

第一章 国际经济合作概述

第二次世界大战以后，随着科技革命的发展和国际分工的深化，国际经济合作作为一种新型的国际经济交往方式开始出现并取得了迅速的发展。当前，国际经济合作已成为国家间经济交往的重要内容之一，它有力地推动了参与合作国家国民经济的增长和整个世界经济的发展。

第一节 国际经济合作的概念

国际经济合作是指世界上不同国家（地区）政府、国际经济组织和超越国家界限的自然人和法人为了共同利益，在生产领域和流通领域（侧重生产领域）内所进行的以生产要素的国际移动和重新合理组合配置以及相互间经济政策的协调为主要内容的较长期的经济协作活动。

国际经济合作与世界经济、国际贸易等相关学科一样，也是研究国际经济关系的学科之一，但各自研究的重点不同。国际经济合作着重研究国家间在生产领域所进行的经济协作活动，即发生在生产领域中的以生产要素国际移动为本质内容的经济关系的特点和规律。

根据上述定义，我们可以看出国际经济合作具有以下几个方面的含义：

一、国际经济合作的主体是不同国家（地区）政府、国际经济组织和各国的企业与个人

它们之间的合作超越国界，不同于国内各地区间的自然人、法

人（企业或经济组织）和各级政府的经济协作。国际经济合作所涉及到的政治风险、文化背景、国家法律、管理条件等都远比国内地区间经济协作复杂。

二、开展国际经济合作的基本原则是平等互利

在国际经济合作过程中，不论国家大小强弱，企业规模如何，它们的地位是平等的，都有权利享受合作的利益。因此，国际经济合作不同于历史上宗主国对殖民地附属国的掠夺、侵略与剥削，也有别于在不平等条约下，国与国之间的经济活动，它是随着殖民体系全面崩溃而发展起来的新的经济范畴。

三、国际经济合作的范围主要是生产领域

随着科学技术和生产力的发展，国家间的经济联系不断加强，整个世界经济日趋一体化。过去的那种仅仅发生在流通领域的国际经济联系方式已经不能完全适应科技进步和生产力发展的需要了，现代化的大生产要求在全球范围内实现生产资源和要素的最优配置，以取得最佳的经济效益。国际经济合作就是这种要求在经济领域中的反映。

四、国际经济合作的主要内容是不同国家生产要素的优化组合与配置

由于各国的自然条件和经济发展水平的不同，各国所拥有的生产要素存在着一定的差异，包括质量上和数量上的差异。只有将不同国家占有的优势生产要素结合起来，才能更快地发展经济。通过国际经济合作，各国可以输入自己经济发展所必需而又稀缺的各种生产要素，输出自己具有优势的或者多余的生产要素，从而达到生产要素的优化组合，使各国的生产要素充分发挥作用，优势互补，推动各国生产力的发展。

五、国际经济合作是较长期的经济协作活动

传统的国际贸易一般都是就某些商品的交易进行磋商，达成协议并签定合同后，卖方负责备货交货，买方则验收付款，货款

两讫后，买卖双方的权利与义务即告结束，合同即告终止，此笔交易也告完成。每笔交易持续的期限一般都不长。国际经济合作则要求合作各方建立一种长期、稳定的协作关系，共同开展某些经济活动。因此，国际经济合作活动的周期一般比较长，有些项目的合作周期可能长达数十年。而且，国际经济合作的方式也比国际贸易更为灵活多样。由于合作的时间长，所以一般来讲其风险也比较大。

第二节 国际经济合作的产生与发展

国际经济合作是在传统的国际经济联系形式的基础上产生和发展起来的，是国际经济关系在一定历史条件下存在的方式。所以国际经济合作是一个历史的经济范畴，它的产生与发展有着深刻的社会、历史原因。

在第二次世界大战以前传统的国际分工格局中，商品贸易是国际经济联系的最主要形式，国际间生产要素直接转移的地位并不重要。各国所具有的生产要素的优势主要以商品贸易为中间媒介进行间接转移，即由各国发展具备相对优势商品的生产，向其他国家出口这种商品；同时进口本国处于相对劣势的商品。在这种状况下，各国的生产要素主要是在国内进行直接的自由流动而不能在各国之间完全直接地自由转移。因此，二战以前，国际经济合作只是处于萌芽状态。

