

不倒翁丛书

姜晓峰 主编

×××出版社

第十六卷

辯壇不倒翁

目 录

孟子雄辩术	(1)
巧妙比喻 辛辣讽刺	(2)
一语双关 意在言外	(3)
借题发挥 巧言相对	(4)
反客为主 变守为攻	(4)
辩坛占形术	(6)
欲抑先扬 妙处多多	(8)
自我辩护 刚柔并济	(9)
常情说理显远见	(12)
类推归谬 轻松奇辩	(14)
不避新仇荐良才	(15)
据理力争 一鼓作气	(16)
借船引渡 反戈一击	(17)
妙手置陷阱 制胜出奇兵	(18)
自问自答 有力辩驳	(19)
绵里藏针挫锐气	(21)
请君入瓮法	(22)
谈判无对手	(23)
全线出击法	(25)

一正一反	相得益彰		(26)
出其不意	攻其不备		(28)
移步换位	妙在前后		(30)
循环论证	连环相扣		(30)
切中要害	巧劝醒		(31)
避其锐气	妙挡刁难		(32)
自问自答	气贯长虹		(33)
寓辩论于演讲			(34)
含蓄点拨	胜宏辩		(37)
温人巧辩	得释		(38)
以其之道	还彼之身		(39)
从旁援引	还以颜色		(40)
辩坛用语			(42)
暗设机关	引人入彀		(43)
委婉含蓄	诙谐轻松		(45)
巧借反问	驳律师		(45)
衍义巧解	诡亦精		(46)
三换角度	求婚终成		(47)
设喻而辩	无不称奇		(50)
批判鬼神	智驳鬼论		(52)
直指谬误	还之一鞭		(53)
委婉隐喻	蜻蜓点水		(53)
巧设比喻	轻松脱险		(56)
先发制人	主动出击		(57)
雄辩斥敌	以诚服人		(59)

诡辩者常用的伎俩	(60)
辩坛高手	(63)
红娘智辩老夫人	(67)
庄辛巧言震楚王	(70)
衍义论辩出奇招	(71)
鬼神对迷信 以谬制谬	(72)
蚀根树倒	(74)
反诘提问 明知故问	(75)
诸葛亮巧舌辩忠孝	(76)
装聋卖傻 大智若愚	(78)
以子之矛 攻子之盾	(79)
苏代妙喻止战争	(81)
巧妙回避解责难	(82)
巧言释义出困境	(83)
层层深入 步步为营	(84)
撕开面纱 原形毕露	(85)
辩驳绝招	(87)
辩坛不倒翁——晏子	(96)
智说秦王	(102)
谈判桌上不倒翁	(104)
曲径通幽醒世人	(109)
将计就计 言辞婉转	(110)
顺水推舟 幽默应对	(112)
反应灵敏 摆脱窘境	(112)
以退为进 转守为攻	(113)

一针见血短平快	(114)
顺流而下复原职	(115)
正话反说 反其道而用之	(117)
选言论证 奇辩显神威	(120)
借古喻今 一语道破	(121)
引经据典 满座皆惊	(123)
因势利导 诱敌投降	(124)
汤显祖巧言讽敌手	(126)
心理相容 攻心为上	(127)
一箭双雕	(128)
委婉曲折 借题发挥	(129)
义正辞严战群氓	(130)
因势利导 顺水推舟	(132)
直言不讳威力大	(134)
蛇打七寸 切中要害	(135)
步步引诱 自相矛盾	(136)
据理力争 怒斥洋人	(137)
巧改语境 点石成金	(138)
明扬实抑 无情鞭挞	(139)
巧言善辩的苏格拉底	(140)
因势利导巧妙答	(141)
攻其不备 穷追猛打	(142)
假途灭虢 由此及彼	(145)
把握先机 智斗众官员	(146)
语意双关 寓之禅机	(147)

