四、区域经济联盟

由于各国各地区的发展水平差异很大，世界经济的国际化进程不可能是同步的。因此，一些地理相邻、发展水平相近、利益追求一致、人文社会条件近似的国家或地区，必然从共同的需要出发走到一起，携起手来自动组成区域性经济组织——“区域经济集团”，相互提供贸易、投资便利，推进区域经济一体化，走共同发展的道路。

（一）欧盟：欧洲一体化

众所周知，两次世界大战使美国经济实力突飞猛进，成为超级大国。冷战结束后，美国势力更加膨胀，长期以来，世界经济格局都被美元所左右，世界经济的走势更是向有利于美国利益的方向倾斜。

1. 欧洲大市场：对抗美国

1952 年，联邦德国、法国、意大利、荷兰、比利时、卢森堡六国，出于自身经济发展和对外扩张的需要，组成了世界历史上第一个经济共同体煤钢共同体，开始与美国分庭抗礼，对内取消煤钢产品的关税和进出口限制，对外统一关税政策，协调产品运费、价格和其它有关过程。这就是欧盟的前身，被认

需要全本请访问 www.ertongbook.com

为是区域经济集团的鼻祖。

为了进一步加强彼此间的合作，共同体六国于 1957 年 3 月 25 日，在意大利首都罗马签订了欧洲经济共同体条约——《罗马条约》，加强欧洲各成员国的经济联合，利用自身经济一体化的力量，实行“关税同盟”，力图形成一个统一的“西欧共同市场”，并首次提出在欧洲实行“货币一体化”的概念。

罗马条约规定：从 1958 年 1 月 1 日到 1970 年 1 月 1 日期间，欧共体成员国应分三个阶段（每阶段 4 年）完成削减成员国相互间关税的目标。共同体关税同盟适用于一切货物贸易，禁止在成员国之间征收进出口关税和具有同等效力的一切捐税，并在第三国的关系上采取共同关税，对外统一关税，抵御来自第三国的商品竞争。为了实现共同的农业政策，应建立共同的农业市场，设置一种或几种农业指导和保证基金，并为农业政策的运行提供了指导，确保：（1）提高农业劳动生产率；（2）使农业人员得到“公平”的收入；（3）稳定农产品市场；（4）保证农产品充分供应；（5）保持对消费者合理的价格。

实际上，早在 1961 年，欧洲联盟就完成了消除内贸易限额的目标，1968 年 7 月 1 日全部完成了削减内部关税的进程，成员国的商品可以在欧共体市场里自由流通，生产者和消费者都享受免除关税的待遇，得到了最大限度的保护，增强了西欧在世界经济中的地位，促进了共同体成员国之间贸易的发展。关税同盟建立后，成员国之间的贸易以年均 16.5%的速度迅速增长。1958 年成员国之间贸易在共同体对外贸易总额中的比重是 30%，到 1972 年已提高到 51.7%，各成员国对共同市场的依赖不断加深，关税同盟发挥出巨大的积极作用。

关税同盟的建立，促进了成员国之间的国际分工和生产专业化。共同体内部关税的消除，使各成员国对其他成员国失去了关税的保护而要面对其它成员国的竞争，各成员国为了增强

自己的竞争能力，争得更多的市场份额，必须充分发挥自己的长处，并在合作中取别人之长补自己之短，这在客观上促进了集团内部的社会分工向纵深发展。

1969 年 12 月，欧共体六国在海牙召开政府首脑会议，建立了欧洲货币合作基金，决定实施“经济与货币联盟”，实现成员国的货币一体化，即成员国在货币金融领域实行协调和合作，结为一个统一体，最终实现统一的货币体系。但因条件未完全具备而陷入停顿。在实施过程中，遇到了国际金融市场动荡、美元危机的影响。

1973 年，英国、爱尔兰和丹麦 3 国加入共同体；1981 年，希腊加入共同体；1986 年，西班牙和葡萄牙加入共同体。至此，共同体成员国扩大为 12 个国家，面积达 226 万平方公里，人口增加到 3.2 亿，国民生产总值达 4 万亿美元。

