

股市是一个变幻的世界。有时它充满阳光，可瞬间又会电闪雷鸣；有时它让你感到攀上巅峰，可瞬间又坠入深渊。股市的莫测让无数投资者尝尽人生百味。作者在这里介绍了投资者开始时该做些什么，以及最初投资时要特别注意什么。

入市之前你应该注意些什么

1. 关键是创造现金收入

拥有那些不能产生收入的财产也应算是富有的一种形式，但这不是真正意义上的富有。我们生活在一个每个月都要结账的社会里，因此，真正的富有是指：拥有一批能产生源源不断的现金流的资产，而这些资产的价值还在不断上涨创造出更多收入。

韦德·库克认为现金流意味着一切。这听起来像是陈词滥调，但它确实是颠扑不破的真理。现金流的力量可以延伸到我们所做的每一件事。它决定了我们的生活水平。它决定了那些简单而又最重要最具体的事，比如说我们的孩子可以上哪所大学。它也决定了我们可以开哪种牌子的车，住什么样的房子，何时出去用餐以及可以经常光顾的饭店的类型。

表面上看来，个人的财务状况和个人的精神生活以及思想状态没有什么太大关系，但从这样那样的忧伤经历中，你会发现它们关联颇深。你可以扪心自问：如果你有更多的钱，你是否会感觉更好？你是否会为教堂捐更多的钱？你是否能有更多时间陪伴孩子？你是否会更关心慈善事业？或者，你是否会重返校园，学习一

些你一直没有机会学的东西？一句话，你是否会成为一个更纯粹的人？

看看你自己的生活，确定你真正想要追求的东西。曾经有人提出了一个所谓的“Mack 卡车”理论：你谈了一笔生意，做好了日程安排，成天泡在生意场上，买入财产或进行投资。然后有一天，你走在街上，突然被一辆 Mack 卡车撞倒了。想一想，你为你的家庭留下了什么？你留给了他们怎样的负担？现在他们必须承担起什么样的责任？如果你在医院里躺上一年半载，无法再做生意，这时你靠什么收入为生呢？

当然有一些办法，你可以得到残疾保险金。你的家人在你故去后也会得到人寿保险金。但是，想想看，你自己，你的家人以及你的生意都变成什么样子了？今天你也许做着一笔大生意，挣了许多钱，但这一切太容易变化了。那时你的家人该怎么办呢？

获得收入，获得真正的现金收入，获得维持生计的现金收入！在美国，许多成功投资者开设的研习班及在美国各地所开的课程、出版的书，都是为了帮助人们建立起能够给其带来收入的资产。本书中的大部分内容也都是关于如何创造收入的。

从金融的角度来看，我们每个人都需要获得现金流。

如果你没有资产，你会有收入吗？肯定不会有。必须有某种东西或某人能给你带来收入。但你有不能带来收入的资产吗？答案是肯定的，许多人有许多不能带来收入的资产。

创造收入的关键在于这样一个基本概念：拥有一些能够每个月持续不断带来收入的资产。你应要求你的资产，而不是你自己，创造收入。还记得你第一次工作的情形吗？可能你只是在麦当劳卖汉堡，拿着最低的工资。当你高中毕业上了大学之后，你大概每小时就能挣 8 ~ 20 美元了。再后来，可能你又加薪了，每年挣 4 万 ~ 5 万美元，或者，你开始经营自己的生意了。

上面这些挣钱的方法是我们自己去挣钱。从税收的角度来

看，这些挣钱要以特定方式被征税，也有一些特定的减免。然而，随着你年龄的增长和财富的积累，你开始创造出一些不是你自己挣得的收入。这些收入可以是版税或租金，可以是股息、资本利得或其他一些由你的钱带来而非你本人工作所赚的钱。使自己的钱生钱大概是大多数投资者的目标。我一直在教别人如何利用财务杠杆拥有那些本身能创造收入的资产，帮助人们获得更多并非工作所得的收入，告诉他们应当如何改变过去那种以时间换金钱的生活方式。这样他们的收入就足以使他们过上他们想过的生活。这不仅仅是为了眼前，更是为了将来——过上舒适的退休生活。

