

# 第一章 战后经济恢复

## 第一节 战争破坏和民主化改革

### 一、战争对日本经济的严重破坏

1945年12月25日，美国记者迈克·盖因在其访日日记中曾经这样写道：“放眼望去，到处一片废墟”；“汽车像破了肠子似的扔弃在路旁，真是人间悲剧的沙漠”。

日本帝国主义穷兵黩武，挑起太平洋战争的结果，不仅给亚洲的很多国家和地区的人民带来了巨大的灾难，而且使其军事经济畸形发展，国民经济疲惫不堪。战争后期，由于美军的空袭，以东京为首，全国119个城市严重被炸被毁，到处都变成一片废墟和焦土。尤其是广岛和长崎，更遭到了原子弹的毁灭性破坏。当时，幸免于战火之灾的城市只有京都、奈良、金泽、仓敷、山口和弘前等少数几个数得来的地方。据统计，毁于战火的住房约为220万户，受害者达900多万人，如加上因战争需要而强行拆除的房屋，全国住房共损失了236万户，约为全部住房的1/5。另外，城市及其附近的工厂、道路、桥梁、港口和船舶等，也都遭到了严重的破坏。按停战时的价格计算，因战争而损失的国有财富总额达1057亿日元，损失率为36%。其中，和平用途的国有财富（包括工业生产设备等生产资料、生活消费资料、船舶等交通工具和建筑物等）为653亿日元，损失率为25%。对日本生命攸关的海上运输工具船舶，其总吨数战前为630万吨，到停战时只有153万吨，而且大都已破损或陈旧不堪。

与1934—1936年相比，1946年国民经济和生产能力的下降情况

是：实际 GNP 为 62%，人均实际 GNP 为 55%，人均实际个人消费为 57%，制造业实际工资为 30%（1947 年）工矿业生产为 31%（其中煤炭 53%、钢材 10%、纺织品 7%）农业生产为 79%。

由于战败，对外贸易也几乎完全中断了，与战前相比，1947 年出口下降为 7%，进口下降为 14%。这样，战前和战争期间赖以生存的物资，包括从中国、朝鲜和西伯利亚进口的大米、大豆、糖、铁矿石、煤炭、木材、纸浆和纸等产品等，就失去了供给的来源。

结果，在国内生产大幅度下降的情况下，就出现了严重的物资不足，生活资料也不得不实行了配给制。1946 年每人每天平均只供应大米 254 克，小麦 40 克，红薯 131 克，土豆 35 克，豆酱 19 克，酱油 20 克，糖 2 克，水果 19 克，鸡蛋 1 克。

由于配给物资远远满足不了国民日常生活的需要，黑市就应运而生，地下工厂也很活跃。与此同时，在物资匮乏、供应不足、黑市猖獗的情况下，通货膨胀就愈演愈烈，一发而不可收拾。1945 年，通货膨胀率为 51.1%，1946 年迅速上升到 364.5%。1947、1948 年仍分别为 195% 和 165%。其中，东京的批发物价指数和消费物价指数以 1934-1936 年为 100，1946 年分别为 1 630 和 5 000，1947 年又分别上升到 4 820 和 10 910，分别提高了 47 倍和 108 倍。由此不难想象当时日本人民生活之艰难，当时广为流传的一句话“剥竹笋生活”，就充分说明了人民大众食不果腹、度日如年的悲惨情景。

由于战败和殖民地丧失，从中国和东南亚被赶回或遣返回国的人员和士兵约 600 万人，再加上大量的失业者，城乡到处是流浪着的人群，个个面黄肌瘦、人人褴褛不堪。

综上所述，当时，日本虽然结束了战争，迎来了和平，但面临一片废墟、满目疮痍的荒凉不堪的景象，不仅国民毫无指望，政府也茫然不知所措，一切都等待美国占领军的指令。

## 二、战后初期的民主化改革

### 1. 美国对日本的军事占领和占领政策

1945年8月15日日本宣布投降后，根据波茨坦公告，以道格拉斯·麦克阿瑟为司令官的美国占领军于8月30日进驻日本，其后一直到1953年旧金山媾和条约签订为止，共对日本进行了六年半的单独军事占领。这一期间，日本的国内政策，都是根据盟军总司令部（GHQ）的指令而制定和执行的。