为了稳定各成员国间货币的汇率，促进共同市场内部经济贸易的发展，1979 年 3 月 13 日，欧洲货币体系建立，制止了汇率的剧烈波动，为成员国经济的发展创造了相对稳定的货币环境，使成员国通货膨胀率明显下降。

1987 年，欧共体重新将建立经济与货币联盟提上议事日程，“欧洲单一文件”重新生效。1999 年欧元的正式启动，加强了欧盟抗衡金融大国美国的力量，并为欧盟进一步开展经济合作乃至政治合作提供了必要的基础。

80 年代末 90 年代初，东欧剧变、苏联解体、德国统一，国际形势的变化为欧洲一体化带来了新的机遇。1989 年 4 月 17 日，欧共体委员会主席德洛尔提出《关于欧洲共同体经济与货币联盟的报告》，计划从 1990 年 7 月 1 日起分三个阶段实施经济与货币联盟。

1991 年 12 月 9 日至 11 日，欧盟首脑在荷兰马斯特里赫特城开会，达成《马斯特里赫特条约》，拟在成员国内部分阶段建

立欧洲经济与货币联盟，把建立单一货币作为主要目标，以适应成员国间商品、劳动力、资金、生产要素自由流动的需要，促进内部贸易和投资的发展。另外还提出，要建立欧洲中央银行体系，保持物价稳定，管理成员国的官方外汇储备，促使国际收支体系的正常运行。

1992 年，欧盟建立了内部的统一的商品“欧洲大市场”，区内贸易活跃，出口贸易比重逐年上升，完成了欧洲经济货币联盟的第一阶段任务。

1993 年，欧共体建立了一个人员、商品、资本、劳务可以自由流通的欧洲内部统一市场。同年，欧洲共同体成员国首脑会议签署了《欧洲联盟条约》，正式生效并付诸实施，“欧共体”改名为“欧洲联盟”，对欧共体如何从“经济实体”向“经济政治实体”转化提出了全面的构想和目标，欧洲联盟正式诞生。

欧盟的建立，将使厂商为整个欧盟市场生产和销售商品，原来欧盟的“外贸”变为“内贸”，最终实现欧洲“单一市场”的目标，欧盟成员国间的贸易将被视为国内贸易。同一商品的价格在欧盟各地基本相同，即使有所差别，也只是由于运输费用引起的。

欧盟的建立，将使欧盟国家产业结构更加趋于合理，形成规模经济效益，降低欧洲商品的价格，促进欧盟内部贸易的增长，加强竞争能力，为欧盟出口贸易增长创造竞争优势。据欧盟统计局 2001 年发布的统计数字显示：2000 年欧盟 15 国和欧元区 11 国对外贸易呈强劲增长势头，欧盟 15 国内部贸易增长幅度为 15%，外贸总额为 19,573 亿欧元，欧元区 11 国对外贸易总额 19,946 亿欧元，出口额突破 9,000 亿欧元，比上年增长 20%~30%。

欧盟的建立，便于欧盟成员国间公民的流动，创造更多的就业机会。欧盟《稳定与增长公约》的实施，成员国将协调彼

此社会政策、劳工条件，放宽对劳动者的管制，劳动者可以在欧盟地区的不同国度里自由流动，寻求择业机会，找到适合自己的一份工作。据欧委会《2000 年秋季经济预测报告》估计，自 1990 年以来，欧盟 2000 年的就业增长达到 1.6%，创造了 260 万个新的就业机会。报告还预计，随着欧洲一体化的进一步扩大，欧盟的就业还将继续增长，到 2002 年，欧盟失业率将由 2000 年的 8.4%下降到 7.3%，失业人数将由 1,640 万下降到 1,330 万，其中一些国家的失业率将下降到 5%以下。

