

北京市高等学校教育教学改革试点立项研究成果
经济与管理学科专业基础课系列教材

国 际 贸 易 学

主 编 吴国蔚
副主编 王 涛

北京工业大学出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

国际贸易学/吴国蔚主编. —北京: 北京工业大学出版社, 2006.8

ISBN 7 - 5639 - 1689 - X

I. 国... II. 吴... III. 国际贸易 - 高等学校 - 教材 IV. F74

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 092366 号

国际贸易学

主 编 吴国蔚

副主编 王 涛

*

北京工业大学出版社出版发行

邮编: 100022 电话: (010) 67392308

各地新华书店经销

徐水宏远印刷厂印刷

*

2006 年 8 月第 1 版 2006 年 8 月第 1 次印刷

787mm × 960mm 16 开本 15.75 印张 335 千字

ISBN 7-5639-1689-X/G·839

定价: 24.00 元

前 言

随着经济全球化的发展，商品和服务在全球的流动越来越频繁，流动的范围越来越广泛，效率越来越高，对各国经济的影响也越来越明显。然而，促进商品与服务流动的力量与阻碍流动的力量之间的较量也越来越加剧，国际竞争越来越激烈。国际贸易学正是研究这些现象的经济科学体系。

本教材在5年的使用过程中，受到了学生的好评，他们一致认为本教材简明扼要、通俗易懂、逻辑性强，同时也提出了一些宝贵意见。为了使该教材吸收最新的国际贸易理论和政策，适应当前国际经济形势的新变化，我们在原有基础上对教材进行了修订。修订的主要内容包括：加强了对国际分工的阐述；增加了当代国际贸易理论一章；补充了关税壁垒中关税的一般均衡模型和价格效应；在非关税壁垒一章中补充了社会责任壁垒方面的内容；加强了国际服务贸易和跨国公司等章节的阐述；减少了电子商务一章；增补了练习题等。

我们对北京工业大学的有关单位和人士在本教材修订和再版过程中给予的支持表示感谢，对参与修订的刘显进、周洲、彭从友、王弈、张争云、饶华、赵娟、李丹、段红娟、刘幸菡、王涛、胡明晨、耿竹青、班岳、于楠、姜伟（辽宁大学）等同志表示衷心感谢。

鉴于我们水平有限，书中难免存在错误和不当之处，恳请读者给我们提出宝贵意见，让我们一同来完成国际贸易学课程的完善工作，以便将来修订时奉献给我们的学生和读者一本更满意的教科书！

编 者
2006年7月

目 录

绪论	1
第一节 国际贸易的基本概念	1
第二节 国际贸易的产生与发展	5
第一章 国际贸易与国际分工	7
第一节 国际分工概述	7
第二节 影响国际分工的主要因素	11
第三节 国际分工的历史发展	14
第四节 当前新形势下国际分工的特点	16
第二章 国际贸易古典理论	19
第一节 亚当·斯密的绝对成本说	19
第二节 大卫·李嘉图的比较成本说	22
第三节 赫克歇尔-俄林的要素禀赋说	26
第三章 贸易自由化理论的发展	36
第一节 对赫-俄理论的实证化研究	36
第二节 对赫-俄理论的动态化研究	42
第三节 对比较成本理论的定量化研究	48
第四章 当代国际贸易理论	61
第一节 机会成本理论	61
第二节 需求偏好相似理论	63
第三节 规模经济理论	64
第四节 不完全竞争理论与产业内贸易	68
第五节 技术发展与国际贸易	74
第六节 学习曲线	79
第五章 世界市场	81
第一节 世界市场的形成及其作用	81
第二节 世界市场形式和特征	84
第三节 世界市场价格	91
第四节 贸易条件	94

