

# 第一编

## 美国市场经济导论

将本书献给凯瑟琳·特瑞斯·鲁努帕修女和彼得·H·安东尼奥博士。

凯瑟琳·特瑞斯·鲁努帕修女向我灌输了对经济学的热爱和对经济学人性方面的正确评价。她帮助我认识到经济学不是无价值的，而是一门把人类及其需要作为我们首要关切领域的学科。凯瑟琳·特瑞斯·鲁努帕修女曾经鼓励我成为一名教师，后来她一直是我的良师益友。

彼得·H·安东尼奥博士告诉我怎样为经济学和教学付出热情，告诉我怎样写一本更能深远传播我的思想，而不仅仅是亲自写的一本书。他鼓励我继续努力，即使当本书的完成似乎遥遥无期之时。

向他们表示我的感激和谢意。

凯瑟琳·惠特曼

1999年6月

## 第一章 经济学含义的理解

为掌握经济是如何运作的，你需要了解：

- 一些经济学术语；
- 一些经济学家在经济问题方面的观点；
- 一些有关经济制度的观点；
- 一些针对当今社会政策选择的信息。

本书讨论经济学术语、经济学观点、经济制度和政策选择，并非巧合。你也将获得一份额外收获：本书可作为经济学理论的参考。

我们依次思考以下问题。

首先，让我们看一看被普通居民运用的、使用频率越来越高的经济学术语。诸如国内生产总值、公司和货币供给等术语的含义，这正是现代社会中受过教育的人们需要了解的。如果你在事先并不了解这些术语的情况下参加一个经济讨论会，却想显得很内行，你只能不懂装懂。

下面向你介绍经济和经济学这两个术语。经济是社会个体用于协调其多种需求或偏好的制度框架。经济学是研究经济的学科，即是研究一个社会的人们如何协调他们的需求和偏好的学科。

社会协调问题往往包括稀缺性问题。因而，经济学有时被定义为一门研究如何配置稀缺资源，用来满足个人需求或偏好的学科。定义的关键在于协调而非稀缺，因为可得商品和劳务的数量依赖于个体创造力、革新精神和是否愿意去做需做之事的人的行为。

我们社会的现实是许多人更愿意参与帮助解决社会问题。因

此，基本的经济问题包括激励人们去做其他人希望他们去做的事情，劝诫人们不要去i做其他人不希望他们做的事情。因而，经济学是研究如何使人们去做他们或许并不急着要做的事情和“如何使人们不做他们急着要做的事情，结果是使一些人想做的事与其他人想做的事相一致。

其次，你将会了解到一些经济学家关于经济是如何运行的基本观点——没有全面的规划或协调机构，经济是如何运行和发展的？仿佛有一只看不见的手在指挥经济交通。这些观点被称为经济学理论，它把经济学有关经济制度的术语和知识结合在一起。

我们已经习惯于经济的正常运行，我们可能没有意识到经济运行正常是多么令人惊奇的一件事。想像一下，假如你是一个来自外部空间的参观者，你会发现美国经济运行良好。商店里商品琳琅满目，大多数人拥有工作。因此，你也许会问：“在美国，谁对组织和协调 2.7 亿人的经济行为负责任？”你得到的答案难以想像：“没有人，市场这只看不见的手就足够了。”经济理论帮助解释这些经济现象。

社会最大问题之一是个人需求大于供给。如果鼓励人们多工作少储蓄，问题可能会减少。协调通常包含着强迫，它包含限制人们的需求和增加个人愿意满足这些需求的工作量。

再次，你将了解经济制度。它们怎样发挥作用而有时它们为何不起作用？经济制度是显著影响经济决策的物质结构或思想体系。公司、政府和文化准则都是经济制度。许多经济制度包含社会、政治和宗教的因素。例如，你的工作通常影响你的社会地位。此外，许多社会制度，例如家庭，有经济功能。如果某一机制显著影响经济决策，它一定包含在经济制度之中。因为如果你想了解经济是如何运行的，你必须理解该制度。