2. 欧元：对抗美元

1994 年 1 月 1 日，欧盟建立了欧洲货币局，作为欧洲中央银行的前身，进入货币联盟的第二阶段，为实现单一货币做筹备工作。同年，欧盟 12 国与欧洲自由贸易联盟的奥地利、瑞典、芬兰、冰岛、挪威共同组成的“欧洲经济区”宣告成立。这 17 个成员国，人口 3.72 亿，约占世界人口的 7%，国内生产总值 7.5 万亿美元，贸易额占世界贸易总额的 40%左右，成为世界上最大的自由贸易市场。

1995 年 1 月，芬兰、瑞典和奥地利 3 国正式加入欧盟，至此，欧盟成员国发展为 15 个国家。1995 年 12 月 25 日，欧盟在马德里召开了首脑会议，将“单一货币”正式命名为“欧元”（EURO），并确定分三步启动欧元。

第一步，1998 年 5 月 3 日至 12 月 31 日，在法兰克福创立欧洲中央银行，锁定“埃居”与欧元的比率为 1：1。第二步，1999 年 1 月 1 日至 2001 年 12 月 31 日，取消“埃居”，正式启动欧元。在这三年过渡期内，11 个欧元国的商品实行“双重标价”，既用本国货币标价，又用欧元标价，但市面流通的仍为本国货币，无欧元流通。第三步，2002 年 1 月 1 日起，纸币和硬币欧元投入流通，至 2002 年 7 月 1 日，11 个欧元国的本国货

需要全本请访问 www.ertongbook.com

币将完全退出流通。

为了确保计划如期实现，在 1997 年 6 月召开的欧盟阿姆斯特丹首脑会议上，通过了《稳定与增长公约》和《新的货币汇率机制》及《欧元的法律地位》三个文件，约束入盟国财政纪律，协调成员国与非成员国货币关系，为欧元的启动扫清障碍，为欧洲货币联盟正常运转提供有力的法律保证。

欧元是欧洲经济一体化的必然产物，欧元的使用标志着欧洲经济与货币联盟的建成。欧洲“经济货币联盟”的产生，将带来欧洲金融市场的发展和市场结构的调整。

自 70 年代布雷顿森林体系瓦解和浮动汇率制建立以来，以美元为核心和主导的“单极国际货币体系”，已难以适应当今世界经济多元化格局的新形势。在不远的未来，欧元将成为国际货币体系中最有竞争力的国际储备货币之一，必然会冲击美元作为国际储备货币和世界经济交易货币的主导地位，极大的影响着国际金融的格局。

由于欧盟是目前世界上最大的进出口集团，欧元的使用将很快的扩大到全世界，促进欧元成为各国银行的储备资金。统一的货币，一致的利率和共同的经济金融政策，将使欧洲各国发展协调一致，不但有助于稳定欧元区各国的经济，而且必将促进国际商品、劳动力和金融市场的发展。因此，欧元启动后，迅速成为世界“第二货币”，推动加速了“世界多极化格局”的形成。随着欧元币值的稳定、欧元区经济的扩大以及欧洲金融市场的形成，欧元作为一种交易货币、投资货币和储备货币，将为世界经济提供重大的发展机遇。

欧元启动后，欧元将改变美元垄断全球外汇储备的局面。在目前的全球经济中，美国 GDP 为 7.2 万亿美元，占全球的 26.5%，欧洲 GDP 为 8.4 万亿美元，占全球的 30%，而美元占世界外汇储备则达 60%以上，以美元的出口结算达 48%。欧元



启动后，各国央行将进行外汇储备调整，欧元储备会大大增加，世界贸易将有 30%~40%以欧元结算，世界贸易的不平等现象可以在一定程度上有所减少。目前，美元所占份额已由 1981 年的 76%降为的 40%，欧元则从 13%上升至 37%。

从货币投资来看，欧元启动后，国际资本市场将进行重大改组，欧洲资本市场将成为国际资本市场的重要角色。据 1995 年资料显示：欧盟国家发行的债券、股票和银行资产市值已超过 27 万亿美元，超过美国资本市场的 23 万亿美元；随着欧元正式启动，估计将有 5,000~10,000 亿美元的金融资产从美元转成欧元，全球以欧元为单位的金融资产将达 30%~40%，美元金融资产将降为 40%~50%。

