

# 北京'94 跨国公司与世界 经济一体化国际研讨 会开幕式致辞

对外经济贸易大学校长  
跨国公司研究中心主任

孙维炎

女士们，先生们：

值此秋风送爽、景气宜人的金秋季节，在对外经济贸易大学成立 40 周年校庆之际，我们在这里举行“跨国公司与世界经济一体化”国际研讨会。首先，请允许我代表对外经济贸易大学对研讨会的召开表示热烈的祝贺，对前来出席研讨会的联合国贸发会议贵宾、海内外专家、学者和各界朋友表示热烈的欢迎！

当前，世界经济趋向更为广泛的一体化，国家与国家之间的经济连带性大大增强。而在当今一体化的世界经济中，跨国公司所发挥的作用越来越重要，据联合国贸发会跨国公司与投资司组织编写的《1994 年世界投资报告：跨国公司、就业与工业环境》估计，跨国公司的全球销售额超过了 4.8 万亿美元，大于世界贸易总额。跨国公司的数量也在增加，3.7 万家跨国公司在海外拥有 20 多万家分支机构。1992 年，按国外资产排名的最大 100 家跨国公司拥有 3.4 万亿美元的资产，其中 40% 投放在本国以外。跨国公司作为交易者、投资者、技术传播者、人员移动者在促使国际经济取得巨大发展的同时，将各国经济纳入了全球经济一体化进程中。

中国是世界经济增长速度最快的国家之一，是吸引外资最多的发展中国家。中国经济高速增长的进程需要世界各国的广泛参与，中国极好的经济实绩也为世界各国提供了许多机会。中国近年来的发

展证实，外国企业，特别是西方跨国公司在为中国的经济发展注入资金、技术、管理和提供销售渠道的同时，也获得了较高的回报率。中国的经济发展需要跨国公司，跨国公司也需要资源丰富、市场广大的中国。跨国公司与中国的合作符合双方的共同利益。

随着世界经济一体化的深化和中国对外开放的扩大，跨国公司及其对外直接投资日益受到理论学术界和社会各界的重视。海内外相继成立了许多专门研究跨国公司问题的机构，涌现出了一批研究跨国公司及其对外直接投资问题的学者、专家，海内外在跨国公司问题研究上的合作与交流不断增强。有鉴于此，我们对外经济贸易大学于 1987 年成立了跨国公司研究中心，在跨国公司研究方面做了一些有益的工作：兴办了《跨国公司研究》内部刊物，登载跨国公司研究方面的专题文章，供大家交流；1991 年与国内有关单位共同发起组织了“中国企业国际化经营”研讨会，1992 年组织了“外贸企业集团化、国际化、实业化”研讨会，为中国企业走向世界做出了贡献；去年，我们与外经贸部和联合国贸易与发展会议一起，共同发起和组织了“北京’93 跨国公司与中国”国际会议，近 50 家世界著名跨国公司高层决策者，国务院各有关部委领导，省、市经贸委主任近 200 人出席了会议，取得了较好的成效和较大的反响。我们受联合国出版署的授权与委托，在中国翻译出版和发行《世界投资年度报告》，至目前为止已出了两本。

与前几次活动不同，我们这一次“跨国公司与世界经济一体化”国际研讨会是一次纯粹的学术会议，而且是一次高层次的学术会议。出席这次会议的都是跨国公司在跨国公司问题研究中取得一定成就的学者专家，有长期从事跨国公司及其对外直接投资问题研究的老专家、老学者，也有近些年来崭露头角的中青年学者。举办这一次国际研讨会的目的在于为中外学者交流跨国公司问题研究成果提供一个机会，同时也为增强我校从事这方面研究的学者向其它国内外学者专家学习提供一个机会。

这次研讨会着重研究当代跨国公司及其对外直接投资的发展变化趋势，跨国公司组织结构演变和经营战略变化及其对世界经济的影响，各国政府的政策发展及其对国外直接投资和企业跨国经营的影响等问题。由于这是一次高层次的学术研讨会，我们对会议的开会也做了一些改革，在大家提交了学术论文的基础上，我们在会上不宣读论文，以自由发言和即席发言为主，引导性发言一般不超过 10 分钟，希望各位专家学者敞开思想，畅所欲言，广泛交流，争取更好的成效。

