A、1996 年秋季德国东部经济形势和展望

I、总体经济发展：国民经济总核算的结果

联邦新州已经丧失了经济重建进程的活力，猛烈的投资浪潮已经越过了顶点。国内生产总值（以 1991 年为不变价)在 1996 年头三个季度仅高出上一年同期约 2%(参见表格 A1),1996 年全年经济增长的优势相对联邦老州仅为半个百分点,而 1995 年曾为 3.5 个百分点。

经济扩张速度的下降有三个原因：

1 建筑经济的形势表明，从目前已有的、即使由于统计制度的转换而依然不能非常确切地认可的数据中，人们可以了解到行业经济形势上升的趋势已经转向停滞。行业的生产情况在长期受气候影响而低落的条件下,尽管 1996 年第一季度再度上升，但其潜在的影响并没有如同人们曾经预料的那样大。在经济用途建筑和公共服务性建筑方面的工作效率，呈明显回落的趋势。而在住宅建筑方面，由于依然受到特殊的支持，行业生产继续得以提高；其特征在于，由于折旧可能性的限制依然对生产产生优惠的影响。

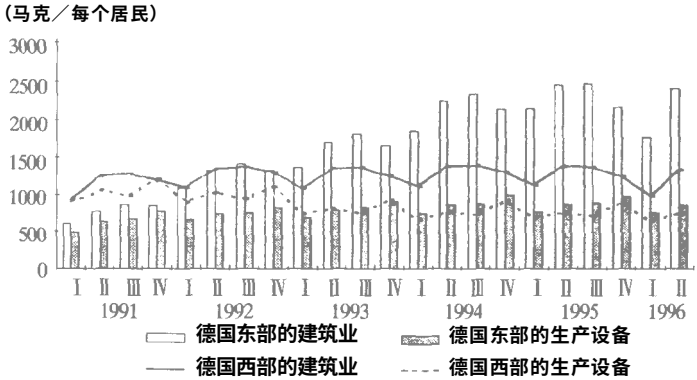
2 加工工业受到疲软的国内经济趋势的影响。收到的订单最终仅略多于上年同期。德国西部企业目前从中获利的良好的出口周期，对于为数众多的德国东部企业来说已不存在。德国东部地区占全德出口总额本来就不高的 2% 的份额，最终再次下降。

3 在商贸业、交通行业和服务性行业，一如既往得到私人消费的有力支持。但是，由于实际收入状况疲软的发展，与过去相比只得到缓慢的增长。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

图 1：

1991 年 – 1995 年在德国东部和德国西部的投资



资料来源：联邦统计局，德国柏林经济研究所

上述这些情况迄今为止还未对投资趋向产生消极影响。对居民人均投资占有量计算，德国东部地区的投资仍然明显高于德国西部。尽管一段时间以来德国东部地区的建筑投资略有回落，但其水平相对而言依然还是高的(比较图 1)。

由于在部分领域里现有生产能力的过剩，经济的衰退可以被认为是正常化的情况。然而令人疑虑的是，东部的生产设备投资同样明显地没有再增加。在这一领域只是刚刚达到德国西部人均水平，应当强调的是，一段时间以来西部地区的生产性投资一直明显地是消沉的。

1996 年劳动力的状况一再恶化。就业者人数，在第三季度大约低于上年同期 0.7%(比较表 2)。首先是在建筑行业中，作为生产下降的结果，就业者人数剧烈地减少。在加工工业里，为了维持就业的现状，生产的增长刚刚持平。这表明了维持就业最微弱的一线希望，因为前几年加工企业里就业者人数是减少的。

总而言之，来年经济恢复的前景并非特别看好。虽然由于一再高水平的投入，经济基础的创新继续取得进展。但是，尽管如此巨大

的转移支付却并未在形成充满活力、可以自我承受的经济繁荣方面取得成功，这必然引起人们的担忧。

没有充满活力的经济繁荣，希望德国东部在经济实力上的落后状态中期内能继续缩小，同时必要的转移支付对国民经济不再造成过多的负担，这是不可能的。德国东部地区的落后状依然十分严重：1996年上半年联邦新州居民人均和就业者人均经济效益只相当于德国西部一半多一点（比较表 1）。

