世界经济 与 投资机会指南

廖明铨 等编译

西南财经大学出版社

主 编 译 廖明铨

副主编译 赵炬辉

编译人员（以姓氏笔画为序）

刘永生 陈 敏 周刊文

廖明铨 赵炬辉 郭海宁

前 言

江泽民总书记在党的十四大报告中明确指出，“进一步扩大对外开放，更多更好地利用国外资金、资源、技术和管理经验”是当前推动经济发展和社会全面进步的十大主要任务之一。而且，自改革开放以来，我国对世界经济和国际经济合作的依存度不断提高，实业部门和管理部门已经不可能忽视对世界经济和投资机会的关注。为此，我们在查阅大量资料的基础上，挑选出《欧洲货币》（Euromoney）杂志社编辑出版的《世界经济与投资机会手册》一书，征得授权后编译出来，以期有利于我国实业部门进行海外投资，同时，也有助于我们借鉴其他国家在外商投资和证券管理方面的成功经验，实现经济的全面发展，

《欧洲货币》杂志是一份颇具权威而且影响面大的国际经济类刊物，它所编辑的这本《世界经济与投资机会手册》的资料主要来源于：国际货币基金组织1991年6月《国际金融统计》；世界银行1991年《发展中国家的经济趋势》和《发展中国家的外债》（第二期）；欧罗巴出版社1992年《欧罗巴世界年鉴》（第一、二期）；国际货币基金组织1992年《世界经济展望》；经济合作与发展组织1991年6月《经济合作与发展组织的经济展望》；亚洲开发银行1991年7月《亚洲和太平洋国家的主要经济指标》；安扬会计师事务所1992年7月《东欧国家概要》；经济合作与发展组织

1992年9月主要经济指标；欧洲联合银行公司《欧洲联合银行公司国家报告》；非洲开发银行、库帕斯——利布兰公司的投资系列等。该书内容丰富，资料翔实、可靠，具有权威性。书中对每一个国家或地区分三部分介绍，即经济简况、外商投资法规以及证券市场与银行业。另外，还附有每一个国家或地区的主要联系处，以供咨询和接洽。

本书尤其适合于从事跨国经营的实业部门工作人员作为投资决策的指南，也适合于世界经济、国际贸易与金融等涉外专业的理论工作者和实务操作人员作参考。

编译者

一九九二年十二月于光华园

目 录

| | | | |
|----------------|-------------------|--------------|------------|
| 北美 | (1) | | |
| 加拿大 (1) | 美国 (4) | 墨西哥 (8) | |
| 南美和加勒比地区 | (12) | | |
| 阿根廷 (12) | 安圭拉 (15) | 安提瓜和巴布达 | |
| (16) | 阿鲁巴 (16) | 巴哈马 (17) | 巴巴多斯 |
| (18) | 巴西 (19) | 智利 (22) | 古巴 (25) |
| 伯利兹 (28) | 百慕达 (29) | 玻利维亚 (29) | 哥 |
| 伦比亚 (30) | 哥斯达黎加 (31) | 多米尼加 (32) | |
| 多米尼加共和国 (33) | 厄瓜多尔 (34) | 萨尔瓦多 | |
| (34) | 格林纳达 (35) | 危地马拉 (36) | 圭亚那 |
| (37) | 海地 (38) | 洪都拉斯 (38) | 牙买加 (39) |
| 荷属安的列斯 (40) | 尼加拉瓜 (41) | 巴拿马 (42) | |
| 巴拉圭 (43) | 秘鲁 (44) | 波多黎各 (45) | 圣卢 |
| 西亚 (48) | 圣文森特和格林纳丁斯 (48) | 苏里南 | |
| (49) | 特立尼达和多巴哥 (50) | 乌拉圭 (51) | |
| 委内瑞拉 (51) | | | |
| 非洲 | (55) | | |
| 阿尔及利亚 (55) | 安哥拉 (56) | 贝宁 (56) | |
| 博茨瓦纳 (57) | 布基纳法索 (58) | 布隆迪 (59) | |
| 喀麦隆 (60) | 佛得角 (60) | 中非共和国 (61) | |