在美国单独军事占领条件下实施的占领政策，完全是按美国的意图而制定的。美国占领政策的目的是，从表面看，是为了促进战后日本经济的复兴，推动日本的民主化改革，实际上是为了通过日本经济的非军事化，来加强对日本的控制，削弱其与美国抗衡的力量。

## 2. 三大民主化改革

1945年10月11日，GHQ向日本政府下达了实行五项民主化改革的指令：①赋予妇女参政的权利；②保障工人的团结权；③教育制度的自由主义化；④废除专制政治（撤销秘密审讯和压制民权的各种制度）；⑤促进经济民主化。为扫除民主化改革的法律障碍，按占领军的指令，日本政府修改了明治维新以来一直统治日本的帝政宪法，制定了具有划时代意义的放弃战争的新宪法，并于1946年11月3日公布，1947年5月3日付诸了实施。根据GHQ的指令和新宪法，日本政府进行了一系列的民主化改革，其中最有名的是农地改革、劳动改革和解散财阀，被称之为经济民主化的三大支柱或三大改革。

（1）农地改革。明治维新以后，日本继续保持了封建地主土地所有制和佃耕农制度。为彻底改变这种不适合资本主义生产方式的土地所有制，促进农村的民主化，1946年10月，重新制定和公布了《修正农地调整法》和《建立自耕农特别措施法》，其后到1949年大力推行了农地改革。结果，全国共征用了187万公顷的土地（占全国土地的81%）和34万公顷放牧地，并廉价地卖给了农民，过去为缴纳高额佃租而苦苦挣扎的农民几乎都成了土地所有者，地主阶级迅速没落了。这次农地改革虽然没有涉及到山林和原野，但却用和平的方法成功地建立起了自耕农制度，有力地调动了农民的积极性，促进了农业生产的恢复和发展。其问题是农地过于分散，给以后的规模农业的发

展造成了障碍。

另外，在农地改革的同时还制定了粮食管理制度，规定农户生产的大米全部由政府按一定的价格收购，然后再由政府向市场供应。由于政府的收购价格高于市场的销售价格，从而有利于调动农民的积极性，确保了大米的生产和供应。

(2) 劳动改革。经济民主化的第二个支柱是劳动民主化，具体措施是相继制定和公布了劳动三法，即《劳动组合法》（1945年12月12日公布）、《劳动标准法》（1947年4月7日公布）和《劳动关系调整法》（1947年9月27日公布）。另外，还制定和公布了《职业安定法》（1947年11月30日公布）和《失业保险法》（1947年12月1日公布）。

《劳动组合法》使日本破天荒地第一次正式确认了工人建立工会组织的自由和团结斗争的权利，是战后经济民主化的重要基础。《劳动标准法》取缔了封建式的劳动条件，禁止强制劳动，规定了八小时工作制和最低工资制等一系列最基本劳动保护的原则和制度。《劳动关系调整法》规定了解决劳动争议的方法和程序，是解决劳资纠纷的基本依据。上述有关工人利益和劳动保障的法律的制定和设施，对促进劳动民主化、调和劳资关系起到了很大的作用。例如，《劳动组合法》公布实施后不到3个月，全国工会会员就由38万人迅速增加到了300多万人，1948年底又增加到了670万人。

(3) 解散财阀。解散财阀的目的既是为了禁止垄断，也是为了打击日本军国主义势力的经济基础，使日本非军事化，永远丧失与美国抗衡的力量。1945年11月2日，GHQ发出指令，冻结了三井、三菱、住友、安田等15大财阀的资产。1947年9月解散了三井物产公司和三菱商事公司。与此同时，还以清除军国主义势力为名，对战争期间与政府配合的财界人士给予了驱除公职的处罚，并禁止其在规定时间内重新任职。与解散财阀相关的措施，是1947年4月公布了《禁止私人垄断和确保公正交易法》，成立了公正交易委员会。同年12月，又制定和公布了《排除经济力过度集中法》，对325家被认定

拥有过度的经济实力的企业采取了一分为二或一分为三的分割措施。

不过，朝鲜战争爆发后，由于美国对日占领政策由打击日本改变为扶持和利用日本，解散财阀的政策并未贯彻到底。在缔结旧金山媾和条约时，对一系列占领政策作了重新研究，修改了禁止垄断法，恢复了财阀的商号，三井物产和三菱商事等被解散的公司又重新联合起来了。