不仅存在着水平上的困难，而且同样存在着结构上的差距。相比较而言，加工工业行业、商贸业、交通业和私人服务业对国民生产总值做的贡献所占的比重很微小。相反国营部门明显发挥了作用，在国营部门就业者的人数相比较而言占的比重仍旧很大。按德国西部的水平来测算，建筑经济所起的作用是非常大的。由于近年来的高需求，这一经济部门得到有力的扩张，并产生出巨大的生产能量。来年，这种能力必须有力地加以缩减。

表 1

德国东部与德国西部的比较

（1996年上半年,德国西部＝100）

经济部门	就业者①	人均产值②	居民人均产值	居民就业比重③
制造业部门	59	56	94	
矿山、能源	75	75	99	
加工行业	52	30	58	
建筑行业	74	181	245	
商贸和交通	48	43	88	
服务性企业	51	46	89	
国家、家庭	83	92	110	
合　　计	55	53	96	

资料来源：联邦统计局，德国柏林经济研究所

① 指国内就业。
② 按当时价格计算的国内生产总值。
③ 指国内就业。

II、单项经济发展：德国东部工业调查的结果

1 前 言

在分析德国东部经济适应性过程时，应当考虑到相互之间已形成紧密联系的诸多因素。本报告将着重考虑单项经济层面的情况，它将探讨企业实际面临何种经济发展的障碍，需要对经济政策提出何种经济措施的要求，进而对企业进行经济上的帮助。

为了能回答这些问题，德国柏林经济研究所曾进行了一次书面的企业问卷调查。如过去多年来在工业部门进行的调查一样，调查中所选择的部门像其他机构所实施的调查① 一样为迄今为止在联邦新州经济发展中最薄弱的环节②。调查的时间范围是充分的，从1996年 9 月到 11 月底。共计收到差不多 3,000 份问卷，然而到目前为止其中只有 1,700 份得到处理。因此，现调查结果只能作为临时性的结果予以提供。处理所有已收到的问卷，可望明年初结束。要在以广泛的数据基础为基准的条件下得出最终的判断，而又明显地与现有的临时性调查果不尽一致，这当然是不可能的③。对相关企业的调查在多大程度上能够反映和代表整个德国东部的工业状况，这里将不予评论，因为并没有关于总体情况足够的信息。而以已收到的问卷的面广，所以不能把那些参与问卷调查的企业作为非定性的团组。

① 比较：德国柏林经济研究所；基尔世界经济研究所；哈勒经济研究所(1995b)。

② 对此已在经过选择的与生产相关的服务性行业的企业首次作了咨询。其结果，由于时间的原因尚未处理；最终结果将在明年元月以单独报告的形式予以提交。

③相关的分析越是不同，现有调查结果和最终评论意见之间相背离的概率就越大。所以在具重要特征的主要数据（如工业部门的归属）的变数模型中，大的误差是不能排除在外的。因此，目前暂时放弃继续进行深入分析的步骤。

2、概述 企业的形势

通过企业状况对经济形势作出评价，一如既往出现一副不一致的画面：一些企业宣称，其在总体上已具有了较强的竞争能力。另一些企业在这方面则存在着巨大的困难。面临巨大困难的企业占参与问卷调查企业份额的 61% ，这一比例在今年的调查中要高于以往的调查。过去曾相反得到的确认是，那些具有巨大竞争性困难的企业的比例在缓慢而持续地下降。

依据企业的相关指标，德国东部工业的所有部门中困难的压力已经提高。这一压力在那些由托管局的后续办事机构接管的企业中,显得尤为强烈(比较图 2)。其原因可能在于，在那里几乎只有难以进行整顿的企业残存下来。同样在私人企业里，也越来越多地出现难以维持其竞争力的困难。类似的困难尤其在部分由德国西部企业或外国母公司占有的企业中强烈地增加。尽管如此，它们当中面临具大困难企业的数目仍然少于德国东部自有的企业。今年的调查同样表明 ,1989 年后建立的企业在通向市场的道路上，其状况要好于那些在民主德国时期已经形成的企业。

企业所面临的特别的困难，这里可集中地总结为三个方面的组合 高额工资成本负担、短缺的资金及销售困难、强烈的竞争压力(比较表 A3 和 A4 以及图 3)。与此同时还有其他的困难和障碍，只是在总体上相比较而言显得不太重要。

