中国进入世界主要经济圈软科学丛书④

东北亚经济圈与中国企业

叶卫平 著

中国经济出版社

需要全本请访问 www.ertongbook.com

（京）新登字 079 号

图书在版编目(CIP)数据

东北亚经济圈与中国企业/叶卫平著. —北京：中国经济出版社，1996.3
（中国进入世界主要经济圈软科学丛书）
ISBN 7-5017-3524-7

Ⅰ.东… Ⅱ.叶… Ⅲ.①市场经济—东北亚—概况②中外经济关系—经济学 软科学 丛书 Ⅳ.①F733.1②F125-51

中国版本图书馆 CIP 数据核字(95)第 18999 号

责任编辑：毛增余 （68319287）
封面设计：于 霞
发行部门：68341876
邮购部门：68344225

中国进入世界主要经济圈软科学丛书④
东北亚经济圈与中国企业
叶卫平 著
中国经济出版社出版发行
（100037·北京市百万庄北街 3 号）
各地新华书店经销
北京银祥福利印刷厂印刷
850×1168 毫米 1/32 7.75 印张 195 千字
1996 年 3 月第 1 版 1996 年 3 月第 1 次印刷
印数：5000
ISBN 7-5017-3524 7/F.2539 定价：12.00 元

版权所有 盗版必究

内容简介

该专著运用最新的材料，研究了东北亚经济区域各国和地区的经济、政治、贸易、投资、外交以及产业结构、市场容量和体制演变，分析了它们同美国和欧洲主要发达国家的贸易摩擦和政治分歧，探讨了组成东北亚经济圈的紧迫性、可能性、必要途径和中国在其中的作用，为中国企业进一步开拓东北亚大市场特别是日本、韩国、香港市场提供了决策依据和政策建议。该专著已列为中国人民大学同名新课教材。

前　言

软科学是关于政策与决策的科学。撰写这4种专著的主要目的在于为保护中国国内市场和民族工业，为中国企业开拓世界四大主要经济区域的市场提供政策建议和决策依据。

90年代以来，乌拉圭回合谈判一度陷于破裂的边缘，各种区域性贸易集团应运而生。后来，乌拉圭回合谈判虽然达成了妥协，世界贸易组织也宣告成立，但由于世界各种矛盾的不断加深，世界经济区域化、集团化已是一种必然的趋势。各主要区域性贸易集团对内减少乃至取消关税和非关税壁垒，对外却依然壁垒高筑、壁垒森严，对圈外的发展中国家实行种种贸易和投资歧视。它们还依靠整体谈判力量，不断地压圈外的发展中国家全面开放市场，否则就实行贸易制裁和技术转让限制。中国地处的东北亚，由于历史和现实的各种矛盾，至今尚无区域性的贸易组织可以依托。中国的国内市场在逐渐失去，中国民族工业承受的压力越来越大，中国出口企业遭到了贸易保护主义越来越大的排斥。因此，通过这套专著对世界各主要经济圈做番系统的、全方位的、多学科的研究，揭示它们的来龙去脉、主要构成、相互关系、分工特点、市场容量、贸易金融投资体制和政策的变化，分析中国企业进入它们的主要障碍以及它们对中国市场和民族工业的主要威胁，为企业和政府提供政策建议和决策依据，是有一定的理论和现实意义的。

这4种专著临出版时，被中国人民大学列为4种同名新课的教材。能让中国的大学生和研究生——未来的政治家、经济管理家、企业家、外贸外金融工作者和政策制定者系统地掌握这方面的最新知识，对于中国民族工业的发展和国家实力的强盛，都是大有益处的。

未来的中国是他们的！

这4种专著和教材在撰写过程中，得到了许多知名专家的帮助，中国经济出版社的毛增余编辑为它们的出版付出了辛勤的劳动，谨在此向他们表示深深的感谢；参考了大量国内外文献和统计资料，限于篇幅不能一一列出，谨在此向它们的作者表示诚挚的谢意；为了阅读和排版的方便，也为了节省篇幅，书内未用图表而是把统计数字直接放入行文中分析，这样可能给一些读者在使用时带来不方便，谨在此向他们表示歉意。

