

创造着民族的伟大和辉煌
创造着世界的知识和财富

犹太人

智慧全书

周乐 编著



辽海出版社

犹太人 智慧全书

周乐 编著



辽海出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人智慧全书 / 周乐编著. — 沈阳: 辽海出版社, 2018.12

ISBN 978-7-5451-5081-0

I . ① 犹… II . ① 周… III . ① 犹太人—人生哲学—通俗读物 IV . ① B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 300130 号

犹太人智慧全书

责任编辑: 柳海松

责任校对: 顾季

装帧设计: 廖海

开本: 690mm × 960mm 1/16

印张: 14

字数: 181 千字

出版时间: 2019 年 3 月第 1 版

印刷时间: 2019 年 3 月第 1 次印刷

出版者: 辽海出版社

印刷者: 三河市兴博印务有限公司

ISBN 978-7-5451-5081-0

定 价: 68.00 元

版权所有 翻印必究

作者简介

周乐，中国人民大学中文系毕业，资深畅销书作家，长年以来从事文史，养生，经管，励志，男性女性心理，家教，传记，少量小说等多种题材的策划撰稿工作。

* 前 言 *

众所周知，犹太民族是一个苦难深重的民族，在这个民族 4000 多年的历史中，有 2000 多年他们没有家园，流离失所。他们遭遇过形形色色的排犹主义者迫害，在二战中，600 多万犹太人死于纳粹魔掌之下。然而，这样一个总是在夹缝中求生的民族，却为世界文明做出了巨大的贡献，在经济、科技、思想、文化、教育、服务等各个领域，他们的地位都举足轻重，涌现出了大批世界级的科学巨匠、思想艺术的大师、顶尖级的政治家、卓越的外交能手、石油王国的巨子、传媒帝国的巨擘、华尔街的天才精英、好莱坞的娱乐大亨，等等。据《福布斯》杂志统计：世界前 400 名亿万富翁中，有 60 人是犹太人，占总数的 15%；犹太人获诺贝尔奖的人数超过了 240 人，是世界各民族平均数的 28 倍；世界十大哲学家中，有 8 人是犹太人。可以说，犹太人的左手拿着巨额的财富，右手捧着智慧的宝典，屹立于世界民族之林。甚至有人断言：没有犹太人，世界的历史将会重写。犹太人如此卓越的根源究竟在哪里呢？这里就不得不提到犹太民族的三大智慧奇书：《塔木德》《财箴》和《诺未门》。

《塔木德》是犹太民族的一部古老经典，被译成 10 多种语言在全世界广泛流传。它与《圣经》、柏拉图的《理想国》、亚里士多德的《政治学》，并称为“影响人类文明的四大巨著”。《塔木德》成书于 3 世纪到 5 世纪，原典全套 20 卷，总计 12000 页，250 万字，内容庞杂，卷帙浩繁，大至宗教、经商、律法、民俗、伦理、医学，小到起居、饮食、洗浴、着衣、睡眠等无所不包，凝聚了 10 个世纪中 2000 多位犹太学者对自己民族智慧的发掘、思考和提炼，是整个犹太

犹太人智慧全书

民族的精神支柱和生活方式的导航图，是犹太文明的智慧基因库，也是犹太人经商致富和为人处世的秘籍。人们常说：“人类的智慧在犹太人的脑袋里，犹太人的智慧在《塔木德》里。不了解《塔木德》，就不了解犹太人。”今天，《塔木德》被赋予了更多的意义，它不仅是犹太人的精神支柱和行动指南，更被世人看作智慧与金钱合一的象征、经商与为人合一的象征。

相传大约在公元前400年左右，犹太民族的先人留下一本《财箴》，它曾在犹太人中广泛流传，并被奉为掌握理财、创富技巧的宝典。但是自136年，犹太人被罗马人强行驱逐出巴勒斯坦成为难民以后，《财箴》也随之消失了……后来一个名叫科比的犹太富豪出高价担保，拿到了一份珍贵的羊皮卷，并利用高科技手段对文字进行了模拟复原。经过许多犹太专家多方史料的查证，终于确定羊皮卷上的内容正是犹太民族消失了近两千年的那部“如何面对和获取财富的理财圣典”——《财箴》。其后，专家们进一步发现《财箴》的内容很简练，也很精辟，处处显示着犹太式的智慧。

此外，犹太人还有一部专门讲述独特家庭教育方法的典籍，那就是《诺未门》。这部书是犹太人的家教圣经，作为一种培养人才的先进教育理念和完备的教育体系，它已经在世界上流行了3000多年。世界专家们一致认为：犹太人对家庭教育的高度重视，是犹太人获得如此巨大成就的根本原因。重视亲子教育，是犹太民族最为突出的优良传统。犹太民族将知识和智慧视为自己真正能掌握的财富，他们有着宗教般虔诚的求知好学精神，不仅严于律己，而且将学习、生活、做人、经商等各个方面的智慧精华教给他们的孩子。犹太人的教育不但使犹太人精明、富有，而且还使犹太人不管流落于世界任何一个地方，都能如鱼得水般地开创他们的事业。独到的家庭教育造就了无数精英，熔铸了民族之魂，托起了美好希望，这就是犹太民族的成功秘诀。而《诺未门》就是犹太家庭教育的经典，许久以来，它在每一个犹太

