第一章

战后，世界性区域经济合作趋势总是受到国际经济、政治变化的冲击而变化发展

作为世界经济一体化突出表现的世界性区域经济合作已成为一种不可逆转的历史趋势，但是这种历史趋势随着国际经济、政治格局的变化，不断出现新的历史特征。

世界性区域经济合作是世界经济一体化过程中的必然阶段。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

第一节　世界性区域经济合作,作为一种国际经济关系，它的产生是以生产力和国际分工的高度发展为基础的

世界性区域经济合作已成为一种趋势。它是以生产力和国际分工的高度发展为基础的，并使之与过去的以宗主国为核心的经济集团有了很大的不同。国际经济发展不平衡加剧了重新划分经济势力范围的激烈竞争。世界经济与政治格局的变化，使世界范围的竞争越来越集中于经济领域；世界经济当前的困难局面使市场问题更加尖锐和突出，这些因素推动了区域经济合作的发展。

一、生产力的高度发展，使国际分工与战前相比发生了很大变化，导致区域经济合作的发展

（一）生产力的高度发展，已使国际分工与战前相比发生了很大的变化。战前的国际分工是以工业国与原料国的垂直分工为特征，而战后的国际分工，则越来越以工业国之间的水平分工为其显著特点。科学技术的进步，已使天然原料的重要性相对降低，不仅单位产品中所包含的原料因素减少，而且还出现了许多新的人工和合成的可替代原料。这种状况，既削弱了工业国对原料生产国的依赖，也增加了工业国之间的相互依赖，它们相互之间提供着越来越多的工业原料。即使是原料供应与制造业生产这种垂直分工系统，现在也成了工业国相

互之间的经济交换分工。原料人工化、制造业化，已经或正在使原来的垂直分工更多地带有水平分工的性质。

在发达的工业国之间，水平分工也与过去有了很大的不同。过去，各国工业部门之间的分工比较突出；现在，国际分工则已深入到工业部门内部，发展到了零部件的专业化生产，甚至实现了工艺过程的专业化。一种重要的工业产品，往往已不再由某一个国家单独制造，而是由许多国家分别制造其具有比较优势的一些零件、部件或配件，然后再组装成最终的成品。实行专业化生产不仅可以降低成本，而且可以提高产品的质量。由于分工而从事片面的特殊职能的劳动时，“他的片面性甚至缺陷就成了他的优点”。① 这样，生产和工艺过程的专业化实际上就把有关国家组成了国际生产的流水线，各个国家只不过是这一世界生产流水线上的一个工序。

（二）国际分工的发展和变化，必然要引起国际贸易流向的相应变化。国际贸易的大部分已集中到了发达资本主义国家之间进行。当前，它们之间的相互出口已占其出口总额的76%以上和世界出口总额的55%以上。② 国际贸易的内容也随之发生变化。战前，初级产品在国际贸易中约占2/3，现在只占1/3，而在工业制成品的国际贸易中，“最终产品”的比重也在下降，各种零部件的出口已占一些国家出口比重的30%以上。在美国出口的电子产品中，零部件所占的比重更高达70%。技术贸易在国际贸易中的比重正在上升。美国每年技术贸易总额已超过150亿美元，日本、德国的技术贸易每年也

①马克思：《资本论》第1卷，人民出版社1975年版，第387页。

② 日本社会与经济研究所：《日本的国际比较》，1992年版，第31页。

以数十亿美元计。[①] 许多跨国公司内部的技术贸易还没有被统计在内。

（三）国际分工的深化也影响到了国际货币资本的流动和生产力的国际配置。战前宗主国对殖民地和附属国的货币资本输出占重要位置，战后国际货币资本则主要在发达资本主义国家之间进行双向流动。发达资本主义国家既是国际货币资本市场的供应者，也是最大的需求者。在国际货币资本市场的融资中，发达资本主义国家已占 80％左右。国际直接投资也是如此。发达资本主义国家既是直接国际投资的最大输出国，也是最大输入国。1990 年，在美国的对外直接投资中，投在发达资本主义国家的占 75％左右；外国在美国的直接投资约有 85％是来自发达资本主义国家。在日本，截至 1990 年的对外直接投资总额中，投在发达资本主义国家的也占到 62.9％.[②]