设愚激智	乘虚而入		(148)
软中带钢	投以利刃		(148)
巧用谚语	出人意料		(149)
顺应自然	超然获胜		(150)
归谬论证	迂回出真知		(151)
巧踢回传球			(153)
圈套巧设	答案巧出		(154)
攻心战术	因势利导		(155)
妙话奇辩	遮己短		(156)
以他山之石	攻己山之玉		(156)
装聋作哑	回避锐气		(158)
顺意接辩	妙趣横生		(158)
卑躬屈膝	能屈能伸		(159)
出言直据	步步紧逼		(160)
玄思超常	富有辩论力		(161)
颜□奇辩	折齐宣王		(162)
引古论今	针锋相对		(164)
借题发挥	挑拨离间		(165)
辩坛进攻术			(166)
三抽其薪	息绝邪火		(168)
立蛋妙喻	巧折对手		(169)
寓妙意在言外			(170)
蔡泽巧言	得相位		(171)
巧打比分	一目了然		(174)
诡辩破敌法			(175)

言过其实	攻守兼备		(177)
正话反说	讽刺有力		(178)
以眼还眼	驳懒汉		(180)
极端导向	设置圈套		(181)
机锋暗藏			(182)
以退为进	保九鼎		(183)
避实就虚	突转锋芒		(185)
幽默机智	却又言词锋利		(188)
以其之思	答其所问		(189)
巧拆汉字	出奇辩		(191)
权衡利弊	对比出奇效		(194)
循循善诱	以理服人		(196)
韬光隐晦	委婉陈词		(197)
借用类推	巧舌奇辩		(198)
寓庄于谐	戏敌手		(199)
以其之道	还施于彼		(200)
以逸待劳	锐不可挡		(200)
针锋相对	逐个击破		(201)
引蛇出洞	而后击之		(202)
巧释词义	制胜克敌		(204)
气定神闲	堵敌口		(204)
适时而发	步步为营		(206)
赋词新义	脱困境		(207)
先扬后抑	异峰突起		(208)
反问直诘	震慑论敌		(209)

新眼看事物 无用变有用	(209)
过渡自然 顺理成章	(210)
突发奇语 步步紧逼	(211)
假言论辩 攻敌不备	(212)
以联巧辩 技高一筹	(213)
将计就计 大智若愚	(215)
借用比喻 预设机巧	(215)
机锋犀利 而非无礼	(216)
孟母善辩化急难	(218)
巧喻妙辞 晓以利害	(219)
敌躁我静 以逸待劳	(219)
绵里藏针巧辩驳	(221)
反唇相讥反击妙	(222)
尖刻比喻 揭露丑恶	(223)
难题转嫁一身轻	(224)
巧引典故 救人性命	(225)
投其所好 巧辩免刑	(226)
积小胜为大胜	(227)
妙用语境 各取所需	(229)
木要断根 水需绝源	(231)
扬汤止沸 不如釜底抽薪	(232)
引而诱之 奇兵制胜	(232)
大智若愚 巧妙解嘲	(233)
以牙还牙震四座	(234)
一语双关巧对答	(235)

语言影射	转弯抹角		(236)
欲擒故纵	引蛇出洞		(238)
委婉曲折	排解困境		(239)
援古论今	理服人		(240)
一语双关	妙语连珠		(241)
由此及彼	以牙还牙		(242)
单刀直入	巧说理		(243)
巧用逆反	生奇效		(244)
机巧自如	妙语奇出		(245)
巧妙释意	柳暗花明		(246)
情以当先	语锋刚劲		(247)
使敌矛盾	引入迷津		(249)
顺水推舟	好下台		(251)
巧设两难	模棱两可		(251)
曲折回环	保住性命		(252)
环环相扣	曲尽奇妙		(253)
晏子巧辩	讥楚王		(254)
以静制动	破隐语		(255)
巧用双关	余味隽永		(256)
迂回曲折	曲径通幽		(257)
借古喻今	含而不露		(258)
优施委言	评朝政		(259)
诸葛亮智辩	群儒		(260)
巧丢“烫手山芋”			(261)
班婕妤才辩	超群		(262)

先发制人保相位	(263)
攻守兼备 反客为主	(264)
笑里藏刀 快语如刀	(267)
不畏恶势 语惊敌胆	(269)
庄子诡譎宏辩	(270)
甘茂巧辩阻攻秦	(272)
激战疏导 以少胜多	(273)
避实就虚 巧辩保尊严	(275)
以退为进 锋回路转	(275)
藏锋不露 曲意隽永	(276)
避实就虚 攻击要害	(277)
侧面敲鼓迂回战	(278)
反面取义 截然相反	(279)
扬长不避短	(280)
假痴不癫 以静制动	(280)
不显山不露水 声东击西出奇效	(281)
沉着应付 连环反驳	(282)
另辟蹊径 以短击长	(284)
以静制动 钓人之言	(285)
寓理于事 灵魂不失	(285)
类比反驳 灵活应战	(286)
步步紧逼 气势如虹	(287)
虚拟前提 安然脱险	(288)
反向思维巧戏谑	(289)
旁敲侧击 振聋发聩	(289)