由于作者的水平限制，这4种专著和教材一定会有许多不足之处，错误之处也在所难免，敬请各位专家、学者和读者不吝指教，予以批评指正！

作者

1996年3月

需要全本请访问 www.ertongbook.com

目　录

前　言
第一章　亚洲首富日本国……（1）
一、压抑内需的贸易立国方针 ……（1）
二、幼稚工业与国内市场的守护神 ……（7）
三、从扩大内需到泡沫经济……（13）
四、泡沫经济中的金权政治……（17）
第二章　在动荡中发展的韩国经济 ……（26）
一、朴正熙的专制开发经济系统……（26）
二、全斗焕、卢泰愚时期的风云变幻 ……（38）
三、金泳三执政后的改革与调整 ……（49）
四、韩国的产业扶持政策对中国的借鉴意义……（55）
第三章　各具特色的东北亚地区和国家 ……（68）
一、香港的经济起飞与政治转折……（68）
二、澳门的经贸特色与政治变迁……（85）
三、朝鲜的工业化与图们江自由贸易区计划……（89）
四、资源丰富的蒙古与东俄罗斯……（92）
第四章　东北亚国家与地区的外贸和外交活动……（101）
一、日本同美欧的贸易与政治摩擦 ……（101）
二、韩国与美日俄的外交外贸和投资 ……（117）
三、香港与美台英的贸易和投资 ……（129）
四、中国与美欧经贸投资关系的现状和问题 ……（138）
第五章　东北亚区域联合势在必行……（148）
一、通过区域合作解决朝鲜半岛危机 ……（148）

二、通过区域联合与贸易保护主义抗争 …… (169)
三、建立东北亚经济圈的内在障碍 …… (174)
四、中国在东北亚区域合作中的作用 …… (183)
第六章　中国企业在东北亚经济圈内发展贸易与投资的策略…… (190)
一、中日贸易的问题与对策 …… (190)
二、中日经济技术合作与政治关系 …… (203)
三、中韩贸易与投资关系的发展及其障碍 …… (214)
四、中国内地与香港发展贸易和投资面临的问题 …… (225)

第一章　亚洲首富日本国

战后日本政府制定了压抑内需的贸易立国方针和一系列扶持、保护幼稚工业的产业政策，使日本成为经济强国。这些方针和政策使日本市场关税壁垒和非关税壁垒高筑，外国产品和投资很难进入日本市场。80年代后期日本被迫扩大内需，但随着泡沫经济的破灭和金权政治的腐败，日本市场的封闭性没有发生根本的改变。

一、压抑内需的贸易立国方针

第二次世界大战中，日本本土遭到了美国空军的严重破坏，除了广岛和长崎被原子弹摧毁外，还有40%的城市建筑和50%的工业运输设备被炸毁，45%的国民财富不复存在，2200万人失去了家园。日本要在战争废墟上重建，需要巨额资金。

"冷战"开始后，美国改变了把日本变为农业国或轻工业国的方针。1945年12月，美国曾公布了对日本的拆迁赔偿计划，它规定全部拆除日本的战争器材工业，大部拆除日本的重化工业。1947年杜鲁门主义出笼后，美国停止实施这一计划，并且给日本以大量的经济援助。到1951年，美国以"占领地区救济基金"和"占领地区经济复兴基金"的名义给日本21.8亿美元。它们以粮食的形式支付，出售后所得款项的40%用于日本工业设备投资。1947年日本开始实施"倾斜生产方针"，把煤和钢作为超重点的发展部门。美国向日本大量输送石油，用作钢铁生产的能源。钢铁产品重点分配给煤炭行业，增产的