欧元的使用，将使货币汇兑费用消失，将加速欧盟经济发展速度，提高欧盟的竞争能力。据美国《商业周刊》估计，每年欧盟国家之间的货币汇兑费用高达 650 亿美元，约占欧元区 11 国 GDP 的 0.5%。欧元的使用，将使 11 个欧元国之间的货币汇兑费用消失，降低欧盟企业的金融成本，鼓励企业投资，从而加速欧盟经济的发展，提高欧盟经济的竞争能力。根据英国计算机软件公司所作的统计，2000 年欧洲 16 国（欧盟加瑞士）企业，通过兼并与重组方式进行的对外投资总额高达 3,200 亿美元。

欧元的使用还将保证欧盟经济发展的长期稳定。根据《罗马条约》的规定，参加“欧元国家”，必须符合“经济趋同标准”:（1）通货膨胀率不超过 3 个比率最低成员国平均数的 1.5%；（2）利率不超过 3 个比率最低成员国平均数的 2%；（3）预算赤字不超过本国国内生产总值的 3%；（4）公共债务不超过本国国内生产总值的 60%；（5）成员国货币汇率的波幅必须至少两年维持在欧洲货币体系规定的波幅范围之内。这五条标准使各成员国之间实现价格水平和利率水平的稳定与趋同，避免了



汇率大幅振荡，使欧元区的整体经济将有长期稳定发展的保证。

在证券投资方面，欧元的使用将使欧洲资本市场扩大，加速国际资本流动。欧盟各国共有 23 个股市，其中德国股票和债券市场在欧洲居首位，但欧盟的资本市场远未达到与欧盟经济规模相适应的程度。欧盟的 GDP 总量与美国相当，但欧盟债券市场估价仅 1,600 亿美元，只相当于美国的 1/6；11 个欧元国的全部债券总额为 6.9 万亿美元，仅为美国全部债券总额 11 万亿美元的 63.5%。美国股票股本总额 6.5 万亿美元，欧盟 15 国股票股本总额为 3.7 万亿美元，只等于美国的 57.6%，11 个欧元国的股票股本总额为 2.1 万亿美元，只相当于美国的 32.3%。之所以造成这样的局面，是因为目前欧洲各国的股票和债券市场是分割的，各自独立，存在汇率风险。投资者为避免汇率变动的风险，大多只愿意购买本国证券，阻碍了资本在 15 国之间的自由流通，提高了融资成本，限制了欧盟市场的融资能力。

欧元启动后，作为欧洲统一的价值尺度，由于股票和债券均以欧元计价，将使欧盟市场更加透明，汇率风险减少，各成员国之间可以相互投资、筹资，降低融资费用。因此，利率水平必将降低，资本市场必将扩大，资本流速亦会加快，规模经济效应必将提高。据估计，如果欧盟成员国全部加入货币联盟，其金融市场规模将超过美国，位居世界第一。

目前，欧元区 11 国的总人口 2.1 亿，国内生产总值 6.3 万亿美元，仅次于美国的 8.1 万亿美元。如果欧盟其余 4 国（英、丹、瑞、希）加入欧元联盟，那么欧盟的国内生产总值将占世界总额的 31%，超过美国的 27%，成为世界最强的经济集团。

目前，欧盟正在加紧实施《罗马条约》规定，争取在本世纪初建立起完善统一欧洲银行，发行单一的欧洲货币欧元，并在此基础上推进欧洲政治和经济联盟的建设和发展。

3. 欧盟东扩："大欧洲之梦"的复苏

欧盟抓住冷战结束后的天赐良机，开始推行"东扩战略"，将中东欧国家纳入欧洲一体化进程，向中东欧国家扩张，实现"大欧洲"之梦。欧盟东扩进程，大体经历了三个阶段：

第一阶段：先期准备阶段，主要是与中东欧国家签署联系国协议，制定入盟标准和实行先期准备战略。1994 年欧盟埃森首脑会议推出了"先期准备战略"，帮助签署欧洲协议的中东欧国家逐步融入欧盟共同体中。波兰、匈牙利、捷克、斯洛伐克、罗马尼亚、保加利亚、波罗的海三国、斯洛文尼亚先后与欧盟签署了"联系国协议"，以法律形式确定了政治经济关系，在 2002 年前实现工业品自由贸易并为其它部门的经济合作奠定基础。同时，欧盟还为申请国制定了严格的入盟标准，政治方面要实行民主政体，推行法治、尊重人权、保护少数民族；经济方面要建立有效的市场经济体制，应付欧盟的内部竞争压力，具有履行成员国义务的能力。