# 《1994 年世界投资报告：跨国公司、就业与工作环境》 首发式上的讲话

联合国贸发会议跨国公司与投资司副司长

Karl P. Sauvant

今天，联合国贸易与发展会议在这里举行《1994 年世界投资报告：跨国公司、就业与工作环境》首发式。《1994 年世界投资报告》是跨国公司与投资司的研究成果，是分析跨国公司和对外直接投资发展系列年度报告的第四本。

这一新的研究成果十分重要，不仅因为跨国公司对全球所作出的量上的影响极为重要，更为重要的是跨国公司在广泛的全球化进程中发挥的作用越来越大。跨国公司在母公司与其国外分支机构关系方面所采取的战略是理解全球化进展的核心问题。

跨国公司所拥有的国内资产及其国外分支机构所拥有的资产说明世界总产量中有 1/3 是由跨国公司生产出来的，因此而成为一体化国际生产体系的潜在组成部分。而一体化国际生产体系正是全球化世界的核心。

从质上看，《1994 年世界投资报告》探讨了当代国际经济领域中最为复杂、争论最多的问题：跨国公司对就业、人力资源开发和劳资关系的影响。

《1994 年世界投资报告》的重要结论是，尽管跨国公司活动对当代就业水平的直接影响不大，但通过刺激经济增长和增强国际竞争力所带来的长期影响不容低估。有鉴于此，需要更加重视跨国公司社会责任问题和国家政府与工会面临的政策、措施制订问题。劳工

市场和劳资关系正开始慢慢地突破国家的限制，与在其它方面比历史上任何时候都更加一体化，而且发展日益加快的世界经济相适应。

我们先来看看《1994 年世界投资报告》披露的一些数据，这些数据毫无疑问地说明了跨国公司的重要性和需要对跨国公司问题引起高度重视的理由。《1994 年世界投资报告》估计，全世界至少有 37 000 家跨国公司，它们在世界范围内控制了 20 多万家国外分支机构（不包括为数众多的非股权联系）。2/3 的母公司，26 000 家来自 14 个主要发达国家，自 60 年代末以来增加了 19 000 家。

1991 年，跨国公司国外分支机构的销售额为 48 000 亿美元，略大于世界商品和非要素劳务的贸易额，比 80 年代初的销售额增加了一倍。《1994 年世界投资报告》还列出了按其国外资产排列的 100 家最大的跨国公司。1992 年，这 100 家公司在全球共拥有 34 000 亿美元的资产，其中 40% 投放在本国以外。这 100 家大跨国公司控制了约 1/3 的世界对外直接投资。

已经签署的和正在洽商的多边、区域和双边贸易投资协议越来越多，这为跨国公司的发展提供了更多的机遇。在这一方面，跨国公司在世界贸易中发挥了巨大的作用。《1994 年世界投资报告》结论说，1/3 的世界贸易属于企业内贸易，80% 的国际技术转让费用支付发生在同一企业内部。

与上述数据相背的是，本年度投资报告中披露了世界对外直接投资总流量发展的近期趋势。由于最大工业化国家经济发展周期的影响，对外直接投资出现了衰退。《1994 年世界投资报告》宣称对外直接投资衰退已经结束。

1990 年世界对外直接投资流量总额为 2 320 亿美元，1992 年降为 1 710 亿美元，1993 年回升到 1 950 亿美元。从吸收外国投资角度看，1993 年流入美国的外国直接投资为 320 亿美元，美国成为当年最大的外资吸收国。与此同时，以美国为基地的跨国公司对外投资总额达到 500 亿美元的创记录水平，美国作为最大对外直接投资提

供者的地位得到进一步加强。日本曾为 80 年后半期对外直接投资高潮作出了最大的贡献，但日本地位开始下降，1992 年降到第三位，1993 年降到第五位，排在英国、法国和德国的后面。

十分重要的是流向发展中国家的外国直接投资份额增加，1993 年达到 800 亿美元，占世界对外直接投资总流量的 40%。但是，在发展中国家外资流向的地理分布十分不均衡，1992 年，流向亚洲国家的外国直接投资占整个发展中国家的 57%，而 90 年代初流向撒哈拉非洲的外国直接投资年均只有 30 亿美元，仅相当于马来西亚一国的水平。去年，中国吸收了 260 亿美元的外国直接投资，成为仅次于美国的第二大东道国。最近有迹象表明流向中国的外国直接投资减少，即使如此，亚洲仍有一些市场可供发展，最为明显的是印度，该国的市场尚未被外国投资者全面开发。十分有趣的是亚洲区内对外直接投资增多，中国、印度尼西亚、马来西亚、泰国以及近来的越南成为对此类投资特别具有吸引力的区位。

