

第一部分

东南亚经济形势总体分析

东南亚是富饶美丽的地方，许多资源在全球占据重要的地位，开发利用的前景非常广阔。从 16 世纪初起，西方殖民主义者为了掠夺资源和倾销工业品，就入侵东南亚了。当时，除泰国以外，其他国家都先后沦为英、法、荷、美等国家的殖民地，各国人民开发资源、发展民族经济的可能性几乎完全丧失，长期陷入贫穷落后的境地。第二次世界大战时期，日本帝国主义疯狂侵略和掠夺东南亚国家，使本来就很落后的国民经济又蒙受一场空前的浩劫。在宝塔式的国际分工体系中，东南亚国家长期停滞在最低的层次。

一、东南亚国家现代经济的发展阶段

二次大战结束后，东南亚国家在民族解放运动中，先后获得政治独立。这为发展民族经济，逐步摆脱贫穷落后的状态，创造了最重要的条件。其现代经济的发展，大体经历了恢复、起步、发展和成熟四个阶段。然而，由于国内国际各种复杂因素的综合作用，当前越南、老挝、柬埔寨尚处在起步阶段；缅甸刚刚进入发展阶段；泰国、马来西亚、菲律宾、印度尼西亚和文莱正处在发展阶段；唯有新加坡大力推进经济国际化、自由化和高科技化，大步向成熟阶段挺进。^①1994 年，人均国内生产

总值(GDP)突破2万美元大关,进入发达国家的行列。据瑞士国际管理及发展学会发表的《1997年世界竞争力年报》的预测,1997年新加坡人均国内生产总值将突破3万美元,超过美国和德国的水平。

——经济恢复阶段(1945—1950年)

在东南亚国家现代经济发展的过程中,之所以需要恢复阶段,是因为:当时这些国家的主要精力是争取政治独立,或者围绕建立新政权处理政治问题,不能把经济问题作为首要问题;日本侵略者疯狂掠夺和焦土政策及战争破坏,经济运行陷入瘫痪状态。如不恢复经济,就谈不上发展经济。其主要的目标是:恢复遭受严重摧残的农业、矿业两大传统经济部门的生产活动,使粮食等主要农产品的产量达到或超过战前水平;恢复和重建崩溃的对外经济技术关系,大力发展对外贸易,出口商品以传统的工业原料为主,进口商品以机器设备和国内奇缺的日用工业品为主,主要的贸易对象国是美国、日本、西欧等工业化国家;改建和扩建国家的经济机构和经济制度,改变同西方殖民国家之间的不平等关系,破除剥削与被剥削、掠夺与被掠夺的体制,实行国有化的措施,使国民经济的发展能够按照自己的意愿进行。到50年代末期,尽管前西方殖民主义者的一些银行和贸易机构,依然控制着东南亚国家很大一部分对外贸易,但是经济恢复期的目标已经实现了。

——经济起步阶段(1961—1970年)

在50、60年代之交,东南亚国家现代经济发展起步时,许多国家从国外聘请专家帮助制定长期的经济发展战略。其中,以建立国内日用消费品制造工业为核心的发展战略,被新加坡、马来西亚、印度尼西亚、菲律宾、缅甸等国家采纳,并在60

年代付诸实施。而越南、老挝和柬埔寨，由于卷入越南战争和国内激烈的权力斗争，经济发展陷入非常困难的时期，刚刚起步就停滞下来。起步阶段的主要任务在于：以轻纺工业为主体，发展内需消费品制造业，摆脱消费品严重依赖进口的状况；努力提高传统农业和矿业的产量与出口量，换取更多的外汇，支持内需消费品工业所需的机器设备进口；着手解决农业生产结构单一，粮食、麻类、食糖等主要农产品不能自给的问题；建立有效的贸易保护制度，为内需消费品工业保留国内市场。在这个阶段结束时，上述各项任务都完成了。制造业蓬勃兴起，成为东南亚经济的核心；国产消费品已占领大部分国内市场，进口消费品锐减，生产设备进口激增，进出口商品结构发生明显的变化；东盟国家成为世界经济增长最快的地区之一，年均增长率达 6.4%。唯有缅甸因为政权更迭和经济政策变化，国民生产总值只年均增长 3%，比东盟国家和发展中国家分别低 3.4、2.9 个百分点。