煤又重点分配给钢铁行业。钢铁行业和煤炭行业相互促进，以此带动电力、化肥、机械、交通各行业的全面复兴。1947年，日本的采掘业比上一年增长21%，制造业增长20%，农业也取得了丰收。1948年12月，美国政府为日本制定了"稳定经济9原则"，即加强税收、严格限制信贷、停止增加工资、加强外汇管理、强制征购粮食、增加重要物资的生产、实现预算平衡、日元对美国实行单一汇率、对出口工业部门的原材料实行重点分配。接着，白宫委任底特律银行董事长道奇为美国驻日本占领军的财政金融顾问，制定了实施"稳定经济9原则"的"道奇计划"，其主要内容为：通过编制特别会计表格方式来平衡财政预算，取消政府对重要物资的差价补贴和进出口补贴，停止复兴金融金库的贷出活动，确定1美元兑换360日元的单一固定汇率，以抑制通货膨胀和恢复出口。从朝鲜战争爆发到1953年，美国又向日本"特别军需订货"22.2亿美元，占日本同期出口额的50%，进一步促进了日本经济的恢复。到1955年，日本各项经济指标除进出口外都已超过了战前水平。

从1955年开始，日本经济进入了全面发展时期。日本政府经过反复比较，否定了有泽广巳等人提出来的立足于国内资源开发的经济发展战略。这一战略认为：世界的财富和资本已集中于美国，各国购买力不足以支撑外贸发展；日本既没有必要与共产主义圈进行贸易，也没有必要恢复在东亚和南亚地区的传统市场，因为尼龙等合成工业技术已使日本不再需要依赖那里的生丝等原材料；日本应当通过引进先进技术，对本土资源实行大规模综合开发来实现经济自立。日本政府采纳的中山伊知郎和大来佐武郎的贸易立国发展战略则认为，人口多资源少的日本只能走19世纪初英国的道路，把资源和市场不足的难题放到世界中解决，通过引进和消化国外技术来扩大国际贸易，从而实现工业现代化。大来佐武郎在肯定中山伊知郎的贸易立国主张的同时，吸取了国内资源开发战略的合理之处，他举例说：从静态国际分工理论看，日本不应该发展钢铁工业而应该进口外国

钢铁产品，但从维持就业、节约外汇、发展基础产业、应付国际市场经济波动等方面看，日本政府有必要通过关税保护和生产补贴来保持相当规模的钢铁工业。

引进先进技术，发展支柱产业，推动贸易出口，必须投入巨额资金。美国出于构筑反对中国、苏联等社会主义国家的战略包围圈的需要，继续给日本以各种帮助。美国在日本列岛大量驻军，使日本的军费开支大大减少，得以把绝大部分的人力、物力、财力用于经济发展。战前日本的直接军费开支为政府一般会计支出的 44.8%，而 50 年代中期其直接军费开支只占政府一般会计支出的 13%，占当时国民生产总值的 2%弱；60 年代降为 10%，占当时国民生产总值的 1%左右；70 年代再降为 7%，占当时国民生产总值不足 1%。到 1983 年，日本国民人均军费开支只有 98 美元，大大低于美国的 1023 美元，英国的 439 美元，法国的 394 美元，联邦德国的 363 美元。美国继续向日本提供各种贷款和投资：1950 年至 1960 年日本共获得外国贷款 8.5 亿美元，其中美国提供的占 6.69 亿美元；1961 年至 1970 年日本共引进外资 58.3 亿美元，其中美国提供的占 40.81 亿美元。美国除了为日本出口产品提供市场外，还把侵略越南战争的特别军需订货单中的 5.6 亿美元的货物交由日本生产。除此之外，日本还采取了下列措施来增加投入，加速资本积累：