第二阶段，制定入盟谈判时间表。1997 年 12 月，欧盟卢森堡首脑会议批准了欧盟委员会《2000 年议程》建议，首先同波兰、匈牙利、捷克、斯洛文尼亚、爱沙尼亚和塞浦路斯 6 国进行入盟谈判，而对剩下的 5 个国家即斯洛伐克、罗马尼亚、保加利亚、立陶宛、拉脱维亚则视其进展而定。

第三阶段，正式入盟。自 1998 年以来，为正式入盟谈判阶段。1998 年 3 月 12 日，在伦敦召开了"欧洲大会"，欧盟成员国以及申请加入欧盟的国家政府首脑参加了会议，讨论了"共同外交"、"安全政策"、"司法和内政事务"以及"经济合作"等问题。3 月 30 日，欧盟各国外交部长和中东欧首批 6 国外交部长聚会布鲁塞尔，正式开始了入盟谈判。

科索沃战争后，欧盟决定对东扩战略进行调整，明显加快

了东扩步伐。1999 年 12 月，在欧盟赫尔辛基首脑会议上，欧盟宣布将于 2000 年同 6 个新候选国，即斯洛伐克、罗马尼亚、保加利亚、立陶宛、拉脱维亚和马耳他进行入盟谈判。2000 年 2 月 14 日，欧盟外长理事会正式开始同“新 6 国”进行入盟谈判。现在，欧盟正在与 12 个国家进行入盟谈判。

4. 网络欧洲与欧洲警察部队

为深化经济一体化，2000 年 7 月 12 日，欧盟委员会提出二项法案：一是建立“网络欧洲”，将竞争机制导入至今还不存在竞争的部门，在公共服务部门推广使用因特网，打破地区性电信服务网垄断，降低电信服务价格，推进电信自由化。欧盟委员会建议，各国的电信服务行业于 2001 年向全欧洲竞争市场开放。目前，不少成员国电信业务还由少数企业所垄断，传统电信服务占据市场的 90%左右，不仅价格昂贵，而且对联网形成了强大的阻力；二是组建一支具有准军事性质的“欧洲警察部队”，推进政治和军事一体化，加强欧盟对各热点地区的干预能力。这支部队由 5000 名装备精良的警察组成，具有执行“预防性和压制性”行动的能力。这支新组建的警察部队与欧盟快速反应部队一样，其行动将由驻欧盟各国大使组成的政治与安全委员会决定。预计警察部队将从 2003 年起开始执行任务。

欧盟作为一种区域性的集团组织，在欧洲不但发挥着经济凝聚作用，更发挥着政治联盟作用。欧洲一体化建设，在关税同盟、经济联盟之后，进一步建立了政治联盟，促进了欧盟成员国税收政策、劳工条件、社会政策等方面的相互协调与趋同。这一切都要求欧盟不断改进决策机制，“用一个声音说话”，加强政治、经济和文化上的广泛合作。



（二）东盟

1. 第三世界联盟

为应付美国经济的垄断和西方发达国家的经济压力，1967年8月7日，印度尼西亚、马来西亚、菲律宾、新加坡和泰国等5个国家，成立了“东南亚国家联盟”(the Association of South-East Asian Nations)，英文缩写为“ASEAN”，简称“东盟”。