第六章 国际贸易政策	99
第一节 重商主义的贸易政策	99
第二节 古典学派的自由贸易政策	100
第三节 传统保护贸易政策	102
第四节 超保护贸易政策	104
第五节 战后贸易自由化	105
第六节 新贸易保护主义	106
第七节 国际贸易政策分析	107
第七章 关税壁垒	115
第一节 关税概述及关税特征	115
第二节 关税的主要种类	116
第三节 关税税则	122
第四节 局部均衡条件下的关税经济效果分析	125
第五节 一般均衡条件下的关税经济效果分析	132
第八章 非关税壁垒	136
第一节 直接的非关税壁垒	136
第二节 间接的非关税壁垒	141
第九章 鼓励出口与限制出口	145
第一节 鼓励出口方面的措施	145
第二节 出口管制方面的措施	158
第十章 贸易条约和协定	163
第一节 贸易条约和协定概述	163
第二节 关税与贸易总协定	167
第三节 世界贸易组织	176
第四节 关贸总协定、世界贸易组织与中国	180
第十一章 国际服务贸易	183
第一节 国际服务贸易的构成与发展	183
第二节 服务贸易壁垒与服务贸易自由化谈判	192
第三节 《服务贸易总协定》与中国服务业对外开放	194
第四节 国际技术贸易与工程承包	197
第十二章 跨国公司与国际贸易	202
第一节 跨国公司的定义及特征	202
第二节 跨国公司的内部贸易	207
第三节 跨国公司对国际贸易的影响	210

第四节	跨国公司对国际市场的争夺	214
第五节	跨国公司理论	218
第十三章	贸易与经济一体化	223
第一节	经济一体化的概念及形式	224
第二节	当代经济一体化的发展	227
第三节	经济一体化的经济效应	232

绪 论

进入 21 世纪后,经济全球化趋势更加明显,我国经济对对外贸易的依赖程度不断提高。特别是我国加入世界贸易组织(WTO)后,中国的经济与国际经济的发展已经密不可分。不论是学习经济类及其他相关学科的学生,还是从事经济活动的企业家、技术人员、管理人员,都必须掌握国际经济学的有关知识。国际经济学包括国际贸易学和国际金融学两大部分。国际贸易学包括国际贸易理论、国际贸易政策和国际贸易发展趋势三个部分内容,而国际金融学则包括国际收支、外汇汇率、国际金融市场、国际信贷和国际倾向制度与金融组织等五个部分的内容。国际贸易学是一门宏观地研究商品和服务在国家与国家之间流动规律的科学,是进一步学习相关专业课的基础。

第一节 国际贸易的基本概念

国际贸易是指世界各国之间商品和劳务交换的活动,是各国之间分工的具体表现形式,反映了世界各国在经济上的相互依存关系。

1. 对外贸易与国际贸易

对外贸易(Foreign Trade)是从一个国家或地区的角度出发研究一国或地区同别国或地区所进行的商品和劳务交换的活动。海岛国家也常把对外贸易称为“海外贸易”。从国际范围来看,这种商品和劳务交换活动就统称为国际贸易(International Trade)或世界贸易。

2. 狭义的和广义的国际贸易

狭义的国际贸易只是指国家之间商品的进口和出口。一国从他国购进商品用于国内的生产和消费的全部贸易活动称为进口(Import),而一国向他国输出本国商品的全部贸易活动称为出口(Export)。

广义的国际贸易除了实物商品的国际交换外,还包括劳务的国际交换即在国际运输、保险、金融、旅游、通信、技术以及其他劳务等方面相互提供的服务。

3. 对外贸易额与对外贸易量

以金额表示的一国的对外贸易,称为对外贸易额(Value of Foreign

Trade)。一定时期内一国从国外进口的商品和劳务的全部价值称为进口贸易总额或进口总额；一定时期内一国向国外出口的商品和劳务的全部价值称为出口贸易总额或出口总额。两者相加之和为一国的进出口贸易总额或进出口总额。贸易总额一般用本国货币表示，也常用美元表示。