现在，如果你能得到额外的收入并使你的资产基础不断增加（这将源源不断地带来更多的收入）那么，事实上，你将进入一个持续增长的财富和持续增长的现金流量的良性循环中去。大多数人从未有过这样一种良性循环：他们去工作，付账单，再去工作，再付账单，周而复始。在他们看来，到月底时钱总是不够花。你应努力跳出这种周而复始的循环，让你的钱去挣更多的钱。一旦这形成了习惯，你就能够用自己持续增长的现金流去购买那些具有长期增长潜力的投资对象。

这里要说的是，你必须要有各种各样不同的分散的收入来源。人们一直把这称为“两步理财法”。也就是说，如果你现在有一个很不错的收入来源——产生现金的“工作母机”，你衣食无忧，那么，把你收入中的一部分拿出来，不再投入你的生意中而投向别处。生意人总是会把挣到的钱再次投入生意中，追求不断扩大的规模。在早些年，这也许还不错，但不管怎么说，你必须拿出些钱来进行其他种类的投资。

许多生意人将余钱都投入了退休金计划，也有人以公司的名义开设了股票账户或银行存款账户并投资于此。但我的观点是，把对这些余钱的营运变成一项事业。那么，即使你的生意不佳，你还能有足够的其他收入去过你想要过的生活。我知道许多家庭正

是这么做的。夫妇两人中的一个集中精力做生意，另外一个处理投资问题。你们可以彼此切磋讨论，所以这就相当于同时做着两桩生意，运营现金是其中之一。然而，如果你真的想把对资金的运作、投资变成一项事业，这部分所讲的策略将对你十分有用。它们中的大多数都是真正以股市为战场，在其中低买高卖，孜孜以求于创造收入。

人们不希望从早上 9 点一直到下午 5 点枯燥无味地工作，也不要无事可干；同样，有许多人并不真正愿意退了休而无所事事，他们需要工作来消磨时间。在他们退休后，仍然希望能够忙忙碌碌，有所作为。怎么来解决这一矛盾？一个完美的解决办法就是用这些时间去理财，增加你的收入，改善你的生活方式。

2. 为什么不进行实业投资而是进入股市

你能靠为别人打工发财吗？恐怕不能，除非你为别人带来超额收入，以此获得额外回报。那么你能靠自己做生意发财吗？可以。许多人办实业，他们这样做除挣钱外还有许多其他的原因。可能为了充实自己，可能为了发展一个思想，生产一种产品、服务，但兴办实业之路是异常艰辛的：

问题 1 起始经营

许多小生意在开始经营前要投入相当可观的成本才能使其运转，而后还得不断注入资本维持其运转，通常经营者是最后一个能获得收益的人。而且为经营一个生意，经营者会背上沉重的债务。

问题 2 时间和精力

很多“上班族”会认为：一旦开始自己的生意就会有更多的自由。事实上，如果自己经营着生意就会很快发现一开张就盈利是多么地困难。因为要想从生意中获得回报，不论从物质还是从精神的角度来讲，都需要投入大量的时间和精力。

当你为他人工作时，你的工作时间为朝九晚五。现在，你开始

自己单干时，你会突然发现你必须从早上六七点钟忙到晚上七八点钟，有时一周要工作六天，甚至于更多。你必须考虑你的竞争对手他们在做什么 准备做什么 你自己又有什么优势去战胜他们。你还得考虑自己公司的管理，雇用员工，培训员工。从工作时间的制定到雇员的方方面面，一切一切繁琐而又重要的事你都得过问。此外，你还要考虑采取防范保护的措施，比如与员工签订保密协议等等。大多数新的实业需要全身心的投入，他们不仅需要长期把握住自己的命运，而且要把握他们每一天的生活。创业之初的实业就像婴儿一样，需要百般关照。你必须时刻在它身边。即使当它成长起来，仍需要时间去了解和培养管理人员。你很难再有假期。虽说不是不可能，也很难得能再和家人多待在一起，去教堂做礼拜。在做生意中我们觉得自己的时间由别人或其他事物所控制，而且我们中的大多数通过努力所创造的财富是微乎其微的。大多数经营最终是失败的。80%处在创业初期的企业会在第一年失败 剩下的 20% 的企业中能熬过第二年的也只有其中的 20%，也就是说，100 个企业中只有四五个能生存两年以上。