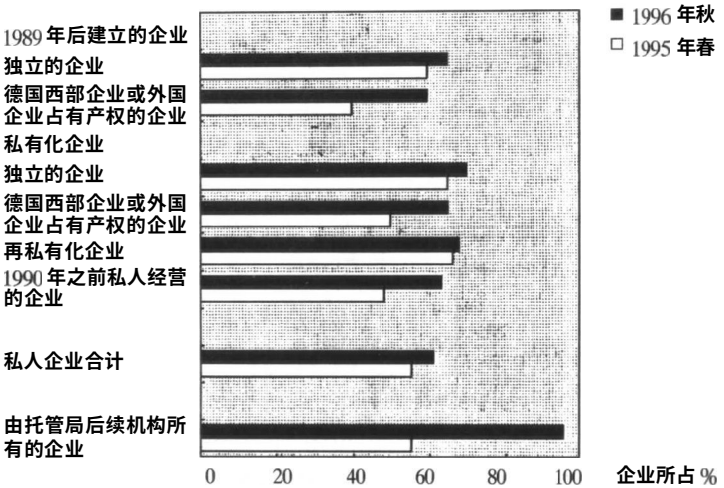
与此相关的是过去经常涉及到的某些困难，这些困难虽然过去曾起着十分重要的影响作用，但在继续进行的适应性过程中已失去了其重要性。所以有一些企业，它们过去存在的企业内部工作流程表现出的明显不合理状况或者销售体系不健全的情况，已经继续在减少。

同样比过去较少受到批评的是，地产的价格和工商业经营用房租金太高。与此相同，那些抱怨在劳动力市场上难以找到合格人员的企业的数字比过去减少。这不仅是因为供给状况的改善，而且同样归因于需求的减弱。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

图 2

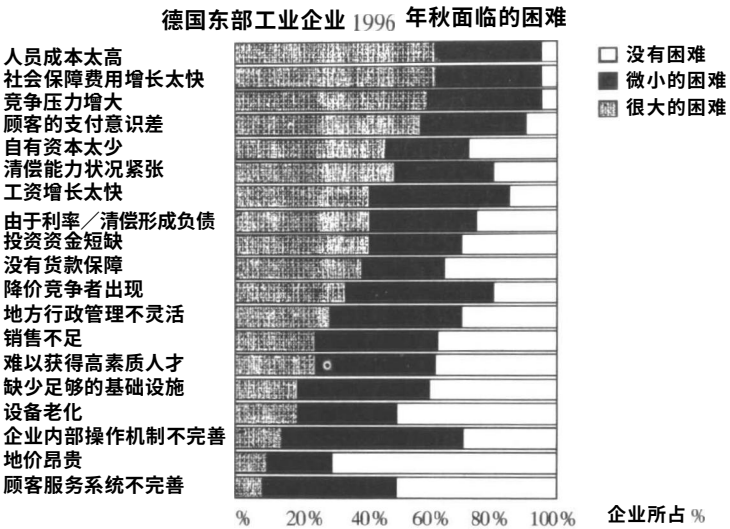
1995 年春和 1996 年秋德国东部具有重大困难的工业企业



资料来源 德国柏林经济研究所 1996 年秋和 1995 年春的问卷调查

大约一半的企业感到由于缺乏足够的基础施施而妨碍了发展的可能性,而差不多有 1/5 的企业这种感觉十分强烈。这种情况,与上次的调查相比没有改变。比基础设施状况更经常受到批评的,当然一如既往是公共行政管理;对此的抱怨很容易增加。正如在为数众多的问卷中书面表述的、以及从来自企业的信件和电话中所了解到的一样,首先受到指责的是批文过程的拖延和在经济支持实践中的官僚主义的现实。

图 3：



资料来源：德国柏林经济研究所 1996 年秋的问卷调查

3 经选择的问题范围

工资成和工资辅助费用、规定工资

在本报告的框架范围内将多次提到，通过对劳动生产率的测算，联邦新州的劳务成本是非常高的，所以使转轨的适应性过程受到了严重的阻碍。这一估价同样根据问卷调查得到了证实，因为在企业中形成的高工资和工资的提高问题成为处在第一位的困难。不仅工资结算经常成为沉重的负担，而且社会保险费用的提高也同样难以接受。