把世界上所有国家的进口总额或出口总额按同一货币换算后加起来，就是世界进口总额或世界出口总额。由于一国的出口就是另一国的进口，因此从全世界范围来看，理论上世界进口总额应该等于世界出口总额，但是由于各国一般都是按离岸价格（FOB）计算出口额，按到岸价格（CIF）计算进口额。因此，世界出口总额总是小于世界进口总额。

用固定年份为基期计算的某年的进口或出口价格指数去除一国当年的进口额或出口额，得到相当于按不变价格计算的某年的进口额或出口额，就称为对外贸易量（Quantum of Foreign Trade）。因此，通过这种方法计算出来的对外贸易额已经剔除了价格变动的影响，成为单纯反映对外贸易的数量。

一个国家在某一年的对外贸易总额与该国内生产总值之比称为对外贸易依存度，它反映了一国的经济发展依赖对外贸易发展的程度。

4. 国际贸易差额

一国的出口总值与进口总值之间的差额称为国际贸易差额（Balance of Trade）。如果一国出口额大于进口额，就存在出超，或称为贸易顺差；若一国进口额大于出口额就称为入超，或称为贸易逆差，有时也称作贸易赤字；若一国进口额等于出口额，就称为贸易平衡。

5. 国际贸易结构

国际贸易结构，是指国际贸易的商品结构和市场结构，又可细分为出口商品结构和进口商品结构、出口市场结构和进口市场结构。

一国的进出口商品结构即不同类型的商品进口额或出口额分别占该时期内进口总额或出口总额的比重，反映一国在一定时期内的经济发展水平、产业结构状况、科技发展水平及进出口商品的档次和水平。从国际贸易角度而言，国际贸易商品结构是指一定时期内一国各大类商品在整个国际贸易中的构成，即各大类商品的贸易额占整个世界出口贸易额的比重。常用的计量指标有：

$$\text{市场份额} = \frac{\text{该国 } K \text{ 产品对世界的出口额或进口额}}{\text{世界 } K \text{ 产品的出口额或进口额}}$$

$$\text{双边贸易份额} = \frac{\text{该国 } K \text{ 产品对另一国的出口额或进口额}}{\text{该国 } K \text{ 产品对世界的出口额或进口额}}$$

$$\text{商品份额} = \frac{\text{该国 } K \text{ 产品对某一国家的出口额或进口额}}{\text{该国对同一国家所有产品的出口额或进口额}}$$

$$\text{部门份额} = \frac{\text{该国 } K \text{ 产品对世界的出口额或进口额}}{\text{该国所有产品对世界的出口额或进口额}}$$

一国的进出口市场结构反映该国某种进出口商品在不同国家与地区之间的市场分布，即在一定时期内某种出口商品对不同国家与地区的出口额占该国出口总额的比重或某种进口商品从不同国家与地区的进口来源分布。从国际贸易角度而言，进出口市场结构又被称为国际贸易地理方向（Direction of International Trade）或国际贸易地区分布（International Trade by Region），用以表明世界各洲、各国或各个国家集团在国际贸易中所占的地位。

$$\text{国际贸易地区分布} = \frac{\text{该国对某一国的出口总额或进口总额}}{\text{该国对世界的出口总额或进口总额}}$$

6. 总贸易体系与专门贸易体系

总贸易体系（General Trade System）是以货物通过国境的情况作为统计进出口的标准。所有进入本国国境的货物一律计入进口；所有离开本国国境的货物一律计入出口。

专门贸易体系（Special Trade System）是以货物经过关境的情况作为统计进出口的标准。

海关征收关税的领域叫关境或关税领域，它是海关所管辖和执行有关的各项海关法令和规章的区域。一般说来，关境和国境是一致的。但有些国家在国境内设立保税仓库、自由贸易区、出口加工区、自由港等经济特区，这些区域不属于关境范围之内，此时关境小于国境。而有些国家缔结关税同盟，参加关税同盟的国家领土即成为统一的关境，此时关境大于国境。