第一，实行低工资低福利政策。日本工人的工资长期处于发达资本主义国家的后排：1955 年日本工人的工资只有美国的 12.5%，英国的 33.3%，联邦德国的 50%；1970 年日本工人的工资只有美国的 33.3%，法国和联邦德国的 66.6%；1960 年至 1970 年日本国民生产总值增长了 280%，日本工人的工资却只增长 150%；甚至到 1986 年日本工人的工资也只有美国的 50%强，联邦德国的 67%左右。这段时期日本工人的福利费用也是发达资本主义国家中最低的，1960 年日本工人的福利费用仅为工资的 10.7%，而意大利为 40.2%，法国为 26.2%，联邦德国为 18.6%，美国为 12.5%。日本雇员的退休年

龄为 58 岁至 60 岁，可是享受养老金的年龄却必须从 65 岁开始。日本还把税收来源主要放在所得税上，它占全部税收的比重高达 66.6%，高于其他主要西方国家；个人所得税又主要来自于工薪阶层，工薪所得税占全部个人所得税的 70%以上，个人所得税中的基础扣除、配偶扣除、扶养扣除的标准都很低。反之，日本对股息红利则予以减免税。为了进一步抑制工薪阶层消费，日本实行刺激储蓄政策，使定期储蓄利率长期高于通货膨胀率，并在一定范围内对储蓄利息免税。1964 年至 1973 年，日本家庭储蓄率约占国民生产总值的 36%至 39%，定期存款占全部存款的 99%。1955 年至 1970 年，日本家庭储蓄率增加 9.2 倍，家庭储蓄率在发达资本主义国家中是最高的。

第二，日本政府的公共投资实行低非生产性支出、高生产性支出的方针。1968 年至 1973 年日本政府的公共投资用于生产方面的比重高达 50.3%至 54.3%，用于非生产方面的只有 30.8%至 36.6%，其余用于国土整治。结果到 80 年代，日本政府用于社会保障和公共生活设施方面的开支仍然大大低于其他西方国家。1983 年日本社会保障费人均只有 1079 美元，而瑞典为 3649 美元，荷兰为 3113 美元，法国为 2961 美元，经济合作与发展组织成员国平均为 1929 美元。1985 年日本公路铺设率只有日本、美国、联邦德国、英国、法国 5 国平均值的 66%，下水道普及率只有 48%，人均城市公园面积只有 14%。1986 年日本社会保障费占国内生产总值的比例只有 11.7%，而瑞典为 30%，法国为 27.2%，联邦德国为 22.7%，英国为 19.4%，美国为 12.9%。日本政府还通过特别折旧方案，允许企业头一年就提取折旧费的 50%。日本政府成立了开发银行和进出口银行，分别为动力、运输、制造等重点行业和出口企业提供低息长期贷款。日本战后的动力工业、机械制造工业和海运业基本上是靠政府的贷款和投资发展起来的。1950 年至 1970 年日本政府的财政支出增加了 10 倍以上，比美国、英国等主要西方国家高出 50%。1955 年至 1970 年，

需要全本请访问 www.ertongbook.com

日本固定资本投资由17784亿日元增加到255461亿日元，15年增加13.36倍。日本固定资本投资额在国民生产总值中的比重每年都在33%左右，高于其他主要西方国家。