——经济发展阶段（1971—1985 年）

从 70 年代开始，东盟国家现代经济由起步阶段进入发展阶段。新阶段的起始，以经济发展战略思想的更新为标志。其内在动因，是放弃内需型增长模式，实行出口导向型经济发展战略，大力开拓发达国家市场，积极引进外资和外国先进技术，促进外向型经济快速成长。外在动因就是国际大环境的变化，发达国家在全球范围内进行产业结构大调整大转移，把由于工资上涨而失去竞争能力的一部分中等技术水平的劳动密集型企业、严重污染环境的企业和高能耗企业，向劳动力充裕、有发展潜力的发展中国家转移。同时，对发展中国家实行普惠制，放宽对部分工业品进口的限制，给发展中国家出口劳动密集型工业品更多的机

会，以刺激接受转移企业的积极性。在这个阶段，发展经济的基本目标是：积极引进外资，鼓励发达国家投资办厂，充实和完善工业体系，提高工业在国民经济中的地位和作用；增加工业品出口，调整出口商品结构；提高农产品精深加工程度和出口创汇能力，逐步实现农业多样化；以旅游业和金融业为主，大力发展第三产业。经过 10 多年的努力，东盟国家以制造业为核心的第二产业在国民经济中的地位明显加强；以旅游业和金融业为主的第三产业快速发展，业务范围逐步扩大到全球；第一产业的农业，多样化、高商品率、高出口量的局面初步形成；对外贸易直线上升，贸易结构显著改善，成为全球瞩目的国际区域性商品交换市场。由此 经济增长率超过 60 年代 新加坡进入新兴工业化经济体 (NIES)^② 的行列。到 80 年代初，在东盟国家的国内生产总值中 农业占 21—26% 工业占 27—39% 第三产业占 42—62%，结构日趋合理化，经济效益、社会效益和人间效益都大大提高。

——经济成熟阶段（1986—……年）

自进入 80 年代后期以来，东盟经济腾飞的领头羊新加坡提出“第二次工业革命”的口号，实行以大幅度增加工资为基本内容的新工资政策，造成劳动密集型产业难以经营的氛围，引导其向资本和技术密集型产业转化或者向国外转移，使产业结构向资本和技术密集型的方向发展，实现产业结构的高级化，带动其他东盟国家相继跟上。从而，标志着东南亚现代经济已经进入成熟阶段。印支国家，由于苏联解体和东欧演变，世界形势急剧变化，促使越南入侵柬埔寨问题和平解决。随之，实行改革开放，积极发展同亚太国家和地区的经济贸易关系，大量引进外资和外技，国民经济快速、高效、稳步增长，成为国际贸易和投资的新的热点之一。至于缅甸，在奈温政府

