

# 较

JIAO LIANG

# 量

## 我的「打传」日记

2009年1月5日 星期五

王培/著

一封举报信

这是一封用电子邮箱发来的举报信，是通过运城市政府办公厅市长电子  
邮件办理并逐级传到我手里，我收件日期是2008年11月3日。

中国工商出版社

# 较量

JIAO LIANG

我的“打传”日记

WO DE DA CHUAN RI JI 王 培/著

中国工商出版社

责任编辑 / 于成龙 徐云龙

摄影 / 崔 强

封面设计 / 王 亮

### 图书在版编目 (CIP) 数据

较量：我的“打传”日记 / 王培著. —北京：中国工商出版社，2012.12

ISBN 978-7-80215-561-9

I. ①较… II. ①王… III. ①王培—日记 IV. ①K825.31

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 286974 号

书名 / 较量：我的“打传”日记

著者 / 王培

---

出版·发行 / 中国工商出版社

经销 / 新华书店

印刷 / 运城市精睿印务有限公司

开本 / 787 × 1092 毫米 1/16 印张 / 19 字数 / 268 千字

版本 / 2012 年 12 月第 1 版 2012 年 12 月第 1 次印刷

---

社址 / 北京市丰台区花乡育芳园东里 23 号 (100070)

电话 / (010) 63730074, 83610373 电子邮箱 / zggscbs@163.com

出版声明 / 版权所有，侵权必究

---

书号：ISBN 978-7-80215-561-9/K·6

定价：35.00 元

(如有缺页或倒装，本社负责退换)



## 序

金秋送爽，一部散发着油墨香气的纪实作品集《较量》，摆放到我的案头。当我读完这部熔铸着王培同志近几年打击传销心血的力作，不禁感慨万千。《较量》以日记形式体裁，用朴实的文字和真诚的笔触，从不同的角度向读者宣示了党和国家的政策和法律法规，歌颂了工商部门在打击传销方面取得的成就，真实记录了基层同志从事打击传销一线工作以来的酸甜苦辣。掩卷而思，我为王培同志及同事们这种严格执法、爱岗敬业的精神深深感动着。

传销是市场经济社会里的一个毒瘤，其实质就是诈骗，是极少数人寻机敛财的把戏。正是由于传销组织者甜言蜜语、巧舌如簧般地编造出美丽谎言，宣扬一夜暴富的歪理，让不少急于致富的善良者落入传销陷阱难以自拔。作者以明晰的眼光洞悉传销的特质，鞭辟入里的告诫人们，其最常用的手段就是“杀熟”，为欺骗他人加入传销组织不惜将朋友，甚至父母、配偶、亲戚等拉入传销团伙，极大地破坏了社会诚信道德体系。从而导致一些参与者被骗后对社会产生怨恨情绪，聚众闹事，甚至引发抢劫、杀人

等刑事案件，严重影响社会稳定。

近年来，全国工商系统在国家工商总局和各地党委、政府领导下，认真贯彻落实党中央、国务院关于严厉打击传销活动的重要指示精神，始终保持高压态势，不断加大宣传教育力度，构建打击传销长效机制，有力地维护了市场经济秩序和社会和谐稳定。但是目前打击传销工作形势依然严峻，甚至在局部地区出现反弹现象，值得社会各界重视和反思。出现这种状况的原因比较复杂，主要有以下几个方面：一是传销分子精心设计骗局，诱使群众上当受骗；二是部分群众受快速致富心理驱使，极易被传销组织鼓吹的假象所蒙蔽；三是传销组织形式特殊，没有固定住所，造成抓获难、取证难；四是合力尚未形成，影响了打击效果。

打击传销是一项长期、复杂的系统工程，是加强社会管理的重要内容。需要我们以维护人民群众利益为出发点和落脚点，采取有力措施，开展集中整治行动，严厉打击传销活动组织者，坚决遏制传销发展蔓延的势头。同时要做好基础性工作，加大宣传力度，提高群众识别、防范能力，铲除传销滋生的土壤与环境。要积极协调地方党委、政府，建立完善打击传销领导机制，不断强化打击传销社会管理综治考评工作，推动建立全社会齐抓共管的工作格局。要进一步促进区域执法合作机制建设，提升区域合作水平，加快建立和完善长效监管机制，不断挤压传销分子生存空间。