由于经济民主化改革，彻底摧毁了日本战前形成的以家长式家族统治、控股统治为基础的封建性企业制度和经营方式，从而为形成企业所有权和企业经营权的分离、企业所有者和企业经营者的分离的现代企业制度奠定了基础。

## 第二节 经济恢复

### 一、战后初期的经济危机和经济政策

#### 1. 农业生产的恢复和粮食危机的解除

战后初期的经济危机突出表现为粮食危机和通货膨胀。战前，日本国内大米供应的 20%是从殖民地国家掠夺来的。战争结束后，由于这种粮食供应体制被打乱，再加上国内的灾荒和歉收，粮食供给绝对不足，造成了严重的粮食危机，引起了社会动荡。为了缓和粮食危机，日本政府利用美国提供的“占领地区救济资金”，从美国进口了占进口总量一半以上的粮食。这虽然一时避免了危机的恶化，但由于生产的破坏和下降，粮食危机一直持续到 1948 年。为此，日本政府在沿用战时经济统制政策，对农产品进行严格管制的同时，采取了一系列调动农民积极性、促进农业生产的政策措施。首先是制定有关法律，主要有：《紧急开拓实施纲要》（1945 年 11 月）《农业协同组合法》（1947 年）《农业改良助长法》（1948 年）《土地改良法》（1949 年）等。其次是采取增加生产的措施，在保护农户利益的基础上，鼓励和帮助农民精耕细作，改良品种，提高单位面积产量。结果，1948

年大米生产已恢复并略超过了战前的水平，1950年又达到965万吨，比1945年的587万吨增产了64%。这样，粮食危机的威胁就基本上解除了。

## 2. 工业生产的恢复和恶性通货膨胀的结束

战后物价暴涨是由供给不足和需求过大的两方面原因造成的，即在生产下降、供给不足的情况下，由于人们纷纷提取战争期间积攒下来的公债和银行存款，再加上大量增加的临时性军费支出，从而导致了货币供应量的急剧增加所致。为此，1946年2月不得不采取了以冻结银行存款为中心的紧急金融措施。尽管如此，物价暴涨的势头仍难以遏制，1947年又暴涨了1倍多。当时经济危机的根本原因是供给绝对不足，产品只要生产出来就能卖出去，然而由于生产设备和生产资料不足却难以扩大生产，进而也就难以增加就业。所以，如何恢复生产、扩大供给，就成为遏制恶性通货膨胀的首要政策目标。

### (1) 倾斜生产方式

为从“缩小再生产”的恶性循环中摆脱出来，东京大学教授有泽广巳1946年12月提出了“倾斜生产方式”（重点生产方式），建议“将所有的经济政策集中倾斜到重点产业上去”。倾斜生产方式的要点，是把有限的资金和物资优先用于增产煤炭，然后把增产的煤炭优先用于钢铁生产，然后再通过煤炭和钢铁增产来推动其他重点物资的增产。日本政府及时采纳了倾斜生产方式，并通过价格调整补助金和复兴金融公库的贷款，优先支持了煤炭、钢铁、电力等原材料和基础工业部门的生产。结果，煤炭生产1947年增加了33.6%，1948年又增加了39.4%，分别达到了3373万吨和3797万吨。受其影响，粗钢1948年增加了81.1%，1949年增加了80.8%，1950年又增加了55.6%，分别达到了172万吨、311万吨和484万吨。同期，发电量和和其他产品也有了较大的增加（参见表1—1）。

### (2) 道奇计划

1949年春，底特律银行董事长道奇作为GHQ的顾问来日后，根据GHQ和美国政府于1948年12月为遏制通货膨胀所提出的“稳定

表 1—1 战后初期主要产品的生产情况

年度	发电量 (亿度)	煤炭 (万吨)	粗钢 (万吨)	缝纫机 (万台)	收音机 (万台)	棉织品 (百万平方米)	大米 (万吨)
1945	210	2 988	196	0.4	8.8	46	587
1946	271	2 038	56	4.6	67	202	921
1947	303	2 723	95	14.7	77	554	880
1948	319	3 373	172	18	81	773	997
1949	302	3 797	311	30	61	823	938
1950	391	3 846	484	51	29	1 289	965