文化准则是一个生疏的概念，让我们思考一下这些准则是如何影响经济学的。文化准则是当人们确定一个特殊活动或行为是

否可以接受时所运用的标准。例如，教规一度禁止天主教徒在星期五吃肉，因此星期五改为吃鱼。20世纪60年代，这个禁令终止，但是在星期五晚上吃鱼的习惯保留下来。在当今美国，在星期五吃鱼比一周中其他时间都要多。这个事实只有当你了解隐含在事实背后的文化准则时，才会明白。类似地，在美国3月买火腿，11月和12月买火鸡，比其他月份都要多。这些消费模式受到这些月份的宗教节日和国家节日的影响。

除了帮助你了解经济，经济制度知识也会使你直接受益。企业是如何确定雇佣对象的？银行是如何运作的？失业保险是如何操作的？是什么决定了你要花钱去买一辆日本汽车？政府要求你的老板从你的薪水上扣除多少钱？了解这些现实世界问题的答案，会使你的生活更加从容不迫。

第四，你将会了解一国所面对的经济政策选择。经济政策是通常由政府采取的、用来影响经济活动的行动（或者不采取行动）。有关经济政策问题的例子有：政府如何应付下一次经济萧条（哎呀！我们确信将会有下一次经济萧条）？政府应如何处理财政赤字？降低利率能刺激经济吗？政府允许两个大公司合并吗？你无法得到这些问题的确切答案。事实上，你只了解一些政策选择是什么，每一种提供的选择有什么优点和不足。

最后，你的额外收获是：学会经济推理——即，如何像经济学家那样思考问题。在经济领域，训练有素的人以特定的方式思考问题。他们批判地分析每件事物。他们比较每一问题的成本和收益，并在这些成本和收益的基础上做出决策。例如，你想确定保护幼小海豚是否是一个好政策。受过训练的经济学家把他们的感情因素放在一边，会提出这样的问题：“保护幼小海豚的成本是多少？利润是多少？”结果，他们就滥杀幼小海豚所产生的利润可能超过成本这一问题展开讨论。像经济学家那样思考问题，会运用成本—收益法分析许多问题。

### ◎ 经济系统目标

当我们把经济看做一个系统，我们是在暗示经济有其目的，它的结构有一定次序。一个经济系统的目标是什么？我们希望能通过经济系统做些什么？

资本主义的经济系统和社会主义的经济系统一样，都有四个基本目标：效率、公平、稳定和增长。这些目标应得到检验，因为它们被用做评判经济策略和政策的基本标准。

效率：资源的充分利用

因为每个社会只拥有有限数量的各种生产要素，所以都希望有效率地加以运用。这意味着什么呢？一般来说，效率是为得到令人满意的结果，对可利用资源的最佳运用。区分技术效率和经济效率两种类型的效率是重要的。

第一，技术效率。

工程师通过物质产出与物质投入的比率衡量物质效率。比率越大，物质效率越高。例如，如果摩托车使用 100 单位的能量投入得到 75 单位的能量产出，我们说摩托车具有 75% 的效率。如果摩托车 100 单位的能量投入得到 80 单位的能量产出，摩托车的效率就是 80%。

一个工厂、行业或经济实体，当它通过完全发挥可投入要素的最大可能效用而使产出最大时，就称为获得技术效率。那么，可利用资源被称为通过最有效的方式得以充分运用。因而，不存在通过改变投入要素的组合形式而在不减少其他产出的条件下增加任一产出的可能性。

这种观点可以通过一个例子得以说明。假定一农民用尽可能多的劳动、资本和土地生产尽可能多的玉米，并获得技术效率，如果还是这些资源，农民想提高小麦产量（从玉米生产中转移一部分资源到小麦生产中）而不减少玉米产量，是不可能的。你能给出一制造厂或服务提供者的类似例子吗？

技术效率的概念可以从简单的生产系统向企业、行业或经济实体等更复杂的系统扩展。例如，如果系统中每一生产单位获得技术效率，这个经济系统就具有技术效率——物质产出与可得物质投入的最大可能比率。因而，不存在通过改变社会资源组合形式而在不减少其他产出的条件下增加任一产出的可能性。

## 第二，经济效率。

假定一社会已获得技术效率，并充分使用其有效资源。如果家庭想拥有宽敞一些的公寓得等十年，你能给这样的社会较高的评价吗？如果人们不得不花费整个下午在肉食店外排队，买肉做晚饭，你认为这样的经济是有效率的吗？大多数人都同意一个经济系统应该输送人们需要并买得起的商品。

