

'97

深圳人手册

深圳市精神文明建设办公室
深圳经纬商务咨询公司

编著

海天出版社

深圳人手册

深圳市精神文明建设办公室
深圳经纬商务咨询公司

编

粤新登字 10 号

责任编辑: 陆建初

封面设计: 黄志华

书 名 深圳人手册

编 著 者 深圳市精神文明建设办公室、深圳经纬商务咨询公司

出版发行者 海天出版社

地址 深圳市彩田路南

邮编 518026

印 刷 者 深圳市永洪尚意印刷商务有限公司印制

开 本 787mm×1092mm 1/32

印 张 13

字 数 400 千

版 次 1995 年 9 月第 1 版

印 次 1997 年 6 月第 2 次

印 数 10000-25000 册

ISBN 7-80615-220-2 / Z · 10

定 价: 49.00 元

编委主任: 刘学强

编 委: 段亚兵 李瑞琦 刘佳胜
张俊焕 张中阳 赵树槟

主 编: 段亚兵

副 主 编: 赵树槟

编 辑: 章冬青

策划总监: 张中阳



特别感谢深圳市规划国土局对 《深圳人手册》的大力支持

人们在赞美深圳发展速度的同时，自然会想起那些创造奇迹的人们。城市发展需要蓝图，规划是城市建设的龙头，深圳市的总体规划为城市发展插上了腾飞的翅膀；土地管理是城市建设的核心，深圳率先在全国进行的国有土地使用制度改革，为城市基础设施建设提供了滚滚财源；房地产管理是城市发展的基础，深圳房地产业健康、有序的发展，塑造出了现代化的特区城市形象，而作为市政府主管规划国土、房地产职能机构的深圳市规划国土局，在城市发展中的成绩是有目共睹的。

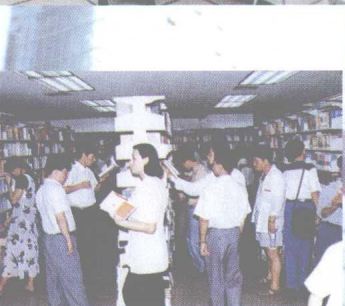


榮譽出品人 張煥煥

改革開放的強強賦予了深圳生猛和活
力深圳人敢揚開拓創新團結奉獻
精神創造了令世界矚目的奇蹟高
速發展各行各業猶如一顆璀璨的
明星輝映出深圳的繁榮在那群星
中有一顆還未引人注目的蘊藏著
耀眼光芒的小星——無線電。她
達到了千家萬戶與人們的工作生活
息息相關她幫助人們超越時空把世界
拉近她幫助人們致富也呼喚人們發
揚深圳市無線電管理委員會敢
力于維護空中電波秩序建設天空
文明繼續由廣大深圳人一起為再
創深圳輝煌而努力！