对工资和薪金水平与发展趋势的评价说明，工薪的水平和发展状况是完全不同的。首先是大企业，尤其是那些在民主德国时期已建成的大企业中的工资和薪水状况受到了批评。而小企业，尤其是剧变之后形成的企业，其工资发展状况则很少被列入沉重的困难之中。其原因有两条：

——首先是那些为德国西部企业或外国母公司所占有的企业可以较好地承担在德国东部支付的工资，因为这些企业大多提供了足够高的劳动生产率。这些相比较而言能够较好地保持竞争能力的企业，其支付的工资甚至常常超过工资标准的规定。

—— 在德国东部独立的小企业相反则是另一种情况，它们支付的工资要大大低于工资标准的统一规定。这类企业一般没有加入雇主协会，所以能首先为避免根据劳资工资协定支付的义务而感到幸运。同时，在这些自有的小企业之中有为数众多的企业尽管已经加入了雇主协会，然而却仍旧按低于工资标准的水平向雇员支付报酬。其中有些企业希望脱离雇主协会，通过这种方式达到低于工资标准支付劳动报酬的目的。与此相关的是，相比较而言小企业中逃避工资标准的现象也说明，这些企业中工会的影响要比大企业小。

大企业尤其是那些仍由托管局后续办事机构占有的企业，或者正处在由私有化和再私有化过程转到私人手中的企业，相对说来很少能摆脱总体工资发展状况的约束，它们常常必须超出其实际经济实力而支付工资。所以，为何恰恰这类企业脱离雇主协会的决心特别大就不令人感到奇怪了。因此，在德国东部工业领域里迄今为止的工资政策的继续实施中，将可能出现与集体工资规定相背离的趋势(比较表 2)。

表 2：

1996 年① 根据加入可按标准支付工资的雇主协会划分的德国东部工业企业
（未最后确定的数据）

企业支付的%	所有企业	企业分类		
		是某一雇主协会的成员		不是某一雇主协会成员
		愿意留在协会内	想脱离协会	
主要按标准支付的工资	52(61)	81(86)	73(82)	43(52)
工资远远超出标准	5(6)	7(9)	5(6)	6(6)
一般低于标准支付工资	42(33)	12(5)	22(12)	52(42)
合　计	100	100	100	100

资料来源：德国柏林经济研究所 1996 年秋和 1995 年春的咨询调查

与统一的标准工资发展情况不同，社会保险费用的增加几乎在所有企业都经常同样程度地感到是一个困难。其原因很明显，社会保险费用的提高是由法律作出相应规定的，而企业通常不能对其予以回避。

社会保险费用的提高不仅发生在那些按照工资标准支付报酬的企业，而且也涉及到低于工资标准支付劳动报酬的企业。增加社会保险费用尤其使那些抱怨工资的提高大多超过一般水平的企业感到十分困难，进而正在考虑自动退出其曾加入的雇主协会（比较表 3）。

① 1995 年春调查结果填在表里的括弧内。

表 3

德国东部具有极大劳动成本增加困难的工业企业

	愿留在协会内	其中:属于某一雇主协会的企业			其中:根据不同标准支付雇员工资的企业		
		是成员企业		非成员企业	标准工资	超标准工资	低标准工资
		愿留在协会内	想脱离协会				
	感到巨大困难企业的%						
人员成本太高	62	65	82	58	62	48	62
工资薪水提高太快	40	46	76	34	43	25	39
为雇员支付的社会保险费用提高太快	62	59	74	61	59	61	66

资料来源 德国柏林经济研究所 1996年秋的问卷调查。

资金短缺和收益状况

作为第二大困难，资金短缺和收益不佳使德国东部的工业企业面临着融资条件不足的局面。尤其是小企业，以及那些一般的东部地区独立的企业首当其冲。当然毫不奇怪，这类企业是在剧变之后才走上冒险尝试其独立自主性的道路的，其大多数只可能为企业带来较少的资金。然而令人担忧的是，德国统一之后六年了仍一直有如此众多的企业抱怨其资金短缺和融资受到限制。