遏制、铲除传销既靠打击也靠预防，在某种程度上预防更为重要。只有让人民群众知道传销的危害，识破其骗人的伎俩，使传销成为过街老鼠，才能从根本上让人民群众远离传销。今年以来，国家工商总局提出构建立体宣传的格局，利用各种媒体，从国家层面到最基层都要广泛地开展打击传销宣传工作，让广大人民群众树立起反传销的意识。王培同志的这部打击传销日记，给我们提供了很好的宣传素材，我要真诚地道一声谢谢！

王培同志是山西省运城市工商系统的一名基层干部，也是电影《黑梦》中的人物原型之一。他在日常的工作中善于研究，善于总结，善于积累，是一名优秀的学习型、创新型干部。这本日记体的纪实作品，取材

于王培同志 2009 年以来的真实执法案例和与传销分子较量的心得感悟，内容翔实，文笔犀利。其中有领导式的严厉苛求，有老师式的循循善诱，有专家式的睿智大气，有长者式的谆谆教诲。他以其亲身感受，深刻揭露传销的罪恶，深度剖析传销的黑幕，尤其是对传销的“邀约”、“洗脑”等做了深层次的揭秘，细致入微，发人深省。他痛心疾首地呼唤社会：救救这些既是害人者又是受害者的沉重灵魂。这喊声，如惊雷，如海啸，无不穿透着每一颗有良知的人们的心灵……

但愿此书能够给读者带来启迪。因为，较量远远没有结束，打击传销任重而道远。

是为序。

国家工商总局直销监管局局长



二〇一二年十月三十日

003

我的「打传」日记

## 目 录

- ◎一封举报信 ..... 001
- ◎联合行动 连端三个传销窝点 ..... 006
- ◎凌晨突袭传销黑窝 ..... 008
- ◎部队支援打传 传销分子胆寒 ..... 010
- ◎研究生级的传销讲师 ..... 012
- ◎一个传销女的日记 ..... 015
- ◎区政府的通告 ..... 020
- ◎大学生为什么会参加传销组织 ..... 022
- ◎来自古绛州的传销者 ..... 025
- ◎传销与直销的区别 ..... 027
- ◎传销骗术大曝光 ..... 032
- ◎剥开传销画皮 识破骗人把戏 ..... 036
- ◎三个传销受害者的经历 ..... 043

|                       |     |
|-----------------------|-----|
| ◎传销之路 .....           | 046 |
| ◎解救人质经过 .....         | 048 |
| ◎朋友介绍的工作竟是传销 .....    | 050 |
| ◎打传进行时 .....          | 052 |
| ◎现场检查启示录 .....        | 058 |
| ◎迷途难返为哪般 .....        | 065 |
| ◎一起暴力抗法事件的思考 .....    | 068 |
| ◎向国家工商总局督查组汇报工作 ..... | 071 |
| ◎人大代表打传记 .....        | 082 |
| ◎解读组织领导传销罪 .....      | 087 |
| ◎雨中查窝点 .....          | 090 |
| ◎一次成功的解救 .....        | 092 |
| ◎大逃亡覆灭记 .....         | 094 |
| ◎解救传销被骗人员纪实 .....     | 097 |
| ◎市政府召开打传工作落实督办会 ..... | 101 |
| ◎寄给传销人员家属的一封信 .....   | 103 |
| ◎围堵工商所的下场 .....       | 107 |
| ◎举办禁止传销大型宣传咨询活动 ..... | 109 |
| ◎“市场名单”的黑幕 .....      | 113 |
| ◎略谈打电话“技巧” .....      | 117 |
| ◎传销幽灵无处不在 .....       | 119 |
| ◎目前传销活动特点分析 .....     | 123 |
| ◎随笔四首 .....           | 127 |
| ◎智逃传销窝点 .....         | 130 |
| ◎2009年工作数据 .....      | 132 |
| ◎一个传销者的自述 .....       | 134 |