有了雄厚的资本，日本从50年代开始大量引进外国的先进技术。1950年至1978年日本共引进外国先进技术31000多项，居世界各国之首，其中50年代平均每年引进233项，60年代平均每年引进1090项，70年代平均每年引进竟达2091项。日本引进技术的方式多种多样，但是80%左右是通过购买专利和图纸进行的；日本引进技术的种类复杂多样，但重化工业项目占80%左右。1955年日本引进技术的重点是传统产业部门，1955年至1965年转向石油化工、电子电器、合成纤维等新兴产业部门，70年代再转向原子能、宇航等高新技术产业部门。1955年至1970年，日本吸收了半个世纪来世界大部分先进技术，只用了20年时间和60亿美元的外汇就走完了欧美发达资本主义国家50年的技术发展道路。1951年至1969年，日本劳动生产率平均每年提高10%，高于其他发达资本主义国家1倍左右。日本为了加快对引进技术的消化吸收和改进创新，十分重视教育事业和科技事业的投入。第二次世界大战前，日本就已经普及了义务教育，成为世界上少有的低文盲率的国家。1947年日本颁布了《教育基本法》和《学校教育法》，1949年新建了230所4年制大学。1954年日本的教育经费占国民收入的5.6%，而联邦德国为4.4%，丹麦为3.7%，美国为3.1%，英国为2.1%。1955年至1974年，日本高中的升学率由51.5%提高到90.8%，大学升学率由18.4%提高到32.2%。80%的企业根据自己的特点制订了培训计划乃至设立了培训中心，以便工人、管理人员和技术人员适应新设备、新工艺、新产品的要求。1955年至1975年，日本自然科学研究经费和研究人员分别增加了7倍，每百万人口中的科技人员达到2000多人。所以，日本在引进技术过程中，往往是1号机引进，2号机自制，3号机出口。日本从60年代开始出口专利，1975年专利收入达到1.61亿美元。

日本是个资源贫乏的国家，1955 年至 1972 年不得不从国外进口了 13.8 亿吨石油、7.8 亿吨铁矿石、3.6 亿吨煤炭、1.2 亿吨有色金属矿石。然而，当时国际市场上的石油等初级产品的价格十分低廉，每桶中东轻质油只有 1.8 美元，不及现在价格的 10%。如果我们以 1950 年原料生产国出口的初级产品价格为 100，那么它们 1960 年的价格反降为 91，到 1970 年才回升到 96；同样，如果我们以 1950 发达资本主义国家出口的工业制成品价格为 100，它们 1960 年则上升到 122，1977 年又上升到 144。1955 年至 1972 年日本进口的石油，每吨只有 1973 年提价后的 17%，如果按 1973 年的价格计算，日本仅此 1 项就少付了 950 亿美元。日本还利用原料生产国制造业十分薄弱的有利条件，大量向它们出口工业制成品。1955 年发展中国家在日本出口总额中占 58.3%，其中尤其以东南亚地区为重。日本通过极不合理的国际价格体系，从工业制成品和初级产品的价格剪刀差中攫取了惊人的超额利润。1960 年至 1970 年，日本外贸额每年平均增长 16.9%。1955 年至 1972 年，日本外贸顺差 151.5 亿美元，大大增强了日本的经济实力。

在上述背景下，日本经济 1955 年至 1973 年进入高速增长时期，工业生产增长了 8.6 倍，年平均增长 13.6%，1955 年至 1970 年日本经济增长率年平均达到 10.35%，为资本主义国家之首；日本国民生产总值按 1970 年价格计算，1976 年由 1955 年的 172680 亿日元增加到 986910 亿日元，增长了 472%。到 60 年代末，日本已发展成为仅次于美国和苏联的世界第三经济大国。从 60 年代开始，美国、西欧在日本出口地区构成中的比重明显上升，1969 年日本对美国出口占其出口总额中的比重上升到 31%，对西欧的出口比重上升到 12.8%，双方贸易矛盾开始发展起来。

二、幼稚工业和国内市场的守护神

随着贸易立国方针的顺利推行，日本进出口额迅速增加。为了使日本产品更方便地进入他国市场，日本50年代加入了关税与贸易总协定以及国际货币基金组织。可是，日本对外国产品进入本国市场却予以严格限制，它的外汇法明确规定：进口任何产品都必须向政府申请许可证；政府准许进口的产品，必须是国内工业生产和国民生活急需的原料、燃料等物资。为了达到限制进口的目的，日本实行了外汇集中管理和使用配额制度，并对进口产品实行数量配额制。1960年，日本在一些西方国家的压力下，颁布了《贸易与外汇自由化计划大纲》，1964年进口自由化率达到了93%左右。一些西方国家仍不满意，日本的对策是尽可能拖延自由化政策的实施时间，根据各个行业的国际竞争力状况逐步开放，未扶持成熟的不予开放，用开放行业来掩护需继续保护、扶持的行业，使外国产品找不到摧毁日本幼稚工业的机会。