而涉足股市的大多数投资者可以成为部分时间工作者，你可以自由支配时间，做你想做的事情。你可以只用部分时间工作，经营你的股市生意，你经营股票事业只是间或的、几分钟的事。你可以在其他时间阅读学习。你学习的一点股票知识就能成为你反反复复创造巨大财富的杠杆。你并不需要雇员和管理者来帮助你。而且即使你的现有实业很忙，你也可以继续从事。股票投资者很容易从这一工作中脱开身去休假。因为你可能有时需要从工作中解脱出来。需要时间去休整，而时不时地在股票市场投资就可增加你的现金流。每天 15 分钟的投资足以支付你整个假期中的开支费用。股市投资成功的可能性大大超过实业，这是为什么呢？因为有经纪人等帮你赚钱。特许经营权的企业都能成功度过第一年，因为授权者会向经销商提供运作的模式，成功的经验及服务等等

等，而经销权费、营运费及相对优质的服务是很低廉的。

问题 3:日常开支

经营传统生意，大多数业务不仅需要投入起始资金购置厂房、设备，使产品开始生产需要的操作费用等等。你还必须支付租金、保险费 购置设备、电脑 雇用工人 纳税 付电话费 甚至连铅笔及其他一些想象不到也无法想象的费用。这些无情的开支使你的利润大打折扣，开支的攀升甚至会耗尽你的可用现金。大多数业务的收入曲线表明一般要在 6 个月到 2 年以后才有收益。这也是经营实业的困难之处。

而如果你投资股市，这些开支就统统消失了，你从事股票经营几乎是白手起家。你只买卖股票和期权就可挣得利润。如果你现在就有佣金账户，你便可方便地开始投资了。这里提供了许多无需日常开支便可挣钱的投资方法。这下你所挣的钱都归你所有而不再会因日常开支而漏出。同时你还可以利用经纪人提供的信贷贷款限额。你在你的经纪人公司放入 5000 美元保证金 你的经纪人将额外借给你 5000 美元购买股票。这部分贷款即使不能解决你起始的资本的问题，至少可以使你的投资规模大大增加。

不过由于佣金的缘故，你投资不能低于 1000 美元 否则佣金将会吃掉你所有的利润。可是你也绝没有必要准备像经营传统实业那样多的资金。

问题 4 特殊知识

几乎所有的实业都要求专业知识和经验。当你经营你的实业时，为了生产一种产品或提供一种服务，你得具有特定的知识，甚至在某种程度上你得是这方面的行家。你并没有必要了解电脑集成电路才能投资高科技股，或非得借助中介公司帮忙。你只需懂得简单的法则和反复操作的策略，看一看该公司是否符合我们假定的模式就行了。你是这种方法的专家而无需是各种行业的专家。

3. 进入股市前你应该作哪些准备

那么，怎样进入股市呢？答案应从以下七个问题中去寻找：

(1) 你开始时的本金必须有多少？

(2) 你能使你账户里的本金加利息以利滚利的形式翻番吗？

(3) 有哪些工具能让你使用自如？你能以怎样的强度运用这些策略来增大你的财富？

(4) 你愿承受多大的风险？

(5) 你愿付出多少时间——1 星期、1 个月甚至是 1 年来练习技巧、勇气、才干和智慧 从而能一夜致富 你愿做多少工作 花费多少心血？

那么 你应当怎么办呢？

(1) 在选择投资对象之前，先认真学习投资策略。

(2) 应根据你的赚钱能力、你对现金的需求及你的年龄 决定如何配置你的资金。

(3) 模拟交易开始 它可帮助你获得更多利润、避免损失。

(4) 选择一个好的股票经纪人。

(5) 筹集一笔数量不多的资金 投入运营。

(6) 不断检查你的结果 关注你的投资回报。

(7) 不断学习。

两点建议：

(1) 两步将你的钱从你的实业中撤出。约束你自己必须尽可能地存钱 即便有时你需要被动的投资。

(2) 一旦你掌握了正确的投资策略，你的时间将变得非常充裕。你的退休年龄不一定是 65 ~ 70 岁，也可以是 30 ~ 40 岁甚至 25 ~ 30 岁，当然，我们并不是说让所有二三十岁的年轻人都放弃他们自己的工作而专门从事股票投资，但只要沿着正确的方向去做，你一定能够成功。