决定经济成功的有效标准是经济效率。一个经济系统，当它生产了人们更喜欢并愿购买该商品和劳务的组合时，我们说它获得经济效率。此时，不存在改变社会资源组合使得一些人境况变好而另外一些人境况变坏（以他们自己的估计）。技术效率和经济效率是相关的概念。有技术效率无经济效率是可能的，但是有经济效率而无技术效率是不可能的。让我们看看原因所在：

第一，一个社会充分使用其有效资源，就称为获得技术效率。但是，除非社会生产了人们愿意用其现实收入购买的商品，否则，我们说社会无效率。

第二，一个社会获得经济效率，同时也获得技术效率。即，社会不仅生产出利用有效资源获得最大可能产量，也满足了消费者偏好。因而，经济效率是一个基本概念，它涵盖技术效率。

## 收入公平

对经济效率的考虑并没有反映一个社会的商品如何分配的问题。公平是有关收入分配的问题。它所关注的是社会产出（即社会从产品中获得的收入或价值）在其成员间的分配。因为收入分配要解决谁获得多少的问题，所以它将公平或公正作为基本问

题。我们社会的主要目标之一是获得收入的平等分配。注意到公正意味着“公平”或“合理”而非“平均”，是十分重要的。

公平是一个哲学概念和经济目标。我们没有归纳出科学的方法，说明收入的一种分配方式是公正的，因而是“好的”，而另一种分配方式是不公正的，因而是“坏的”。这种判断是规范的，而非实证的。例如，一名神经科医生的收入，在美国是一名教师的 20 倍；在英国，是 4 倍；在以色列，是 2 倍；在古巴，是一个更小的比率。哪一个比率被认为是公平的，依赖于社会的主要规则或收入分配标准。

### 价格稳定

每一社会的第三个经济目标是实现价格稳定，但并不意味着所有价格都应当是稳定的。这在一个人人们自由做出经济决策的社会是不可能存在的。然而，确实意味着价格的总水平或平均水平应当是合理稳定的。这个目标的重要性就在于平均价格水平持续增长（通货膨胀）的社会成本是巨大和影响深远的。

通货膨胀以各种方式产生危害。它通过削弱生产动机降低效率。它以不均衡的数量减少许多人的购买力，专断、不平等地重新分配收入。更严重的是，当国内价格增长快于我们对外贸易国家的价格增长时，通货膨胀严重削弱一国在世界市场上的竞争能力。

### 经济增长

每一社会的第四个经济目标是经济增长。这意味着个人生产商品和服务数量的增加——即生活标准的提高。

经济增长与价格稳定、经济效率和收入公平的目标是相关的。通过保持价格稳定，经济避免现实价格波动，能更好地刺激经济效率——有效资源的持续充分利用。反过来，又会带来经济行为的稳健发展和稳定的经济增长。结果是，社会上所有收入集团的生活标准都得到提高，这是因为它们都从持续扩张的经济“蛋糕”中受益。

### ◎ 经济目标组合

经济效率、收入公平、价格稳定和经济增长的经济目标是普遍的、包括一切的。

目标是普遍的，因为所有国家都在追随着它们，而不管该国具有何种经济系统。国家间可以在它们希望达到目标和达成目标方式的优先考虑上有所不同。不过，对于目标本身已无异议。

目标是包括一切的，因为它们包含了社会寻找的所有经济目标。换句话说，你所能考虑到的其他任一经济目标都能和这四个目标中任何一个相联系。例如：

——评论家经常坚持主张减少环境污染应该是经济学目标。但经济学家能够证明大多数污染形式是资源错误分配的直接后果，因而是效率问题。

——向穷人提供帮助的政策是重要的、社会应关心的事情。但经济学家把制定这些政策的工作看做是公平问题。

经济学难题、问题和处理它们的建议，总是根据效率、平等、稳定和增长四个目标中一个或多个进行评价。

正如你将看到的，目标并不容易实现。这是因为它们的实现意味着某些损失，主要基于两个原因：

第一，自由选择与政府管理相比较。

在民主政治中，政治自由和经济自由关系密切。公民投票选举影响在政府中决策的立法机关议员。消费者选择他们需要的商品。工人们选择他们的职业。财富持有者以他们认为合适的方式使用他们的财产。当然，政府可以施加它认为对大众利益有利的限制（或者，站在有益于一些大投票集团或有效压力集团利益角度）。歧视也能剥夺一些人在就业中的平等权利。然而，经济学中努力实现自由选择是所有民主政治和经济制度的理想。