特区精神文明建设的窗口

深圳书城



超市化的计算机收款系统，
给我国书业注入一股清流

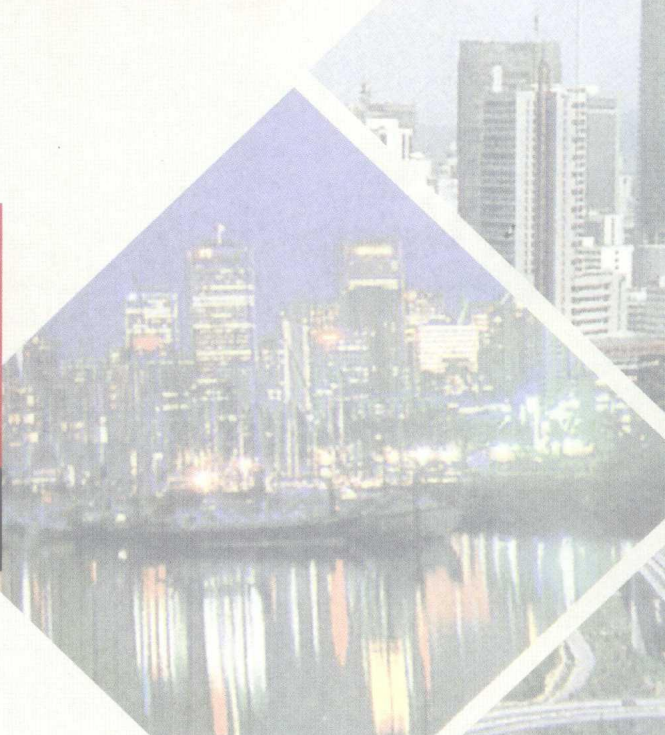


第七届全国书市期间书城
广场人如潮涌……

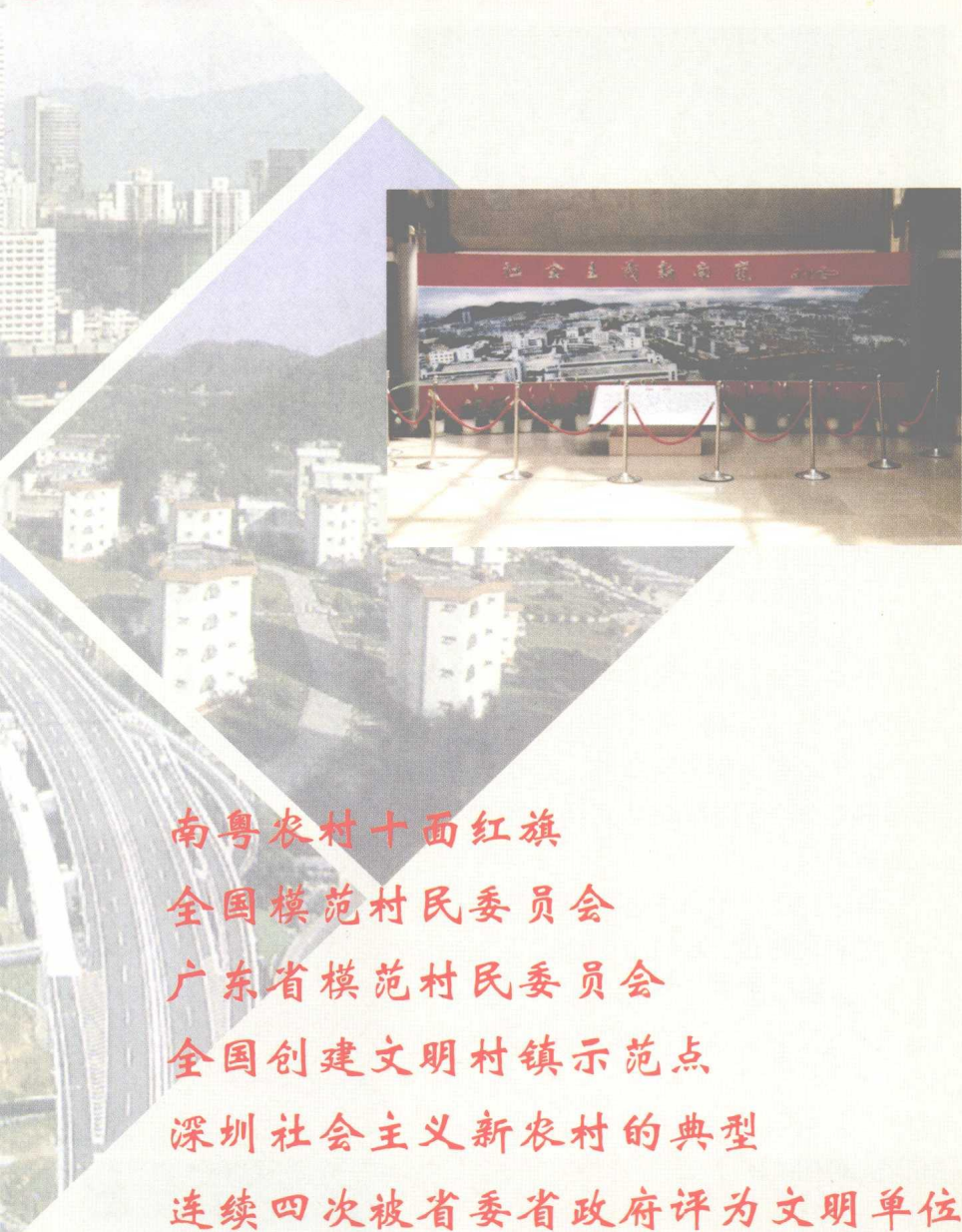
深圳市龍崗區



村支部书记张伟基



市吉鎮南嶺村



南粤农村十面红旗

全国模范村民委员会

广东省模范村民委员会

全国创建文明村镇示范点

深圳社会主义新农村的典型

连续四次被省委省政府评为文明单位

龙岗区建设局



李煌康局长为获奖者颁奖

深圳市龙岗区建设局是龙岗区的建设行政主管部门，负责全区建筑市场管理、施工安全和工程质量监督、住宅建设以及物业管理工作。

龙岗区建设局在以经济建设为中心搞好全区建筑市场管理的同

时，大力加强社会主义精神文明建设，坚持以正确的舆论引导人，以高尚的精神塑造人，局党组织和工、青、妇组织通过开展丰富多彩活动活跃职工业余文化生活，营造团结和睦、积极进取、讲政治、讲正气的氛围。

龙岗区建设局党组织明确精神文明建设目标，落实《全民健身计划纲要》。领导班子积极组织，带头参加区属大型活动和各类文化、体育比赛，并多次获奖，四年来年年被区政府、总工会、文体局、妇联评为基层群众体育活动和文化建设先进单位。

健康向上、丰富多彩的活动，推动了两个文明的建设，增强了干部职工为经济建设服务，为基层服务，为群众服务的公仆意识，提高了行政执法能力和建设管理水平。

地址：龙岗中心城建设大厦 12 楼