进口货物的渠道一般有四种：

- ①为国内消费和使用而直接进入的进口货物。
- ②进入海关保税工厂的进口货物。
- ③为国内消费和使用而从海关保税仓库中提出的货物及从自由贸易区进口的货物。

- ④进入海关并从自由贸易区进口的货物。

出口货物的来源一般有四种：

- ①产品出口。
- ②从海关保税工厂出口的货物。
- ③本国化商品出口。
- ④从海关保税仓库和自由贸易区出口的货物。

列入“专门进口”的有上述进口渠道的①—③三项，列入“专门出

口”的有上述出口来源的①—③三项。

目前,采用总贸易体系的包括美国、日本、英国、加拿大、澳大利亚等 90 多个国家和地区,采用专门贸易体系的包括德国、意大利、法国等 83 个国家和地区。我国采用的是总贸易体系。

7. 有形贸易与无形贸易

实物商品的进出口称为有形贸易。

联合国编制的《国际贸易商品标准分类》将国际贸易中的商品分为 10 大类、63 章、233 组、786 分组、1 924 基本项目。10 大类商品的分类见表 1-1。

表 1-1 国际贸易商品分类

初级品	0 类	食品及主要供食用的活动物
	1 类	饮料及烟类
	2 类	燃料以外的非食用粗原料
	3 类	矿物燃料、润滑油及有关原料
	4 类	动植物油脂及油脂
制成品	5 类	未列名化学品及有关产品
	6 类	主要按原料分类的制成品
	7 类	机械及运输设备
	8 类	杂项制品
	9 类	没有分类的其他商品

不是因为纯粹实物商品的进出口而发生的国际收入与支出称为无形贸易 (Invisible Trade), 包括伴随着实物商品和人员的国际流动而发生的劳务收支项目, 如货物运输费、保险费、旅游费等; 由资本的国际移动而产生的投资收益项目, 如利润、红利、租金等; 以及驻外机构经费、侨民汇款、专利使用费等其他收支项目。

有形贸易因需要结关, 故其金额显示在一国的海关统计上; 无形贸易不需经过海关办理手续, 其金额不反映在海关统计上, 但显示在一国国际收支表上。

8. 直接贸易和转口贸易

商品生产国与商品消费国直接买卖商品的行为称为直接贸易 (Direct Trade)。

转口贸易 (Entrepot Trade) 也称中转贸易。商品生产国与商品消费国不是直接买卖商品而是通过第三国进行买卖。商品通过第三国卖给消费

国,对生产国来说是间接出口,对消费国来说是间接进口。转口贸易可以直接运送,直接贸易也可以间接运输。

第二节 国际贸易的产生与发展

国际贸易有着悠久的历史。早在原始社会时期,随着社会分工的产生以及部分剩余产品的存在,一些部落内开始出现了专门从事贸易活动的商人。在私有制、阶级和国家形成以后,一些跨越国界的贸易活动便开始出现。不过,由于当时生产力和社会分工水平非常低下,这种国际贸易还是非常原始和个别的偶然现象。

在漫长的奴隶社会和封建社会,伴随着社会分工和商品生产的缓慢发展,国际贸易活动有所扩大。在奴隶社会初期,这些活动主要集中于地中海东岸和黑海沿岸地区希腊、罗马等经济比较繁荣的国家。之后,特别是在封建社会后期,整个地中海、波罗的海和黑海沿岸的国际贸易逐渐增多,贸易商品的范围也由原来的少数几种奢侈品扩大到丝绸、毛纺织品等。这个时期,东方国家间的贸易活动也有了较大发展。西汉年间的张骞出使西域,开辟了“丝绸之路”。唐朝盛年,我国又开始同印度、伊朗、阿拉伯、日本、高丽等国进行海上贸易往来。明朝年间,郑和七次下西洋扩大了我国与海外诸国的贸易交往。但在这个时期的国际贸易的发展还是很有限的,并且带有明显的地区性色彩,而不具世界性。