遗憾的是，选择自由不总是导致效率、稳定和增长等经济目

标的实现。或者说，它有时可能阻碍某些社会目标的实现。在这些情况下，社会可能决定牺牲一些选择的自由，取而代之依靠政府的管理和控制，试图纠正某些不良状况。

例如，法规禁止在某些公开场所吸烟，剥夺了一些人抽烟的自由。然而，允许在公开场所吸烟剥夺了其他人呼吸清洁空气的权利。在经济学中，你会了解到的一个意外结论是：立法禁令不一定是处理这类问题的最佳途径。有其他能够在保证选择自由的同时获得满意结果的解决方式。

第二，冲突的目标。

损失不可避免的原因之一是不同目标之间会产生冲突。例如，如果高水平就业会带来价格上升的压力，效率目标和稳定目标就会产生抵触。类似地，若产量的增加使一些集团的受益大于另一些集团，经济增长目标和公平目标就会产生冲突。

当这种冲突发生时，政府可通过法规或规则来竭力促使期望目标的实现，并将认为是不受欢迎的目标减至最小。但是，即使努力的结果使他们获得了公认的目标，政府仍可能要付出成本。例如，禁止提高工资和价格的法规能较成功地抑制通货膨胀。然而，经济学证明，这样的法规也会限制消费者的自由选择——会产生令人遗憾的低效率后果。

### ⊙ 结论：决策包含权衡

每一决策都需进行多种方案的选择。为了做出明智的选择，我们必须懂得权衡。权衡是选择一个目标而放弃其他目标，或者在不同目标之间达成妥协所付出的成本。因此，每一社会所面临的全面挑战是确定一个目标的正确组合。这样做，社会或个人才能避免权衡。

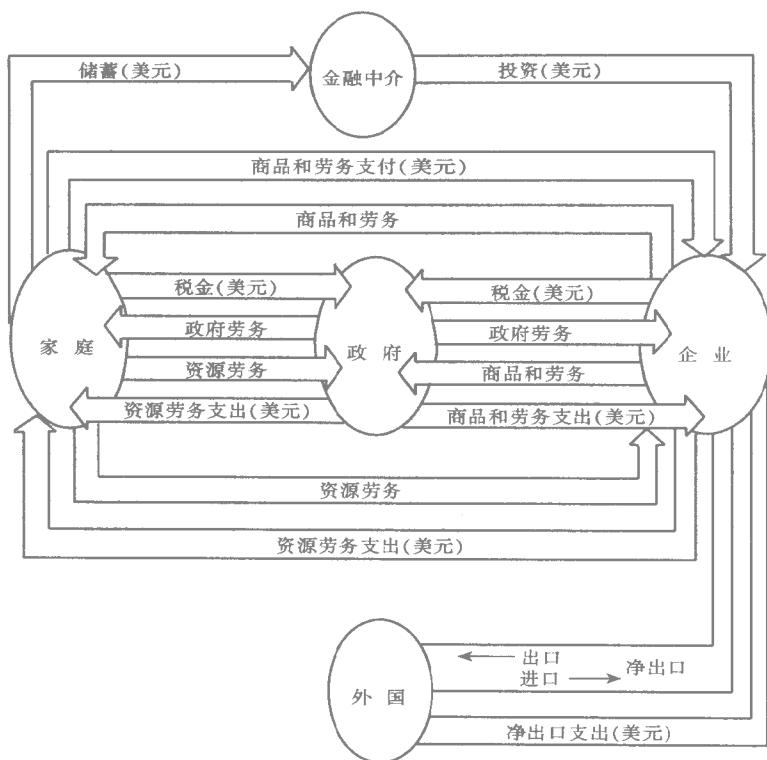
根据一国政治和经济哲学的不同，其目标和权衡也将随之不同。

## 第二章 产出和收入计量

一国经济是许多不同买者和卖者——家庭、企业和政府部门——以及它们与世界其他部分相互作用的复杂安排。为评价一国经济的健康状况或比较不同年份的经济业绩，经济学家必须能度量全国产出量和实际国内生产总值（GDP）。没有这些数据，政策制定者们无法评价其经济政策。例如，在 1980 年、1981 年和 1982 年，美国实际 GDP 下降，1990 年至 1991 年这种状况再次出现。随着实际 GDP 的下降，普遍失业和国家经济状况全面恶化。当这种情况众所周知时，政治争论和经济争论的核心是经济政策应怎样制定来刺激经济复苏。没有实际 GDP 的统计，政策制定者们无法了解问题的存在，更不用说如何着手解决问题。