电话：8913608



龙岗区国土分局



- 真诚、优质、团结、高效
是我们的一贯宗旨
- 我局将为您提供——
最热情的态度 最优质的服务



方便群众
自我约束
廉洁高效
窗口式办公

- 欢迎到龙岗规划国土分局办事

投诉查询电话：8918000 8918990

办公地址：龙岗区中心城
城建设大厦6楼



局健美体操队应邀在大家乐表演

为“三来一补”的发展铺平道路

——宝安区经济发展局



经济发展局局长李丁财：话说
宝安，首先得谈“三来一补”



宝安区委书记十分重视“三来一补”
工作，对“三来一补”发展十年取得的成就给
予充分的肯定

一个地区的发展，取决于多种因素。宝安经济取得了令人瞩目的成绩，其中最重要的一条就是矢志不移地发展“三来一补”企业。宝安区经发局局长李丁财在总结宝安经济这些年来发展历程时如是说。

1979年，宝安工业农业总产值仅有7000万，财政收入仅有350万。“三来一补”企业的发展为宝安带来了什么呢？仅以1993年为例，全年的“三来一补”企业工缴费就达到2.2亿美元，这笔资金为宝安增加农业投入，加速城市化建设，兴办集体福利事业，起到了经济支柱作用。16年来，宝安区共签订“三来一补”协议12345宗，协议引进外资设备37.5亿美元，实际引进设备价值24.3亿美元，共96万台套，工缴费17.5亿美元。目前投产的“三来一补”对发展地方经济，尤其是农村集体经济，促进社会进步和经济繁荣，具有不可磨灭的功绩。“三来一补”不但成为宝安经济的主要支柱，而且为宝安的第二次腾飞在人才、资金、市场、技术上打下了坚实的基础。