第二次世界大战后，国际经济联系发生了一系列变化，出现了一些新的联系形式，各国在更广泛的领域内进行合作，以国际间生产要素转移为主要内容的国际经济合作活动已发展成为当代世界经济和国际经济关系中一个非常重要的领域。真正意义上的国际经济合作是第二次世界大战以后产生和发展起来的。促进二战后国际经济合作产生与发展的主要动因有：

一、第三次科学技术革命的出现及其影响

从 50 年代开始，由于新的科学技术革命的开展，人类在科学技术方面不断取得新的突破，并不断地把它们运用于生产领域，出现了以电子计算机为核心的电子技术以及生物技术、生物工程、激光和光导纤维为主的通讯技术、海洋工程、宇宙空间工程、新材料、新能源等一系列新学科、新技术。这次科学技术革命，无论在规模上、深度上还是在影响上，都大大超过以往的科学技术革命，对世界各国社会生活的各个领域，尤其是经济生活产生了极为深刻的影响。

科学技术革命推动了生产力的发展，使世界各国经济发展速度普遍加快，出现了世界经济高速增长的时期。其特点是由于科学技术成果在生产中的运用，出现了大量“技术密集型”产品，而且技术商品化的形成，又导致出现了新的独立的生产要素市场——技术市场。在资本、劳动力、土地资源等其他生产要素中，技术的作用也越来越明显，使科学技术成为影响一国生产力水平的重要因素。

科学技术革命促使生产规模进一步扩大，尤其是促使跨国公司在世界经济生活中的地位和作用进一步加强。跨国公司规模巨大，经营范围广泛，不但资金雄厚，而且还掌握了世界 90% 以上的先进技术，占 50% 左右的国际贸易额，跨国公司与其子公司、分公司之间，与其他国家企业之间的经济技术活动日益发展，活动遍及全世界。跨国公司的活动有利地促进了各国之间在生产领域的合作和生产领域的国际化。

总之，第三次科学技术革命使国家之间在生产领域进行广泛的合作成为可能，为生产要素在国家间直接转移和重新组合配置提供了必要的条件和实际内容。因此，第三次科技革命的出现是国际经济合作在战后产生与发展的直接动因。

二、战后国际分工的新发展是国际经济合作产生与发展的基

础。

国际分工是国际间的劳动分工，是社会分工超越国家界限的结果，国际分工是生产力发展和科技进步的必然产物，同时，国际分工又是国际经济关系的具体体现。最初的国际分工是工业和农业生产部门间的垂直分工，这一分工的结果形成了世界城市和世界农村的对立。

第二次世界大战以后，世界经济进入了一个全新的发展阶段。由于第三次科学技术革命的影响，国际分工有了新的发展，出现了一些新的特征。首先，国际分工产生的基础发生了变化。二战前国际分工产生的基础主要是自然条件，而二战后尽管自然条件对国际分工仍有重要的影响，但国际分工产生的主要基础已经变为科学技术水平和由此决定的一国的综合竞争力。其次，国际分工的地域和范围不断扩大，国家间的经济联系进一步加强，几乎所有的国家和地区都被纳入当代国际经济的体系中来，自觉不自觉地参与了国际分工。再次，国际分工的深度进一步发展，国际分工的部门和分支更加专门化和多样化。世界经济从商品国际化、资本国际化发展到生产国际化，社会再生产过程中的生产、分配、交换、消费等各个领域都日益呈现出国际化的趋势。最后，由于二战后世界政治经济格局发生了重大变化，广大发展中国家纷纷独立，所以，战后国际分工的性质也由战前那种基本上不平等的分工变成了基本平等的分工。

战后生产国际化的新发展特别表现在生产过程的国际化上。由于科技的发展，出现了许多新型的产业和产品，这些现代化产业和产品的结构和生产工艺十分复杂，技术性能和质量要求很高，它们的生产不仅要求国内许多部门和许多企业进行专业化协作，而且要求在国际范围进行协作。因此，各国间不仅实现了部门间的国际分工，而且出现部门内部的国际分工，即实现了按产品、按规格型号、按零部件、按生产工艺流程的国际分工。各国的直接