日本钢铁工业恢复较早，1953年钢产量即已恢复到战前最高水平。1951年至1965年，日本政府对钢铁工业实施了3个五年合理化计划，始终如一地将它作为出口行业加以培植。在第1个五年合理化计划期间，政府开发银行向它贷款172亿日元，在它投资总额中的比重为12%；在第2个五年合理化计划期间，它的主要机械设备普遍享受特别折旧待遇，最大的6家钢铁公司享受的特别折旧额在设备投资额中的比重年平均为12.7%，在折旧总额中的比重年平均为34.9%，并且减免固定资产税；在第3个五年合理化计划期间，它的一般机械设备的使用年限两次分别缩短20%和15%。日本政府允许钢铁工业的出口收入按一定比例从应税收入中扣除，允许出口额增加的钢铁企业依据出口增加额实行特别折旧，允许钢铁工业将一定比例的出口收入免税拨为开拓国外市场准备金用于积累。日本钢铁

工业所需铁矿石的 99.4%和煤炭的 88.3%依赖进口，为了减少它的海运成本，日本政府仅 1953 年至 1957 年间就向它发放了 103 亿日元的海运利息补贴。为了防止国外廉价钢铁产品大量进入日本市场，日本政府维持 1951 年制订的钢铁产品高额进口税率达 17 年之久，直到 1967 年才根据关税与贸易总协定的谈判逐步削减。按照这一税率，生铁产品进口关税为 15%、钢材为 15%，钢锭为 12.5%。它们使外国钢铁产品的进口比率 1960 年仅为 1.6%，1970 年又进一步降低为 0.2%，有效地保护了本国的钢铁工业。由于日本对自己的钢铁工业采取了上述一系列扶持、保护政策，日本钢铁产量由 1953 年的 700 万吨猛增至 1960 年的 2214 万吨，生产成本则逐步下降。如果以 1956 年为 100，那么 1960 年为 71，1962 年为 68.1，1963 年为 65.9，1964 年为 62.7，1965 年为 63.7，1966 年为 60。从 1969 年起，日本成为世界最大的钢铁产品出口国，每年出口量约占世界总出口量的 30%，出口强项品种除了冷轧钢板和宽带钢外，还有焊管、厚板、型钢、镀锌板、棒钢、线材、特殊钢材和无缝管等。

这时，日本政府才把钢铁产品作为实行贸易自由化的第一批产品，从 1967 年开始引入关税与贸易总协定的原则，逐步降低外国钢铁产品进口的关税水平，以竞争作为其进一步发展的动力。

日本政府对于起步较晚的汽车工业，则给予了更多的扶持和保护。日本政府 1955 年确定了汽车工业超小型、大批量、面向国际市场的发展方针，1961 年又提出了走汽车工业集团化道路的计划，打算把全国汽车企业集中为月产轿车 7000 台的大批量生产集团、月产高级轿车和赛车 3000 台的特殊轿车集团和生产轻型轿车的微型车集团。在日本政府的促进下，1964 年三菱汽车与三重汽车合并，1966 年日产汽车与王子汽车合并，1967 年丰田汽车与日野汽车合并，1968 年日产汽车与富士重工汽车合并。日本开发银行对汽车集团的贷款额和设备投资额 1951 年分别为 1.35 亿日元和 10.27 亿日元，1955 年分别增加到 3 亿日元和 39.71 亿日元，1966 年分别增加到 40 亿