| | | | |
|------------|------------|------------|------|
| 乍得 (62) | 科摩罗 (63) | 刚果 (64) | 象牙海岸 |
| (64) | 吉布提 (65) | 赤道几内亚 (66) | 埃塞俄 |
| 比亚 (67) | 加蓬 (68) | 冈比亚 (69) | 几内亚 |
| (70) | 几内亚比绍 (70) | 加纳 (71) | 肯尼亚 |
| (74) | 莱索托 (77) | 利比里亚 (73) | 利比亚 |
| (79) | 马达加斯加 (80) | 马拉维 (80) | 马里 |
| (81) | 毛里塔尼亚 (82) | 毛里求斯 (83) | 摩洛 |
| 哥 (84) | 莫桑比克 (86) | 纳米比亚 (86) | 尼日 |
| 尔 (88) | 尼日利亚 (89) | 卢旺达 (90) | 圣多美 |
| 和普林西比 (91) | 塞内加尔 (92) | 南非 (93) | |
| 突尼斯 (96) | 乌干达 (99) | 赞比亚 (102) | 津 |
| 巴布韦 (105) | 塞舌尔 (108) | 塞拉利昂 (109) | |
| 索马里 (110) | 苏丹 (110) | 斯威士兰 (111) | |
| 坦桑尼亚 (112) | 多哥 (113) | 扎伊尔 (114) | |

欧洲..... (115)

| | | | |
|--------------|-------------|------------|-----------|
| 奥地利 (115) | 阿尔巴尼亚 (118) | 安道尔 (119) | |
| 亚美尼亚 (120) | 白俄罗斯 (120) | 波斯尼亚—— | |
| 黑塞哥维那 (121) | 比利时 (122) | 塞浦路斯 (125) | |
| 捷克斯洛伐克 (128) | 丹麦 (131) | 芬兰 (134) | 法 |
| 国 (138) | 保加利亚 (141) | 克罗地亚 (142) | 爱莎 |
| 尼亚 (143) | 格鲁吉亚 (144) | 拉脱维亚 (144) | 德 |
| 国 (145) | 希腊 (148) | 匈亚利 (151) | 列支敦士登 |
| (155) | 立陶宛 (155) | 马其顿 (156) | 摩尔多瓦 |
| (157) | 摩纳哥 (158) | 冰岛 (158) | 爱尔兰 (161) |
| 意大利 (165) | 卢森堡 (168) | 马耳他 (171) | 荷兰 |

(174) 挪威 (177) 波兰 (180) 葡萄牙 (184)
塞尔维亚和黑山共和国 (187) 斯洛文尼亚 (187) 乌克兰 (188) 梵蒂冈 (189) 罗马尼亚 (190) 俄罗斯 (193)
西班牙 (196) 瑞典 (199) 瑞士 (202)
英国 (205)

中东地区 (209)

巴林 (209) 阿富汗 (211) 阿塞拜疆 (212)
埃及 (213) 伊拉克 (214) 伊朗 (215) 黎巴嫩 (218)
沙特阿拉伯 (221) 以色列 (224) 约旦 (225)
哈萨克斯坦 (226) 科威特 (227) 柯尔齐兹 (227)
土耳其 (228) 阿曼 (231) 卡塔尔 (232) 叙利亚 (233)
塔吉克斯坦 (234) 土库曼斯坦 (234)
阿拉伯联合酋长国 (235) 乌兹别克 (236) 也门 (237)

亚洲 (238)

中国 (238) 香港 (241) 印度 (244) 印度尼西亚 (247)
日本 (250) 韩国 (254) 马来西亚 (257)
菲律宾 (260) 新加坡 (263) 台湾 (267)
泰国 (270) 孟加拉国 (273) 不丹 (274) 文莱 (275)
柬埔寨 (276) 老挝 (277) 澳门 (278) 马尔代夫 (278)
蒙古 (279) 缅甸 (280) 尼泊尔 (281)
朝鲜 (282) 巴基斯坦 (283) 巴布亚——新几内亚 (283)
斯里兰卡 (284) 越南 (285)

澳大拉西亚和太平洋地区 (287)