国际分工及其引起的国际经济关系的上述变化，相对地提高了发达资本主义国家之间，特别是相邻国家之间经济联系的重要性。国际分工的精细程度，越来越要求突破民族和国家为其设置的种种障碍和界限，要求生产要素的自由配置和各种商品的自由流动。这一客观经济发展过程提出的要求不可能短期内就在全球范围内得到实现，而只能是局部地、逐步地加以解决。经济发展水平相当的相邻国家，它们之间的分工协作最为密切，它们要求打破民族、国家界限的要求也最为迫切。由此在西欧最先出现了欧洲经济共同市场，接着又在北美

①[美]《现代商业》，1991 年 8 月。
②日本社会与经济研究所：《日本的国际比较》，1992 年版，第 55 页。

出现了美、加、墨自由贸易区。

既然国际分工的性质与战前相比已有了很大变化，相应地在国际经济集团的形式与内容上也与过去有了很大的不同。

战前，国际经济集团是以垂直分工体系为基础的，它集中地表现为宗主国和殖民地、附属国之间的关系。国际经济集团都是以一个殖民帝国为核心，把殖民地、附属国置于其国际统治的密网之中。这种经济集团不是地区性的，而是跨地区的，甚至是全球性的。突出的例子就是英帝国，使它成了“日不落国”。这样的经济集团实际上是帝国主义国家建立的国际剥削体系，成员国之间的关系是不平等的，是剥削被剥削、强制被强制的关系。帝国主义国家通过这样的经济集团把垂直分工关系强制地固定下来，以保证自己的原料产地和商品市场。正因如此，它还必然带有高度封闭性的色彩。由于用武力抢占或保护自己的殖民地市场，帝国主义国家之间的战争也就不可避免。

战后，国际分工发展到了以水平分工为主要特点，这就使国际经济集团赖以建立的基础发生了变化。再加上殖民地解放运动的猛烈冲击，帝国主义的殖民体系瓦解了。发达资本主义国家的国际剥削方式也随之发生变化，由强占殖民地进行超经济的剥削转向经济剥削。发达资本主义国家的超经济剥削转向经济剥削是一个进步，而且这更符合资本主义剥削制度的本性。这种变化，已使战前那种以宗主国为核心的、以殖民剥削为内容的、封闭型的经济集团不复存在，也不可能再存在。

战后国际分工的发展促使了新型的区域性国际经济集团

需要全本请访问 www.ertongbook.com

的出现。这种区域性国际经济集团的出现，主要是出于进行区域性国际经济合作的需要。它早已突破关税贸易联盟的范围，而越来越涉及货币、资本、劳动力、劳务和科学技术等更为广阔的领域。它带有明显的地区性，因为相邻国家之间的分工协作关系最为密切。它具有相对平等的特点，成员国的经济发展水平大体接近，都是自愿参加的，没有强权政治或强权经济、强权军事约束，它要求所有的成员国都需要在国家主权上作出一定的让渡，而不像战前的宗主国只要求别人作出主权的让渡。当前，区域性国际经济集团的这些特点都渊源于国际分工的发展与性质变化，而不是用其他原因所能完全解释的。

二、经济发展不平衡的国际竞争与冲突必然导致经济大国重新组合，划分经济势力范围

战后，美国在世界经济领域处于主宰地位，无论是技术、资本还是商品，美国都占据绝对优势。 60～70 年代，随着日本、欧洲的经济恢复和发展，美国的主宰地位已开始动摇。特别是 80 年代以来,日本、欧洲经济力量的不断强大,给美国造成了强大的压力。美国为了巩固和保护既得利益，防御日本、欧洲联盟挑战，对付日本和欧洲联盟的经济贸易保护政策，竭力要建立属于美国的经济圈。对日本来说，目前的处境更加困难，再加上欧洲联盟和北美自由贸易区的建立，日本如没有自己的经济圈，日子则更难过。同时，新兴工业国和发展中国家也寻找对其有利的贸易条件，从而得到发达国家技术和资本的扶持，来增强其经济实力。