90 年代初流向拉美和加勒比地区的外国直接投资比 80 年代增加了一倍，继续保持这种势头的前景十分乐观。区域经济一体化与北美经济一体化的进展将成为导致和吸引外国直接投资的又一因素。经济增长复苏、市场导向型改革取得进展、私营化和自由化外国直接投资政策都促进了外来投资。然而，尽管也作出了同样的努力，许多世界最穷的国家未能吸引到外国直接投资，非洲国家尤为如此。

为了进一步分析外国直接投资的地区分布发展趋势，再看看中欧和东欧出现的趋向是十分有助的。我们可能记得，4 年以前，许多人担心该地区向市场经济的转轨会将流向发展中国家外国直接投资的大部分吸引到这一地区，事实证明这种现象并没有出现。最近的研究证明，流向该地区的外国直接投资很少，去年只有 50 亿美元，只相当于墨西哥一国的水平，投放的该地区的外资总存量只相当于泰国一个国家的水平。

然而，通过对制度建立、私营化和竞争施加压力，跨国公司确实为向市场经济的转轨发挥了作用。不远的将来，我们可能会看到跨国公司在中欧和东欧生产的增多，部分以满足当地市场，部分是区域一体化生产的结果。

一开始，人们就注意到跨国公司对经济条件质的影响是十分重要的，《1994 年世界投资报告》从就业的角度对这一问题进行了深入的探讨。二次世界大战以后的多数时间内，至少发达国家中的许多人都可以享受到终生的就业，即使不是在同一公司，但极有可能在同一地区或国家。工会和雇主组织根据全国统一规范进行讨价还价。在全球化的冲击下，所有这些都正在发生变化，因为资本流动性增加碰到了劳工跨国就业方面的限制。

由于越来越多的国家更多地依赖于市场的力量 and 对其经济采取自由化政策，由于世界经济越来越一体化，不可避免地要对企业、劳工和政府之间的关系进行重新界定。在这些关系中，跨国公司的影响越来越大。据《1994 年世界投资报告》估计，跨国公司在全世界雇佣了 7 300 万人，尽管这只相当于全球劳工总数的 3%，但跨国公司就业占非农业行为就业的 10%，如果只考虑发达国家，这一比例接近 20%。此外，跨国公司还具有巨大的间接就业影响，向分包商和外部供货者购买原材料、零部件之类的前向联系和其它业务联系所导致的就业，保守地估计也有 1 500 万左右。

跨国公司对东道国的就业作出了各种各样的贡献。在具体的工作中，跨国公司将国际智能和技能与特定区位的人力资源结合在一起。那些能够提供受过教育和有技术的劳工的国家对跨国公司有吸引力。投资报告认为，跨国公司可以为人力资源培训与开发作出巨大的贡献。此外相对于国内企业，在外国分公司就业典型地享有较好的工资待遇、工作条件和社会保险福利。不同跨国公司对人力资源开发和就业质量提高所作的实际贡献大小不一，取决于跨国公司本身的战略与结构。投资报告也注意到，在这方面仍存在一些问题。

政府与工会采取措施，减缓跨国公司全球扩展的进程，以保护旧的既有工作机会似乎颇具诱惑力。但《1994年世界投资报告》认为，必须认识到全球化是一个必然的发展趋势，它日益成为衡量一国经济发展水平的参数。政府和工会都应当认识到，今天，跨国一体化组织、协调各类经济活动是保证企业效率和竞争力的核心因素，因此也是企业创造就业机会的核心因素。人力资源开发、培训与再培训在跨国公司区位决策中具有极为重要的作用。

从工会的角度来看，其与跨国公司关系的核心特征是：跨国公司组织范围国际化与大部分劳工组织国别化之间存在着差异。在这一基本不对称中，跨国公司在转移生产性资产方面具有较大的灵活性也具有特别重要的意义，因为实际的和可以觉察到的生产区位变化威胁对工会的有效性具有深刻的含义。他们首先将自己组织起来，然后再采取行动。