垮台后 也实行改革开放 并取得一定的成绩。

二、东南亚国家现代经济发展的基本特征

考察东南亚国家现代经济发展的全过程，我们认为具有六大特征。

——产业结构层次多，彼此间差距很大

就产业结构总体水平而论，东南亚国家可大体分为四个层次。第一层次是新加坡和文莱。特征是国民生产总值中第一产业比重很低，平均不足 5% 新加坡只有 0.3% 第二产业比重保持在 36% 左右，高新技术产业发展很快；第三产业比重高达 62% 左右，旅游和金融业居主体地位。第二层次是马来西亚和泰国。它们能够抓住世界性产业结构大调整大转移的机遇 调整产业结构 由“进口替代”向“出口导向”转变。第一产业比重下降快，60 年代占 60%，80 年代中期分别为 20.8% 和 19.9%，90 年代初期则是 35—40% 第三产业呈现上升趋势，已经达到 42—50%，但仍比第一层次国家低 12—20 个百分点。第三层次是菲律宾和印度尼西亚。80 年代后期，菲律宾的经济发展因海湾危机受挫，从 1992 年起发展趋势良好。印度尼西亚实施由“进口替代”到“出口导向”的战略转变成效显著，经济结构日趋多元化。在国民生产总值中，两国第一产业的比重下降，60 年代中期均占 50%，80 年代中期分别为 24.6% 和 22.7%，90 年代初是 22.5% 和 19.2%；第二产业增长速度较快，60 年代占 20%，80 年代中期为 35—40%。90 年代初是 36—41%。其中，制造业增长幅度较大，在出口商品中占的比重增加；第三产业发展较慢，只占 40—44%，大大低于第一、第二层次的国家。第四层次是越南、老挝、柬埔寨和

缅甸。其经济发展的特征是，国民生产总值中第一产业比重较大，下降慢。70年代占50—60%，80年代中期为45—55%，90年代初是40%；第二产业，尤其是制造业比重小、上升慢。到90年代初，除越南第二产业占37.2%外，其余三个国家分别为16.8%、12.7%和19.5%。由此可见，由于东南亚各国特定的内部条件和外部环境，产业发展层次鲜明，特征突出，互补性很强。

——加快实现工业化，带动经济多样化

过去，由于西方殖民主义者采取一切手段，攫取东南亚国家的物质财富，满足宗主国发展经济的需要，强制推行极不合理的国际分工，使各国经济持续停滞不前，结构畸形发展。如泰国、缅甸、越南、柬埔寨是水稻经济；马来西亚是橡胶经济；新加坡是转口贸易经济；印度尼西亚和文莱是石油、天然气经济；菲律宾是椰子—蔗糖经济。一直到50年代中期这些经济在各国出口贸易中，仍然占很大的比重。如，缅甸的稻米占75%，马来西亚的橡胶占60%，印度尼西亚的石油、天然气占70%以上。同时，从国外进口大量的工业品，致使经济对外依附性很大。为改变经济的殖民地性质，多数东南亚国家先后实施加速实现工业化带动经济多样化的战略，取得显著成绩。如印度尼西亚，长期坚持发展非石油产品生产，不断努力改善出口商品结构，摆脱完全依赖出口石油和其他初级产品的状况。其中，石油在全国出口贸易中的比重，由1981年的82.13%下降为1992年的34.12%，非石油初级产品的比重由1989年的29.1%升到1992年的39.3%。与此相应制成品在出口贸易中的比重则由1980年的4%上升到1992年的39.3%。

——整合社会经济政策，变内向型经济为外向型经济

早在 60 年代初，新加坡、马来西亚、泰国等国家，就依据发展经济学理论，结合本国国情，形成以工业为动力，充分利用各种资源，发展多元经济，实行高速增长的发展战略。其结果，各国经济状况都有所改变，但发展速度不快。原因就在于，内向型经济模式束缚经济的发展。为解决这个问题，东南亚各国先后实行对外开放，建立以扩大外贸、引进外资和外国先进技术为支柱的“三外一体”的外向型经济体制，取代以内贸、内技和内销为主体的“三内一体”的内向型经济体制；以“出口工业品——换回机器”的积极增长机制，取代“出口资源——换回消费品”的消极循环机制。特别是在 1985 年以后，随着日元和台币升值，日本和台湾部分生产据点向东南亚转移，并增加东南亚制成品进口。为抓住有利时机，东南亚各国纷纷制定和实施外资法，以各种优惠的政策积极吸引外资，选择优区位地区，兴建“工业区”、“出口工业区”、“增长三角”等，大力发展出口加工业，成绩斐然。如长期处在封闭落后状态的越南，三次修改补充外资法，已经吸引外资 18.75 亿美元，兴建各种工业区和出口加工区 18 个。其中，海防市的罗木纳（一外国企业的名字）工业区，1997 年 3 月完成全部基础设施建设，投资总额为 12.05 亿美元；河内市的大宇——河内工业区，投资总额 1.52 亿美元；胡志明市的新顺出口加工区，已有企业 84 家，投资总额 0.89 亿美元，另有 111 位投资者申请租地投资。况且，大都能够形成自己的特色。如新加坡和马来西亚设立负责解决外资问题的统一窗口——一次性服务站；泰国把实现工业化和发展农业结合起来，努力建设“新兴农业工业国”；马来西亚不求建立“新兴工业国”，以免徒有其名，得不偿失。

