

致富成功素质

梦想能变为财富

我们这些置身于财富竞争中的人，应当知悉：在我们居住的这个世界上，人们所要求的是新观念、新做法、新发明、新书籍、新文学、新节目……所有这些对好事物的追求背后，都有一种必须拥有，而且最终必然会拥有的信念，那就是坚定的意向，知道想要的是什么，而且迫切地想拥有它。

在筹划取得你的一份财富时，别因他人影响而轻视梦想。要在这变幻的世界上赢得巨大的成功，你必须有拓荒者的精神。他们的梦想为文明带来新价值，为精神提供“生命的血液”，也提供发展并推销我们的天赋才能的勇气。

只要你想要做的事是对的，而且你相信它，那就应当做！即使在你的梦想实现前遭到了一时的挫折，也不要计较别人说什么，因为他们不知道每次挫折都埋下了成功的种子。

爱迪生曾想象造出一种用电力发光的灯，他就毫不迟疑地开始行动。尽管他失败了一万次，可是依然坚持，直到成功为止。实事求是的想象家是不会放弃梦想的。

你也可以成为有钱人

“你也可以成为有钱人。”这是成功理论专家玛菲的成功法则之一。

根据玛菲的观点，贫穷而表现出来的本质，是从“心病”而来的。如果想将它铲除，应该“发现适合自己的生活场所，将才能公诸于世，以展示人生、发展人生、赞美人生的精神，获得物质上的财富”。

这是“成功想念术”最基本的部分之一，也是在每天入睡前解除全身紧张的“半昏睡状态”之时，以肯定的方式来模拟“明天的预定”的方法。就像漫画或电视剧一样，以具体的印象强有力地、清楚地描绘出自己的愿望，不断地输入到潜在的意识中。

玛菲还说：

“请成为向上的人吧！你的精神就是神，因为它是无敌的，不死的，永远的。如果你的思想和感情一致的话，就会脱离孤独、恐怖、疾病、贫困、自卑等。”

玛菲以某位美容师所经历的“在商业中成功的 3 阶段”为例：

1. 一天数次，每次 5 分钟左右，想象美好的情景，而带着祝福的姿态。

2. 一天数次，每次 3~5 分钟，想象听到欢呼生意兴隆的母亲的声音。

3. 对每一位客人都以最愉快的心情来服务。

这样一来，据说不到 3 个星期，她的美容院变得高朋满座。

总之，巧妙地运用自我内心中的潜在意识，可以引来机遇、开拓局面、使商业兴盛而成为富翁。

说得更清楚一点，也就是在每个人的大脑中，存在无限潜在的发财致富的能力。

财富就在你自身

人们常说，一个人的生命是多少金钱也不能换的。我们也常听到赞扬有才学有能力的人是宝贵财富。可见，在上述说法中，都是把人自身就看成财富甚至远高于财富的。有人说：土地、矿山、林木等等，其本身不也是财富吗。土地生产粮食，但需要有人耕耘；矿物转变为产品，但需要开采、冶炼和加工；林木有多种用途，但首先需要砍伐下来，而为了保持自然生态，至少是为了以后有林可采，还需要在砍伐以后再种植和抚育新林木。可见离开了人的活动，潜在的财富无法变成现实的财富。所以很早就有人总结说，土地是财富之母，劳动是财富之父。在现代社会中，为了创造出有用的产品或者为了提供有益的服务，往往需要人们协力去完成，需要体力、知识、技能、信息、管理、资金、工具、原料、劳动对象等多种因素的结合，这些要素和由这些要素转化来的产品或服务均可以由货币来表示来衡量，它们都是财富。而它们或者存在于人自身中，或者由人加以利用，或者是人活动的产物。因此，财富就在人身自身，这个道理谁也不会反对。