1984年1月，刚刚独立的文莱加入后，东盟扩大到6个成员国。1995年，越南成为东盟的第7个成员国。1997年东盟成立30周年时，缅甸、老挝、柬埔寨同时宣布加入东盟，后因柬埔寨政局发生突变，被推迟入盟时间。1999年4月30日，柬埔寨正式入盟，成为其第10个成员国。至此，东盟便覆盖了整个东南亚地区，成为拥有450万平方公里土地、5.3亿人口和超过7,000亿美元国民生产总值的由10个发展中国家组成的区域性集团组织。

为了适应世界经济全球化的大趋势，东盟国家采取了一系列外部和内部的政策措施。对外放松贸易、投资和金融领域的限制，以期扩大外贸，吸引更多资金发展经济；对内加强东盟各国的经济合作，以期在区域经济集团的建设中增强各方的经济实力。

在贸易领域，东盟国家普遍采取降低关税和减少非关税壁垒的措施，这些措施不仅对东盟成员国适用，也适用于与其它国家的贸易关系。在1995年的经济部长会议上，东盟各国一致同意，在2000年全面实现《东盟有效普惠关税协议》，将商品



需要全本请访问 www.ertongbook.com

关税降到 5%以下。同年 12 月举行的第五届东盟首脑会议决定，将提前到 2003 年实现东盟自由贸易区关税降到百分之零。印尼 80 年代中期的关税平均水平高达 35%以上，1992 年已降至接近 20%，1994 年印尼政府降低了大约 800 种进出口商品的关税和附加费，1995 年 5 月又降低关税 1/4。马来西亚 1995 年撤销了 2,600 多种商品的进口关税。泰国从 1995 年开始对原来控制进口的 23 种农产品开放市场。菲律宾于 1993 年撤销了对 2,720 种进口商品的限额控制，1996 年 3 月又公布了农产品关税化法，用关税取代除大米以外的对农产品施加的进口数量限制。到 1995 年，东盟五个主要成员国已大幅度减少使用进口许可证和进口限制。印尼、马、菲、泰的所有关税税项中，进口许可证和进口限制只占 2~3%。

在投资领域，东盟国家加速改善各自的投资环境，普遍减少限制，增加优惠待遇。印尼自 1994 年 5 月以来大幅度放宽对外商投资的一些限制，废除了原来要求外商定期转移股权的规定，对最低投资额、投资地点、投资领域的规定也均放宽。泰国长期对外国直接投资实行优惠政策，近年来又进一步降低在曼谷以外地区投资的所得税和原材料设备的进口税。同时也放宽了对有关股权比例和内销比例的规定。此外，泰国还进一步放宽外资在金融业的投资。马来西亚则延长外资企业的税收优惠期，允许自由贸易区内企业的产品在区内销售，并视同出口。菲律宾 1995 年的《投资优惠计划》对投资于新兴的制造业以及主要面向出口的工业的外商，在资本货物进口税、购买国内设备的税收、所得税等诸多方面给予优惠。属于先驱工业或产品出口超过 70%的企业，外资股权比例可达百分之百。此外，还对外商开放了一些新投资领域，更多的外资银行获准在菲律宾开设分行。1996 年 3 月的外国投资法修正案进一步放宽外商投资限制，降低最低投资资本额要求以及购买土地的限额等，以

吸引更多的外资流入。

由于放宽限制，改善投资环境，东盟国家的外资流入不断增加。根据亚洲开发银行的统计，东盟五国（不包括文莱和越南）外国直接投资 1990 年为 119.7 亿美元，1993 年增至 155.7 亿美元。印尼批准的外资协议金额成倍上升，1992 年为 103 亿美元，1994 年 230 亿美元，1995 年超过 400 亿美元。