在本章中，我们将讨论国内生产总值、实际 GDP，以及利用所有国家使用的国民收入会计体系来度量国民生产活动的其他措施。国民收入会计为宏观经济学讨论提供了框架。图 2—1 再现了经济循环过程。路线把不同经济部门联系起来，描述商品、劳务和货币支出（收入）循环。国民收入会计是计算部门间价值流动，并把这些价值加总获得经济活动总价值的过程。国民收入会计体系把美元价值纳入循环过程。

国民收入会计度量了整个经济体系的产出总量和不同部门间的流量。它概括了一国经济在一特定时期（通常是一年）的生产水平。实际上，这一过程估计了发生经济活动的数量。政府官员不可能对现代经济中发生的每笔交易进行统计。而且，国民收入会计方法创造了在大多数国家都有用的且相当精确的经济活动衡量指标。



全国产出量价值等于支出和收入之和。如果国内经济为正净出口（贸易盈余），商品和劳务从国内企业流向外国，货币支付款从外国流入国内厂商。如果国内经济为负净出口（贸易逆差），过程恰好相反。

图 2-1 循环过程 家庭、企业、政府和外国

现代经济产生了惊人数量的商品和劳务。为计量经济总产量，经济学家把橘子、高尔夫球、汽车和所有其他生产的产品和劳务的数量组成产出的单一度量。当然，简单地把生产物品的数量加起来——橘子、高尔夫球和汽车的数量——没有揭示生产物

品的价值。如果一国今年与去年相比，生产的橘子数多于 100 万个，汽车少于 100 万辆，产品的总量依然保持不变。但是，由于汽车价值大于橘子，产品价值实际上已下降。价格反映市场上商品和劳务的价值；因此，经济学家运用产品的货币价值作为总产出的度量方式，这种度量方式比以生产产品总量标准度量更有意义。

一国产出最常见的度量指标是 GDP。GDP 是指一国境内一年生产最终产品和劳务的市场价值。进一步考察该定义的三个组成部分——市场价值、最终产品和劳务，一年内生产——会弄清 GDP 包含和不包含的内容。

市场价值——最终产品和劳务的市场价值是以市场价格表示的价值。在价格知道、交易可观察到的地方，决定市场价值的过程是直接明确的。然而，也有价格不明、交易无法观察这种情况的存在。

例如，非法药品交易没有向政府申报，意味着这些交易没有包含在 GDP 的统计中。事实上，大多数未在市场交易的行为都没有包括在内。例如，发生在家中的生产，家庭主妇们的劳动没有计算在内，未申报的易货贸易和现金交易也没有计算在内。又如，假定某律师的狗病了，而一兽医需要一些法律建议，他们进行劳务交易，并没有把该行为向税务局申报。双方避免了出售彼此劳务，本应向税务局申报的所得税。如果一笔交易的价值没有作为税收收入记录，通常不能体现在 GDP 中。不过，仍有一些例外。对于 GDP 的贡献，被估计为实物工资和像住房及伙食的非货币补偿。GDP 价值也被分配给由生产者消费的产品——例如，农民对粮食的自身消费。

最终产品和劳务——GDP 定义的第二部分限制为对最终产品和劳务，即最终消费者可获得的商品和劳务的度量。该限制避免重复计算。假如一零售商店以 20 美元的价格把一件衬衫卖给

消费者，在 GDP 中衬衫的价格是 20 美元。其过程是，由农民种植棉花，经工厂纺织，由制造商加工，最终成衣。如果我们把生产过程中每一阶段的衬衫价值都计算在内，将会发生怎样的结果？我们会夸大衬衫的市场价值。