工会对跨国公司将工作机会从劳工成本高的发达国家向劳工成本低的发展中国家转移等问题十分关心。研究结果证明，因为这种原因出现的就业再分布效应很小，虽然对于某些行为来说，劳工成本是很重要的，但它不是对外直接投资区位决策中最重要的因素。劳工成本方面的差异常常被劳动生产率之间的差异所抵消。投资报告建议工会在两个方面采取国际行动：一是努力加强跨国工会团结与协作，建立国际性机构，以监控跨国公司的劳资关系，在适当的时地协调各类反映；二是制订国际规范，以直接影响跨国公司的行为。

为了吸引跨国公司和创造更多所需的就业机会，政府常常会在社会和劳工领域作出各种让步。在当今全球竞争日益加剧和一体化国际生产不断增强的前提条件下，关键的政策问题在于如何吸引和留住跨国公司的价值增殖活动，在维持所需当地就业水平的同时，使跨国公司对国民生产能力提高所作的贡献最大化。

界定工会、政府与跨国公司之间关系的环境正日益受到国际协定的影响。这些国际协定使商品贸易、对外金融交易、技术转让、服

务贸易和劳工移动的某些方面自由化程度提高。自由化的进程在加快，乌拉圭回合多边贸易谈判的结束，北美自由贸易协定的签署和欧洲联盟统一欧洲法案的通过都充分说明了这一点。总之，这些协定的缔结为各国政府外国直接投资政策措施的趋同作出了贡献，政府间这方面的政策趋同已经达到了前所未有的程度。

自由化也是 80 年代外国直接投资领域中最重要政策趋向。新投资报告深入地探讨了这一自由化的发展进程及其具体含义。投资报告结论说，外国直接投资自由化政策并不意味着政府作用的削弱，而只是重新界定了政府的某些职能，并强化了其它方面的职能。在政府对某些具体领域控制可能削弱的同时，其更客观的管理作用将变得更为重要，如保证自由的和竞争性的市场秩序。旨在促进当地经济纳入国际生产体系的对内政策也变得越来越重要。与此同时，在不同国家和不同文化背景中营运生产体系带来了决定跨国公司社会责任内容与范围方面的困难。

投资报告还建议 跨国公司在全球经济中获得了更多的自由 其影响国民经济和国际经济的能力增强，因此，跨国公司也应当承担更多的责任，特别是社会责任。随着跨国公司活动范围的扩大，跨国公司在制订其战略和确定其结构时所受的限制减少，可以要求它们在更广泛的范围内承担更多的义务。投资报告发现一些跨国公司已经想办法建立起自己的国际标准，并将这些标准与不同东道国特定传统和环境结合在一起采用。跨国公司、工会和政府间关系的重新界定将高度集中于这些标准的发展演变，以增强人力资源的技能和提高劳工管理的水平。

总而言之，《1994 年世界投资报告》提供了充分的数据，论证了跨国公司的发展动态和活动范围，得出的结论是：企业层次上微观经济联系网络已经发展成为跨国界商品、劳务生产与销售的内部化和外部化网络体系，政策制订者没有太多的选择，只有承认国际化

生产和国际竞争所带来的新挑战与机遇。

(对外经济贸易大学跨国公司研究中心 储祥银译)

# 跨国公司与世界 经济一体化

对外经济贸易大学 孙维炎

跨国公司在当今的世界上发挥着重要的作用。它的蓬勃发展对世界经济的国际化是一个极其重要的推动力。反过来，世界经济的进一步国际化又为跨国公司的发展提供了更加良好的国际环境。这种互相促进的现象可以说是当代世界经济的一个突出特点。

现在有一种说法，认为经济的发展已超越了国界，因此，认为世界经济正在加速度地向一体化迈进。经济的发展的确已超越了国界，但因此得出结论世界经济正在走向一体化，我认为这一结论还缺乏有力的依据。因为从许多现象看，世界经济既有一体化发展的趋势，同时又存在着强劲的多元化倾向。因此，笼统地说世界经济一体化不完全符合实际，同时也无助于世界经济的进一步发展。客观地说，世界经济正在越来越国际化，而不是一体化。这不是做文字游戏 因为国际化可以包含一体化和区域化、集团化两个方面 而笼统地提一体化，难以说明当前世界经济的真实情况。下面我想就此问题发表一点看法。