2. 东南亚自由贸易区

在加快对外招商引资步伐的同时，东盟内部一刻也没有停止加强东盟成员国的内部合作与交流：第一，加快东盟自由贸易区建设，扩展经济合作领域。1992 年，东盟第四次首脑会议在新加坡召开，签署了《新加坡宣言》、《关于推进东盟经济合作的框架协议》和《共同有效特惠关税方案》，决定在 15 年之内，即到 2008 年之前建成“东盟自由贸易区”（AFTA）。1994 年 9 月，在泰国召开的东盟第五次首脑会议决定，提前到 2003 年建成东盟自由贸易区。除此之外，经济合作领域不断扩大，1995 年东盟决定经济合作领域将从单纯的商品贸易扩大到服务行业和知识产业领域。1997 年 4 月，东盟经济部长非正式会议决定将投资问题纳入 AFTA 合作范围。在建设东盟自由贸易区的过程中，经济合作的效果也比较明显。如 1989 年东盟内部贸易占其外贸总额的比例从表面上来看高达 17.4%，扣除转口贸易后，只有 4.2%，远远落后于对美日贸易，1993 年是特惠关税方案开始实施的第一年，东盟内部贸易占其外贸总额的比例就已升至 22.6%，转口贸易也高达 17%，虽落后于对日贸易，但与对美贸易已不相上下。

第二，加强东盟的次区域经济合作。目前，东南亚国家正在试验建立“次区域经济圈”，它是以一些国家地理上相近或相邻的地方经济为主体的跨国或跨地区的经济合作区，加强区内

产业、贸易和投资等领域的相互协作，从而形成一个内部市场。1990 年 6 月，由新加坡、马来西亚和印尼三国达成协议，在新加坡、马来西亚的柔佛州和印尼的廖内群岛之间的三角地区建立跨国经济合作区，此“次区域经济圈”也被称为“成长三角”。其后，其它东盟国家也纷纷效仿，建立“三角区”，如东盟北部增长三角区、东盟东部增长区、湄公河经济合作区等。亚洲开发银行副行长威廉·汤姆森高度评价了这种新模式，他说，“以增长三角为代表的邻国临近地区间的经济合作，利用相互间的互补关系可以有效地促进该地区的整体繁荣。”他还强调，“这种合作比传统的贸易集团更富活力。它们更容易建立，发展也更快，而其政治和经济风险也更低。因而，它更适于亚洲的混合经济和混合社会。”

“东盟自由贸易区”和“次区域经济圈”或“三角区”模式都是加深经济一体化的途径，但它们的特点不同，东盟自由贸易区是一种以政府间签订的自由贸易协议为基础的契约型的合作组织，有内向和封闭的集团性质，“次区域经济圈”是一种没有自由贸易协议的非契约型的松散的合作组织，具有外向和开放的性质。当前的东盟经济合作是以逐步建成“东盟自由贸易区”为主要形式，以促进“三角区”模式下的合作为补充。

（三）亚太经合组织

过去，一般是发达国家之间或是发展中国家之间各自组成区域性的经济集团组织。但是，进入 20 世纪 90 年代以来，由于国际市场竞争加剧和贸易保护主义的上升，经济发展水平相差悬殊的发达国家与发展中国家开始建立区域性经济合作组织，

实现贸易自由化。

1. 亚太扩张战略：日本人的野心

日本企图称霸亚洲的历史由来已久。二战后，在美国的扶持下，日本经济迅猛发展。但在 20 世纪 70 年代以后，由于日本对美贸易顺差剧增，美国开始对日本实行进口限制措施，迫使日本把目光从西欧转向亚洲，开始推行“亚太扩张战略”，通过对亚太地区进行投资，实现对美国的间接出口。

日本经济的“出口导向型战略”的“示范效应”，及向亚太地区加工制造业转移政策，造就了“亚洲奇迹”，使亚太地区成为世界经济的又一主导力量。

2. 亚太经济圈

1989 年 4 月初，日本政府正式提出建立“亚洲太平洋经济圈”设想，试图通过贸易、金融、劳动力、技术等方面的广泛合作，在 21 世纪建立一个“松散的亚太共同体”。

1989 年 11 月，亚太地区主要发达国家及韩国和东盟 6 国的外交部长和经贸部长，聚集堪培拉，讨论加强亚太地区经济合作问题，“亚洲与太平洋经济合作组织”（APEC）宣告成立。