资料来源：饭田经夫等：《现代日本经济史》，马君雷等译，中国展望出版社 1986 年 8 月出版，第 66 页。

经济九原则”制定了“道奇计划”。道奇计划的重点是控制通货膨胀和恢复自由经济，强调美国的援助和日本政府的各种补助金是支撑日本经济的假腿，而砍掉这个假腿则是实现日本经济自立与稳定的前提。为此，道奇计划把主要目标放在平衡财政上，不但要求日本实现年度预算中一般会计的均衡，而且还要求通过减少补助金、停止复兴金融公库的贷款，来实现财政的综合平衡。道奇计划是从需求方面遏制恶性通货膨胀，是一种抑制总需求的政策，由于其强制实行，1949 年度的财政预算就留有大量的盈余，被编制成了一个“超平衡的预算”在一般会计 7 410 亿日元的最终预算中，用于偿还债务的“黑字预算”为 1 300 亿日元，占 17.5%。1950 年，一般会计的预算规模又比上年压缩了 10%。由此，不仅直接抑制了日本政府的支出膨胀，而且还间接抑制了货币供应量的迅速增加，从而有力地遏制了恶性通货膨胀继续发展的势头。

### 3. 肖普税制改革

1949 年 5 月，以哥伦比亚大学教授肖普为团长的税制使节团来日，同年 9 月发表了税制改革的建议。其主要内容是：以直接税为主建立新税制。以所得税和法人税为中心改革国家税收。其中，所得税最高累进税率为 55%，对高额收入者另征富裕税；法人税除统

一定率课税外，对法人收入和分红收入征收调节税。引进蓝色收入申报纳税制度，实现税制合理化（蓝色收入是申报纳税的重点，目的是平均登账制度，根据账目景象申报，并根据查账结果进行更正和确定纳税额。因为申报书是蓝色的用纸，所以被称作蓝色收入）。改革地方税制，建立中央财政向地方财政拨款的制度，实现地方财政平衡。肖普建议确立了战后日本税制改革的基本原则和基本方向，其基本内容于 1950 年付诸实施后，就形成了新的税制。

#### 4. 1 美元 = 360 日元单一汇率的确立

战后初期，日本在出口方面汇率不统一，经常出现个别汇率，不利于对外贸易的发展。为此，1948 年 6 月，以利夫·扬博士为首的“关于日元汇率政策特别使节团”曾经向 GHQ 提出一份报告，建议以 1 美元 = 300 日元来确定日元的单一汇率。然而，由于 GHQ 当时认为只有待日本的生产和贸易恢复到战前水平后，才有可能实现单一汇率，因此并没有采纳这项建议。然而，到了 1949 年 4 月，为贯彻“经济九原则”，GHQ 采纳了道奇的建议，制定了 1 美元 = 360 日元的单一汇率。由于这一汇率考虑到了日元贬值的实际情况，因此当时就有利于扩大出口。其后，由于它被固定下来并一直持续到固定汇率制结束的 1971 年，从而不仅使日元重返国际货币体系，有利于日本与美国和其他资本主义国家开展正常的贸易往来，而且还使日本长期享受了单一汇率的好处，对其后的出口扩大也产生了很大的作用。

## 二、特需景气和经济恢复

### 1. “稳定恐慌”

道奇计划的贯彻和执行，虽然对遏制恶性通货膨胀、健全财政体制起到了积极的作用，但这种急剧紧缩的政策对于当时极为脆弱的日本经济来说，无疑是一服蒙药，由于日本经济还经不住剧烈阵痛的冲击，也产生了一些后遗症，形成了所谓的“稳定恐慌”。从 1949 年 4 月开始，日本工矿业生产的发展处于停滞状态，从 8 月开始又转为连续下降，1950 年 1 月下降到了最低点。结果，工矿业生产在半年内

下降了 4.2%，其中煤炭生产下降了 27.7%，机械工业生产下降了 33.0%，化学工业生产下降了 12.1%。由于生产停滞、企业利润下降，还出现了库存积压、物价下跌的局面。由于全国库存积压多达 1 000·1 500 亿日元，1949 年 2 月~ 1952 年 2 月，生产资料价格平均下跌 27.6%，生活资料价格平均下跌 17.8%，其中纺织品价格下跌 60%。在这种情况下，企业破产和工人失业就迅速增加了。截至 1950 年 3 月，一年间破产企业多达 11 000 家，被解雇人数多达 51 万人。其中，倾斜生产方式重点支持的煤炭工业，也有 17 家煤矿破产、92 家停产。