毫无疑问，企业独立自主的道路是与高度的融资责任联系在一起的。为了在市场上获得机会，必须购置足够规模的先进的生产设备，建立起有力的销售网络，并且在产品的研究和发展方面也要投入许多资金。所有这些都需要高额的开创期投资。当然，在重建阶段许多企业在很大的范围内已得到了公共资金。不过，重建阶段已告结束。同时，收益状况是欠佳的。这通常反映在劳务成本方面，如问卷调查中所证实的那样：那些资金疲软的企业看来工资成本经常处在严重的困难中，并且同样资金的短缺又与糟糕的收益状形成紧密的联系。虽然越来越多的企业按低于工资标准的规定发放工资，但

仍未达到足够的资本积累。

对于不久的将来德国东部工业领域中融资的紧张状况能得到缓解，同样是无法测算的。1995 年大多数企业未能获得盈利，而 1996 年所有的企业中有 60％的企业期待着会有明显的扭亏，或最好能有一个均衡结果的结局（这些企业同样雇佣 60％的雇员）（比较表 4）。其余的 1/4 企业据测算只能获得微利，仅有 1/10 的企业据估计能得到“可以被接受的利润”。这一结果在原则上与 1995 年企业对自身收益发展状况的统计报告没有区别。但值得注意的是，仅有少数企业 1996 年在获利阶段得到了继续增长（比较表 A5）。

企业未获得利润不等于企业处在经济困境之中。更多的情况在于，根据问卷调查当然还未产生量化的结果表明，部分企业之所以没有实现利润，是因为它们已经转为了投资，并进行高额折旧。这种情况在那些由西部地区的企业和外国母公司占有的企业里，是经常发生的。在这种情况下，这类企业收益状况的发展就不比其他企业好。然而，此类企业仍明显不必像那些东部地区独立的企业坚决与资金短缺状况作斗争，因为首先此类企业大多得到了母公司强有力的融资支持。东部地区独立的企业当然是得不到这种支持的，它们当中许多企业处在流动资金的困难之中，并且为设法偿本付息感到为难。获得新的贷款预先支付或者投资是不可想象的，尤其是为贷款提供担保所要求的资产价值常常不是现成就有的。

在资金短缺的状况下，如果拖欠或无法偿还债务，企业将可能很快陷入融资的困境之中。根据问卷调查的结果可以一如既往看到非常普遍的现象：超过半数的企业均面临着偿债信誉低，给自己造成了巨大的困难。多方面的情况一再表明，在这背后隐含的是支付能力不足的问题。尤其糟糕的表现在于德国东部自身顾客的支付意识，因为首先是集中在东部市场上的企业抱怨顾客糟糕的支付意识（比较表 A6）。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

表 4：

德国东部工业企业 1995 年收益状况及 1996 年收益的展望

	1995 年企业经营状况 %				没有 1995 年收益状况报告的企业①	对 1996 年企业经营状况的期待 %				1996 年收益状况尚未预测的企业
	明显亏损	基本持平	微利	可接受的利润		明显亏损	基本持平	微利	可接受的利润	
产权形式										
私人企业	32	26	23	16	3	23	35	25	14	5
其中：自有企业	30	27	24	15	3	21	37	25	13	4
西部和外国公司占有的企业	36	25	18	20	2	29	28	23	15	5
其中：1990 年前私人所有的企业	23	27	31	18	1	16	41	24	14	5
再私有化的企业	41	27	18	14	1	30	38	16	12	4
私有化的企业	40	27	20	12	1	28	36	23	9	4
其中：独立企业	38	28	22	10	1	34	28	23	11	5
西部和外国公司占有的企业	43	25	16	16	1	24	40	23	9	4
1989 年后建立的企业	22	26	26	21	5	17	32	29	18	5
其中：独立企业	20	27	27	21	5	16	33	30	17	4
西部和外国公司占有的企业	28	24	22	21	5	20	30	27	18	5
由托管局后续机构占有的企业	82	18	0	0	0	71	29	0	0	0
企业规模										
1－9 个雇员的企业	27	27	28	12	6	22	34	24	12	8
10－19 个雇员的企业	25	27	25	19	4	16	34	32	15	4