15世纪末至16世纪初,资本主义生产方式在欧洲各国开始出现,生产力、社会分工和商品交换都有了较大的发展。贸易中心由原来的地中海区域扩展到大西洋沿岸。这一时期的贸易范围已不再局限于周边地区和国家,已经扩展到亚洲、非洲和美洲的一些地区,从而形成了具有世界性的国际贸易。

18世纪60年代至19世纪60年代是资本主义自由竞争的鼎盛时期。人类历史上第一次伟大的产业革命的发生和国际工农业分工格局的基本形成,使国际贸易活动空前高涨。据统计,在19世纪的前70年间,世界贸易额增长了6倍多。

19世纪末至20世纪初,资本主义进入垄断时期。以电力的发明和使用为标志的第二次产业革命再次推动了欧美各国的工业生产,国际工农业分工体系最终形成。在此背景之下,国际贸易再次呈现出持续而全面的发展势头,贸易商品的种类进一步扩大。在初级产品交易继续增加的同时,

制成品交易的重要性也不断提高,随着统一的世界市场的出现和世界货币的使用,国际贸易日渐大宗化、规范化。

虽然经历了因 20 世纪 30 年代经济大危机和世界大战而引起的暂时萧条,但国际贸易在战后进入了全新的繁荣发展时期。由于新的科技革命和跨国公司的空前扩张,战后的国际贸易也呈现出一系列新的特点:

(1) 国际贸易规模持续扩大。据统计,世界出口贸易额从 1950 年的 607 亿美元增长到 1980 年的 20 014 亿美元,1990 年增长到 34 700 亿美元,1995 年达到 50 000 亿美元,2004 年已经超过 11 万亿美元。

(2) 世界贸易增长速度超过同期世界生产的增长速度。据统计,1955—1973 年,世界贸易量的年均增长率为 7.8%,而同期世界工业生产年均增长率仅为 6.3%;1990—1995 年,世界商品出口年均增长率为 7.5%,而同期世界经济年均增长率仅为 2.3%。

(3) 贸易产品结构发生重大变化。1953 年,工业制成品和半制成品贸易在世界贸易中的比重首次超过初级产品的比重,成为国际贸易的主要产品。目前,制成品贸易占世界贸易的比重已达到 3/4。

(4) 同二战前的格局相反,二战后发达国家间的贸易往来持续上升,已占世界贸易的 2/3,远远超过发达国家与发展中国家间的贸易往来。

(5) 贸易活动与资本流动紧密相关。

(6) 国际服务贸易迅速增加,从 60 年代后期的 700 亿—900 亿美元猛增到 2004 年的 21 275 亿美元,成为国际贸易中日趋重要的一个组成部分。

(7) 国际贸易政策的协调大大增强,关贸总协定(1995 年后为世界贸易组织——WTO 所取代)对贸易的自由化发展做出了重要贡献。近年来 WTO 在推动全球服务贸易自由化方面取得了重要进展。

习 题

1. 什么是国际贸易?
2. 什么叫做总贸易体系和专门贸易体系?
3. 什么叫做对外贸易地理方向?
4. 什么是有形贸易和无形贸易?
5. 什么是直接贸易和转口贸易?

第一章

国际贸易与国际分工

本章要点

本章首先介绍国际分工的概念和基本类型，阐明国际分工与国际贸易的关系，在分析影响国际分工的主要因素后，简要说明国际分工的历史发展以及当前知识经济条件下国际分工呈现出的一些新特征。

第一节 国际分工概述

自从有了人类以来，劳动分工就以某种形式存在于人类认识客观世界和改造客观世界的活动之中。从原始社会氏族公社内部人们按性别、血缘关系等进行的原始分工到三次社会大分工，从局部的、区域性的分工合作到真正意义上的国际大分工格局的出现，人类的劳动分工在形式和内容上的演变都具有一定的规律性。