巧设圈套	一举成功		(290)
类比之下	曲尽妙显		(291)
义正严词	据理力争		(291)
挖井取水	引人深思		(293)
故设疑阵	攻其不备		(293)
大智若愚	水道渠成		(294)
针锋相对	以攻为守		(295)
对比分析	巧说理		(296)
切中要害	解危难		(297)
欲擒故纵	其威更巨		(298)
破其所有	立其所无		(299)
凛然正气	先声夺人		(300)
张仪雄辩	说襄王		(301)
装疯卖傻	愚出奇效		(302)
巧拆字	巧辩论		(303)
灵活以辩	迂公不迂		(304)
神奇比喻	深入浅出		(304)
“百花齐放”	成暗渡		(305)
妙用反推	效果难以预料		(306)
立论反推	不费吹灰之力		(307)
以驴作喻	辛辣幽默		(308)
选言设辩	先发制人		(308)
抛砖引玉	巧引诱		(309)
借刀杀主人	绝处巧逢生		(310)
无从选择	巧辩解刁难		(310)

千折百回	峰回路转	(311)
先发制人	激将惩恶官	(312)
谬引致奇		(314)
谐音双关	绝妙无穷	(315)
妙喻纵横	辩天下	(317)
运用三难法	巧化劣势	(320)
把握机会	反唇相讥	(321)
有理有节	不卑不亢	(321)
分层进击	逐步蚕食	(324)

孟子雄辯術

我国历史上，曾有许多著名人物运用类比推理的方法说服或战胜对手，孟子就是一个突出的典型。他运用类比推理抗议法广泛而灵活，因而口才超群，锐不可当。他的类比术中有一种喻比引驳的方法，就是在论辩中隐理寓喻，不纠缠于抽象道理的争论，而是把问题引到具体的事物中去，通过具体事例显出争论的是非，然后再把具体问题的解决上升到理论高度加以概括总结，十分有力。

孟子曾与彭更论辩“士”不做工是否应该得食的问题。这个问题现在用“脑力劳动也是劳动”一句话就可能说清楚，但在当时却不这么容易。

彭更问孟子：“有的人带着几部随从车辆和一些学生，在诸侯中到处接受款待，是不是有点过分？”

孟子答辩道：“不合理的招待，一筐饭也不能接受；合理的，即使舜从尧那里接受了天下，也没什么过分。你觉得过分吗？”

彭更无法反驳，只好强调说：“我不是说圣贤。我是指‘士’这类人。自己不做工，却以接受人家的奉养为生，这是不可以的。”

孟子答：“如果不实行多做其事，互通有无，农民就有多余的粮食，织妇就有多余的布，但别人却无衣无食；如果实行，那么木匠、车夫等便都得到食物和衣服了。假如有人在家孝父母，在外敬尊长，谨守先王之道，培植后来的学者，却得不到衣食。你何以如此轻视那些传播仁义的人呢？”

孟子讲明社会分工的道理，使彭更难以正面反驳。彭更企图通过以巧取胜，便又节外生枝地提出问题：“木匠、车夫做事的动机是要混口饭吃，难道君子们传播仁义，也是为了混饭吃吗？”

这是一个难题：如果承认，那就有损于“士”的脸面；如果否认，也容易让彭更抓住把柄。孟子绕开难题，抓住动机与效果的关系，运用类比术中的喻比引驳的方法予以反驳：“你怎么可以单就动机如何来讨论问题呢？……你给人饭吃，是根据一个人的动机，还是根据他做的事情是否有益于你呢？”

彭更以为孟子想避开动机问题，越发顽固坚持：“当然是根据他的动机。”

“好。”孟子见他落入了自己张开的网，又说：“这里有个胡闹的人，他掀去你房子上的瓦，乱涂你家的墙壁，其动机就是要混口饭吃，你给吗？”