但是，人们想发财致富，却往往不能把这种并不十分深奥的道理运用来考察一下自己，并把自身拥有的潜在的财富转变成现实的财富。只要看得起自己，承认自己的价值，运用自己的能力，就会发财致富。其实，与其对别人发财愤愤不平，何不如自己想办法发财；与其对自己的贫困怨天尤人，何不如发挥自身的

长处。发掘利用自己的潜能，财富就会滚滚而来。只要细细考察一下先富起来的人们，除去违法犯罪，作奸犯科，豪夺榨取的不说（这些类型肯定为正派的人们所不齿），哪一个不是利用自身具备的条件，为社会和别人提供有益的产品或劳务，满足了社会某一种需要，从而自己富裕起来。当然，这中间存在着从通常的观念看来，其收入可能远离于其付出的所谓分配不公的问题，但这是商品经济中社会选择和判断的结果，也唯有如此，才能使资金和人力流向供给短缺的部门和领域，从而达到经济和社会发展的均衡。我们看到拥有一技之长或具有经营能力的人兴办了个人或私营企业富起来了；有人发明创造，获得了专利权富起来了；有人著作或出卖了畅销书富起来了；许多演艺人员富起来了；体育明星富起来了；有人善于收集和利用信息，把甲地的过剩物品贩运到缺乏该物品的乙地富起来了；有人向社会或人们提供很受欢迎的小商品或有益的服务富起来了；有人向别人传授特殊技艺甚至是基础知识富起来了；也有人具备金融知识，能够看清物价的涨落、货币的松紧、证券的价格富起来了，甚至还有人一无专长，只是肯于付出体力劳动也富起来了，等等。所有这些事例，都反复证明，财富存在于人自身，只要肯于和善于把自身的潜能利用起来发挥出来，致富就是可以办到的。

思考致富学的十三项绝招

拿破仑·希尔是“钢铁大王”安东尼·卡内基的心腹，为安东尼工作有 20 年之久。他根据成功的过程，体验探求各种法则，而制定出任何人都能轻易应用、简单化的“思考致富学”。而且凭着这种成功哲学的普及，通过著作和演讲，为他自己累积了相当的财富，所以，他的理论不但简单易懂，又是他自己的亲身经历，可信度很高。这绝不是急功近利、唯利是图的短视“谋利方案”，而是一个进可以攻，退可以守，全面性的“物质与灵性兼重”的“自我完成学”。

这本书在美国出版，经年不衰，并被看作是美国的重大事件之一。它改变了千百万人的生活，铸造了无数的百万富豪。

在这本书里，希尔说明了关于构筑“巨富”的“13 个条件。”