美国：日本、德国经济与美国的差距日益缩小。日本人均 GNP 已连续三年超过美国， 1990 年，美国人均 GNP 为 2.1

万美元，德国跟美国不相上下。欧洲联盟严重的排外措施对美国形成强大的压力。而美国最头疼的就是日本商品对美国的挑战与威胁。美国在汽车、普通类电子产品、钢铁等产业上丧失了优势,汽车市场的 1/3、全部消费类电子产品都让位于日本，特别是高新技术产品，如计算机软件几年前是美国独占世界市场,现在 13%已被日本占领。在电脑市场上，最具有竞争优势的是日本的 NEC。目前日本已掌握了半导体市场 90%的芯片生产。因此，对美国来说，必须寻找途径保护本国的工业和市场，抑制外部经济的扩张，于是利用墨西哥的廉价劳动力和原料，利用加拿大的市场，避开与日本产品的摩擦与竞争，从而提高产品的竞争力。

欧洲联盟：从欧盟(EU)内部看,各国经济发展不平衡，还需要建立更高层次、更大范围的一体化“外壳”,保护各国经济稳定发展。从欧洲联盟外部看，与日本相比，欧洲联盟经济发展相对滞缓，欧洲联盟国家经济 1992 年开始衰退,1994 年开始复苏，欧盟国家 1994 年国内生产总值回升到 2.6%，1993年仅为 0.6%,欧盟可能要谋求更进一步的保护体系。从欧共体到欧洲联盟发展的实践证明：如果没有欧盟的保护，希腊、葡萄牙等落后国家的工业就会被日本、美国或其他欧盟国家挤垮。因此，欧盟将为欧洲落后的国家提供更广阔、更受保护的市场。

日本：日本经济有严重的不稳定性，即严重的对外依赖性,1992 年，日本陷入衰退以后，一蹶不振，几年来经济增长几乎是零。1994 年勉强走出危机,但“泡沫经济”崩溃的后遗症仍未消除。1994 年日本实际国内生产总值只增长 0.6%，1995 年,日元大幅度升值的冲击,(大)阪神(户)大地震、东京

地铁毒气事件的出现，都不同程度地影响日本经济的发展。面对经济强势增长势头的减弱，所以，现在比过去任何时候都需要建立一个相对稳定的经济区域作为退路。另外，异军突起的亚洲新兴工业化国家和地区对日本也构成严重威胁，在欧美市场上，韩国及台湾地区的普通类电子产品逐步替代日本产品；更重要的是北美自由贸易区的建立与扩大、欧洲共同体将发展成为欧洲统一大市场，受到打击最大的是日本。因此，日本必然企图筹划建立体现自己利益的经济区域。

所以，发达国家为了本国利益，都在积极筹划区域经济合作，而发展中国家出自保护本国工业、发展民族经济的目的，对区域经济合作表现出积极的态度。如墨西哥政府对北美自由贸易区表现出浓厚的兴趣，以往购买墨西哥产业需要十八个月，但近期，美国的百事可乐公司为占领墨西哥市场，收购了一家可乐公司，不到一个月就办好了手续。另外，在墨西哥和美国边境上也出现了近二千家保税工厂，成为各国厂商进军北美市场的最佳据点。

三、战后，世界性区域经济合作随国际政治经济格局的变化显示出新的特征

世界性经济区域合作发展趋势，是战后世界经济发展过程中出现的新现象、新问题。自 1958 年欧洲经济共同体成立以来，其他区域相继仿效，组成区域经济合作。曾经出现过的主要区域经济合作组织有：(1) 1958 年建成的欧洲经济共同体(EEC)；(2) 1960 年成立的欧洲自由贸易联盟(EFTA)；(3) 1960 年组成的中美洲共同市场(CACM)；(4) 1961 年成立的拉丁美洲自由贸易区（LAFTA)；(5) 1965 年成立的新