4. 投资者应该知道的最重要的事情是什么

《投资生存之战》的作者是非常成功的投资者 他的劝告是牢记‘停损卖出’这一规则。也就是说 当市场价格的变化可能使自己产生损失或已经产生损失时，应该卖出下跌的股票以避免或减少损失。我认为这是头号原则。你要时时捍卫自己的投资利益，不让它靠近危险的陷阱。尤其当你开的是保证金账户，也即能用从经纪人那儿贷来的钱投资的时候，这条原则绝对是需要牢牢记住的。

不管你是新手还是老手，你都应该认识到自己不可能永远正确。如果你不尽快将每一笔损失减少，难免会在不久后遭受惨重的损失。我认识好几位 40 岁左右受过高等教育的聪明人，他们在股市中吃了大亏，其原因就是他们利用经纪人的贷款买卖股票并且始终不愿抛售。智力、教育背景、自大、固执和骄傲都是抛售规则的致命大敌。

问题在于，你买进股票总是希望它能赚钱。当你不得不将它卖出并蒙受一定损失的时候，你感到痛苦，你不愿意承认自己错了。你宁愿等着，巴望股票有一天能回升。

更倒霉的是，有时当你终于下定决心将股票卖出，它的价格竟开始回升。这下，你觉得懊恼极了，并总结出自己根本不该卖出，所谓的停损卖出的规则也是一派胡言。

这里存在一个问题，即你看待损失的态度。绝大多数投资者都会在这一点上弄错，把自己搞糊涂。

想一想下面这些问题：去年你买房产火灾保险了吗？那么实际上去年你家房子失火了吗？如果没有失火，你会不会为把金钱浪费在保险费用上感到懊恼？你会不会因此明年不再买火灾保险？你决定买保险时是不是因为预知到房子将在不久后着火？

不是的！你买保险是想保护自己避免遭受可能出现的不易恢

复的重大损失。抛售下跌股票，道理相同。

5. 股票下跌多少时应该出售

对于新手来说，当股票比你买入时的市场成交价格下跌 10% 的时候应该将其出售。但如果你在使用表格来精确统计你买入的股票的话 我认为一旦股价比买入价下跌 7% 或 8% 就该出售。这样做，你只需牺牲很少一部分钱而避免了可怕的损失。

如果你听任自己的股票下跌到买入价的 50% 的话 你必须在下一次买入的股票身上赚 100% 才能扯平。想想看，你买到一种价格能上升一倍的股票的可能性有多大呢？

6. 多久才能成为成功的投资家

任何事情都不可能在一夜之间学会。我自己花了二三年的时间来搞清整个系统的运作过程。对于大多数人来说情况差不多。随着时间的流逝，经验的积累，你会越来越准确而熟练地选择买进的股票 价格比买入价下跌 7% 或 8% 的情况也会急剧减少。即使有一些因为股价下跌而造成的经济损失，你也一定会从别的一些赚钱的股票身上得到补偿。

将这些不过分的小损失当作向华尔街报到的学费吧。人们通常认为花钱念大学拿学位是正确的，不是浪费钞票，而是在为将来的收入和成功预支金钱。那么，为将来在股市上叱咤风云的日子预支一些金钱又有什么不对呢？

任何值得为之奋斗的事情都需要花时间。职业篮球运动员绝非在三个月之内造就，成功的投资者也如此。成功者与其他人的惟一差别就在于成功者有决心，有恒心。

7. 怎么叫有恒心

有一次我买的 10 种股票都亏了，我将它们都抛售了出去。但

是我买的第十一种股票却在股市从低迷中走出时涨到了买入价的三倍多。事后我常想：“如果我当时受前面股票投资失败的影响而丧失信心的话会怎么样呢？”

在做买卖股票这类决策时要剔除情绪的影响委实不易。将几个星期前刚买的股票卖掉心里难免会不舒服。情绪一旦占了上风，我们就不肯改变最初的决定，或是继续买入，或是在哪怕情势不利于自己时仍死死抓住股票不卖。

人不能一辈子都吃后悔药，“当时真该”、“如果那样就会”、“那样就能”这类思想只会让你陷入更多的麻烦中。

你买了股票，这没错，可这已经是上个星期甚至上个月的事情了，不是在今天。今天情况完全不同于当时，你必须作出决策来保护自己不遭受严重的损失，这样，明天你还有资本继续投资。