世界性的国际分工大致产生于四五百年之前，与其孪生出现的是国际贸易的巨大发展。这两者并非纯属巧合，而是有着必然的联系。马克思主义经济学认为，生产决定交换，国际分工是国际贸易的前提和基础。因此，对于任何有关国际贸易问题的讨论和研究，都必须从国际分工这个最基本的经济现象入手。

一、国际分工的含义和类型

国际分工（International Division of Labor）是指世界各国之间的劳动分工。它是社会生产力发展到一定阶段，国民经济内部分工深化超越国界的结果，是一种以生产的国际专业化为主要内容的社会分工形式。这种分工形式要求每个参与到分工体系中的国家根据自身在自然条件和技术水平等方面的特点侧重于生产对本国来说具有某种优势的产品，并以部分优势产品与他国互通有无，去交换本国不能生产或不愿生产的其他产品。

根据分工的具体内容，国际分工可大致分为以下几种类型。

1. 垂直型国际分工

垂直型国际分工 (Vertical International Division of Labour) 是指原材料的生产和提供国与工业制成品的生产和供应国之间的分工合作。这种分工一般发生在发展水平和经济结构具有明显差别的国家之间, 如宗主国与殖民地之间的分工就属于这种类型。

2. 水平型国际分工

水平型国际分工 (Horizontal International Division of Labour) 是指发展水平相近、生产技术水平相似的国家之间, 对某些产品生产的不同环节或工艺过程进行专业化协作。第二次世界大战之后, 随着第三次科技革命带来的科学技术和工业的迅速发展, 水平型分工日益普遍, 垂直型分工的重要性逐渐下降。在发展中国家之间, 发达国家和部分发展中国家之间, 以及发达国家之间出现了广泛的水平型国际分工。

3. 混合型国际分工

目前, 世界上绝大多数国家同时参与垂直型和水平型国际分工。之所以造成这种复合分工形式有历史的原因, 也有新的生产组织方式的影响。特别是二战后跨国公司的迅猛发展, 使国际分工形式愈加复杂, 世界各国的依赖与联系进一步加深。

二、国际分工与国际贸易

国际贸易的起源可以追溯到数千年之前。荷兰人的帆船、阿拉伯人的驼队、中国的古丝绸之路都曾在远途贸易史中留下了自己的痕迹。但世界性国际贸易的大规模开展却只是近四五百年以来的事情。如果说早期国际贸易的动力是出自少数人奢侈消费的欲望, 那么毫无疑问, 在各国相互联系日益加深的今天, 国际贸易同国际分工的形成和发展有着最为直接的联系。

1. 国际分工的演化决定国际贸易的发展

(1) 国际分工制约着国际贸易的发展速度。贸易产生的根源是分工, 因此, 贸易发展的程度取决于分工的发展程度。

据统计, 在 1720—1820 年长达 100 年的时间里, 世界贸易量仅增长 1.74 倍, 但在国际分工蓬勃发展的 1820—1870 年和 1870—1913 年这两个时期, 世界贸易量分别增长了 6.7 倍和 3.2 倍。1800—1913 年, 世界人均贸易额每 10 年增长 33%, 而同期世界人均生产每 10 年增长 7.3%。二次大战后, 随着国际分工的深化, 世界贸易迅猛发展。在 1955—1973 年期间, 世界贸易的年增长率达 7.8%, 成为国际贸易有史以来增长最快的时期。20 世纪 80 年代以来, 国际贸易呈不断扩大之势, 世界贸易商品额从 1980