深圳市国税局

IC银税卡征税系统介绍

IC 银税卡征税系统介绍

1996年4月1日深圳市国家税务局启用了IC银税卡征税系统，该系统由市国税局与深圳城市合作商业银行联合开发。市国税局对辖区内的个体工商户采用银税卡申报和征收税款，推进了纳税方式的重大改革，取得了良好的社会效益。开发和推广IC银税卡征税系统，是市国税局方便纳税人，提供优质服务的一项具体措施。

银税卡征管系统运用现代的计算机及IC卡技术，将税务征收系统与银行主机联网，集税务资料保存、纳税咨询、纳税申报、税款征收、税政管理、帐务与报表处理、发票销售等多项功能于一体，具有方便、快捷、实用、安全的特点。纳税户在税务机关领取纳税IC卡，在银行指定网点开设纳税帐户，并存入足够的存款，即可在指定的银行网点办理申报和纳税手续，还可携带纳税卡前往国税局征税大厅办理购领发票或进行纳税咨询。

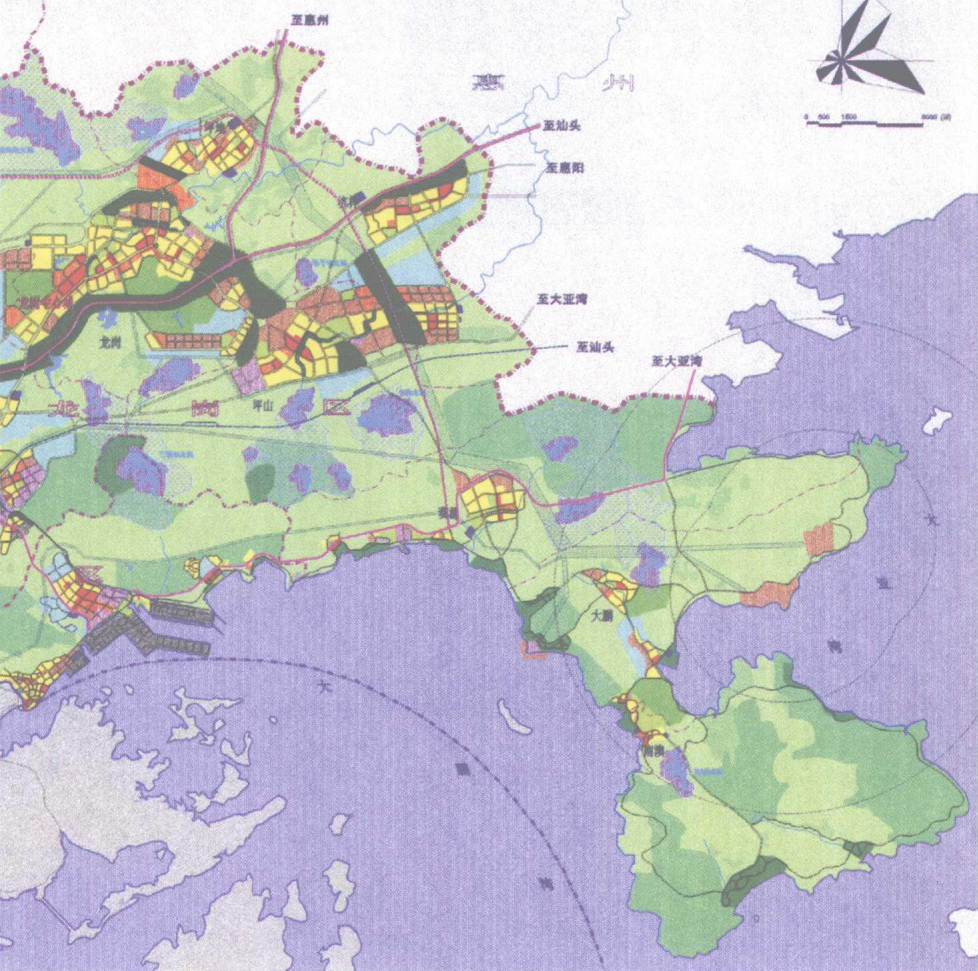
这套系统的运行，彻底变革了传统的纳税方式，纳税人可从每天（含节假日）早上7时到晚上11时到银行终端上查询各种税务信息、刷卡纳税和打印税票，计算机自动从银税卡帐户上扣除应缴税款，缴纳税款几秒钟便可办理完毕，大大方便了布点多、金额小的个体工商户的税款征收。这套系统的优越性体现在：减少了纳税环节，提高了工作效率和工作质量，加快了税款入库速度纳税过程在银行一次完成，税款在日终结算对帐无误后，即可办理税款入库手续；使用电子货币避免了现金交易，可防止伪钞流行，并且节约了点钞的人力。