澳大利亚 (287) 新西兰 (290) 美属萨摩亚

| | | | |
|--------------|-----------------|----------------|-----|
| (293) | 库克群岛 (294) | 密克罗尼西亚 (295) | 斐 济 |
| (296) | 法属玻利尼西亚 (297) | 关 岛 (298) | 克 尼 |
| 巴地 (298) | 马绍尔群岛 (299) | 瑙鲁 (300) | 新喀 |
| 里多尼亚 (301) | 纽埃 (302) | 北马利亚纳 (302) | |
| 贝劳群岛 (303) | 皮特卡恩 (304) | 所罗门群岛 (305) | |
| 托克劳 (305) | 汤加 (306) | 图瓦卢 (307) | 瓦 |
| 努阿图 (307) | 西萨摩亚 (308) | | |

附录

附录 1 : 国家和地区英汉名称索引

附录 2 : 前 50 名世界最大经济国名录

附录 3 : 前 25 名人均 GNP 最大经济国名录

附录 4 : 25 名人均 GNP 最小经济国名录

附录 5 : 前 50 名世界最大债务国家和地区

附录 6 : 前 25 名 GDP 增长最快经济名录

附录 7 : 25 名 GDP 增长最慢经济名录

附录 8 : 19 名政府预算盈余最大的经济名录

附录 9 : 30 名政府预算赤字最大的经济名录

附录 10 : 20 名经常项目顺差最大的经济名录

附录 11 : 30 名经常项目逆差最大的经济名录

附录 12 : 15 名最佳储备进口比率的经济名录

附录 13 : 15 名最差储备进口比率的经济名录

附录 14 : 25 名最佳通货膨胀纪录的经济名录

附录 15 : 25 名最差通货膨胀纪录的经济名录

附录 16 : 10 名最大国际储备的经济名录

编译后记

北 美

加 拿 大

首都：渥太华

人口：26991609（1991年）

货币：加拿大元（1\$=1.18）

人均GNP：20470美元（1990年）

GDP增长率（%）：1991年：-1.5；1990年：0.5；
1989年：2.5

通货膨胀率（%）：1991年：5.8；1990年：4.8；1989
年：5.0

贸易差额：75.5亿美元（1991年）

外债：474亿美元（1988年）

GDP构成：第三产业：70%；第二产业：27%；第一
产业：3%

贸易伙伴：美国：70%；日本：6%；英国：3%

预算赤字：156.9亿美元（1989年）

失业率：10.2%（1991年）

净直接投资额：907百万美元（1991年）

一、经济简况

加拿大1990—1991年间经济衰退是由于高利率和加拿大元升值20%所引起的。现在政府承诺减少债务负担并保持中期通货膨胀目标。

在1992年第一季度，制造业呈现2.5%的正增长。预期1992年GDP增长率为1.9%、通货膨胀率为2.2%。通货膨胀率已经降至30年来的最低水平，估计预算赤字占GDP的百分比将从1991年的4.4%降至1992年的4.0%。另外，经济合作与发展组织预期加拿大的失业率在1992年底将达到10.4%。

出口需求明显萎缩，主要是因为美国——加拿大主要的贸易伙伴经济衰退。然而，自1991年第四季度以来，加拿大元对美元贬值几近6%。1992年第一季度其出口需求增长了4.3%。自1989年元月以来，与美国签订的自由贸易协定已经生效。

1992年初加拿大政府采取措施，冻结政府部门自由处理开支和雇佣新职员的政策。1992年2月预算减少公司和私人的税收，并且实行紧缩的财政开支。自1991年中期以来实际可支配收入的减少降低了消费需求。预计1993年加拿大的GDP增长率为4%。由于1993年关键的大选的影响，对加拿大政局的前景预期仍然存在许多问题。

二、外商投资法规

1985年《投资加拿大法案》确立了投资加拿大代理，以帮助其国内和国际的投资者。投资代理负责检查投资建议，

辨别投资机会并且为可能的投资者提供意见。外国投资者享受国内投资者的待遇。1992年3月，加拿大政府解除了对石油和天然气部门的所有权限制。然而，对银行部门和广播公司的投资仍有限制。

申请控股公司要得到政府内阁的同意。如果所涉及的公司仅有不到500万加拿大元的资产，则一般不需要得到政府内阁的批准。在外汇交易、资本偿还或者盈利汇出方面没有管制，对于非居民要征收股利、利息、工资、专利权使用费、租金、佣金和其他服务费的预扣税款。