生产过程成为统一的世界生产过程的组成部分。垂直型国际分工、水平型国际分工纵横交错成为当代国际分工的突出特征。与此相适应，各类生产要素不断在国家间转移与重新组合配置，出现了各国在生产领域中进行国际经济合作的各种方式。

三、经济生活国际化和国家间的相互依赖是促进国际经济合作发展的重要因素之一

进入本世纪 50 年代以后，世界经济的一个重大特点就是经济生活国际化趋势和相互依赖关系的迅速发展和加强。经济生活国际化是生产力的发展的直接结果，是世界各国和地区经济生活社会化、生产专业化协作发展超越本国界限而实行国际安排的表现。正是生产力这一最活跃、最革命的因素的不断发展推动生产的社会化越出了一个地区、一个国家，进而把现代社会的整个经济生活推向了国际化。

当代国际经济联系越来越密切，任何国家都不可能在封闭状态下求得发展，任何国家的经济活动必然会以某种渠道，以某种方式“传递”到其它国家，同时也接受其它国家对自己“传递”的影响。国家间的经济依赖加强和经济生活国际化成为当代世界经济发展的主要趋向。

战后以来国家之间的相互依赖主要表现在两个方面：一是经济技术领域，包括生产、流通、信息传递等方面；二是国际经济协调领域的相互依赖。国家间的相互依赖又具体表现为经济生活国际化。经济生活国际化具体表现为生产国际化、市场国际化、资本国际化和经济调节国际化等方面。

四、战后世界政治格局的变化为国际经济合作的产生与发展创造了良好的条件

第二次世界大战以后，随着旧殖民体系的瓦解，世界政治格局出现了根本性变化。首先，战前几个主要资本主义国家完全主宰整个人类命运的时代结束了，尽管他们仍然在世界政治经济领

域中占据主要地位。其次，许多新独立的国家加入了发展中国家的行列，使广大发展中国家成为当今世界政治经济舞台上的一股不可忽视的力量。再次，社会主义国家的出现，形成了影响世界政治经济生活的新的力量。总之，在世界上，已形成了发达资本主义国家、社会主义国家、发展中国家三股重要的政治经济力量，形成了国际政治的新格局。

世界政治格局的变化必然带来世界经济活动的变化。发展中国家为争取经济独立，发展民族经济，就需要发达国家的资金、技术、管理经验等生产要素，而发达国家则可以通过输出资本、技术等继续进入发展中国家市场，并可顺利地带动有关的设备、零部件、半成品的出口，这就促成了发达国家同发展中国家间的经济合作的迅速发展。

由于旧的国际分工格局已被突破，发达国家与发展中国家间的分工形式也有了进一步的发展，同时，作为独立的政治实体的国家数量的增加，客观上为在世界范围内广泛地开展国际经济合作活动提供了可能性。

第三节 国际经济合作的类型与方式

一、国际经济合作的类型

国际经济合作的内容十分丰富，从不同的角度着眼可以把国际经济合作划分成不同的类型。目前，人们一般认为国际经济合作应包括以下几种类型：

（一）广义国际经济合作与狭义国际经济合作。广义国际经济合作是指除国际贸易以外的国际经济协作活动。狭义国际经济合作则仅指国际工程承包与劳务合作和对外经济援助。我们所着重研究的是广义的国际经济合作。

（二）宏观国际经济合作与微观国际经济合作。宏观国际经济

合作是指不同国家政府之间以及不同国家政府同国际经济组织之间通过一定的方式开展的经济合作活动。微观国际经济合作是指不同国籍的自然人和法人之间通过一定方式开展的经济活动，其中主要是指不同国家的企业或公司间的经济合作活动。宏观国际经济合作对微观国际经济合作的主体、范围、规模和性质有较大的影响，但宏观国际经济合作服务于微观国际经济合作，多数形式的宏观国际经济合作最终都要落实到微观国际经济合作上来，微观国际经济合作是宏观国际经济合作的基础。