## 一、世界经济日趋国际化的原因

在当前，世界经济国际化，首先表现在经济的区域化、集团化。应该说这是国际经济发展到一定阶段的必然结果，同时也有其客观的历史原因和时代背景。

1. 世界经济区域化、集团化是国际经济政治发展不平衡的产物。第二次世界大战以后，原来的格局被打破，国家、地区、集团之间需要寻找新的平衡，构筑新的集团来保护自身的利益。自 1945 年至 90 年代初，东西方之间长期处于冷战对峙状态。美国以其强大的经济、军事实力企图主宰世界，并联合西方其他发达国家对社会主义国家实行经济封锁和禁运。在此种情况下，原苏联及东欧等社会主义国家于 1949 年成立了“经互会”。自此之后，美苏两国之间的军备竞赛愈演愈烈，它们各不相让，都想称霸世界。西欧国家为了保护自己的利益，于 1957 年成立了欧共体，三年之后又成立了欧洲自由贸易联盟。一些发展中国家为了摆脱发达国家的控制与掠夺，发展本国和本地区经济，在 60 年代后期，也相继成立了东盟这一类地区性组织。这就形成了经济区域化、集团化的趋势。

进入 70 年代后，美国的经济实力开始衰落。1971 年 8 月 15 日美国政府宣布终止美元按固定汇率兑换黄金，实行浮动汇率，以美元为中心的国际货币体系从此开始崩溃，一种新的货币体系开始形成。到了 80 年代中期，美国的经济情况进一步恶化，由一个债权国沦为债务国。与此同时，西欧主要国家的经济实力明显增强，欧共体成为世界上重要的经济集团。欧洲向单一市场迈进，一体化程度日益加深。东亚的日本自 60 年代开始，经济迅速崛起，技术水平逐步接近美国，成为主要贸易顺差国和世界上最大的债权国，并加紧占领欧美市场。面对欧洲和日本的竞争攻势，美国为了保护其自身的利益，发起组成美加墨自由贸易区。这又加速了世界范围内经济区域化、集团化的趋势。

80 年代末、90 年代初以来，世界政治、经济格局发生了重大变化。两极体系瓦解，多极格局开始形成。随着美苏冷战的结束，军事对抗减弱，经济竞争成了主战场，可以说政治冷战被经济热战所取代。以美、欧、日为核心的三大区域经济集团形成了三足鼎立态势，而且三者之间的经济竞争越来越激烈。90 年代以来，随着经济

区域化、集团化进程的加速和范围的扩大，贸易保护主义和地区主义更趋严重，并在一定程度上损害了世界多边贸易体制的发展。

2. 世界主要国家及地区生产、分配、交换、消费活动的国际化，以及资本的跨国运动，也促使国际经济朝着集团化方向发展。二次大战后，生产力的高速发展，国际分工的日益深化，以及垄断资本的日益国际化，推动了世界经济区域化、集团化、一体化的步伐。

从生产力的发展方面来看，二战之后科学技术日新月异，发展迅猛。科学技术的进步极大地促进了生产力的发展，从而改变了全球范围内生产、流通和国际分工的面貌。生产专业化、国际化，企业跨国化，经济生活国际化，成了经济一体化的主要表现形式。生产、研究、开发等领域的区域内合作、跨国合作成为新的趋势，从而使各种资源和生产要素的配置更加合理，产生出更高的经济效益。

科学技术作为第一生产力促使生产率成倍地提高，在发达国家的国民生产总值中它已占到 20% 左右。现代化的交通运输和信息手段使全球更易于联成一体，从而在一定程度上减少和避免了国家与企业决策的盲目性和失误，同时促进了经济生活国际化的进程。

再从资本国际化的情况来看。近年来，国际资本日流通量已达成万亿美元。这样大量的货币资本、生产资本和商品资本的跨国界运动，为世界经济的一体化提供了资金保证和便利条件。