西兰—澳大利亚自由贸易区（NAFTA）；(6) 1967 年成立的东南亚国家联盟（ASEAN）；(7) 1967 年成立的东非洲国家共同体(EAC)；(8) 1969 年成立的安第斯条约组织（APO）。

区域经济合作的经济效益，在 50 年代、60 年代以至 70 年代，都不甚显著，但有逐渐增长的趋势。 80 年代末期，世界形势发生急剧的变化，由紧张趋于缓和，从军事对抗走向经济竞争，国际经济发展的不平衡使得以经济和技术为重点的综合国力竞赛日趋激烈。为了适应这种竞争加剧的需要，世界各国无不进行调整和改革，其中最重要的一项，就是谋求与所在地区的国家实现区域经济一体化，促进同一区域各国之间的经济合作，以增强经济活力，从而提高国际竞争中的地位。所以经济区域合作化、集团化趋势的日益明显，就是在这样的国际经济背景下产生的，而且业已成为 20 世纪末期和 21 世纪初期的一股不可逆转的潮流。

（一）战后，世界性区域经济合作不断走向开放型。战前列强割据，是纵向联合的封闭型集团，有强烈的排他性，相互以削弱对方为手段和条件以增强自己。集团间存在的利益对立与政治对峙，是帝国主义争夺对抗的形式。战后，区域经济合作是由地理上邻近的一些国家，根据自身需要及生产国际化的客观要求，经过协商在共同利益上建立的，旨在提高自身竞争能力，并非要与外界对抗，并不是为了针对共同敌人而建立的临时性政治、军事同盟，而是为了效率与发展而建立的长期经济合作。所以，区域之间有竞争，更多的是联系与交往、协调与合作。

（二）战后的冷战时期，区域经济合作发展较缓慢。在美国和前苏联的军事对峙格局中，西欧和日本都是以美国的盟

国面貌出现的，但是国际经济关系中西欧、日本又是美国的竞争对手。这种军事对峙和经济格局的不一致性会缓解而不是加剧世界紧张局势。所以，区域经济合作形式上常有军事对峙的特征，西欧作为美国的盟国组成并发展了欧洲经济共同体，前苏联作为社会主义的大国联合邻近国家建立经互会。但经互会作为一个地区性经济合作集团，不是以经济发展的客观需要为基础，而实际上是建立在强权基础之上的，因而具有极大的脆弱性，所以，苏联解体，经互会就不复存在。60～70年代，世界性区域经济合作的发展不是很显著的。

（三）冷战结束，使战后受军事对峙约束的国际经济关系发生了剧烈变化。经济竞争成为刺激区域经济合作的主导机制，无论美国、日本、西欧及其他发展中国家为了自身的利益，纷纷建立代表大国利益的区域经济合作。冷战后，世界进入多极化时代,必然导致经济国际化、区域化、集团化,从而使世界性区域经济合作出现大区域化特征。

（四）目前的区域经济合作的发展趋势是在生产国际化程度不断提高的大形势下出现的。区域化趋势有对外加强市场壁垒的作用，从这个意义说，它是生产国际化趋势发展中的一个阻碍因素。现在美日纷纷加快对欧洲投资，加剧在欧洲的资本兼并活动，避免欧洲大市场形成后外国资本进入的困难正说明了这一点。但目前的生产国际化已经达到这样的程度：它已成为国际经济关系中一个不可逆转的因素；同时，目前的区域化趋势，除了和国际化趋势有矛盾的一面外，本身也还有促进国际化趋势发展的另一面。这是因为，取消区域内市场障碍是为在成员国之间提高生产国际化程度而采取的一种重要措施，而增强经济活力又是这些国家跨越区域边界，走向世界