值得提出的是，东南亚各国在调整经济政策时，除注意结

合本国实际外，还要求在推进市场经济的过程中加强宏观管理。目前，几乎所有的东南亚国家都制定了长期、中期和年度经济发展计划，确定社会经济发展的目标及其产业政策，制定不同时期国家扶持不同地区和不同产业的投资政策，利用税收、信贷等经济杠杆调节来引导外商的投资方向。如泰国、缅甸等国家，对于内资和外资到边远落后地区投资，都有特殊的优惠政策，鼓励他们参加资源开发，促进地区经济协调发展。

——城市化总体水平偏低，国家之间发展不平衡

所谓城市化，是指以农业为基础的传统农村经济和农村人口，向以工商业为主的现代化城市经济和城市人口转变的动态历史过程，是一个国家或地区工业化的必然产物。工业化推动城市化，城市化带来现代化。工业化是城市化的前提，城市化是现代化的基础。东南亚国家，60年代前以农业经济为主体，绝大部分居民住在农村，许多国家城市居民在总人口中的比重还不到15%。如印度尼西亚为14.6%、越南为14.7%、泰国为12.5%、柬埔寨为10.3%、老挝为8.07%，只有菲律宾和马来西亚超过25%。其后，虽然都努力推进国家工业化，农村经济和农村人口逐渐向城市经济和城市人口转变，但是工业化的程度差异很大，城市化水平的提高有快有慢。其中新加坡成为城市化国家，其他国家悬殊较大，都低于发展中国家的平均水平。根据世界银行《1992年世界发展报告》的资料，1990年的城市化水平，马来西亚和菲律宾为43%，印度尼西亚为31%，泰国为23%，越南为22%，分别比发达国家低21、33、41、42个百分点。与此同时，从1975—1990年东南亚国家的城市化速度，也都低于世界欠发达地区的平均水平。如从1975—1980年低1个百分点，1980—1985

年低 0.38 个百分点,1985—1990 年低 0.23 个百分点。至于东南亚国家之间,城市化的速度差异也是很大的。从 1975—1980 年,印度尼西亚为 2.74%、泰国 2.61%、马来西亚 2.44%、菲律宾 1%、越南 0.52%。依次,1980—1985 年分别为 3.31%、2.67%、2.27%、1.34%、1.03%,1985—1990 年分别为 3.07%、2.69%、2.07%、1.28%、1.52%。

就发展趋势来说,随着东南亚国家经济的腾飞,先后实现国家工业化,城市化的水平一定能够继续升级。在这个过程中,中、小城市将获得较快的发展,城市化由一个城市一个城市的点式集中,转向几个、十几个甚至几十个城市连成大城市群的面式集聚。就总体而言,必将是城市群的功能逐步取代传统城市中心的功能,完成由引力中心到引力场的根本转变,推动城市化的历史进程,并达到很高的水平。