日元和1188.26亿日元，1967年更是高达50亿日元和1947.69亿日元。日本开发银行和金融公库对汽车零部件企业的贷款也逐年增加：日本开发银行1956年至1960年的贷款额为18.19亿日元，1961年至1965年增加到115.03亿日元，1965年至1970年再增加到173.2亿日元；日本金融公库的贷款1961年至1965年为23.26亿日元，1965年至1970年仍达到18.21亿日元。日本政府还以委托事业费的形式向日本汽车技术会和日本小型汽车工业会提供财政补贴，1951年至1959年共提供了3.69亿日元。日本整车制造业和零部件制造业分别从1951年和1956年享受特别折旧制度，并免税进口关键设备。从1954年起，日本政府对外国汽车进口实行高关税限制，高级轿车的税率为50%，普通轿车为40%，小型轿车为20%。除了关税壁垒外，还实行外汇配额制等非关税壁垒限制，并规定进口轿车只能用作出租车和新闻业务车，3年之内不准转卖等等。因此，日本汽车工业取得了在西方主要国家中最快的发展速度，1970年的增长率达到76.65%，而美国当年只有0.9%，英国只有1.83%，法国只有4.38%，联邦德国只有4.63%，意大利也只有7.45%。日本1955年汽车产量不过5万台，1970年猛增至529万台，由西方主要国家中的第6位跃居第二位。这一年，美国的汽车产量为828万台，联邦德国为384万台，法国为275万台，英国为210万台，意大利为185万台。1955年日本的汽车出口量仅为0.1万台，1970年猛增至109万台，翻了10多番，并且超过了美国、英国、意大利的汽车出口量，跃居主要西方国家第三位。

尽管如此，日本政府对汽车产品贸易市场自由化依然是承诺的多，付诸实施的少。日本政府在西方汽车大国的压力下，早在1961年即承诺大客车和卡车的贸易自由化；1964年日本加入经济合作与开发组织后，又先后承诺汽车工业外国投资自由化和小轿车贸易自由化。但是，日本政府一再拖延实施上述承诺，直到1971年才将小轿车进口税降到10%并允许外国资本自由进入其汽车工业。如前所述，

这时日本的汽车工业已经具备了很强的竞争能力。然而，即使到这时，日本政府仍然没有放弃充当汽车工业保护人的角色，继续用各种苛刻的非关税壁垒限制外国汽车产品和汽车资本自由进入。例如1972年日本政府借口反对公害，制定了严格的汽车排气标准；1975年进一步修订，规定汽车防污限制值要经过10种测定形式。1976年，日本政府又制定了更为严格的汽车防污标准，成为世界上限制最严的国家，一下子把外国的许多型号汽车拒之国门之外，那些排放技术比较落后的外国汽车企业也难以进军日本。欧美各汽车大国群起而攻之，但日本政府称它的限制标准是以美国的马斯基法为基础的，不肯屈从这些国家的压力而放宽限制标准。

日本政府对于起步更晚的电子工业，扶持和保护的力度就更大了。50年代前期，日本电子工业尚处于研究阶段，日本通产省就连续为它制订了几个开发计划。50年代后期，日本电脑工业进入试制阶段，通产省立即制订了《电子工业振兴临时措施法》，将它列入扶持产业，设立电子工业课对它作归口管理，并设立电子工业审议会以加强政府同它的联系。1957年至1972年，通产省根据《电子工业振兴临时措施法》等资助电子工业27亿日元；1962年至1966年，通产省资助以大型计算机开发为目的的FONTAC项目3.5亿日元；1966年至1971年，通产省资助超高性能计算机开发项目100亿日元；1971年至1983年，通产省资助日本信息处理振兴协会230亿日元；1971年至1980年通产省资助图像信息处理系统项目220亿日元；1972年至1976年，通产省资助计算机新机种开发促进项目571亿日元，同期通产省还资助计算机外围设备开发项目45亿日元；1973年至1974年，通产省资助集成电路开发项目3.5亿日元；1973年至1975年，通产省资助信息处理产业振兴对策研究30亿日元；1974年至1977年，通产省补贴商工会议所引进项目的租赁费22.9亿日元。从1966年开始，政府银行贷款也滚滚涌入电子工业，其中：1961年至1982年，开发银行对日本电子计算机公司贷款5235亿日元；1966年

需要全本请访问 www.ertongbook.com