利用国外直接投资，发展本国、本地区经济，已被世界各国各地区所普遍接受。跨国公司作为对外直接投资的主要载体，在资金、技术等方面实力雄厚，在生产与贸易等方面发挥着巨大的作用，并使世界各国（地区）之间的经济联系日趋紧密。目前，全世界的跨国公司母公司已达 3 万 7 千余家，分支机构则有 20 多万家。1992 年，跨国公司的海外销售额达到了 5.5 万亿美元，大大高于 3.64 万亿美元的世界出口总额。跨国公司控制着全球三分之一的私营生产资料和 40% 的世界生产、对外直接投资的 90% 和国际技术转让的三分之一。为了适应经济国际化迅速发展的进程，许多国家已把加

强本国经济在国际市场上的竞争力作为对外战略的首要支柱。

3. 发展中国家为了谋求其生存和发展，缩小其与发达国家的差距，也需要走区域联合的道路。近半个世纪以来，世界经济发展异常迅速，但也很不平衡，特别是近些年来，南北差距明显拉大。发展中国家为了摆脱自己在国际分工、国际交换领域和国际货币体系中的不利地位，为了促进本民族、本地区经济的发展，为了应付发达国家经济区域化、集团化的挑战，从困境中求生存求发展，自 60 年代以来，也组成了许多不同形式的区域经济集团。

## 二、世界经济现状与世界经济一体化相悖的现象分析

二次世界大战后，主要资本主义国家经济发展迅速，世界市场急速扩大，国际化成了世界经济发展的主要推动力。国际贸易开始以高于世界经济发展的速度增长，对外直接投资的增长速度又快于国际贸易增长的速度。在这种情势下，各国的经济与世界经济的融合度也越来越大，出现了世界经济国际化的明显倾向。但与此同时，许多与世界经济一体化不相容的现象也不断地产生出来，形成了一种很不协调的局面。

1. 在世界经济向一体化方向发展的同时，各国之间的关系变得越来越错综复杂。冷战结束之后，西方各国不但没有连成一体，相反矛盾越来越激化。主要发达资本主义国家都致力于增强本国的综合国力，在国际市场上争夺更大的市场份额，利害冲突越来越尖锐。美日之间的贸易摩擦近几年来一直未断，而且越来越严重。尽管在最近一轮的谈判中达成了某些协议，但矛盾并未从根本上解决。随着美元的不断贬值，日元的强劲升值，两国间剧烈的经济竞争将会持续下去。这一切与世界经济一体化是不相融合的。世界各国之间的各种各样的矛盾普遍存在，美日矛盾只是其中一个小小的例子。

2. 80 年代以来，国际贸易环境发生了重要变化，其中之一便是地区经济集团化趋势的加剧。1945 年二战刚刚结束时，西方发达资

本主义国家力主国际贸易自由化 目的在于占领广大的世界市场。到了 80 年代，世界市场已被基本占领，它们便开始放弃贸易自由化，转而采取贸易保护主义政策，以保护它们已经占据的市场。它们还通过本国的跨国公司在东道国大量投资，组织生产，进一步巩固和扩展市场。除此之外，它们还常常采取非关税壁垒措施，限制进口。从发达国家进出口贸易总值在世界进出口贸易总值中所占比例的变化，便可以看出上述这些措施的作用。1982 年，西方主要发达国家进出口贸易总值占世界总值的 64.07%，到了 1992 年提高到了 72.18%，十年间提高了 8.11%。此外 区域经济集团的建立 其成员国之间的贸易流量大幅度增加，如欧共体成员国之间的贸易值在 1958 年共同体建立初期只占其进出口贸易总值的 35% 左右，到了 70 年代就上升到 50% 多，到了 1990 年进一步上升到了 60%。从 1993 年 1 月 1 日开始实行欧洲统一大市场，成员国之间实行完全的自由贸易，其比例还会进一步提高。这类区域经济集团对成员国实行自由贸易政策，对其他国家的贸易则具有排他性，从而使贸易关系的分割趋势加剧。这一倾向显然与世界经济一体化严重相悖。

3. 市场的狭窄性也给世界经济一体化出了一个大难题。资本和生产力具有无限的魔力，可以说它们无处不在，无处不往。假如世界市场可以无限扩大，它们便可以充分施展威力。问题恰恰是市场是有限的，它们不可能迅速地无限扩大。对这个有限的市场的争夺，从来就是西方发达国家之间关系恶化，甚至导致战争的根源。因此，我们是否可以说，世界各国之间只存在利益相对一致情况下的经济一体化，不存在绝对意义上的经济一体化。