中间产品是用于生产最终产品的商品。例如，一顿饭的配料是餐馆的中间产品。类似地，棉花和布是衬衫生产的中间产品。

牢记 GDP 是以最终产品和劳务的市场价值为基础。在我们的例子中，衬衫的市场价格是 20 美元。该价格已包含用于生产衬衫的中间产品的价值。如果我们把它加上生产每一阶段产品的价值，会重复计算中间产品的价值，那么就夸大了 GDP。

通过计算生产每一阶段增加的价值来计算 GDP 是可能的。增加值是产品价值和用于生产该产品的中间产品价值的差额。

经济学家能够运用两种方法计算 GDP：使用最终产品或劳务的市场价值计算最终产品和劳务；使用生产每一阶段增加值计算增加值之和。两种方法只计算一次中间产品的价值。这是一个很重要的区别：GDP 不是以所有产品和劳务的市场价值为基础，而是以所有最终产品和劳务的市场价值为基础。

### ◎ GDP 只计算新生产的国内产品

国民收入会计师计算 GDP 时，很小心地把两个主要领域的交易排除在外：旧货销售和资产交易。

旧货销售——本期 GDP 不包括旧车销售或多年前建造房屋的销售。这种交易仅仅是以前生产商品的交换，而不是加在汽车和住房现有存量上的新商品的当前产量。但是，属于另一生产时期 GDP 的旧车或住房的本期销售佣金应计算在本期 GDP 中，因为当期内销售商履行了服务。

未直接用于生产的资产交易——GDP 没有将赠送私人礼物、买卖股票和债券及转移支付等私人或公共物品交易计算在内。转

转移支付是政府支付给居民的、不用于交换当期生产的产品或劳务的支付。福利、社会保障、退休军人津贴，失业者救济金等都是转移支付。这些交易被认为是非生产性的，因为它们没有代表任何新的或本期的产出。类似地，证券市场交易仅代表所有权（股票）或负债（债券）证书的交流，而非现实的新产出。

### ◎ 用总产出量核算 GDP

GDP 是一国一年内总产出的市场价值的度量。牢记经济学家把国民经济分为四个部分：家庭、企业、政府和国际部门。图 2—2 显示经济行为的总价值是如何与每部门生产的产量总和相等的。该图显示了 1998 年生产美国 GDP 的部门。由于国内生产总值计算生产产量，美国 GDP 是由美国境内的商业企业、家庭和政府生产的。

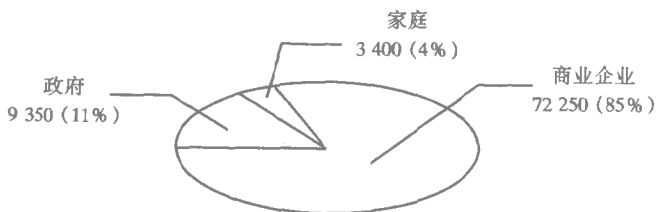


图 2—2 1998 年美国各部门 GDP 构成 (单位: 亿美元)

在资本主义国家，私有企业生产的产品产量占总产量的最大比率，是不足为奇的：在美国，私有企业生产了 GDP 的 85%，政府生产了 GDP 的 11%，家庭生产了 GDP 的 4%。如果在美国生产的一些公司是外国所有的，它们在美国生产的产量应计入美国 GDP。

### ◎ 用支出法核算 GDP

图 2—1 的循环过程表明，不仅商品和劳务的产量来自各部

门，而且商品和劳务的支出也来自各部门。这里我们根据每部门购买商品和劳务的支出来考察 GDP。

总支出的美元价值——每部门花费在最终产品和劳务的总数——等于产量的美元价值。家庭支出称为消费。

家庭将其收入用来消费商品和劳务。企业支出称为投资。投资是用于生产其他商品和劳务的资本支出。总支出中另两个组成部分是政府支出和净出口。净出口是出口价值（销售到世界其他地方的商品和劳务）与进口价值（从世界其他地方购买商品和劳务）之差。

### ◎ 用收入法核算 GDP

产品总价值可通过每部门支出合计得到。因为一部门的支出是另一部门的收入，产品总价值也能通过所有部门收入之和计算得到。

商业企业利用生产要素生产商品和劳务。记住，通过提供生产要素而获得的收入可分为工资、利息、租金和利润。工资是劳动报酬，包括福利、社会保障缴纳和退休金支付。利息是企业向家庭支付的净利息加上从外国人得到的净利息（他们支付给我们的利息减去我们支付给他们的利息）。租金是出让不动产（房屋、商店、农场）使用权获得的收入。最后，利润是企业利润总额与业主收入 [来自单一所有权和合伙（或合股）契约的收入] 之和。