加拿大和美国签订的双边自由贸易协定允许在两国间进行更为自由的直接投资。在制造业和石油部门允许外商控制的份额估计分别是56%和60%。在加拿大公司中，75%是由美国人控制的。

三、证券市场和银行业

加拿大有5个证券交易所：多伦多证券交易所（TSE），蒙特利尔交易所（ME），温哥华证券交易所（VSE），亚伯达证券交易所（ASE）和温尼伯证券交易所（WSE）。在1991年，前三家交易所的证券交易额占整个交易额的95%以上。1991年，有1138家上市公司在多伦多证券交易所挂牌交易，其市场资本价值达7035亿加拿大元。多伦多证券交易所的行情在很大程度上受到自然资源价格的影响，并且也主要由广播公司、公共事业和银行来操纵。

共同基金的参与迅速增加。1991年，整个市场收益率达到12.02%。在加拿大，多伦多证券交易所综合指数（the TSE Composite Index）和加拿大市场证券组合指数（the

Canadian Market Portfolio Index) 是两个最重要的指数。

由于美国短期利率下降到低于4%的水平，估计加拿大短期债券利率在1992年间将下降75至100个基点。在近一年里，加拿大10年期债券收益率预计将达到8.4%的水平。

加拿大的中央银行，即加拿大银行，负责制定并实施货币政策，并且充当加拿大政府和省级政府部门的银行。金融系统由4部份构成：特许银行、信托和抵押放款公司、保险公司和投资公司。最近实行的改革放宽了限制，允许外商在证券公司的股权由过去的50%提高到现在的100%。

附：主要联系处：

Bank of Canada

Governor: John Crow

Tel: (613) 782—8111

Fax: (613) 782—8655

Department of Finance

Deputy Prime Minister & Minister of

Finance: Donald Mazankowski

Tel: (613) 995—1851 Fax: (613) 996—9288

美 国

首都：华盛顿

人口：248777000（1990年）

货币：美元

人均GNP：21790美元（1990年）

GDP增长率（%）：1991年：-0.7；1990年：1.0；
1989年：2.5

通货膨胀率（%）：1991年：6.1；1990年：3.8；1989
年：0.9

贸易差额：-736.0亿美元（1991年）

外债：4577亿美元（1991年）

GDP构成：第三产业：73%；第二产业：24%；第一
产业：2%

贸易伙伴：加拿大：19%；日本：15%；墨西哥：7%

预算赤字：2806亿美元（1991年）

失业率：6.6%（1991年）

净直接投资额：-73.0亿美元（1991年）

一、经济简况

美国经济正缓慢复苏。由于1992年11月大选结果的不确定性和缓慢的经济发展所致，经济学家们预测美国1992年GDP增长率介于1.9%和3%之间。1992年失业率维持在7%的高水平，估计到1993年底将稍微下降，为6.5%。消费品价格预计在1992年上升3.2%，1993年上升3.6%。

联邦储备系统在整个1991年实行宽松的货币政策，贴现率由6.5%降至3.5%。货币供给（MZ）处于联邦储备系统目标范围2.5%—6.5%的下限，反映出疲软的信贷需求。

经济复苏受到有限的削减税收或者受制于政府财务状况的政府支出的增加的限制。联邦预算赤字估计在1992财政年度达到4000亿美元，占GDP的6.8%。个人消费者和企业也

承担着高水平的债务负担。

经济合作与发展组织预测：象过去的商业循环一样，家庭开支的增加和住宅建设的增长将带动美国经济的复苏。私人消费在1992年估计增长1.6%，而企业投资则缓慢，仅达到0.4%的增长率。住房建筑开工数从1991年1月的低谷开始稳步回升。

分析家预计；工业生产在1992年上升1.9%，在1993年上升4.1%。美国在世界市场的竞争地位似乎有利。估计1992年经常项目逆差将稳定在占GDP1%的水平，达501亿美元，1993年升至556亿美元。1991年，出口持续增长，而进口则下降。

二、外商投资法规

美国没有外汇管制，外国投资者可以充分地汇回盈利、股息、利息、专利权使用费和服务费。一般不需要进行外国资本投资的注册。但在通信、航空、保险、房地产、能源、银行、农业用地和国防等方面，对外商投资的确存在一些限制。