① 主要指 1996 年或 1995 年中开始经营业务的企业。

	1995年企业经营状况%				没有1995年收益状况报告的企业①	对1996年企业经营状况的期待%				1996年收益状况尚未预测的企业
	明显亏损	基本持平	微利	可接受的利润		明显亏损	基本持平	微利	可接受的利润	
20－49个雇员的企业	28	29	24	17	1	19	39	25	14	4
50－99个雇员的企业	40	27	19	14	0	29	37	19	12	3
100－199个雇员的企业	46	22	12	17	3	32	29	22	14	3
200－499个雇员的企业	47	15	15	21	2	43	22	16	13	7
500个雇员以上的企业	44	24	24	9	0	35	24	32	9	0
销售重点										
75%以上的销售在联邦新州的企业	29	23	26	20	2	22	33	28	13	4
66%以上的销售在德国西部和国外的企业	34	28	21	14	2	25	33	24	14	4
其他企业	33	28	20	16	2	21	39	24	14	3
所有企业	32	27	22	16	3	23	35	25	13	4
补充:1995年春调查的结果	9	37	31	13	9	X	X	X	X	X

资料来源 德国柏林经济研究所 1996 年秋季的问卷调查。

有形固定资产状况和投资活动

在联邦新州自 1992 年开始形成了有力的投资推动；一批企业被现代化，并形成众多新的生产车间。而对于在此期间固定资产的状况在何种范围内得以更新的问题，回答是不令人满意的。目前仅有

① 主要指 1996年或 1995年中开始经营业务的企业。

的只是对于德国东部固定资产状况的范围及现代化程度的粗略的估计，而这些估计一部分又是继续互相矛盾的①。所以，这一问题在企业的问卷调查中被纳入。

没有疑问的是，最近几年固定资产状况的更新取得了重大的进展。在德国柏林经济研究所自 1991年开始实施的调查中的第五次调查表明，越来越少的工业企业继续使用陈旧的设备进行生产。在最近的调查中，继续使用陈旧设备从事生产的企业还占所有企业差不多 1/5。

投资活动一如既往十分活跃。 1996 年的调查咨询结果表明，9/10 的工业企业获得了投资，而 1995 年则仅有少量的企业获得投资。调查也表明投资的数额明显减少，差不多减少 1/10②。有目共睹的是，1995 年投资浪潮曾在德国东部工业中达到了高峰。

1996 年投资活动的重点是化学工业、食品工业、采石业、塑料加工业，以及诸如机械制造、电子技术、钢铁和轻金属制造和铁路机车制造等某些生产资料领域，，上述工业部门总计获得了 2/3 的投资。

有 2/3 的企业 1996 年租赁了生产资料，而 1995 年则稍微多一点企业采取了这种做法。当然，租赁产品的份额占总投资的数额的比例相当小，只有大约 1/10③ 。在德国东部工业中租赁的作用不如在德国西部那样大。

按雇员人均计算，1996 年工业企业中平均获投资 23,000 马克。外国公司占有的企业获得的投资差不多 28,000 马克，几乎比本国企业要多 2/5 。那些剧变之前已归私人的企业，得到的投资是象征性的。

①比较：德国柏林经济研究所、基尔世界经济研究所、哈勒经济研究所（ 1996）。

② 慕尼黑经济研究所也同样作出投资数额呈下降趋势的分析。比较耶克尔， P,（1996）。

③比较：对 1994 年德国西部工业企业的官方统计数据表明，新出租和租赁的新的有形固定资产的份额占所有投资（含租赁）的 9% 。同期对德国东部没有可比较的官方统计数据。

在装备和建筑之间固定资产的现代化程度是有区别的，调查的结果表明有 1/4 的企业在部分地或完全地使用陈旧的设备在进行生产(比较表 5 和表 6)。

相反有 3/4 的企业相反认为，它们的机器足够先进或者处在最新的状态之中；这些企业中 5/6 的人在问卷中认为他们处在充分就业状态。在建筑行业虽然修缮更新工作同样取得了进步，但远不如在设备、装备行业取得的进展：有超过一半以上、占问卷 2/3 雇员的企业表明其建筑和其他建筑设备是现代化的；而有 1/4 的企业其建筑和建筑设备部分已在老化；约 1/6 的企业其建筑和建筑设备则在很大程度上老化。

整个机械设备的更新继续比建筑更新更有成效，这是有多方面原因的。可以肯定的是设备更新方面得到优先投资，因为通过对更新设备的投资大多获得极大地迅速提高生产率的效果，这种效果是明显大于和快于对建筑的投资的。在许多情况下，车间厂房的短缺同样不如机械设备的短缺那样起决定性的作用，只要这种短缺不至于严重干扰企业的工作流程，或者像老化的取暖设备造成的高额成本费用的情况一样。另外一个原因在于，对机械设备的更新首先是符合经济支持的概念的，它可以处在经济支持所规定的激励政策之中。因而，对建筑的现代化工作就不能获得相应的投资补贴了。