## 2. 朝鲜战争的“特需景气”

给“稳定恐慌”带来转机的是朝鲜战争这一意外的“强心剂”。1950 年 6 月爆发的朝鲜战争，给日本经济带来了意想不到的战争景气。由于朝鲜战争，离战场最近的日本不仅成了美军大量军用物资的生产基地和供应基地，而且还成了为美军提供各种服务的基地。作为战争的特殊需要，美国出钱直接向日本订购各种物资和劳务服务，这就是所谓的“特需”。从战争爆发到战争停战的 1953 年，美国对日本的特需订货共 23.9 亿美元，占出口总额的 50.6%；其中，1951、1952、1953 年各为 5.92 亿美元、8.48 亿美元和 8.09 亿美元，分别占出口额的 43.7%、66.1% 和 63.5%（参见表 1—2）。

表 1—2 朝鲜战争期间的特需订货和出口情况

（单位 百万美元、%）

年度	特需订货·A	出口额·B	A/B
1950	149	820	18.2
1951	592	1 355	43.7
1952	842	1 273	66.1
1953	909	1 275	63.5
合 计	2 392	4 723	50.6

资料来源 饭田经夫等：《现代日本经济史》，冯君雷等译，113 页，中国展望出版社，1986 年 8 月出版。

由于特需，日本经济迅速结束了“稳定恐慌”的萧条局面，大量积压的库存为之一空，钢板、电线、纺织品等的价格全面上涨，日常生活用品的价格也随之上升了。1950年6月~1953年3月，纺织品和金属制品的价格平均上升了90%，各大企业都乘机发了战争财。1950年上半年，600家大企业的经营利润仅为137亿美元，而在战争爆发的下半年则一举增加到407亿美元，1951年上半年又增加到1086亿美元，同比几乎增加了7倍。从加工工业的情况看，1950和1951年上半年，其利润的同比增加率分别为2.7%和10.5%，其中，化纤工业分别为4.1%和35.8%，棉纺工业分别为4.8%和20.2%，战争爆发后的增长率大大提高了。正因为如此，尽管当时全世界都强烈谴责帝国主义的侵略行径，日本垄断资本及其代言人却情不自禁地欢呼朝鲜战争。前首相吉田茂在战争爆发不久后的一次记者招待会时就曾直言不讳地说：“朝鲜战争的发生对日本经济稳定将产生良好的影响”。

朝鲜战争期间，由于日本电力的70%、煤炭的80%、船舶和陆地交通的90%以上，都供应了美军的需要，从而有力促进了工矿业生产的迅速恢复和增加。1950年，工矿业生产仅为战前的83.6%，1951年一下子就超过了战前水平，为战前的114.4%；其中，冶金工业为144%，机械工业为197%。1953年，工业生产比战前增长了55%，其中钢增长了46%，船舶增长了47%，水泥增长了54%，电力增长了近1倍。在这一过程中，以电力、海运、钢铁和煤炭“四大天王”的投资为中心，民间设备投资也增加很快，实际增长率1952年为14%，1953年为21%。

特需景气是战后日本经济发展中的第一次景气，由于这次景气意想不到，来得及时，日本经济就全面复苏了。

### 3. 垄断资本的复活和五大财团的形成

在解散财阀的过程中，日本垄断资本虽然受到了很大的打击，但由于其所属企业并没有被解散，因此财阀康采恩的基础仍然存在。因此，随着经济的恢复，特别是由于朝鲜战争后美国占领政策的改变，

日本成了反苏反共的急先锋和桥头堡，日本垄断资本又重新抬头，逐渐恢复和发展起来了。到了 20 世纪 50 年代中期，日本工业生产和资本的集中程度，都达到或超过了战前的水平。以此为基础，原财阀所属企业以银行为中心，以相互持股为纽带重新组合，先后形成了三菱、三井、住友、富士、第一等五大财团（三和财团到 1967 年才形成）。

### 三、“已经不是战后了”

尽管战后的经济恢复经历了很多困难和曲折，但从总体上看，无疑是取得了很大的成功。1946·1951 年度，经济增长率为 9.9%，其中工矿业生产增长率为 22.8%；1951·1955 年度，经济增长率为 8.7%，其中工矿业生产增长率为 11.3%。