年的 19 986 亿美元增至 1989 年的 30 372 亿美元, 年均递增 5.2%。2004 年更是达到了创纪录的 91 530 亿美元。

大量资料表明, 在国际分工发展较快的时期, 国际贸易的发展速度也较快, 反之, 国际贸易则发展较慢甚至停滞。

(2) 国际分工影响制约着国际贸易的空间分布格局。一个国家在国际分工体系中的地位往往决定了它在国际贸易中的地位。产业革命开辟了人类驾驭自然的新纪元, 同时也带来了真正的国际性分工。在初期只有英国一枝独秀。从 18 世纪至 19 世纪末, 作为国际分工体系的中心, 英国的对外贸易额在世界贸易中所占比重比任何国家都高。1820 年为 18%, 1870 年上升至 22%, 当英国在国际分工体系中的地位受到美、德等新兴工业化国家的挑战而相对下降时, 这比重也随之降低。自从英、美、德等国共同成为国际分工中心以来, 发达工业国家在国际贸易中一直处于主导地位, 并且发达国家与相对落后国家之间不平衡的趋势越发明显。1960 年, 发达国家在世界贸易额中所占的比重高达 63%, 90 年代中期, 进一步上升到 70% 以上。而众多的落后国家, 由于在国际分工中处于边缘地位, 因此, 在国际贸易中的份额也在不断下降。如 1960 年, 发展中国家在世界贸易值中所占比重为 25%, 90 年代中期降至 22% 左右。

(3) 国际分工决定国际贸易的商品结构。国际贸易商品结构, 是指一定时期内一国各类商品在国际贸易中的构成及其在该国商品贸易总额中所占的比重。伴随着国际分工的发展, 国际贸易的商品结构也在不断地发生变化。第二次世界大战前, 国际分工以垂直型分工为主, 贸易主要发生在宗主国与其生产原料提供国之间, 主要商品为初级产品。1937 年, 初级产品在世界出口贸易中的比重高达 63.3%。第二次世界大战后, 工业制成品的比重明显提高。1953 年, 工业制成品在世界出口贸易中的比重高达 50.3%, 第一次超过初级产品的比重。到 20 世纪 80 年代末, 这两类商品所占比重分别为 71% 和 21%。两种商品比重的此消彼长, 部分是由于落后国家石油、矿业资源的国有化和民族经济的发展, 部分是由于发达国家在制造技术方面取得的进步。但归根究底, 这些仍是国际分工演变所导致的结果。到了 90 年代, 这一趋势进一步加强。同时, 随着国际工业部门内部分工和跨国公司内部分工的扩大, 跨国公司内部贸易不断增多, 从而使中间性产品、半制成品等在整个制成品贸易中的比重迅速提高。

(4) 国际分工的发展制约着各国的对外贸易依存度。对外贸易依存度, 也称对外贸易系数, 它表明一国国民经济对于对外贸易的依赖程度, 同时又反映出该国经济参与国际分工的深度。一国经济对于对外贸易的依赖程

度与国际分工有着很大的关系。国际分工的发展,使各国对外贸易依存度不断提高。战后,随着国际分工的发展,西方七个发达国家的对外贸易依存度从 1910—1967 年的年均 9.6% 提高到 1980—1987 年的年均 15.3%, 2000 年后则大体稳定在 14%—20%。同期发展中国家的对外贸易依存度出现较大提高。我国的对外贸易依存度从 1978 年的 9.8% 持续增加,特别是中国加入世界贸易组织以后,外贸依存度增长迅猛。到了 2003 年外贸依存度已经超过 60%, 大大高于世界同期水平,这表明世界各国的分工协作和相互依赖已经达到了一个新的水平。

(5) 国际分工的发展与创新导致贸易方式的演变。随着战后国际分工的进一步深化,贸易方式也日益多样。服务业和服务贸易的迅速发展成为战后世界经济最为显著的变化之一。世界服务贸易从 1967 年的 700 亿—900 亿美元猛增到 1980 年的 6 500 亿美元,其增长速度于 1979 年首次超过商品贸易。1987 年服务贸易总额达到了世界贸易额的 1/3,即 9 600 亿美元, 2004 年更达到 21 000 亿美元。此外,结合信息和通信技术诞生的网络贸易、电子数据交换(EDI)等预示着新的贸易时代的来临。