表 2—1 从收入角度说明美国 GDP。注意工资占 GDP 的 60%，利息和利润分别占 GDP 的 6% 和 8%，业主收入占 7%。由于折旧调整的原因（磨损或部分消耗掉的建筑物），租金甚至是负值（-0.4%）。

表 2—1 涵盖我们尚未讨论的两个收入范畴：资本消耗摊提和企业间接税。资本消耗摊提不是对生产要素的货币支付，它是

生产中被消耗或被磨损固定资产的价值与固定资产意外损坏价值之和。意外损坏价值相对较小，因此常听到经济学家把资本消耗摊提称为折旧。机器和资本物超过一定时间就会损耗。由于固定资本超过一定时间的消耗和损坏导致价值的下降，称为折旧。一个贬值的固定资本在可用年限内每年失去其部分价值，直至价值最终为零。

虽然资本消耗摊提没有表示生产要素获得的收入，但它必须作为收入计入 GDP。否则，以产量度量 GDP 价值要比以收入度量 GDP 的价值要大。折旧是一种资源支出，是资本所有者所支出的一部分。收入范畴的所有内容——工资、利息、租金、利润和资本消费摊提——是产品生产中发生的费用。

最后一项是企业间接税。企业间接税和资本消费摊提一样，不是对生产要素的支付。它们是从企业征集的税款，然后被上交政府。营业税和销售税组成企业间接税。

表 2-1 1998 年各类所得收入占美国 GDP 的比例 (%)

工资	60
公司利润	8
业主收入	7
利息	6
租金	-0.4
资本消耗摊提	11
企业间接税	9

例如，假定佛罗里达州汽车旅馆的房间，一晚需花费 80 美元。消费者应支付 90 美元，旅馆得到 80 美元作为付出劳务的价值，另外 10 美元是营业税。旅馆不能保留这 10 美元，它必须上交州政府（实际上，旅馆充当了政府税收征集者的角色）。消费者支出 90 美元，旅馆赚得 80 美元。为平衡支出和收入，我们必须把 10 美元归为企业间接税。

总之，以收入衡量的 GDP 包括生产要素的四个支付款项：

工资、利息、租金和利润。这些收入项表示发生在 GDP 生产中的支出。伴随这些支出的是两个非收入项：资本消耗摊提和企业间接税。

$$\text{国内生产总值} = \text{工资} + \text{租金} + \text{利润} + \text{利息} + \text{资本消耗摊提} + \text{企业间接税}$$

或者，经济学家们通常使用简略形式：

$$\text{GDP} = W + R + P + i + \text{CCA} + \text{IBT}$$

GDP 是一年内生产产品的总价值；支出总价值用来购买产品，收入总价值通过生产要素得到。由于三种方法都是对同一事物（GDP）的度量，所以它们的结果必然是相同的。

### ◎ GDP 度量方法的缺陷

GDP 是我们度量一国经济生产产品价值的惟一最佳方法。但它不是完美的度量方法。需要了解 GDP 定义结构中若干公认的缺陷。它们提醒我们，把 GDP 作为衡量经济福利的尺度时，应当谨慎。

第一，GDP 忽略了没有发生在有序市场中的交易。最重要的例子是家务劳动，诸如扫除、烧饭和照顾小孩。由于这些劳务没有经过市场转移，GDP 的统计学家们无法估量它们。这有可能导致我们过高估计 GDP 的增长。在过去的 30 年中，劳动力中妇女比重获得显著增长。由于现在有更多的妇女参加工作，很自然需要更多的餐馆提供膳食服务、更多的清洁服务和更多照顾孩子的有偿服务。所有这些需求体现在 GDP 中，但在此之前妇女提供的免费服务没有体现在 GDP 中。这自然夸大了 GDP 的实际增长情况。

第二，GDP 忽略了地下经济，那里发生的交易未向有关官员申报。这些交易可能是合法的，但为了逃税，人们不会申报他们的既得收入。例如，男女招待们可以不申报他们的所有小费。