8. 为什么将 8% 作为规则

如果股票下跌 8% 时将它抛出，那你还能死里逃生进行下一次投资。我见过一些人，他们简直是爱上了自己的股票，不愿面对和承认失败，无法下决心将股票卖出，因而不但破了产而且赔上了健康。在该出售股票时犹豫不决，你迟早会蒙受重大损失。而惨重的损失又会摧毁你的信心。如果你还想继续投资的话，你可不能让这种事情发生在你身上。

如果你很担心，那就不必全卖，只卖掉其中的一部分，卖完后可以让自己松口气，睡个好觉。

如果你把股价低于买入价 7% 或 8% 的股票统统卖掉，将股价比买入价上升了 25% ~ 30% 的股票卖掉一些的话，你可能会犯一两次小错误，但绝不会让自己搅进麻烦里。

表现良好的股票不要急于卖掉，因为它们会带来较高的回报。记住，总是将表现最差的股票卖掉，将表现最好的股票留在手中。

9. 为什么任何股票都有风险

如果你采纳我推荐的停损卖出的规则，你买入任何股票的风险都不会超过 8% 不管那是 AT&T 还是时髦的网络股。因此，为什么不挑选那些“市场领头羊”也就是有较大市场份额、反映市场发展趋势的大公司的股票呢？它们位于主导行业，在本领域中处于领先地位 股本收益率① 高 利润率② 大 销售业绩佳 利润高。

总结

- 作为投资新手，对小损失要有心理准备和承受能力。
- 当股价低于买入价的 8% 时 将股票卖出。
- 学习投资便要学会坚持，不要轻易丧失信心。
- 没人能在一夜之间学会投资，成功需要时间和努力。

比率。 衡量企业经济效益的重要指标，指企业纳税后净利润与股东拥有资产净值的比率。
指税前或税后利润对销售收入的比率。

开始操作股票投资，也即意味着面临机会与风险。但纸上谈兵，则连风险的刺激都无法感受。

现在就开始操作

10. 是否要选择一個恰当的时机来投资

任何时候都适于投资。绝大多数人都需要用几年的时间来学会如何投资，如何成功，所以重要的是赶快开始行动，早些进入轨道。不要非等自己找到一个完美工作或是到达一定年龄后才敢投资。只要一点勇气、一些准备和一定的决心，你就可以开始。

11. 第一步做什么

你要选一家经纪商行开户。这一步非常简单，就像在银行开户头一样，无非是填一些表格。如果表格上有不明白的地方就直接问，不用不好意思。

当然首先你该决定自己是需要一名综合服务经纪商还是一家贴现公司。如果你是新手的话，选择综合服务经纪商更好些，因为他会回答你所有的问题，你等于得到了一位老师。

有一点你要知道，不是所有经纪人的水平都值得信赖，所以找到一名好的经纪人非常关键。我建议你找经纪人的管理人员谈谈，告诉他你打算开个账户，但是想知道某经纪人怎么样，他自己炒股是否赚钱，以及他的大多数客户是否赚钱。

你可以从以下几个方面来考察你的经纪人：他读过什么样的书，他提供什么样的服务，他的信息来源是什么，以及他的投资理财

念是什么。数据来源是否准确可靠非常重要。还有，他们订阅《投资者商务日报》吗？经纪人是在推销他们公司承销的股票，还是真心诚意在为你寻找适合你的股票？对这些，你一定要争取做到全面了解。

如果你更倾向于找贴现公司，那么收取佣金（公司对每一笔做成的交易收取的费用）最少的那一家并不会是最好的选择。一家成立了很多年，有着丰富经验的公司通常更能满足你对服务和质量的要求。

12. 是否有不同类型的账户

我建议你在开始时开现金账户，积累了几年经验后再开保证金账户 也叫普通账户 这样你就能从经纪人手中贷款投资。

13. 第二步做什么

每个星期花至少几个小时关注你买入的股票的表现及市场动向。在听取别人的建议时要特别小心，因为大多数建议不过是个人的观点而且很可能是错误的。

你应该学会阅读图表，因为图表中陈列的全是你所需要的事实 而非观点。

14. 什么样的投资应该避免

作为新手 你应该尽量避免那些投机领域 比如利用市场价格波动买卖低价股票、期货、期权和外汇等，以谋求短期高额利润。这需要承担一定的风险。

低价股票的回报自然也是低价的。我宁可买 50 股每股 60 美元的股票 也不愿买 300 股每股 10 美元的股票。要知道，机构投资者总是花几百万美元认购每股 60 美元的股票，而避开低价股。正如我们将在后面进一步谈到的 大机构如共同基金、退休金基金