1. 拥有欲望

我们因拥有各种的“欲望”而生存，欲望正是使人活动的原动力，没有欲望的人，必然是个失败者。

从小孩子到老年人，即使都拥有欲望，可是为什么许多人都无法达成心愿呢？这是因为没有走上达成欲望的“正确过程”的缘故。

利用拿破仑·希尔的方法来试试看吧！譬如说，为了实现“财富”或是“金钱”的愿望，必须有以下 6 个阶段：

第一阶段——想要的金额，不要只设定为“很多”，而要明

确地设定出来，像是“几千万元”、“几亿元”。

第二阶段——要明确地知道要做什么事情。除了偷窃和杀人等非法活动之外，要工作 18 个小时或是去寻找其他收入的来源等等。

第三阶段——何时会达成你的目标呢？决定个时间。

第四阶段——明确订出实现的计划，并且立刻实行，若还没有准备，也要赶快着手。

第五阶段——写出何时想要多少金额、要做什么事情、要实行怎么样的计划，这是很重要的。

第六阶段——1 天至少 2 次，在晚上做完工作之后以及早上起床之时，出声读出这个计划。

欲望如果不是太超出现实可能性的话，仅用这些方法就可以达成了。这是非常具有价值的信条。

2. 为拥有信念和自信而行动

为了刺激积极的想法，稳固信念、拥有自信，要反复朗读以下的内容：

为了达到目标，发誓要忍耐、努力，而去完成。

每天 30 分钟，集中精神刻画出自己所希望的景象。

每天 10 分钟，集中地做跟自己的自信相关联的行为。

绝对不能半途而废。

不以小利为目标，选择正确之路，诚心诚意地为他人服务；别人也会来帮助你。

3. 给自己暗示

自我暗示，是将各种唆使、建议以及自发性的冲动，通过五官决心化的媒体。换言之，就是凭借自我催眠，将潜意识提高成清楚意识的管道。

如果身处逆境，它是去除障碍、使精神丰富和安定、将消极变积极、忧郁变开朗、内向变外向、胆小变勇敢的有力武器。

4. 要拥有特殊知识

一般知识，是指大略知道或是学校内所通用的学问，这些在现实的商业社会中并不够用；丰富的经验和从中所学习到的学问，才是特殊知识，因此也极其贵重，这是想发财致富者必须具有的。因此要——

和拥有特殊知识的人接触。

② 和专业精神集团接触而学习。

以大学为首，在学校学习。

利用公共图书馆等获得民间的情报及知识。

接受特别训练课程。

只是对于这 5 点，年轻人会说：“这种事情我早就知道了。”

5. 好好利用创造心

创造心有两种，一种是“代替的创造心”，另一种是“创造的想象心”。

“创造的想象心”，因为是属于无中生有这种天才的领域，一般人很少有。通常情况下，“代替的创造心”较易活用，可以代替所存在的概念、意见、计划的组合，做出和以前完全不同的新东西。

这在实业家或各公司企业中已屡见不鲜了。

6. 订立有组织的计划

就像不播种的种子不会发芽一样，一切的事情首先须从播种开始，然后要看气候、水、风向这些必须条件。譬如说，任何人对于自己所喜欢的工作，所适合的工作，皆可以发挥充足的能力。在想得到某种地位之时，必须做到以下各点：

确定想做什么职业。

② 选择想工作的场所。

有关希望工作场所的经营者、上司，要调查其人格、能力等。

分析自己的才能、能力，同时考虑能做什么。

忘记这是工作这件事情。

⑥若有计划的话，归纳成简洁的文章。

⑦向公司内部有实力的人揭示此项计划，如此一来，花是上司，果实则是自己的。

时代一直在变，这是适应新时代的方法。

磨炼决断力

7. 拿破仑·希尔对经历过失败的男女 25 000 人调查、分析的结果，发现最主要的原因是“决断力”的不足。

决断的反义就是“迟疑”，这也是人所必须克服的一件事。

决断力是无法从学问或理论中学得的，在每天的工作和生活之中，必须要随时注意，反复地训练、磨炼。

如此，你才能具备走向成功的先决条件。

8. 发挥执著力

执著力是达成目的所不可欠缺的因素。所谓执著力就是“意志力”，意志力和欲望结合，就会产生不屈服的信心。成功的人就是在达成目的之前绝不放弃执著的人。

9. 活用专业精神

即使拥有才能或能力、资产、地位，若是只有自己一个人的话，什么事情也无法达成。想达成自己的欲望、愿望、目标，自己分身有术是必要的，就像是以前的经理人、参谋、心腹等等的存在。若是能遇到这种人的话，可说是已达到目标的一半了。