（三）多边国际经济合作与双边国际经济合作。多边国际经济合作是两个以上的国家政府之间以及一国政府与国际经济组织之间所进行的经济合作活动。多边国际经济合作又可分为全球多边与区域多边两种具体类型。双边国际经济合作是指两国政府之间进行的经济合作活动。多边国际经济合作与双边国际经济合作一般都属于宏观国际经济合作的范围。

（四）垂直型国际经济合作与水平型国际经济合作。垂直型国际经济合作是指经济发展水平差距较大的国家之间所开展的经济合作活动。水平型国际经济合作则是指经济发展水平较接近的国家之间所开展的经济合作活动。垂直型或水平型国际经济合作一般都包括宏观与微观的国际经济合作。

二、国际经济合作的方式

当代国际经济合作主要包括以下八种方式：

（一）国际直接投资合作。包括一个国家引进的其他国家的直接投资和在其他国家进行的直接投资。其具体方式有合资经营、合作经营和独资经营等。

（二）国际间接投资合作。主要包括国际信贷投资和国际证券投资两种方式。具体形式包括外国政府贷款、国际金融组织贷款、国际商业银行贷款、出口信贷、混合贷款、吸收外国存款、发行国际债券和股票以及国际租赁信贷等。

(三) 国际科技合作。包括有偿转让和无偿转让两个方面。有偿转让主要指国际技术贸易。国际技术贸易所采取的方式有带有技术转让性质的设备硬件的交易和专利、专有技术或商标使用许可贸易等。无偿转让一般以科技交流和技术援助的面目出现,其具体方式有:交换科技情报、资料、仪器样品,召开科技专题讨论会,专家互换与专家技术传授,共同研究、设计和试验攻关,建立联合科研机构 and 提供某些方面的技术援助等。

(四) 国际劳务合作。主要包括直接境外形式的劳务合作和间接境内形式的劳务合作。具体形式有国际工程承包、劳动力直接输出和输入、国际旅游、国际咨询以及三来一补业务等。

(五) 国际土地合作。包括对外土地出售、土地出租、土地有偿定期转让、土地入股、土地合作开发和建立各种类型经济特区等具体内容。

(六) 国际经济信息与经济管理合作。国际经济信息合作主要是指不同国家之间经济信息的交流与交换。国际经济管理合作的具体方式有:对外签订管理合同、聘请国外管理集团和管理专家、开展国际管理咨询、联合管理合营企业、交流管理资料与经验、举办国际性管理讲习班等。

(七) 国际经济援助。主要有资金援助、物资援助、人力(智力)援助和技术援助等方式。

(八) 国际经济政策的协调与合作。包括联合国系统国际经济组织进行的协调、区域性经济组织进行的协调、政府首脑会议及互访进行的协调以及国际性行业组织和其他有关国际经济组织进行的协调。

三、国际经济合作与国际贸易的区别和联系

国际经济合作和国际贸易是既有联系又有区别的两个经济范畴,相互之间既存在着一定的区别,也存在着一定的联系。

(一) 国际经济合作与国际贸易的主要区别表现为:

1. 研究对象不同。国际贸易主要研究国际间商品流通的特点和规律，即生产要素间接国际移动的特点和规律，研究的重点是商品的进口与出口，属于流通领域的范畴。国际经济合作主要研究生产要素在国际间进行直接移动和重新组合配置的特点与规律及其协调机制，研究的重点在于生产领域内的直接协作。

2. 国际经济合作和国际商品贸易开展的领域不同。国际经济合作是各国侧重在生产领域方面的合作；而国际商品贸易则是各国侧重在流通领域中开展的经济往来活动。

3. 国际经济合作业务与国际商品贸易的交易方式不同。主要表现在以下几个方面：

(1) 国际商品交易都是买断和卖断的行为，所需时间一般较短。当交易达成后，买方收货付款，卖方交货收款，买方与卖方的关系即告结束。而在国际经济合作业务中，各方需在一段较长的时期内进行合作和发生经济往来，直到合同规定的合作期满或项目完成为止。