市场的重要条件。所以，国际化和区域化两种趋势在同时发展，是国际化中有区域化，区域化中又有国际化；区域化是国际化大趋势中的区域化，国际化是区域化过程中的国际化。国际化和区域化是两种不同的发展趋势，两者有矛盾的一面，但它们又同时存在，而且都在发展，并不是一种趋势完全排斥另一种趋势的问题。从长期看，通过多边谈判，各经济区域之间的市场壁垒有可能减少；但在经济区域形成过程之中，区域间市场壁垒的减少速度又相对落后于区域内市场壁垒的消减速度。总之，从近期看，区域化趋势的发展会增强国际上的保护主义势头；从长期看，如果世界经济因为在区域内消除市场障碍而变得更有生气，则区域化趋势可能成为削弱保护主义的一种因素，但它并不能帮助世界摆脱保护主义的困扰。

（五）发达国家与发展中国家越过经济发展水平较大差距的障碍，出现了筹组区域经济合作的趋向。长期以来，人们总是认为要建立区域经济合作必须是经济发展水平接近的国家。毋庸置疑，经济发展水平比较接近的国家，建立区域经济合作的矛盾较少，即使有矛盾，也易于在合作中得到解决。这个因素使战后世界经济的区域化局限在较小范围内，一般是发达或较发达的国家联合起来，发展中国家也相互组建经济合作。其实，欧共体在它的发展进程中，国家间的经济差距标准不是主要的，希腊的加入就是明显的例子。区域性，甚至某种政治上的因素较经济上的差距更为重要。在新的浪潮中，不论是美国还是日本，它们都把建立区域性经济合作扩展到了发展中国家。

美国除了和加拿大在 1988 年 1 月 2 日经过谈判达成自由贸易协定外，1990 年 9 月布什总统向国会提出美国和墨西

需要全本请访问 www.ertongbook.com

哥进行自由贸易谈判的要求，11 月又亲自访问墨西哥，商谈签订自由贸易协定的有关问题；1991 年 2 月，美国、加拿大、墨西哥三国就建立北美自由贸易区问题开始举行谈判；1993 年 12 月 17 日三国首脑签署协定，1994 年 1 月 1 日协定正式生效，北美自由贸易区(NANFT）诞生。这充分说明发达国家与发展中国家的“加强经济合作”，不同于以往的双边贸易协定，而是作为试图建立像欧洲联盟那样的经济集团的前奏。

日本作为超级经济大国，它为了增强与美国、欧洲联盟进行竞争的力量，近几年来，合作的对象转向亚太地区的发展中国家。日本《朝日新闻》在 1991 年西方七国首脑会议一结束，就发表题为《请将目光转向“南方”》的社论。这是日本对发展中国家所表示的新姿态。

欧洲联盟在壮大自身、加速走向统一大市场的同时，亦把目光扩大到非洲、加勒比和太平洋的发展中国家，欧盟决定 1999 年 1 月 1 日实行单一货币，并积极推进东扩和南下战略。

因此，所谓世界性区域经济合作（Regional economic Co-operation）实质上指：两个或两个以上的国家，在受各自政府一定授权的共同机构下，通过共同协商，利用地区内部市场和资源，促进地区专业分工，发展规模经济，逐步消除贸易（包括生产要素流通）障碍，增进相互间的经济依存关系，达到成员国之间互利互惠，并加强它们在世界经济中的地位和作用。其特征是：以建立地区市场为目标，具有相同的社会经济制度，经济发展程度大致接近，政治、经济外交政策相近，地理位置连成一体或邻近。