日本经济企划厅 1956 年度的《经济白皮书》有一句名言：“现在已经不是战后了”。其含义是战后经济恢复阶段已经结束了。在经济白皮书中这样写道：“现在已经不是‘战后’了。我们现在面临一个完全不同于过去的局面。在恢复中求发展的时代已经结束，今后的发展要靠实现现代化。”这标志着到 1955 年为止，日本经济已经恢复到了战前的最高水平，从此将进入新的发展阶段。

之所以说已经不是战后了，乃是因为经过 10 年的恢复和发展，到 1955 年，除进出口贸易外，日本主要经济指标大都超过了战前的最高水平（参见表 1—3）。其中，1949 年超过战前水平的是农业产值，1951 年超过战前水平的是实际国民生产总值和工业产值，1952 年超过战前水平的是人均农业产值，1953 年超过战前水平的是人均个人消费和人均工业产值，1954 年超过战前水平的是城市个人消费，1955 年超过战前水平的是人均实际国民生产总值。据表 1—3 的统计，以 1934·1936 年的平均值为 100，1955 年实际国民生产总值为 136，其中工业生产为 158 农业生产为 148；人均国民生产总值为 105，其中人均工业产值为 114，人均农业产值为 122；人均个人消费为 114。

进出口贸易没有恢复到战前的水平，其中出口只为战前的 75%，

进口只为战前的 94%。出口恢复到战前水平是 1959 年，进口恢复到战前水平是 1957 年。当时，尽管日本国内对进口的潜在需求很大，但由于整个出口结构缺乏国际竞争力，因而不得不抑制进口。1955 年，日本主要的出口商品是纺织品、陶瓷、胶合板、杂货和食品等劳动密集型产品或初级产品，重化学工业产品除船舶外，其他产品大多缺乏国际竞争力。

表 1—3 1955 年主要经济指标与战前水平的比较  
(战前水平以按 1934—1936 年的平均计算)

	1955 年水平	达到战前水平时间(年)
实际国民生产总值	136	1951
工业生产	158	1951
农业生产	148	1949
出口额	75	1959
进口额	94	1957
人均实际国民生产总值	105	1955
人均个人消费	114	1953
人均工业产值	122	1953
人均农业产值	115	1952

资料来源：内野达郎：《战后日本经济史》，赵毅等译，118 页，新华出版社，1982 年 9 月出版。

另外，国民生活水平虽然已经超过了战前，但城市住宅还有很大的缺口。战争结束时，全国共缺房 420 万户，到 1955 年仍有 275 万户人家的住房十分困难，还有许多人住在临时搭建的棚户板房中。换言之，战后 10 年间只不过解决了 150 万户人家的住房问题，只占缺房户的 1/3 多一点。可见，在生产第一主义的思想下，日本政府优先恢复的是生产，而国民生活则被放在了次要地位。

## 第二章 经济高速增长

### 第一节 高速增长和景气循环

#### 一、重新赶超的出发点

1955年日本经济恢复和超过了战前水平以后，重新开始了赶超欧美的历程，这是一个新的出发点。

战前，日本经济虽然达到了与欧美各国并驾齐驱的水平，但由于战争的影响和破坏，与美国相比，日本经济的发展整整停滞了 20 年，与欧美各国特别是与美国的差距进一步扩大了。1955 年虽然已经不是战后了，但从国际比较看，日本在经济方面已沦为三流国家，充其量也不过是一个二流半的国家。从居于先进国家和后进国家之间的意义上说，日本当时还是一个中进国。1955 年，日本的 GNP 只为美国的 1/15，联邦德国的 1/2；人均国民收入只有 220 美元，在西方各国中列第 35 位。其次，从产业结构方面看，第一产业的就业比重仍为 40%，出口商品结构也以劳动密集型产品和初级产品为主，主要是靠纺织品和日用杂货来赚取外汇；在重化学工业方面，还没有与欧美各国相竞争的能力。由此看来，还不能说日本已经是一个工业化国家。

因此，在战后时代宣告结束以后，按《白皮书》所说的现代化，赶超欧美发达国家，日本经济就马不停蹄地奔向了新的目标，急急忙忙地开始了新的征程。

#### 二、高速增长和景气循环

##### 1. 经济自立五年计划和神武景气

1955 年底，日本政府以充分就业和经济自立为目标，制定了第一个经济计划——“经济自立五年计划”，1957 年底，又在对该计划进行修改的基础上，制定了“新长期经济计划”。经济自立五年计划预定的年均增长率为 5%，新长期经济计划预定的年均增长率为 6.5%。由于大型景气的连续出现，实际经济增长率已大大超过了政府预定的目标。