一家外国实体可以通过下列途径获得一家现存的美商企业：购买目标企业的资产；购买目标企业的股票；免税进行目标企业股票或资产的获得者的表决权股票交易。

吸引外商投资的措施包括免税的债券融资、研究贷款和加速企业资产投资折旧。在美国进行投资时，也必须考虑证券业和反托拉斯法规。

三、证券市场与银行业

美国有8个证券交易所。三个主要的证券交易中心是纽约证券交易所（NYSE）、全国证券商协会自动报价系统（Nasdaq）和美国证券交易所（AMEX）。其余的是费城、芝加哥、波士顿、太平洋和辛辛那提证券交易所。芝加哥是世界的期货和期权交易中心。

1991年道琼斯工商业股票平均价格指数上升了20.3%，上升535点。1991年底，全国证券商协会自动报价系统有上市公司4094家，而纽约证券交易所有1885家。包含美国证券市场的主要指数是道琼斯股票平均指数、纽约证券交易所综合指数、全国证券商协会自动报价系统综合指数和美国证券交易所股票价格水平指数。1991年底，纽约证券交易所和全国证券商协会自动报价系统的市场资本价值分别为3.713兆美元和5214亿美元。股利要承担30%的预扣税，然而，对于证券投资税务条约规定预扣税为15%。

在1992年8月，3个月期的期票收益率为3.24%，10年期国库券收益率为6.62%，美国的收益率曲线是急速递增的。假定失业继续上升而且货币总量紧缩的话，有可能进一步实行宽松的货币政策。

12家联邦储备银行充当国家的中央银行，按照联邦储备系统管理委员会的指示操纵货币政策。私人银行业主要由商业银行和许多金融机构构成。

附：主要联系处：

Federal Reserve System

Chairman: Alan Greenspan

Tel: (202) 452—3000 Fax: (202) 452—381

Department of Treasury

Secretary of the Treasury: Nicholas Brady

Tel: (202) 566—200 Fax: (202) 376—5517

墨 西 哥

首都：墨西哥城

人口：84840000（1991年）

货币：墨西哥比索（1\$=2998.6）

人均GNP：2490美元（1990年）

GDP增长率（%）：1991年：3.53；1990年：4.46；
1989年：3.42

通货膨胀率（%）：1991年：18.8；1990年：20.1；
1989年：20

贸易差额：112亿美元（1991年）

外债：968.0亿美元（1991年）

GDP构成：第三产业：61%；第二产业：39%；第一
产业：9%

贸易伙伴：美国：72%；日本：5%；德国：3%

预算盈余：1.7百万美元（1990年）

失业率：19%（1988年）

净直接投资额：25亿美元（1990年）

一、经济简况

稳定和经济增长条约 (the Pact for stability and Economic Growth , 简称PECE) 是墨西哥经济计划的关键。该条约于1991年11月公布, 以反通货膨胀政策和工资协定为基础。主要内容包括政府、企业和劳动者之间的协定, 减少墨西哥比索对美元的贬值 (每天20分的幅度) , 最少工资增长率为12% ; 把增值税从15%降低到10%。

1992年第一季度的通货膨胀是17年以来的最低水平。通过私有化内债降低了70多亿美元。1991年预算赤字占GDP的百分比为1.8%。1991年底外汇储备增加到了175亿美元。自1990年2月以来, 墨西哥与商业信用债权人之间订立了布拉第债务削减计划 (a Brady Plan Debt-reduction Programme) , 并且已经购回了71.7亿美元的外债。贸易赤字持续恶化, 从1990年的41亿美元上升到了1991年的112亿美元

北美自由贸易协定 (The North American Free Trade Agreement , 简称NAFTA) 可能于1993年5月签定, 创造出世界上最大的市场, 拥有3.6亿消费者, 年购买力达到6兆美元。

私有化迅速发展, 国有企业从1982年的1155家预计减少到了1992年底的124家。一个私有化的典型是耗资100亿美元之巨的墨西哥电话公司的私有化。

二、外商投资法规

1989年颁布的鼓励墨西哥投资法和外商投资法规在吸引外国投资者方面起了主要作用。1991年直接的外商投资达到