|                     |     |
|---------------------|-----|
| ◎传销就在我们身边 .....     | 138 |
| ◎直销监管局的答复 .....     | 141 |
| ◎五级三阶制骗局 .....      | 144 |
| ◎这就是传销 .....        | 147 |
| ◎传销歌 .....          | 152 |
| ◎父亲骗儿子搞传销 .....     | 154 |
| ◎揭秘传销组织留人“技巧” ..... | 156 |
| ◎给传销女“反洗脑” .....    | 160 |
| ◎传销灌输的故事评析 .....    | 165 |
| ◎在运师作报告 .....       | 176 |
| ◎传销组织的下一个目标是谁 ..... | 178 |
| ◎传销组织糟践了什么 .....    | 181 |
| ◎关于传销的邀约 .....      | 184 |
| ◎邀约的“黄金定律” .....    | 191 |
| ◎赵先生的短信 .....       | 193 |
| ◎《乌合之众》的启示 .....    | 197 |
| ◎死心塌地的传销者 .....     | 199 |
| ◎传销骨干落网记 .....      | 201 |
| ◎传销组织的寝室管理 .....    | 206 |
| ◎绝不能把房子租给传销者 .....  | 212 |
| ◎一张手机卡 劝返应聘者 .....  | 213 |
| ◎参与拍摄电影《黑梦》 .....   | 215 |
| ◎联合创建 成效明显 .....    | 217 |
| ◎编者的话 .....         | 219 |
| ◎数据带来的思考 .....      | 222 |
| ◎寻找“传销妻子” .....     | 225 |

|                         |     |
|-------------------------|-----|
| ◎传销者如是说 .....           | 227 |
| ◎韦奇定理的作用 .....          | 229 |
| ◎洗脑的心理学原理 .....         | 231 |
| ◎传销的洗脑步骤 .....          | 233 |
| ◎传销破坏人的内心世界 .....       | 235 |
| ◎解救孙强 .....             | 238 |
| ◎河西社区的打传联络员 .....       | 240 |
| ◎启动“防止传销进校园”活动 .....    | 242 |
| ◎“爱博美娜”传销组织覆灭记 .....    | 244 |
| ◎杨谦教授揭示传销洗脑 .....       | 247 |
| ◎三句半:打击传销不手软 .....      | 250 |
| ◎打击传销知识问答 .....         | 255 |
| <br>                    |     |
| 附录一 认清传销本质 远离传销活动 ..... | 259 |
| 附录二 禁止传销条例 .....        | 282 |

2009年1月5日 星期一

## 一封举报信

这是一封用电子邮箱发来的举报信，是经市政府办公厅市长电子邮件办理卡逐级传到我手里的。我收件的日期是2008年11月3日。

虽然事情已经过去了两个月，举报的传销窝点早已被取缔；虽然我不知道举报人的真实姓名，但我一直保存着这封信。因为在我看来，它不仅仅是一封普通的举报信，它是举报者打入传销组织内部、了解掌握传销欺诈本质的真实写照；是举报者呼吁政府重拳出击，严厉打击传销违法犯罪活动，解救那些深陷传销魔窟的弱势群体的求救书。这封信，既包含了举报者揭穿传销快速致富谎言的正义之声，又体现出举报者为社会公平和谐而呐喊的勇敢之举。

这封举报信之所以给我留下深刻的印象，还因为信中所反映的情况，符合我们运城目前传销活动的特征，与我们掌握的实际情况基本一致。因此，我要把它作为研究传销的第一手材料，通过深入细致地分析，从而更加深刻地揭露传销的本质和危害，更具体地教育广大群众拒绝传销，更加科学有效地指导各工商所打击传销。

001

我的「打传」日记

## 附：举报信原文

山西省运城市政府领导：

您们好！

感谢各位领导在百忙之中收看我的信件。为了打击经济犯罪，维护社会秩序，保护消费者合法权益和解救那些在运城从事传销活动的弱势群体（包括我的亲人），特向您们举报。希望得到您们的高度重视，更希望您们大力打击传销，把那些被“洗脑”的受害者解救出来，使他们认识什么叫传销！树立他们正确的人生观，揭穿传销快速致富的谎言。