和银行拥有雄厚的资本实力，在股市中占最多的成交份额，是它们在推动股价的跌涨，影响市场行情的变动。

记住，你是在投资股票，而究竟购买多少股无关紧要。要投资就要把钱投在最好的而不是最廉价的公司身上。大多数值得投资的公司股价都在每股 15 ~ 150 美元之间。

15. 起步时投资多少钱

你大概需要 500 ~ 1000 美元作为开始时的投资，以后你可以从工资中省下来的钱不断加进账户。重要的是起步，积累经验。

用实实在在的钞票在股市中真刀真枪地作战和纸上谈兵可不是同一回事。

有这样一个流传在商人间的老故事，讲述一个男人在决斗前向人夸口说他是一名专业的狙击手，能用手枪将 100 码开外摆放的葡萄酒杯的细柄射断。说完后他的同伴问：“那你能用装满子弹的手枪对准自己的心脏开枪并射准吗？”

当你用自己辛辛苦苦赚来的钱投到股市上去的时候，你经受着压力，在作决定的时候体会到希望、恐惧、兴奋和贪婪等种种情绪，这都是模拟炒股时所不能体会到的。

16. 投资者应该拥有多少种股票

如果你的投资在 5000 美元以下，买股票不要超过两种。如果你有 10000 美元，买二三种股票比较合适，25000 美元可以买三四种，50000 美元可以买四五种。以此类推，100000 美元以上的投资可以买五六种股票。

一个股民购买超过 20 种以上的股票毫无道理可言。原因很简单，20 种股票需要你关注的信息太多了，你顾不过来。如果这么做，你整体的投资收益都会受到影响。

对于散户来说，先买某领域中最好的公司的股票一定会赚钱，

然后可以将你投资股票的重点集中在几家公司身上，并密切关注。我不太相信什么“渔翁撒网”的规则，那种试图将投资尽量分散在很多种股票上来减少风险的做法不值得学习。（关于如何组合投资种类将在后面谈到。）

17. 哪些关于投资的书值得一读

如果你对市场很陌生 试着读《投资者每日商务指南》 它是一本入门书。我自己有 2000 多本关于市场的书，但真正杰出的少之又少。

早些年我读过的一些很有帮助的书有：《投资生存之战》、《股市操作忆旧》以及自传体书籍《我的故事》。

我则将自己多年来在股市中的经验加以总结写了一本书叫《怎样在股市中赚钱》。

总结

● 在开始时，是否能找到好的综合服务经纪商或是贴现代理非常重要。如果你有经纪人，他（她）在代理方面一定要有很好的记录。

● 作为新手，开现金账户比开保证金账户要好。

● 有 500 ~ 1000 美元的资本就可以开始投资了，经验是最好的老师。

● 避开那些风险性的投资 如买卖低价股票、期货、期权和外汇等。

● 将精力和金钱集中在几种高质量的股票上，没有必要同时拥有二三十种股票。

投资者需要客观公正的信息。股票经纪人应是投资者最宝贵的财富以及投资伙伴。下面的信息将有助于你决定选择何种类型的股票经纪公司。

如何选择经纪人

18. 股票经纪人的种类

你去开股票经纪账户之前必须知道股票经纪公司的三种类型。

第一种公司叫作“全方位服务经纪人”，包括一些规模大、历史久的经纪公司：美林证券（Merill-Lynch）、史密斯·巴尼（Smith Barney）等。这些公司收取较高的中介费，同时也提供研究数据和报告，并随时为你提供大量信息。当他们有一好的生意时也会通知你。

第二种公司叫作“折扣经纪人”。例如：查尔斯·施瓦布（Charles Schwab）、Fidelity 投资公司等。他们收费中等。该公司提供用户界面非常友好的网上服务，叫作“智慧街”或“电子施瓦布”。这使股民在家也能买卖股票。

第三种公司叫作“大幅度折扣经纪人”。翻开任何一本财经杂志或报纸，你都会看到许多该类公司的广告。他们的手续费很低，每笔交易大约只要 25 美元，而且有时也不在乎你交易多少股数。

你不应该采取使用从“全方位服务经纪人”中得到的信息在“大幅度折扣经纪人”处进行交易的策略。这是一种类似诈骗的行为。