(2) 国际商品贸易的方式比较简单。商品贸易的谈判签约内容相对比较简单，成交较快。而国际经济合作业务的内容一般都比国际商品贸易复杂，合作方式多样，合作项目的风险也较大，因而谈判成交时间长，难度大。

(3) 国际商品贸易的作价比较容易。在价格和支付条款方面都有国际市场行情和国际惯例可供参考；而国际经济合作项目的价格构成和计算方法，以及支付方式等都要比商品贸易复杂得多。

(4) 国际商品贸易的表现形式一般是各种各样的合同，而国际经济合作一般表现为各种各样的项目。虽然项目中包含着合同，但是项目的范围比合同广，除了包括合同外，还包括项目建议书、项目可行性研究报告与项目章程等内容。

4. 国际经济合作和国际商品贸易对各国国民经济所起的作用不同。国际商品贸易主要是通过各国的进口和出口影响各国国

民经济，对各方来说，都可从对方获得稀缺的产品，或者通过比较利益节约生产要素的耗费，但并不直接影响各国科技水平和生产力的提高，不能直接解决一国的资金短缺问题。而国际经济合作则是合作各方在生产领域的直接合作。通过资本、技术、劳动力、土地资源等方面的转移，可以直接促进各国技术水平的提高和生产力的发展，并可缓解一国经济建设时的资金紧张状况。

(二) 国际经济合作与国际贸易的联系表现为：

1. 国际经济合作与国际贸易都是一国对外经济交往的重要形式，是各个国家参与国际分工，获得比较优势利益的重要手段，两者都需要在国际市场上进行交换，都必须受到平等互利和相互尊重主权等原则的制约和调节。

2. 国际经济合作和国际贸易都与生产要素禀赋相关，生产要素禀赋决定了国际经济合作中各种生产要素的组合形式和结构类型，同时，生产要素的禀赋也决定了国际贸易中各国参与交换的商品种类、数量和结构。

3. 国际经济合作和国际贸易都与商品生产有关。在国际经济合作中，合作各方以自己占优势的生产要素直接参与合作，共同生产商品和服务；在国际贸易中，各国利用自己相对占优势的生产要素生产商品，通过商品的国际交换实现生产要素间接转移，获得比较利益。

4. 在现实的经济活动中，国际经济合作与国际贸易常常结合在一起进行，如国际经济合作方式中的加工装配业务、合作生产、承包工程都与国际商品贸易结合进行，技术转让、直接投资等也往往与国际商品贸易连接在一起，构成国际经济合作和国际贸易两种业务相互交织的综合性国际经济活动。国际经济合作与国际贸易的总的关系是两者相互替代、相互补充、相互促进和共同发展

第四节 国际经济合作的作用和发展趋势

一、国际经济合作的作用

国际经济合作的开展打破了以商品贸易为主的国际经济交往的格局，为国际经济联系增添了新的内容。国际经济合作的开展不仅会对直接参加合作的各国的经济起到积极作用，而且也会对整个世界经济的发展产生良好的影响。国际经济合作的作用主要表现在以下几个方面：

（一）加深各国的生产国际化和经济国际化。由于国际经济合作是各国间重点在生产领域开展的较长期的经济协作活动，所以也是各国在生产领域的相互结合，也就是生产的直接国际化，这就大大地扩展了生产力发展的空间和余地，使世界经济由传统的以世界市场为主要特征的时代，演变成以世界工厂为主要特征的时代。

（二）提高要素的使用效率和要素收益。生产要素由闲置或过剩的国家流向短缺的国家，由价格低、报酬低的国家流向价格高、报酬高的国家，实际上也就是由使用效率低的国家流向使用效率高的国家，这样可以提高要素的使用效率和收益。一个国家可以通过输出本国相对充裕或处于闲置或半闲置状态的生产要素而为本国带来比较利益和绝对利益。

（三）直接实现各国之间在生产要素的数量、质量和种类方面的互补。通过国际经济合作，能够实现各国间在生产要素方面的互通有无，能够促进生产要素在国际间的优化配置，使各国获得在生产中所必需但又缺少的生产要素，使各个国家的经济发展能够突破本国生产要素禀赋的局限性。例如，某种产品生产需要甲和乙两种生产要素。如果甲国拥有较多的甲种生产要素而不具备乙种生产要素，乙国拥有较多的乙种生产要素而不具备甲种生产