尊敬的领导，我是含着热泪、怀着万分焦灼的心情向您们发出这封求救信的。今年6月下旬，我弟弟被四川省南江县人黄××骗到山西运城从事传销活动。因为弟弟年龄小，对法律知识了解甚少，经过他们听课培训和各个从事传销者的亲身经历讲解，又看到那么多人都在从事，便缴纳了2800元的产品费，实质为上线费，没有产品，为他们发展下线。每发展一个下线可以分15%~30%不等的提成，根据级别还可以拿到辅导奖等。但是我弟弟人际关系不广，3个月都没有发展到下线，9月上旬他不得不发展我妈妈，妈妈去了后稀里糊涂地又购买了两套产品，共缴纳了5600元，也没有产品。9月底妈妈打电话说，他们在那边看上一家店，叫我过去看一下，可不可以做。我9月30日晚到了运城，被他们带到离运城火车站不远，一个叫葡萄园的地方，里面住着十多个人，差不多都是来自四川巴中的，年纪也差不多在二十岁左右。后来发现那一片区有好多他们租的寝室，睡的是地铺，吃的是大白菜，听我妈妈说，难得一次看到肉。他们都称自己做的是直销不是传销，但是你问里面情况是怎么回事？他们都不会说，只会告诉你，考察好了就明白了。我一看就知道是传销，便假装去跟他们听课了解真实情况，以便将真实情况反映给政府。

我了解到，他们属于“天津××生物工程有限公司”，产品“忆丽诗儿”，但是“忆丽诗儿”根本没有在交过钱的人手里看到。内部人（领导）说：是为了管理团队，大家每天风吹雨淋的没必要用，等到了B级别的时

候，用的都是“忆丽诗儿”！也不知道当地有没有这个公司，反正交2800元就是公司的会员。在交纳会员费后称之为上线，等上线后，就由你发展下线。说你是你们整个家族的骄傲，之后便邀约亲属、朋友、同学、同乡、战友等人加入，而且不能向其直接说来干什么。一般采取骗的形式，由一到两名帮你接朋友并陪之游玩（称为“带朋友”），开始坐小板凳上课，给你灌输传销思想。如果你没有看明白的话想走时，便会有3~5个人前来轮流劝说：“既然来了就看明白嘛，别浪费车票钱嘛，看看清楚，没有人强行让你留下的！”“没看见这么多人参加嘛，难道我们都是神经有问题吗？”“来到这里就是挣钱来了，在这吃白菜土豆，睡地铺，目的就是要成为百万富翁。”随之，留下的7天内便变成其成员，又开始周而复始的邀约。现在光葡萄园就有20多处寝室，据内部人说全国都有“天津××生物工程有限公司”的组织机构。

我了解到他们的“洗脑”程序，共有六个步骤：

第一步“情感投入性洗脑”：进去后大家都来关心你，生活上吃、住、玩“一条龙”为你服务，又讲自身的经历，父母、朋友是怎么骗来的？让人找到一个平衡点，在温情中慢慢接受。

第二步“金钱诱惑性洗脑”：在一个很破的房子里面，几十个人坐在一起拍手、唱歌、演讲。我听课的地点是在北城社区服务站旁边的老房子里面，课程主要讲解公司的发展、公司的制度、如何购买产品、如何发展下线、公司的奖金制度、出局后又能拿到多少钱，谈着如何快速致富的神话，下面的人又是鼓掌又是喊口号，场面还真热烈。

主要课题如下：

从事行业性质：他们一直说是直销，但是根据《直销管理条例》，就可以肯定他们从事的是传销。他们还对下面的人说传销和直销都还没有立法。

合作公司：天津××生物工程有限公司（后来才知道他们和该公司没有任何关系）。

产品：忆丽诗儿（还说产品已上市，但根据调查，市面上根本没有这

个产品)。

上线费：2800元（一套产品）。

公司制度和奖金分配：详情在他们讲课的讲稿中，我记下来了，另附文。

他们说出局后可以分到600万。如果你发展的下线越多，一条线奖励120万，体现多劳多得；如果里面有谈了朋友后结婚的，公司再每人奖励50万。并且还以“出局制”为灌输思想，只要升了A级出局后，便和公司没有任何关系了，你那时就可以自己开公司，做什么都行。传销没有出局制，所以我们不是传销，而是直销。宗旨就是出局后至少都会领到600万，一般都会在千万左右，非常诱人，但真正的直销公司并没有上线费，也没有所谓的出局费。