——大力推进东盟自由贸易区计划,与亚太经济合作组织贸易和投资自由化协调发展

东盟成立之初,实质上是一个政治合作组织。其目的,主要是为了“对付外来的威胁”。从区域性的政治合作走向经济合作,大致经历 10 年的发展过程。1976 年的巴厘会议,东盟国家元首决定推动经济合作。1980 年,作出关于共同工业项目计划的决定。1981 年,制定工业互助计划。1983 年,提出工业联营计划。1987 年,确立经济一体化的努力方向。但是,由于处在冷战时期,美日扶持东盟,苏联主宰印支,两霸互相争夺,使这些计划进展缓慢,一体化的目标低,结合面狭窄,内部贸易额中属于优惠安排范围的只占 5% 左右。进入 90 年代,世界形势巨变,冷战结束,东盟在经济上面临欧洲统一市场 (EUROMART) 和北美自由贸易区 (NAFTA) 两大贸易集团

的挑战，在政治上面临印支问题解决后怎样加强团结的问题。从而，增强了经济合作的紧迫感和危机感，迫使东盟国家总结过去的经验教训，探索经济合作的新途径和新办法，加快区域经济一体化的步伐。1990年10月东盟六国在吉隆坡召开部长级会议，讨论和确认建立“东盟自由贸易区（AFTA）”计划。1992年1月举行第四次首脑会议，签署了《新加坡宣言》、《东盟加强经济合作框架协定》和《有效普惠关税协定》，决定从1993年起，15年内建成“东盟自由贸易区”，使东盟经济合作取得重大突破，进入实质性运作阶段。1993年10月，召开第25届东盟经济部长会议，批准削减3.2万种产品关税计划。1994年4月召开第26届东盟经济部长会议，决定进一步加快自由贸易区的进程，将建立自由贸易区的时间由15年缩短为10年。也就是说，从2003年1月1日起，实施自由贸易区计划，将内部15大类产品关税降到5%以下。为此，新加坡、马来西亚和印度尼西亚等国家，主动采取行动降低部分产品关税。1994年5月东南亚国家举行会议，讨论和提出建立“东南亚共同体”的框架构想，拟用20—25年的时间实现东盟经济一体化的目标。

然而，就是在这个关键时刻，1994年11月15日亚太经济合作组织经济领导人非正式会议，通过了《APEC经济领导人共同决心宣言》（茂物宣言），确定亚太经济合作组织中发达经济体和发展中经济体，分别于2010年和2020年前实现贸易与投资自由化的长远目标。作为亚太经济合作组织的次经济区，东盟抓住这个有利时机，加快实现贸易自由化的步伐。一方面，加快发展组织，壮大整体力量，分别于1995年7月和1997年1月接纳越南和缅甸、老挝加入东盟。另一方面，在

1995 年 7 月东盟经济部长会议上，各方同意于 2000 年将 38000 项进口产品关税降到 5% 以下，占东盟自由贸易区进口产品总数的 88%。同年 12 月举行的第五次东盟首脑会议正式批准 2003 年实现东盟自由贸易区计划的决定，各国承诺尽最大的努力在 2003 年限期前把所有的进口产品的关税降低到 0%。新加入东盟的越南，也如期提呈开放国内市场的详细计划和时间表，1996 年首先开放 857 项进口产品的市场，约占目前进口产品的 50%，2006 年前完全开放市场。同时，各成员国还同意从 1996 年开始，将 1358 种非加工农产品列入普惠协定，这些产品约占全部加工农产品的 68%。并且从 1996 年 1 月起，开始讨论开放服务业领域问题，全部谈判确定 1998 年前完成。对东盟来说，这是一个历史性突破。

为了适应和加快东盟自由贸易区的形成，从 1995 年初起，东盟各国都着手制定有关的经济政策。如在削减关税方面，新加坡进出口商品关税已削减 373 种；马来西亚削减 3776 种；印度尼西亚玻璃制品关税由 30% 降到 25% 菲律宾总统颁布命令，要求到 2000 年大多数进口商品关税从 20% 减至 5% 以下。由此可见，东盟贸易自由化已经和亚太经济合作组织贸易与投资自由化紧密联系起来了，形成相互促进的关系。