10. 好好地转换激情

根据拿破仑·希尔调查分析的结果，在许多成功者中，40 岁以内的人很少，超过 50 岁的人很多，理由之一，拿破仑·希尔觉得在于“激情的浪费”。

对人而言，强烈的情感是必要的，可是它的发泄处和使用方法才是重要的。

事实上，即使站在历史的角度来看，达成伟大事业的人，大多是因受到“女人的影响”而获成功。拿破仑·希尔认为“只有得到其贤内助的最大帮助，这样的人才能获得成功”。

对性的欲望，在人的欲望中是最强烈的，所以才能发挥敏锐的想象力、勇气、意志力、执著力以及创造的能力。在这性的感情的背后，隐藏着 3 种具有建设性的意义：

使人类永远生生不息。

②使健康得以维持。

使凡人变成天才。

如果能好好地转换这种激情的话，即使是凡人，也可利用其天赋来成就事业。

这种想满足性欲的欲望，在人的感情之中，因为最强烈，也是最难控制的，所以总觉得在 20 岁或 30 岁的年纪时浪费了年轻的激情，因此，创造的欲望，事业的欲望和发财的欲望的能源，相对也减弱了，使得走上成功之途变得困难了。

拿破仑·希尔本人的经历也可以说明这一点。他以心腹的身分，从 20 岁那年起受钢铁大王安东尼·卡内基的支配，他努力的成果从 40 岁之后才得到。他的人生在目标上，一定经过翻土、播种、发芽、栽培、开花结果、用强烈的执著力努力不懈这些阶段。

一般说来，人到了 35 岁以后，自然而然地，这种激情会和爱情调和，而将此激情转向事业或工作。可是一个人不可能什么事都不做，而只是等着这种自然的、精神的、肉体的成熟。如果在 30 岁以前就知道这个秘密，并能控制的话，成功之日就会很快地来临。

这也就是“丈夫的成功与否在于妻子”的意思。

11. 将积极的情感灌输到潜在意识中

潜在意识 24 小时不停地工作着，所以要灌输什么东西进去

是很重要的一件事情。最重要的是要灌输积极的情感，并且避免消极情感进入。

7种所谓积极的情感，是指欲望、信念、爱、性、热情、浪漫、希望。

而所谓7种消极的情感，就是指恐惧、嫉妒、憎恶、复仇、贪欲、迷信、激怒。

必须确认千百次，在就寝前将积极的7种，在早上起床出发前将消极的7种分别向潜在意识诉说，这是能立刻产生效果的有价值的做法。

12. 使脑细胞活性化

人的脑细胞据说有140亿，并不是随便地排列着，而是有一定的顺序，可是在人的生涯中，只使用了其中的10%~15%。

我们如果能够利用未开发的脑细胞，会得到超乎我们想象的能力。

这种脑细胞的活性化，譬如提高记忆力的恢复效果，有“清晨呼吸法”这种方法。若是熟练提高氧气的补给力的“呼吸法”的话，效果会更好。这种呼吸法，简单地说，就是又深、又长、又大的呼吸方法。

13. 磨炼第六感

一般所说的“第六感”，通常是指开发灵感、预知梦境等等的的能力，也可说是照心中所想的，而获得成功的机会。

“生命”是生存的状态，我们的一切生命，都是凭借着其他生命的牺牲和奉献而支撑、维持着，不管是植物也好，鱼类也好，这些生命若不新鲜，我们的生命体也不会有活力。只吃用药品来栽培的东西，或是不管季节，而用人工栽培的食物、速食品和冷冻食品，我们的生命和健康也会成为人工的东西，不可能拥有第六感和灵感了。

聚财的十个条件

有一种聚财荷包，相信很多人都没看过，这是一个商人的创意。他在荷包内写着 10 条聚财秘诀。要用钱时，打开荷包，这 10 条聚财秘诀就在眼前。例如：

“对，太可惜了，不要浪费吧！”

于是，打消了花钱的念头。

第一条“过着心存感谢的生活。”的确不错，如果一个人心有不满，就无法储蓄钱财。

第二条“过着预算的生活。”同样地，如果过着超收入的生活入不敷出，长此下去，一定会破产。

第三条“夫妻关系美满。”如果夫妻关系不佳，不但生意不顺利，而且也无法存钱，为什么无法存钱？因为夫妻吵架，就会到外面吃饭。又因为心里不痛快，就会借酒浇愁，乃至寻花问柳。