1955 年被称为“数量景气”。当时，由于出口增加在很大程度上牵引了景气的扩大，因此一开始曾被称为“出口景气”。其后不久，由于民间设备投资迅速增加，1956 年第一季度至 1957 年第三季度猛增了 80%，占 GDP 的比重由 12.1% 提高到 17.4%，因此又被称为“投资景气”。由于这次景气持续了 31 个月（1954 年 11 月~1958 年 6 月），实际国内生产总值 1955 年比上年增长了 10.2%，1957 年又比 1955 年增长了 14.4%，是前所未有的大型景气，因而有人就用古代神武天皇的名字，把它命名为神武景气并一直沿用下来。由于神武景气所带来的经济繁荣，日本出现了黑白电视机、洗衣机、电冰箱的消费热，当时被称为“三种神器”（三大件）国民第一次享受到了经济发展的实惠。

然而，由于发展速度太快，生产能力不久就遇上了持续扩大的瓶颈，钢铁、电力的供应和交通运输都面临了难以为继的局面。在这种情况下，面临严重的外汇不足，日本银行就不得不采取了金融紧缩的政策。结果，景气在 1957 年 6 月达到顶点以后就转为了下降，其后由于严重的设备过剩，经济就陷入了“锅底萧条”。1958 年第一季度，批发物价和工业生产都比 1957 年第二季度下降了 10% 左右。在工业生产中，许多设备严重过剩的部门都不得不缩短开工时间，其中钛和人造丝生产分别缩短了 55% 和 50%，人造短纤维和电解铜都缩短了 40%，钢材、氯乙烯树脂、高档纸都缩短了 30% 以上。

## 2. 消费革命和岩户景气

在神武景气消失以后，许多人根据萧条的严重性和以往的经验，曾认为经济不会呈 V 字那样的迅速回升，而只会像在一个平底锅

底上爬行一样，要经过漫长的时间才能摆脱萧条，走向回升。然而，由于投资热和“消费革命”的出现，日本经济在 1958 年 6 月下降到谷底以后，经过一段回升，1960 和 1961 年又出现了投资热，民间设备投资分别增加了 41% 和 37% 大大超过了 1959 年的 17%。结果，日本经济又迎来了又一个大型景气——“岩户景气”。岩户景气从 1959 年 4 月持续到 1962 年 10 月，持续了 42 个月，超过了神武景气的 31 个月。这一期间，日本经济规模（名义国内生产总值）由 1958 年度的 11.85 万亿日元，增加到 1961 年度的 20.17 万亿日元，增加了 70.2%；其中，1959 年度为 17.3%，1960 年度为 20.0%，1961 年度为 20.9%。即使扣除物价上涨因素，上述 3 年的实际经济增长率也分别达到了 11.2%、12.2% 和 11.7%，超过了神武景气时 1956 年度 6.2%、1957 年度 7.8% 的速度。

关于消费革命和大众消费对景气持续扩大的促进作用，从三种神器普及率的迅速提高就可见一斑。1955 年，电视机和电冰箱的普及率不足 1%，洗衣机也不足 5%，而 1960 年则都超过了 50%。20 世纪 50 年代后期开始的消费热，不仅拉开了家庭电气化的序幕，而且电视机普及以后，通过广告广播，还进一步起到了诱导消费，改变人们生活习惯的作用。结果，其他方面的消费高潮也相继出现了。继轻便摩托和轻型三轮汽车取代自行车、人力车以后，1958 年已开始出现了小轿车热。服装和日用品消费的变化也很快，合成纤维取代了人造棉深受消费者的喜爱。国民尤其是年轻人的生活意识和消费观念也发生了很大的变化，人们爱好体育活动、文化娱乐和旅游的强烈欲望，悄然拉开了娱乐时代的序幕。

### 3. 国民收入倍增计划和高速增长

在推动消费革命、激励国民生产热情方面，1960 年制定的国民收入倍增计划起到了重要的作用。战后以来，日本政府先后制定了十几个经济计划。然而，与大多数经济计划在国民还未了解其内容时就销声匿迹了相比，对日本国民来说，印象最深、鼓舞最大的莫过于国民收入倍增计划了。