与此同时，由于东盟自由贸易区内部贸易具有较强的互补性，交通便利，积极实施贸易自由化计划，使成员国间的双边和多边贸易迅速发展起来了。此外，近年来日本、美国和欧洲各国都把生产转移到亚洲的作法，使东盟国家对机械设备和零部件的需求旺盛，也成为促进东盟内部贸易迅速增加的重要因素之一 1975 年，东盟国家内部贸易总额为 66 亿美

元，约占东盟对外贸易总额的 15%。到 1995 年，东盟内部贸易总额达 1247.84 亿美元，增长 17.91 倍，占东盟对外贸易总额的 18.9%，提高 3.9 个百分点。与 1994 年相比，1995 年有效普惠关税计划内的产品出口贸易额达 595 亿美元，增长 20.9%。从而，大大促进东盟国家经济的发展。在这个过程中，虽然由于某些商品市场价格持续疲软，印支局势动荡不安，使东南亚国家的经济遭受严重冲击和影响，新加坡、马来西亚、泰国一度出现负增长。但在整个 80 年代，除文莱和菲律宾的年均经济增长率只有 0.9 之外，其他国家都表现不错。年均经济增长率，泰国为 7.6%，新加坡 6.6%，印度尼西亚 5.5%，马来西亚 5.2%，而世界平均水平只有 2.9%。进入 90 年代，经济贸易合作呈现加强之势，成为全球经济增长最快的地区之一。详情如下表：

表 1 东盟国家国内生产总值及其增长率^①

国 家	1994 国内生产 总 值 (亿本币)	国内生产总值增长率 (比上年增长%)			
		1992	1993	1994	1995
新加坡(新加坡元)	1053	6.0	10.1	10.1	8.9
马来西亚(林吉特)	1853	7.8	8.3	9.2	9.6
泰 国(铢)	36016	7.9	8.4	8.6	8.6
菲律宾(比索)	16939	0.0	2.1	4.4	4.8
印度尼西亚(卢比)	3773540	7.2	7.3	7.5	8.1

至于 1996 年，东盟国家经济继续增长。其国内生产总值增长率为：新加坡 7.5%，马来西亚 8.2%，泰国 6.7%，菲律宾 7%，印度尼西亚 7.6%。刚加入东盟的国家，经济也呈现高速增长的好势头。如越南，1986—1990 年年均增长 4.9%，1990—1995 年年均增长 7.7%，1996 年增长 9.5%，1997 年上半年增长 9%；老挝 1990—1995 年年均增长 6.5%，1996 年增长 7.1%；缅甸 1992—1995 年年均增长 8.2%，1996 年增长 6%。从整体来说，东南亚国家的国内生产总值增长率，大约是世界平均水平的 3—4 倍，是拉美、南非和加勒比等新兴经济增长区的 1—2 倍。随之，经济规模不断扩大，经济总量逐渐增加。1994 年，东盟六国的国民生产总值为 5400 亿美元，人均 1300 美元，新加坡和文莱 1.9 万美元；非东盟四国的国民生产总值为 290.3 亿美元，比 1984 年翻了一番。如按社会购买力平价估算，目前东盟 9 个国家的国内生产总值已经达到 16000 亿美元，相当于世界第二经济大国日本的 60%。1995 年东盟 9 国的商品贸易总额达 6366 亿美元，约为印度的 10 倍，相当于日本的 82%，居世界第四位，仅次于美国、德国和日本，超过法国、英国、意大利等西方工业化国家。继新加坡之后，马来西亚和泰国等国家成为亚洲的新秀。这样，在世界多极化的总格局中，东南亚就成为新的一级和新的一强，为亚太经济合作组织实现贸易和投资自由化与“亚洲太平洋世纪”的到来必将作出越来越大的贡献。