要素，在不存在生产要素流动的条件下，甲、乙两国都不具有生产该种产品的能力，通过国际贸易，甲、乙两国也还是不能生产该种产品，而只有当甲、乙两国开展国际经济合作，甲国从乙国流入乙种生产要素，乙国从甲国流入甲种生产要素的时候，甲、乙两国才都具备了该种产品的现实的生产能力。通过开展国际经济合作输入本国稀缺的生产要素，实现生产要素的国际间集合，可以为各国进行规模经济生产创造条件。规模经济的发展可以提高劳动生产率，降低产品的生产成本，扩大产品的销售市场，使产品的质量和竞争力提高从而获得规模经济效益。

（四）促使生产要素价格在世界范围内出现均等化的趋势。根据“赫克歇尔—俄林—萨缪尔森定理（简称 H—O—S 定理）”，如果各国都以自己的要素禀赋比率和要素价格比率的差距为基础来进行商品的生产 and 贸易，其结果将会使贸易前相对充裕的要素价格上升，使贸易前相对稀缺的要素价格下跌，从而逐渐地达到要素价格的国际均等化。这是在分析各国之间若进行自由贸易，进行以进出口商品为载体的要素的间接移动所导致的结果。进行生产要素的直接移动就更会导致生产要素的价格在世界范围出现均等化的趋势。但是，这仅仅是一个趋势，要达到各国之间要素价格的完全均等化是可望而不可及的。这是因为各国政府会对要素的国际移动施加或多或少的限制，况且市场上的要素价格也因各种因素的影响而变动不停。

（五）扩大国际贸易的数量和范围，影响和改变国际贸易的流向。从动态和实际业务工作的角度来看，生产要素的国际移动将给国际贸易带来多方面的积极影响：其一，资本和技术要素的国际移动会导致机器设备和原材料等资本货物类商品的国际贸易的增加；其二，一国把从国外输入的生产要素投入出口产品生产企业或出口产业部门，会推动该国出口贸易的扩大；其三，国际工程承包业务的开展会带动和扩大与此相关的设备材料等商品的进

出口；其四，生产要素国际移动数量的增加还意味着世界服务贸易（无形贸易）规模的扩大。生产要素的国际移动，特别是以直接投资形式出现的资本要素的国际移动，可以突破贸易保护主义的限制，实现国外生产国外销售，从而使国际贸易的商品流向发生改变。

（六）生产要素的国际移动会导致某些出口产业的国际转移和某些替代进口产业的加速建立，改变一些国家参加国际分工的态势。众所周知，劳动密集型出口产业总是呈现出从劳动费用高的国家向劳动费用低的国家进行“候鸟式”转移的特征。五十年代劳动密集型产业由欧美转移到日本，60年代开始转移到亚洲“四小龙”，80年代移向泰国、马来西亚等东盟国家和中国东南沿海地区。近年来，日本等发达国家开始向国外转移一些资本密集型的产业。任何产业的国际转移都包含着—部分资金、技术等生产要素的国际转移，也就是说，它们是通过生产要素的国际移动实现的。随着出口产业的国际间转移，必然会使相关国家的出口产业结构、出口企业组织结构和出口商品结构发生变化，从而改变这些国家在国际分工中的地位。从另一个角度来看，一个国家要加速本国替代进口产业的发展，就必须采用开放式的替代进口发展战略，通过输入国外的生产要素促进本国替代进口产业与产品的发展，从而才能实现本国产业结构的高级化和现代化。

（七）国家间的经济协调行动为世界各国经济发展提供了良好的外部条件。国家间在政策方面进行协调，发展区域合作和跨区域合作是战后国际经济合作的重要内容和主要特征之一。第二次世界大战以后，国家间在经济上的协调包括经济发展水平相近或差距较大的国家间的协调、区域性经济组织、跨区域性经济组织所进行的协调等多种形式。国际经济协调有利于克服国际经济的矛盾和纠纷，有利于解决国际经济中的不平衡现象，从而有利于各国之间开展各种形式的国际经济合作。