一份总结性地运用企业关于其建筑和设备现代化程度评价的报告说明，半数以上的企业认为它们的设备状况处在新技术的水平上，或者至少是足够先进的（比较表 A7 和 A8）。这类企业承担了德国东部工业劳动力 2/3 的就业任务。1/4 的企业(其分摊了 1/5 的就业任务）认为，它们的机器和其他的设备虽然与现在的生产要求相适应，但是它们的厂房建筑则已经部分或完全陈旧、老化了。只有 5% 的企业认为厂房建筑是现代化的，而设备则部分地过时了。所有企业中仅有 1/5(其只承担了 1/8 的就业）在调查中表明，不仅它们的厂房建筑而且它们的机器设备都部分或完全老化了。

表 5：

1996 年按规模划分的德国
东部工业企业设备状况
（暂时数据）

	所有的企业	其中企业人数						
		1—9人	10—19人	20—49人	50—90人	100—199人	200—499人	500人以上
机器设备处在…	现代化程度							
现代化水平	22	20	23	22	20	18	33	41
足够现代化水平	52	50	52	51	53	56	57	50
部分老化	21	24	19	23	23	23	9	9
大体上老化	4	6	6	3	4	3	1	0
合　计	100	100	100	100	100	100	100	100
厂房建筑处在…								
现代化水平	16	10	18	18	12	16	22	18
足够现代化水平	39	44	36	34	39	41	52	62
部分老化	28	25	27	31	31	32	20	21
大体上老化	17	21	19	17	18	12	6	0
合　计	100	100	100	100	100	100	100	100
机械设备水平考虑到未来发展状况…	规模							
与规模相适应	72	62	70	74	76	77	86	82
现有水平太低	22	30	27	22	18	15	8	9
现有水平太高	4	2	1	4	5	8	6	6
未预测	2	7	2	0	1	1	0	3
合　计	100	100	100	100	100	100	100	100
厂房建筑水平考虑到未来企业发展状况…								
与规模相适应	64	67	62	63	61	62	69	77
现有水平太低	22	24	28	25	18	14	9	6
现有水平太高	12	3	7	12	21	23	21	15
未预测	2	6	3	1	1	1	1	3
合　计	100	100	100	100	100	100	100	100

资料来源 德国柏林经济研究所 1996年秋季的问卷调查。

表 6：

1996 年按产权形式划分的德国东部工业企业设备状况

（暂时数据）

	私人企业	其中：		其中：								托管局后续机构占有的企业
		东部独立企业	由德国西部或外国企业占有产权的企业	1990年以前在私人手中的企业	再私有化的原托管局企业	合计	私有化的原托管局企业 其中：		合计	1989年之后建立的企业 其中：		
							东部独立企业	由德国西部或外国企业占有产权的企业		东部独立企业	由德国西部或外国企业占有产权的企业	
机器设备处在…	现代化程度											
现代化水平	22	19	31	24	14	17	14	24	29	26	37	18
足够现代化水平	52	52	52	51	46	54	54	55	52	54	48	65
部分老化	22	24	15	16	34	24	28	18	16	16	13	18
大体上老化	4	5	2	8	6	4	5	3	3	4	2	0
合　计	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
厂房建筑处在…												
现代化水平	16	14	21	25	9	10	8	13	22	20	29	12
足够现代化水平	39	37	45	38	29	39	37	43	42	4050	53	
部分老化	28	30	24	20	40	35	36	34	20	23	11	24
大体上老化	17	19	10	17	23	16	19	11	16	18	1012	
合　计	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
机械设备水平考虑到未来企业发展状况…	规　模											
与规模相适应	72	70	80	76	72	75	72	82	70	66	80	65
现有水平太低	22	25	14	23	19	18	21	13	26	30	15	12
现有水平太高	4	3	5	1	5	6	6	5	1	1	3	18
未预测	2	2	1	0	4	1	1	0	3	3	2	6
合　计	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

需要全本请访问 www.ertongbook.com