三、东南亚国家现代经济在亚太经济崛起中的地位和作用

——特别优越的区位优势

东南亚是三大洲和两大洋的交通运输战略通道，其区位优势是世界罕见的。为了发挥优势，各国在实现工业化的过程中，能够从实际出发，首先搞基础设施建设，构建了各具特色的交通运输网络体系。如新加坡面积 618 平方公里，海岸线就有 140 公里，地处太平洋与印度洋之间航运要道马六甲海峡的出入口，海运是经济的命脉，现代化的海洋交通运输网络体系已经建成。按世界轮船进出口注册吨位总数和装卸货物吨位总数排列，1979 年居世界第二位，仅次于荷兰的鹿特丹。马来西亚的西马地势北高南低，中部为山地，东、西两侧沿岸为冲积平原，陆路交通运输是最重要的运输方式。经过多年的建设，一个沿海岸冲积平原布局的铁路和公路交通运输网络体系已经形成。泰国位于中南半岛的中南部，首都曼谷背靠东南亚陆地国家，面向东南亚海洋国家，地理位置非常险要。以曼谷为中心，在郎曼建设全国最大的国际机场，成为东南亚的航空中心和亚欧两大洋的重要航空枢纽。鉴于该机场虽经多次扩建，仍处于饱和状态，1990 年泰国政府决定在岗柏里县的农牛候投资 24 亿美元，兴建亚洲第一流的航空港。该航空港建成后必将在亚太和世界民用航空运输中发挥更大的作用。

——著名的世界资源宝库

东南亚是全球多种自然资源密集的地区之一。其中，在亚太和世界称雄的有种植业资源、热带森林资源、矿产资源和旅游资源等。在种植业资源中，泰国和越南的大米居世界出口量的第一、第三位；马来西亚、印度尼西亚和泰国的橡胶生产量和出口量居世界第一、第二和第三位；菲律宾的椰子产品占世界市场的 $\frac{3}{5}$ 。在热带森林资源中，各国的森林总面积 253 亿公顷，占世界森林总面积的 6.28%，森林覆盖率 26.7—62.

6% 林木蓄积量 284 亿立方米，占世界林木蓄积总量的 9.16%。其中，柚木占世界蓄积量的 90%。目前，年产原木 3 亿多立方米、胶合板 546 万多立方米，畅销亚太各国市场。在矿产资源中，锡、锰、铬、镍、钽、玉石等矿产资源居世界前列，铅、锌、金、石油等资源也有一定的地位。到 80 年代后期，各国开采的大型矿产已有 37 个。如：缅甸的曼德勒铜矿，年产铜矿石 100—300 万吨；印度尼西亚的摩鹿加镍矿，年产矿石 50 万—100 万吨；苏门答腊油田，年产原油 3000 万吨；马来西亚的雪兰莪锡矿，年产矿石 100—300 万吨；菲律宾的桑苗礼示铬矿，年产矿石 60—100 万吨，等等。所有这些资源，开发利用的潜力都很大。如越南，石油、天然气资源主要集中在北部沿海、湄公河三角洲平原洼地等地区的大陆架，已探明工业储量约 10 亿吨。其中，石油 3.1 亿吨，分别占世界和亚太地区的 0.23%、5%，居东南亚国家的第 3 位和世界的第 25 位。^④由于质优、稳产，增长迅速。年产量 1986 年 4 万吨，1987 年 28 万吨，1988 年 68 万吨，1989 年 150 万吨，1990 年 270 万吨，1991 年 400 万吨，1992 年 550 万吨，1993 年 630 万吨，1994 年 700 万吨，1995 年 762.2 万吨，1996 年 860 万吨，年均增长 1.08 倍。原油出口，1996 年创汇 1.37 亿美元，成为全国创汇最多的部门。^⑤为改变出口原油的状况，使之加工增值，越南政府决定在广义省平山县建第一座现代化炼油厂，投资 10 亿美元以上，年生产能力 650 万吨，2000 年建成投产。按石油天然气总公司计划，届时整个项目的利税将达到 100 亿美元。^⑥