亚太经合组织与欧盟比较，它是一个松散的经济联合体，“亚太经合组织合作方式”，承认多样化，强调自主自愿、协商一致，灵活渐进等原则。亚太经合组织潜力巨大，但比欧盟复杂，成员分三个层次：发达国家，新兴工业化经济体及发展中国家。据 1996 年的统计：中国外贸的 73.6%在该组织内完成，外资的 87.15%来自该组织成员。

1993 年 11 月，亚太经合组织西雅图会议确定了亚太经济共同体设想。1994 年 11 月，亚太经合组织茂物会议确定了贸易和投资自由化具体目标。“茂物宣言”宣告，2020 年以前，将

在亚太地区实行市场的完全对外开放，实现贸易和投资自由化；1995 年 11 月，亚太经合组织大阪会议通过《行动议程》和《大阪宣言》，把“西雅图构想”和“茂物目标”付诸行动。目前，亚太经合组织已有 21 个成员，是目前世界上最大的经济联合体，占世界人口的 40%，世界 GDP 的 60%，世界贸易 40%以上。

（四）美洲自由贸易区

自 20 世纪 50 年代中期以来，随着欧洲经济和日本经济的发展，美国的经济霸主地位开始动摇。为了与欧盟和亚太地区的经济体系抗衡，美国开始与周边国家强化经济贸易联系，进行经济一体化建设。

1. 北美自由贸易区：美国的反击

1991 年 5 月，美国、加拿大和墨西哥举行了关于建立北美自由贸易区的正式谈判；1992 年 8 月 12 日，美国、加拿大和墨西哥三国政府，正式签订《北美自由贸易协议》，决定在三国之间，将逐步取消关税及其它贸易壁垒的限制，实现自由贸易。这三个国家共有 3.6 亿人口，国内生产总值合计 7 万亿美元，可与欧盟一比高低。因此，1994 年墨西哥出口增长 20%，进口增长 8%，出现外贸顺差；1995 年美国区内贸易增长 25%，首次缩小外贸逆差。

1994 年 1 月 1 日起，《北美自由贸易协议》正式生效。该协议规定：在 15 年内逐步建立北美自由贸易区，消除彼此间的关税壁垒，促进贸易增长。至 2009 年，全部实现北美自由贸易协议的各项条款。

1994 年底，在北美国家首脑会议上，西半球的 34 个国家的领导人一致同意，用 10 年的时间将北美自由贸易区扩大为“美洲自由贸易区”，即在 2005 年建立“美洲贸易集团”。

2. 拉美经济共同体

为适应经济一体化的发展，拉美地区经济一体化表现异常活跃。目前，该地区已形成南方共同市场、安第斯共同体、中美洲共同市场和加勒比共同体等四大经济集团。

1995 年 1 月，南方共同市场正式启动，内部实行货物、服务和人员自由流通，对外实行统一关税。南方共同市场积极协调宏观经济政策，采取经济指针趋同机制，制定具体的经济标准。南方共同市场规定，从 2002 年起成员国的通货膨胀率不得超过 5%，财政赤字占国内生产总值比例最高限度为 3%，2010 年各国外债不得超过国内生产总值的 40%。因此，成员国间的贸易从 1990 年的 41 亿美元增加到 1999 年的近 200 亿美元。分析家认为，这些措施将推动南方共同市场最终走向统一货币的道路。

为了使拉美经济融入世界，更好的参与国际竞争，拉美国家和北美自由贸易协议成员国加拿大、美国和墨西哥已经达成协议，在 2005 年底前建立北起阿拉斯加、南至火地岛的“美洲自由贸易区”，建立了“美洲经济圈”，为实现西半球经济一体化奠定了基础。届时，西半球将有 8.5 亿人口，13 万亿美元的国民生产总值，成为世界上最大的市场。

拉美国家经济一体化的努力以及同其它区域经济组织的深层次交往，为该地区带来了实惠，地区贸易发展迅速。1995 年，拉美一体化协会 11 个成员国的国内生产总值之和为 1.6 万亿美元，1999 年上升到 1.78 万亿美元，出口总额从 2072 亿美元增加到 2716.8 亿美元。60 年代，拉美国家之间的贸易只占它们贸

需要全本请访问 www.ertongbook.com