4. 在一些国家强调世界经济应该走一体化道路的同时，实际上世界经济正在向多元化发展。在当今世界上，在经济范畴之内，已经明显地形成了两个大集团、三个中心和三种有影响的货币。它们分别就是欧洲统一大市场和美加墨自由贸易区。尽管目前世界上还存在其他众多的处在不同阶段不同形式的区域性经济集团，但实力

都远远不如上述两个大集团。三个中心则是指美国、日本和德国，也可以说是世界经济之三极，它们对世界经济具有举足轻重的影响。三种货币自然便是美元、日元和德国马克，它们在国际金融市场上的作用和影响是显而易见的。这种三分天下的局势，在相当一段时期内恐怕难有大的变化。三极之间经常为维护各自的和相互间的利益而进行协调，但它们之间的根本矛盾很难解决，谁也不可能轻易放弃自己苦心经营得来的利益而与对手融合。仅从这一点来看，我认为世界经济一体化可能是一种遥远的梦想。

### 三、跨国公司在世界经济一体化中所起的作用

1. 跨国公司利用其资金、技术、设备等方面的优势，在生产和贸易等方面发挥着巨大的作用，而且促使各国之间经济联系更加紧密。

2. 跨国公司的对外直接投资受利润率的驱动，超越社会制度、经济制度差异的障碍，促使不同社会制度、经济制度、不同发展阶段国家间的经济相互渗透。在 80 年代，全球对外直接投资以每年 29% 的速度递增。这种速度在 90 年代初曾一度有所减缓，1993 年又开始回升 达到了 1950 亿美元 其中 60% 投向发达国家，40% 投向了发展中国家，不过这个比例比以往有了提高。这对于发展中国家的经济发展是一个促进。

3. 跨国公司有力地带动货币资本、生产资本和商品资本的国际流动，加速了世界经济生活的国际化进程。前面已经提到，在今天跨国公司控制着全球对外直接投资的 90% 世界生产的 40% 国际技术转让的三分之一。可见，跨国公司在这方面的作用之巨大。

4. 跨国公司为各国培养了数量不等的国际性人才，有助于各国人士之间思想的沟通，文化的交流，观念的更新；有助于促进各国间经济、技术的交流。据估计，跨国公司在国内外直接雇佣的职工计有 7 300 万人左右。跨国公司的分支机构在东道国雇佣的人虽大

都就地取材，而其总部的高层领导人员往往从不同国家聘用，具有明显的国际性色彩。这对于推动世界经济的一体化起着无形的但不可忽视的巨大作用。

#### 四、在世界经济一体化过程中值得注意的问题

1. 要警惕和防止某些发达国家以发展经济一体化为手段，达到其控制发展中国家的目的。人们不会也不应忘记二次大战前和大战期间建立的英镑区、法郎区等经济集团，它们都是殖民地性质的。同时，也不要忘记 1949 成立的“经互会”，它在 1971 年通过的“经济一体化纲要”中明确规定各成员国在 15 年至 20 年内在生产、科技、贸易、货币金融等方面实行一体化。根据一体化的国际分工原则，各成员国实行专业化生产，如古巴生产蔗糖，保加利亚生产烟叶，蒙古生产畜牧产品等等，导致许多国家单一化生产，受某一大国的控制。这一教训，发展中国家是应该牢牢记取的。

2. 发达国家在设计和实施世界经济一体化的时候，也应记取“经互会”的教训，要把帮助发展中国家经济的发展看作自身经济发展的不可缺少的重要部分来对待。事实上，从长远和总体发展来考察，如果发展中国家的经济长期处于落后状态，不能得到迅速发展，综合国力得不到增强，就不可避免地会制约整个世界经济的发展，而且会不可避免地引发社会动乱，正如今天世界某些地区、某些国家所发生的那样。那么，发达国家，乃至整个世界要想继续发展将是困难的。

3. 跨国公司在制定发展战略和实施对外投资计划的时候，应该把发展中国家放在重要的位置上。而目前的情况是很不能令人满意的。在目前的 3.7 万多家跨国公司的母公司中 90% 的公司总部设在发达国家而且其中的 2.4 万家的总部设在 14 个主要发达国家，只有 8% 的跨国公司将总部设在发展中国家。如果跨国公司只考虑追求最大利润，忽视发展中国家经济的发展，人民生活的改善，那么，