“不给。”

“这就说明你给人饭吃，不是根据一个人的动机，而是根据他的所作所为是否对你有益。”

这下子，彭更没话可说了。孟子就是这样通过喻比对胡闹的人是否给饭吃，否定了动机论，从而引出原本所坚持的观点：对于传播仁义的‘士’，也同样应依据他们的所作所为来决定是否给其奉养，这就雄辩有力地驳倒了对方的论点。

巧妙比喻 辛辣讽刺

庄子和惠施一直是好朋友。

惠施后来到魏国当了魏惠王的相国。庄子仍把惠施看作是朋友，准备去看望他。庄子一到魏国，就有人告诉惠施说：“庄子本领大、声望高，此次来魏，恐怕是来代替你做相国呀！”惠施一听急了，马上命令士兵搜捕庄子。庄子听后很生气，就主动去见惠施，说：“你知道吗？南方有一种鸟，名叫凤凰，她从南海起飞，飞到北海去。

途中非梧桐不落，非竹实不吃，非甘泉不喝。有只猫头鹰捉了一只烂耗子，看到凤凰从顶上飞过，就抬头吼到：‘哎，别过来抢我的老鼠！’惠相国，你也想对我吼吗？”惠施听了羞红了脸，忙向庄子道歉。庄子以凤凰的故事，辛辣、巧妙地讽刺了惠施的小器。

一语双关 意在言外

双关语言并不明显，却又幽默诙谐，饶有趣味，能给人以意在言外之感，又使人回味无穷，因而在论辩中深受论辩者的喜爱。

1945年9月，周恩来总理随毛主席到重庆与国民党进行和平谈判。谈判中，他机敏的话语，犀利的言辞，压得蒋介石喘不过气来。为了使自己不过于丢脸面，一天会谈间休息时，蒋介石自恃棋艺精湛，邀请周恩来对弈，周恩来风趣地说：“好嘛！桌上两党和谈，桌下楚汉相争，挺有意思嘛！”开局，蒋介石急于求胜，使出拿手好戏的“大炮攻势”。当头炮，沉底炮频频进攻，取得了一时的优势局面。周恩来沉着应战，车马并进，很快化险为夷。进入中局，蒋介石丢马损炮进攻受挫，只得转入被动防御。此时，周恩来稳步推进，很快兵临城下，蒋介石舍车保帅，以图拼子求和，但终于未能挽回败局，受困败北。结局之后，周恩来一语双关地对蒋介石道：“蒋先生的‘大炮攻势’很见功力，只是太轻视了我的过河卒子，最后失败也是难免的。”蒋介石尴尬地说：“周先生棋高一筹，棋高一筹。”忙起身走了。从此，蒋介石再也不敢与周恩来下棋了。

一语双关，是指在一定的语言环境中，利用语句的用义和谐音的关系，有意识地使语句具有双重的意义，效果超过一般性的语句。

借题发挥 巧言相对

美国前总统里根到中国访问，并和复旦大学的学生见面。有一个学生这样问里根：“您在大学读书时，是否期望有一天会成为总统？”

这样突如其来的问题，可真是出乎里根的意料之外，但他也很快地转过弯来，镇定自若地答道：“我学的是经济学，我也是一个球迷。可是我大学毕业时，美国的大学生大约有四分之一面临失业，所以我只想先要个工作，于是当了体育新闻广播员，后来，又到好莱坞当演员，这是 50 年以前的事了。但是，我今天能成为总统，我认为早先所学的专业帮了我的忙，体育锻炼帮了我的忙，当然，一个演员的素质也帮了我的忙。”

里根总统在这里并没有回答学生的提问，但又围绕着问题展开，较好的阐述了自己的观点。

对于一些确实不好回答的问题，你可以把面临的这个问题巧妙地绕过去，做一些模糊的回答。当然，对待那些强人所难，荒唐的问题，你完全不必去找正确的答案。这时，你的应变十分重要，巧言相对，借题发挥，这样做使双方都不会有难堪的局面。

反客为主 变守为攻

1957 年 11 月 7 日是苏联十月革命四十周年。11 月 14 日至 16 日，12 个社会主义国家的共产党和工人党的代表在莫斯科举行