世界性区域经济合作是一种客观的经济发展过程。

第二节　欧洲共同体的运转与发展趋势对世界性区域经济合作发展的影响

一、作为世界性区域经济合作典范的欧洲经济共同体的运转与发展趋势

1951 年 4 月,由法国、意大利、联邦德国、荷兰、比利时、卢森堡六国签署欧洲煤钢联营体条约，1952 年 7 月 25 日正式生效，实行煤钢运销一体化标志西欧六国在煤炭、钢铁方面的区域经济合作开始也为欧洲经济共同体的建立奠定了基础。1957 年 3 月,六国在罗马签署《罗马条约》,建立欧洲经济共同体和欧洲原子能共同体，1958 年 1 月 1 日欧洲经济共同体建立，欧洲煤钢联营六国成为共同体最初成员国。《罗马条约》正式生效，标志六国实施西欧区域经济一体化开始。1967 年 7 月 1 日欧洲经济共同体，欧洲煤钢共同体和欧洲原子能共同体的主要机构合并，统称为欧洲共同体，总部设在比利时首都布鲁塞尔。1973 年,由于英国、爱尔兰和丹麦加入,欧共体由六国发展到九国。80 年代初,希腊、葡萄牙、西班牙等国相继加入共同体，其成员国增加到十二国。1991 年 12 月,欧共体十二国正式签署欧洲联盟条约（马斯特里赫特条约），该条约 1993 年 1 月生效，实际推迟到 1993 年 11 月 1 日,欧共体改称欧洲联盟，为欧共体建立政治联盟和经济货币联盟确立了目标和步骤，标志西欧正在逐步走向完全一体化。1995 年 1 月 1 日,芬兰、瑞典、奥地利三国加入欧洲联盟,欧洲联盟成员国，由十二国扩大为十五国。

欧洲共同体的诞生与发展直至欧洲联盟的建立，为世界

区域经济合作提供了现实参考模式。作为区域经济合作，欧共体一体化模式在区域内部一体化程度上的提高，较之外部规模上的扩大更为突出，欧共体一体化程度的提高表现在：在贸易方面实现关税同盟，使欧共体内部成为一个非关税自由贸易区；在农业方面实行共同农业政策，实行统一的农业发展管理；在货币方面，建立新的欧洲货币体系的汇率机制，设计了欧洲统一货币和银行的雏型，通过汇率稳定起到了协调货币政策的作用。此外，欧共体在政治一体化上也有所发展，使欧共体各成员国在经济和社会发展政策决策上实行有限的主权让渡，接受一体化超国家机构的有限的超国家管理和协调欧共体内部一体化程度的迅速发展，这正是欧共体一体化的实质所在。

欧洲共同体运转与发展趋势说明，从区域经济合作到区域经济一体化的发展，决不只限于欧洲共同体内部，它将是一个不断发展的连续过程。1972 年 7～10 月欧洲共同体与欧洲自由贸易联盟签定协议，决定相互间减少关税和工业贸易中的限制。1973 年 1 月 1 日起逐步建立一个自由贸易区，1985 年，欧洲共同体和欧洲自由贸易联盟之间已全部取消了工业品贸易的关税，西欧成为世界上最大的自由贸易区。1984 年 4 月 9 日欧共体和西欧自由贸易联盟在卢森堡举行第一次部长级联席会议，决定进一步扩大合作领域，逐渐建立“欧洲经济空间”。会后发表了《卢森堡宣言》。1990 年 6 月欧共体与欧洲自由贸易联盟就建立欧洲经济区问题开始实质性谈判，1991 年 10 月 22 日就建立欧洲经济区达成协议。1993 年 1 月 1 日起，欧洲共同体和欧洲自由贸易联盟十九个国家，将在五年的过渡期后实现商品、人员、劳务、资本的自由流动。1994 年 1

月 1 日，经过长期酝酿的欧洲经济区正式建立。1999 年欧洲共同体将实行东扩南下战略，欧洲共同体在外部规模上走向全欧洲经济一体化。

二、欧洲共同体 30 多年运转发展过程在理论上、实践上丰富了世界性区域经济合作的内涵

（一）区域经济合作是世界经济一体化的组成部分。区域经济合作在发展过程中，促进了主要国家企业的“国际化”发展。例如在欧共体统一大市场建设中，企业兼并加剧，包括美国跨国公司、日本大企业同欧共体公司的兼并，实际上这就是资本主义世界经济一体化的重要内容。同时，随着欧共体统一大市场的建成，在欧共体内的外国企业，也可以在更加广阔的天地里驰骋。在那里的美国、日本的跨国公司，同样可以享受到大市场内进行经营销售活动的种种便利，从而提高了美国、日本企业家向欧共体国家投资的积极性，推进了资本的全球性流动。