第四条“爱惜财物。”这种心理是聚财的根本。

第五条“注意健康。”身体不健康，就不能工作，而且，还要花一笔为数不少的医药费。所以，只有身体健康，才能努力赚钱。

第六条“培养独立性和超强自尊心。”

第七条“视工作为乐趣。”

第八条“事事能贯彻始终。”不依赖别人，拼命工作，就是能贯彻始终的人。这种人，总有一天会成功的。

第九条“随时要节俭。”换句话说，就是要能存钱。

第十条“不以赚钱为目标。”不可以只注意眼前的利益，必须把赚钱置之度外，拼命工作，如此一来，反而更能赚大钱。

在这 10 条中，以“过着预算的生活”最困难。所以，我们一定要竭尽所能克服信用卡或分期付款的诱惑，过有预算的生活。

获得巨富不可或缺的十二种条件

钱虽然是幸福的必要条件之一，可它并不是一切。不以精神的幸福、精神的自由、充实的人生为前提的金钱，还会成为不幸的一个因素。因此，拿破仑·希尔用“12种的巨富”这个内容，阐述了“得到巨富”所不可或缺的条件。

1. 积极心

这是很容易了解的事，总之，积极地工作，“要像工作一样地玩，像玩一样地工作。”平衡是很重要的事。在美国，太忙于工作这件事，可以成为离婚的理由。

2. 健全的健康

今天，成为重大社会问题的“过度疲劳而死”和老龄化社会，或者是在小学生之间已广泛流行的成人病，或是艾滋病等等，使得人们对“健康”的关心很强烈。

即使拥有财富、名誉、地位，而在医院的病床上度过余生，那还需要钱干什么呢？就像是年轻无法用钱买到一样，健康也是存多少钱也无法买到的贵重物品。

3. 人际关系的调和

调和人际关系的基本原则，是理解对方、尊敬对方。只有建筑起真正的人际关系，才能增加自己的动力和战斗力。千万不要忘记莎士比亚的告诫：“对自己忠实，对他人诚实。”

4. 从恐惧到自由

恐惧就是不好的前兆。除非消除恐惧心，否则就无法成为

正的“自由人”。

希尔说，在人的心中会不断涌起“7种恐惧”，就是：贫穷的恐惧；挨骂的恐惧；不健康的恐惧；失恋的恐惧；失去自由的恐惧；⑥老化的恐惧；⑦死的恐惧。

旧金山的金门大桥，素以自杀的好场所而闻名于世。根据洛杉矶自杀预防中心施内德曼博士所言，大部分的自杀者并不是看着河水，而是面向桥的方向而跳下去的。虽然说这是“在死亡的瞬间，仍对现实依依不舍的缘故”，可是连决心想要一死的人，也无法逃离死亡的恐惧。

存有科学文明万能的想，而相信能克服生病或黑暗的恐惧的人类，也许是自然界对人类的傲慢所做的一种报复吧！恐惧，并不单是恐慌和害怕，而是“无知”、“傲慢”的精神歪斜的一种表现。

5. 对达成的希望

重要的事情是，要经常拥有能达成还未成功的欲望的这种期待，就像“希望成为绝望，相当于绝望成为希望”这句话所说，不丧失希望的人生，才是带来幸福的重点所在。

6. 信念的程度

信念是结合人的自觉心和大宇宙无限智慧的宝库的一环，也是培养财富的肥沃土地。信念也正是产生各种不同的灵感、开启成功之路的钥匙。

7. 分享幸福的喜悦

把悲伤留给自己，把喜悦和大家分享，这是人之所以获得信赖和尊敬的基本姿态。侠义电影之所以会拥有许多影迷，是因为戏中男主角始终独自承受悲哀，这也是男人的坚强表现，同时和大家分享喜悦、幸福，也是成为拥有10倍、20倍的信赖和帮助的一环。

8. 因喜欢而做事

虽是“熟能生巧”。可是真正喜欢工作而成功的人，在这个