银税卡还有许多优点：其大容量存储的特性可将税务管理的某些功能做进卡内，为纳税人提供更多的方便；利用IC卡的电子钱包和电子存折等功能，还可将纳税卡的功能扩展到存取款消费转帐等其他领域，实现一卡多用的目标；IC卡的可脱机操作更为纳税人提供了便利，不会因为银行主机故障或线路故障导致纳税人缴不了税的问题，也便于国税局稽查人员和征管人员用手持POS检查；IC卡具有极高的保密与安全性能，可以充分保证国家税款银行资金和纳税人存款的安全。

有了IC卡，
纳税真方便！



本规划图 (1996-2010)



- | | | | |
|---------|----------|---------|------|
| 水体 | 其他指定用途用地 | 高速公路 | 特区边界 |
| 一级水源保护区 | 高压走廊 | 机场净空控制区 | 区界 |
| 二级水源保护区 | 道路广场用地 | 核电保护区 | 镇界 |
| 准水源保护区 | 铁路 | 市界 | |

深圳市人民政府编制 1996



总经理：万长平

武汉 证券

简介

武汉证券公司深圳业务部经中国人民银行深圳分行批准成立于1992年11月。业务部经营范围除沪深两地股票代理外，还包括各类债券的代理和自营，有价证券的代保管和鉴证业务，证券登记过户以及咨询业务。97年还拟开通深交所B股交易。

业务部成立以来，认真贯彻“以大户为主，中户为辅，兼顾散户”的方针，顺应证券市场的发展，不断拓展新的业务服务，取得了良好的社会效益和经济效益。1996年创利超过千万，人均盈利近50万。业务部在经营上大胆革新，挖掘潜力，使业务部整体素质和盈利能力有了长足的进步，为投资者提供了良好的投资及咨询环境。

业务部先进高效的硬件设备保证了交易过程的快捷、及时和准确。钱隆、宏汇软件以及黎明行情显示系统充分满足了客户的不同需要。上交所的无形席位使交易电脑化，数量众多而方便快捷的跑道和内线委托电话是客户搏击风浪的得力助手，靠近市中心繁华地带的地理位置更是客户的理想选择。

本业务部宗旨：武汉证券、竭力超前、奉献永远。



地址：深圳市深南中路2号
新闻文化中心大厦一

总经理：万长平

电话：2249772

传真：2249771

邮编：518027

西安证券公司



西安证券公司深圳证券业务部是西安证券公司全资下属机构，成立于一九九三年，五年来，西安证券公司深圳业务部坚决贯彻执行“依法经营，稳健经营，文明经营”的方针，严格按照国家金融政策积极开展各项证券业务。

公司的经营范围：

- 1、代理股票买卖；
- 2、有价证券的代保管和鉴证业务；
- 3、接受客户委托代收证券本息、红利及代客办理过户手续
- 4、代理和自营债券（包括国库券）；
- 5、证券咨询业务。

地址：深圳市松园路8号

电话：5584765 5584764