而另一方面,国际贸易会对国际分工产生巨大反作用。国际贸易的不断扩大和发展,为新的国际分工的产生和发展提供必要的前提条件。

2. 国际贸易发展对国际分工演化的促进作用

(1) 国际贸易是国际分工的纽带。国际贸易作为国际社会经济有机体的联结系统,在推动自身存在的基础——国际分工深化的同时,也在不断地强化自己的联结纽带功能,从而推动国际社会经济有机体不断地向前发展。正如马克思所指出的,“交换没有造成生产领域之间的差别,而是使不同的生产领域发生关系,并把它们变成社会总生产的多少相互依赖的部门。在这里,社会分工是由原来不同而又互不依赖的生产领域之间的交换所产生的。”

(2) 国际贸易的规模和发展速度制约着国际分工的规模和发展速度。国际分工的发展从根本上是由生产力的发展所决定的,但同时也要受到市场规模的制约。国际贸易规模的扩大,可以为国际分工的进一步深化提供市场条件,从而使生产能够在更大规模上进行,并在一定程度上促进了经济效率的提高,促进资本的集中和垄断的形成,实现大规模的跨国经营甚至是全球经营,把国际分工推向全球分工。国际贸易的发展速度越快,国际分工受市场条件的限制就越小,相应的扩展速度也就越快。

(3) 国际贸易引导着国际分工的发展方向。商品的生产某种程度上是为国际交换而进行的。所生产的商品是否满足消费者的需要,其价值能否

得到认可,是交换成功的一个关键因素。如果生产的商品销售不出去,生产就会停滞,分工的链条就会中断。而消费者的需求,是通过国际市场的商品价格变动反映出来的,价格信息通过国际贸易传递到各国的生产者那里,企业据此做出生产决策。所有这些引导着国际分工的发展方向。

(4) 国际贸易实现着参与国际分工各国的分工利益。国际分工所带来的利益都是潜在的,要将这种潜在的利益转化为现实的利益,必须通过国际交换来完成。如果没有国际贸易,这种交换是不可能实现的。

第二节 影响国际分工的主要因素

国际分工的产生和发展主要取决于社会经济条件和自然条件,而国际分工的性质则由国际生产关系所制约。具体来说,影响国际分工的因素主要有以下六个方面。

1. 生产力发展是国际分工产生和发展的决定性因素

马克思主义经济学认为,生产力是一切社会经济现象的根源,体现世界生产力发展水平的国际分工的演变,自然首先应归结为生产力的决定性作用。

(1) 国际分工是生产力发展的必然结果。任何一次社会分工都是生产力发展的结果,国际分工当然也不例外。生产力的每一次重大进步,都导致和推动了国际分工的发展。资产阶级出现伊始,工厂手工业逐渐取代了旧的行会制度,航海大发现为人们开辟了全新的贸易世界。由此引发的原始积累,为国际工业分工的最初出现提供了物质基础。第一次产业革命创立了大机器工业,从根本上改变了传统的生产过程,传统封闭的民族经济被摧毁。同时,交通工具的巨大革新无疑是国际工业分工急剧扩大的根本原因。第二次产业革命带来了垄断和资本输出的迅速发展,国际工业分工体系得到加强并最终确立。第三次科技革命推动了生产力的大幅度提高,新兴工业部门不断涌现,跨国公司日益变得举足轻重,生产过程的国际化迅猛发展。这些巨大的变革使国际工业分工取代传统的工农业分工成为国际分工的主导形式。

(2) 各国生产力发展水平决定其在国际分工中的地位。由于在第一次工业革命中英国获得了生产力的空前大发展,使当时的英国在国际分工中占有主导地位,英国成为当时世界经济的中心。第二次世界大战之后,由于美国在科学技术上的领先,其经济实力迅速增强,从那时起至 20 世纪