二、国际经济合作的发展趋势

国际经济合作的开展，能够推动各国经济的发展和提高人民的福利水平，并能在某些方面发挥国际贸易难以起到的作用，这已为越来越多的国家所共识。国际生产要素市场的状况也会对国际经济合作的开展产生一定的影响。国际经济合作今后主要的发展趋势有：

（一）竞争更加激烈。国际经济合作领域同国际贸易领域一样存在着激烈的竞争，今后这种竞争呈现加强的势头。在资本要素市场上现在是买方竞争，众多的国家都在为吸引更多的资本流入国内而想方设法；在劳动力要素市场上则是卖方竞争，劳动力输出国之间为争夺劳务市场而展开的竞争丝毫不亚于为争夺有形商品市场而展开的竞争。

（二）集团化的趋势。由于生产要素移动趋向集团化，因此各经济集团内国家之间以及经济集团与经济集团之间的经济合作业务将会有较多的增加。国际经济合作中出现的集团化趋势，实际上是发达国家之间经济合作加强的表现。因为目前发展层次较高的区域经济一体化经济集团，主要集中在发达资本主义国家。

（三）东西方经济合作发展快于南北方经济合作发展的趋势。近年来国际形势趋向缓和，东西方两大阵营尖锐对立的态势随着原苏联东欧形势的巨变已发生根本性的变化，加之社会主义国家实行改革开放的政策，这些因素必将有力的推动东西方国家间经济合作的发展。南北方经济合作今后也将会有所发展，但由于受发达国家所采取的不积极的态度和发展中国家内部一些因素的影响，其发展的速度可能不及东西方经济合作快。

（四）经济合作形式多样化的趋势。形式是为内容服务的。国际经济合作形式将随着国际经济合作业务内容的发展而不断多样化。近年来在国际经济合作中出现的新形式主要有：非股权形式的国际投资、BOT 投资方式、联合研究与开发新技术或新产品、带

资承包工程、带资移民、劳务支付形式的补偿贸易、对外加工装配等形式的境内国际劳务合作、跨国性经济特区等。

（五）经济政策协调经常化、制度化趋势。国际间经济政策的协调属于宏观国际经济合作。国与国之间经济依赖性的加强以及为保障和推动生产要素国际移动更顺利的进行，需要加强国际经济政策协调。现在，美日之间、美加之间、欧共同体成员国之间、发达资本主义国家之间、发展中国家之间以及在联合国内进行的发达国家与发展中国家之间的经济政策协调日趋频繁，并且正在向定期化和制度化方向发展。

第二章 生产要素国际移动理论分析

第一节 生产要素的概念和种类

从一定角度来讲，生产要素分析是经济学的一个重要基础。对于如何理解生产要素这一概念以及生产要素包括哪些主要内容，国内外经济学界存在着不同的看法。较具代表性的观点有五种：第一种观点认为，生产要素是指用于商品和劳务生产的经济资源，通常分为土地、劳动和资本。第二种观点认为，生产要素是指用于生产过程的社会资源，通常包括土地、劳动、资本和企业家才能。这个解释与西方经济学教科书的解释基本相同。第三种观点认为，生产要素是进行物质资料生产所必须具备的条件，即劳动者和生产资料。这个解释与《政治经济学辞典》的解释相同。第四种观点是我国经济学界在研究生产力系统的构成因素时提出的，这种观点认为，生产力因素是社会生产力的细胞形态，是生产力经济学的逻辑起点。但是，在分析生产力具体由哪些因素构成时，却存在着“七要素论”和“九要素论”的争论。“七要素论”者认为，生产力的构成因素包括：劳动者、劳动资料、劳动对象、科学技术、生产管理、经济信息和现代教育。“九要素论”者则认为生产力的构成因素有九个，即劳动者、生产工具、能源设施、基础设施、材料、科学技术、生产信息、现代教育和生产管理。最后一种观点是中国实际经济界在解决企业兼并和产权转让等现实问题时提出的。这种观点认为，生产要素包括：人员、资金、土地、固定资产、物资、技术、信息、管理和经营权等。