国民收入倍增计划是池田政府接受了下村治的建议，于 1960 年 11 月制定的。在此之前，池田勇人首相 1959 年 3 月还曾根据中山伊知郎教授的提议，提出过“月薪增加一倍”的口号。中山伊知郎的提议是因日本的低工资政策受到了欧美各国的指责而提出的，特别是 1958 年访日的联邦德国前经济部长艾哈德，下飞机伊始就指责日本的工资低，强调为了实行健全的出口和扩大国内市场，日本必须提高工资。池田的想法是：日本经济近年来得到了空前的发展，应该唤起有效需求，促使其进一步取得更大的发展。如果充分有效地运用国内的设备和劳动力，选择恰当的政策，在今后 5—10 年内使月薪提高 1—2 倍并非是不可能的。

根据经济自立五年计划和新长期经济计划的经验，日本政府对日本经济的增长能力的估计是偏低了。由于估计的过低，在民间经济迅速扩大的过程中，社会资本往往落后，满足不了经济继续发展的需要。因此，在制定 10 年长期经济计划时，围绕增长速度就展开了争论。宏池会事物局起草的计划为 7.2%，而下村治力主 11%。下村治强调：“日本经济现在正处于历史性的勃兴时期，国民创造能力的解放，乃是这种历史性发展的动力。尽管 1959 年度经济急剧膨胀，增长率达到 17%，但仍继续稳定地向前发展。这一事实证明了日本经济的强大生命力。”“只要继续努力”；在今后 10 年内使国民总收入增长一倍半乃至二倍是可能的。可以肯定，这种高速的发展必将在整个经济领域引起革命性的变革”。池田政府根据下村治的建议，决定了从 1961 年起最初 3 年各增长 9% 的方针。

国民收入倍增计划极大地鼓舞了人心，调动了国民的积极性，其超额完成（参见表 2—1），对经济持续高速发展起到了很大的作用。

#### 4. 奥林匹克景气和经济危机

由于国民收入倍增计划的实施，再加上为迎接 1964 年东京奥运会，大量建造体育场馆等设施，1963 年后社会基础设施投资和民间设备投资都出现了大幅度增加的局面，从而形成了所谓的奥林匹克景气。东京奥运会的工程费高达 10 195 亿日元之巨，以东京为中心，

大城市出现了战后第二次建筑热。在 1964 年 10 月，当东京奥运会隆重开幕时，东海道新干线、东京高架单轨车、首都高速公路网、地铁、名古屋—神户高速公路已相继通车，高档宾馆鳞次栉比，呈现一片繁荣的景象。

表 2—1 国民收入倍增计划及其实际执行情况的比较

	原 计 划		实际执行情况	
	1970 年 度指标	年均 增长率	1970 年度 实际水平	年均 增长率
总人口 (万人)	10 222	0.9	10 372	1.0
就业人数 (万人)	4 869	1.2	5 094	1.5
雇佣人数 (万人)	3 235	4.1	3 306	4.3
GNP (1958 年价格, 亿日元)	260 000	8.8	405 812	11.6
国民收入 (1958 年价格, 亿日元)	213 232	7.8	328 516	11.5
人均国民收入 (1958 年价格, 日元)	208 601	6.9	317 678	10.4
个人消费 (1958 年价格, 亿日元)	151 166	7.6	207 863	10.3
人均个人消费 (1958 年价格, 日元)	147 883	6.7	204 079	9.4
国民收入 构成比 (%)	第一产业	10.1	7.4	
	第二产业	38.6	38.5	
	第三产业	51.3	54.1	
工矿业生产指数 (以 1958 年为 100)	431.7	11.9	539.4	13.9
农林水产业生产指数 (同上)	144.1	2.8	130.3	2.1
能源总需求 (标准煤换算, 万吨)	30 276	7.8	57 410	12.0
出口额 (按海关统计, 亿美元)	93.2	10.0	202.5	16.8
出口额 (同上)	98.9	9.3	195.3	15.5

注：年均增长率是与 1956—1958 年度的平均数相比。

资料来源：内野达郎：《战后日本经济史》，赵毅等译，155 页，新华出版社，1982 年 9 月出版。

奥林匹克运动会过后不久就出现了经济危机。1965 年上半年，企业收益跌到了 1951 年以来的最低点。受其影响，1965 年 3 月山阳特殊钢宣告破产，其负债额 500 亿日元，创战后企业破产的最高记