——高技术后发的热点地带

伴随着世界新技术革命的兴起和高新技术产业的发展，自 60 年代下半叶起，东盟国家就相继实行出口导向型工业化

发展战略，大量引进资金、先进技术和优秀人才，兴建各种出口加工区、工业区、工业园区和“增长三角”。其中，大多数工业企业是美国、日本等国家跨国公司和综合商社的分公司、子公司以及其他的分支机构。它们拥有现代化的设备、工艺和营销网络体系，成为生产电子和电工产品、汽车制造和汽车配件、机器制造等产业部门半成品与元件的最大中心，面向国际市场的工业基地。进入 90 年代，新加坡率先采取新举措，利用美国最新的专家系统，重点开发人工智能和模糊逻辑工程，要把新加坡建成一个完全电子化的智能岛。为此，近几年来，该国采取经济手段，逐步淘汰劳动密集型产业，强化高新技术开发研究，大力发展高新技术产业和高附加值产品生产，已经成为全世界最大的生产和出口电脑磁盘驱动器 and 硬盘的国家，以及重要的半导体生产和出口国。出口的生物技术、先进材料和信息通讯产品，都领先于韩国、香港和台湾。据新加坡贸易发展局宣布，自 1990 年以来，全国高新技术产品的出口贸易额年均增长 16%，1996 年达到 401 亿美元，并将继续发展。^⑦

伴随着电子工业的发展，东盟国家的汽车制造和汽车配件产业蓬勃兴起。目前，汽车配件等相关的企业已突破 1000 家，正在向世界汽车配件生产基地大步迈进。在这些企业当中，除当地企业外，世界各国的合资企业、独资企业异常活跃，特别是日美欧的企业大举进入。1996 年是日本汽车配件生产企业进军东盟的高峰年。据日本汽车工业会统计，到 1996 年底该工业会会员赴东盟开展汽车配件等生产活动的就有 42 个，建立生产据点 231 个。丰田、本田等企业不仅开展汽车配件生产活动，而且进行“低价格亚洲汽车”整车生产，摆开要大干一场的架势。然而，美国福特、通用等著名汽车公司也不甘

落后，纷纷到东盟各国参与汽车配件生产活动。它们除生产各种汽车配件外，还积极参与汽车组装、喷涂等多种业务，使经营规模迅速扩大。

——发展前景广阔的国际大市场

由于东南亚国家经济活力旺盛，长期高速发展，市场交换能力不断增强，容量逐渐扩大。早在 80 年代，东南亚市场的商品交换能力，就从 1981 年的 1320.3 亿美元增加到 1988 年的 2118.1 亿美元，增长 60.43%，年均增长 7.01%，分别比世界平均水平高出 18.81 和 2.22 个百分点。在整个亚洲市场中占的份额，1980 年为 14.37%，1988 年达到 15.51%，提高 1.14 个百分点。进入 90 年代，由于冷战结束，印支国家“变战场为商场”，集中精力恢复和发展经济，东南亚国家相继实行全方位对外开放和贸易多元化政策，中国和东南亚各国关系全面改善，欧美加快开拓亚洲市场，许多国家经济向亚太地区靠拢，使得东南亚市场的交换能力和市场容量都大大增强了。到 1995 年，贸易总额竟达到 6733.54 亿美元，比 1988 年增长 2.18 倍，占世界贸易总额的 6.6%。随着东南亚国家经济相继腾飞，居民收入增加，社会购买力提高，市场交换能力和容量必将进一步增强，成为亚太经济圈和全球发展前景较好的国际区域性大市场。

总之，东南亚现代经济的发展在亚太经济崛起中举足轻重的地位，对于实现贸易和投资自由化将发挥日益显著的作用。但是，也存在一些需要继续解决的问题。比如说：多数国家社会存在不公平现象，贫富两极分化日趋严重，经济对外依赖度比较大，尤其是对日美等发达国家的依赖度偏高；产业结构畸形单一的状况，在多数国家依然不同程度的存在；一些