第三步“认可性洗脑”：这里面大多数人都是来自贫困山区，如四川、湖南、湖北、河南、贵州等地方，文化层次不高，可能对自己不够自信，甚至有点自卑。而来到这里，让他们上台演讲、唱歌、跳舞，下面的人叫他们帅哥、美女，给他们鼓掌加油，使他们找到了自信，在别人的一片赞美声中好像自己成了成功人士。

第四步“鼓励性洗脑”：公司叫来一些所谓的“领导”，给他们讲解自身的经历，如何被骗，又如何做上了领导，有些领导给自己也添加了许多色彩。比如，家里如何穷，打工又如何挣不到钱，又如何被别人看不起，自己的能力又如何差，等等。但是走到了这里，让他们找到了自信，受到了别人尊重，又改变了家里的生活条件，等等。最后还鼓励下面的人，不要怀疑自己的能力，我都能走向成功，你们也一样会走向成功的，并且公司还有“人帮人”的制度，所以下面的人都觉得一定会走向成功。我问了許多人，他们对以后都充满着憧憬。

第五步“劝说性洗脑”：他们一般都是上午听课，下午到各个寝室串寝。串寝的目的是，第一，为了相互认识；第二，为了了解其他人做的情况；第三，对于还举棋不定的人做思想工作，打消他们的顾虑，劝说他们加入。只要你还犹豫不定，他们那里面的人会轮番上阵对你进行劝说，直

到你加入为止。

第六步“现实性洗脑”：他们为了让你能够死心塌地地相信，经常把你带到某一个宾馆里面，让你看看他们升了老总的人，在里面到底吃的什么，穿的什么，就是让你羡慕他们所谓的享受。实质是他们的包装，忽悠下面人的。因为人是现实的，看到这些，许多人都会很自然地相信了。

经过这样的“洗脑”程序，大多数人都会被他们忽悠得云遮雾罩，死心塌地地为他们发展下线，使他们得到非法集资。我深知传销的害处，有些家庭因为传销而支离破碎；有的家庭因为传销而失去了亲人；有的传销分子为了生存，铤而走险，以身试法，从而受到了法律的制裁。所以我希望通过我的检举揭发，能够对打击传销活动给予一些信息，也希望政府领导能够高度重视，真正地为老百姓办事，这样才是老百姓的父母官。我坚信山西省运城市的领导们肯定会依法打击，解救那些深受传销其害的人！不光是我感谢你们，肯定还会有更多的家庭感谢你们！



图1：在活动现场对一名大学生宣讲传销的危害

2009年2月20日 星期五

006

## 联合行动 连端三个传销窝点

昨夜的西北风把整个天空打扫得一片蔚蓝。清晨，凛冽的寒风有所减弱，却依然寒气逼人。今天是打击传销联合执法行动的第二天。

上午我随同由南城工商所、分局经检二队和企业登记科组成的联合执法行动组，在南城派出所的全力配合下，顺藤摸瓜，再接再厉，一举端掉3个传销窝点。抓获传销组织小头目1人，解救受骗人员5人，遣散传销人员31人，移交公安机关处理的7人。真是联合作战显威力，顺藤摸瓜捷报传。

上午9时整，参加联合行动的工商、公安15名执法人员，来到市区银湖东街北16巷。站在小巷中间，隐隐听见一伙人在唱歌，循着歌声，我们敲开了一户独家小院的铁门。

“有人吗？开门！”南城派出所所长许远鸿喊到。

再喊，歌声戛然而止。与此同时，许所长赶快让其他人员分散到铁门两侧。

两三分钟后，铁门开了个小缝，露出一个年轻人的半截脸。