当前，国际贸易与国际金融，正在成为世界经济中最活跃的因素，贸易发展的速度超过经济增长，而国际资本流动额更是急剧增加。为了巩固和发展自己在国际贸易及金融领域的地位，各个国家不可能将自己的活动局限于区域集团之内，而必然是在致力于区域合作内部发展的同时，面向更广阔的世界,否则将危及自身的发展。因此,当代世界经济中,实际上区域经济合作与世界经济一体化是同步发展的，是方向一致、相辅相成的两种趋势。

（二）区域经济合作体现了不同层次的世界经济一体化趋势。由于地域的、历史的种种原因，世界各国之间的联系有

疏密不同，一些原来联系较为密切而又在地域上相近的国家，结成区域合作后，势必进一步加强彼此之间的交往与联系，同时与区域外国家的联系也会得到不同程度的发展。以欧共体为例，以欧共体为核心，以欧共体与自由贸易联盟合作为基础的“欧洲经济空间”，即更大范围内不同层次的欧洲一体化形势的形成。从欧共体到两大集团，到整个欧洲，再到全球性的联系与合作，是一个多层次、多形式的逐步扩大与加深的一体化过程。国际化与世界经济一体化趋势，正在使严格划分地区界限的经济区域具有相对性。

世界性区域经济合作发展的历史说明，区域内的分歧、争议和矛盾不可避免，但阻挡不住一体化的进程。区域间的相对均势与相互依存，也将使它们之间发生矛盾和斗争，但是各个区域将在竞争中共存，在合作中竞争，这更符合各方利益。区域合作内部及各区域间的交往与竞争，都将推进经济一体化的进程。区域经济合作是走向世界经济一体化的重要一步，也是世界经济一体化进程中的一个里程碑。

（三）区域经济合作推进了世界经济一体化的进程。区域性经济合作的开放性，决定了在加强区域内经济联系的同时，必将依靠集体合作所增强的竞争力，加紧向全世界扩张，向更广阔的世界市场进军。区域内实现一体化的结果：妨碍生产要素自由流动的各种障碍的减少和消除，资源可以获得更加合理和有效的配置；竞争和兼并加剧，又将加快产业结构的调整，也有利于提高生产效率和经济效益。这一切，为跨越区域集团，走向世界增强了实力。欧共体的发展就是这样。自从欧洲共同体成立后，无论是对外贸易还是对外投资，都得到了快速增长。目前欧共体的国民生产总值占世界 1/4 强，而出口额

占世界出口额的将近 2/5。对外投资的增长更突出，1973 年，欧共体九国的对外直接投资只占世界投资总额的 38.5%，到 1983 年，欧共体的这个比重上升到 52.9%，成为世界最大的投资者。[①]

现实的发展，正如欧洲共同体元老哈尔斯坦在论述欧共体在经济上的基本价值时所说的："联合意味着能够在一个比过去更大的、更广泛的规模上处理生产、劳动、资本和工业设置问题。它意味着更多的收益来源、更大的市场、资源的集中和更合理的使用，以及更高的效率。"联合可增强集团力量，推进成员国经济的发展，同时也就增强了这些国家向世界更大地区扩大贸易与投资的力量，从而推进了世界经济一体化。区域经济合作在 90 年代，乃至在更长一段时期里，将是世界经济增长及经济一体化发展的重要推动力。

第三节　国际经济、政治格局的剧烈变化大大推进了世界性区域经济合作的发展

一、冷战以后，国际经济、政治、军事的剧烈变动刺激了世界性区域经济合作的发展

第二次世界大战后，苏联与美国在"雅尔塔体系"基础上相互扩大政治、军事影响，最终成为全球性超级大国。世界格局出现了美国、苏联间的冷战和两极对峙的特征。但是，包括

① 黄苏："区域经济集团化是一个动态过程"，《世界经济与政治》1992 年第 9 期。

需要全本请访问 www.ertongbook.com