家庭中流传。

本书对《塔木德》《财箴》和《诺未门》中浩若烟海的智慧进行了归纳和总结，将其分为两个类别：经商智慧和教育智慧，堪称一部有关犹太人智慧的百科全书，全面揭示了犹太人的思维方式、致富策略、处世哲学以及教育方法，书中没有泛泛的理论讲述，而是从头到尾都由引人入胜的有关犹太人的故事所组成，故事所要表达的思想直接、鲜明地体现了犹太人独特的智慧。经过时间的历练和成功的实践，这些智慧已经成为全世界各民族公认的宝贵精神财富，亿万人通过学习这些智慧而从中受益。

* 目 录 *

卷一 犹太商人的生意经

第一章 赚钱是商人的天职	2
——犹太商人生意经一：树立起正确的金钱观.....	2
金钱是现实的上帝	2
金钱无贵贱之分	8
现金至上	11
赚钱天经地义	14
赚钱是游戏	19
别把硬币不当钱	21
看紧你的钱包	26
有钱不置半年闲	29
第二章 做一个令人刮目相看的商人	
——犹太商人生意经二：练就一身超人的本领.....	33
亮出你的个性	33
每一步都朝目标走过去	37
头脑中要有强烈的赚钱富裕意识	40
善于从一点一滴积累财富	42
学识渊博才能做大生意	44

犹太人智慧全书

掌握多种语言，多多益善	46
把数字运用到每一个商业活动中	48
除了自己谁都不可轻信	51
经常自我反省让自己更成熟	53
用脑袋去赚钱	54
第三章 经商本领出自磨炼	59
——犹太商人生意经三：在逆境中打磨自己的心志	59
敢于给失败迎头一击	59
坚持下去，必能获得大收益	62
不怕失败，就怕不会总结它	64
逆境能把自己推向更高的起点	67
一切胜利皆始于个人求胜的意志和信心	69
保持警觉，适时变化，敢于撤退	71
把错误和偶然也变为财富	73
事情看似无望也要再试一次	76
第四章 靠沟通技巧征服客户的心	78
——犹太商人生意经四：掌握有效沟通的技巧	78
每时每刻都向外界推销自己	78
学会赞美对方的优点	80
真诚和友善是最管用的说服本领	83
不要向别人要求自己也不愿做的事	87
好脾气让你经商受益	88
谈判时要摸清对方底细	91
不怕麻烦，不知道就询问	93

不要让仇恨的怒火烧伤自己	95
和气生财	99
第五章 善于和竞争对手比巧智	102
——犹太商人生意经五：在聪明智慧上巧胜对手	102
只要是合法的生意都能做	102
经营吃的生意永不赔本	104
女人是天生的消费者	106
做生意要善于投其所好	108
名牌产品高价出售	109
不放过多赚一美元的机会	111
敢于争夺市场，又要善于开辟市场	113
不断创新开辟新财源	115
利益面前巧变脸	119
“无中生有”法则	120
欲取之，先予之	125
78:22法则	130
第六章 经商必须守住底线	135
——犹太商人生意经七：诚实守信，灵活运用法律	135
人无信则不立	135
每一次生意都要保持警惕	140
合同是与神签订的契约	142
订合同要防止存有漏洞	145
善于利用法律为自己服务	147
国籍也是商品	150

卷二 犹太人的教育智慧

- 第一章 生存教育：没了生命，一切免谈**..... 156
- 迦太基博物馆的魔鬼下棋图——品，才能懂得苦难的甜 156
 - 告诉他世界是不公平的——要懂得自救 158
 - “第一商人”的抗8级地震式管理模式——根植危机意识 160
 - 洛克菲勒：我不是你永远的船长，要靠自己的双脚走路 162
 - “经常申诉，令人厌恶的家伙”——学索罗斯坚持 163
 - 策略性竞争——让胜利不费吹灰之力 165
 - 世上无难事，只怕有心人——犹太人的制胜术 167
 - 搜索机会——美国无线电工业巨头的提示 169
 - 即使明天是末日也不要放弃今天 171
- 第二章 学习教育：犹太人独步世界的快捷方式**..... 174
- 学者的地位高于国王，教师比父亲更重要 174
 - 潜能递减谁之过——早教势在必行 176
 - 兴趣第一——科学家、政治家的成功感言 178
 - 树大自然直——前提是习惯把关 180
 - 懒驴推磨——没目标将一事无成 183
 - 犹太人的高效学习法 185
 - 读101遍要比读100遍好——有效记忆 187
 - 站在对岸才能独立思考——希伯来的箴告 189
- 第三章 品质教育：犹太人精彩人生的稳压器**..... 191
- 谦虚，犹太美德中的NO.1 191

最强大的力量来自反省	193
心中永存希望之光	195
履行契约，兑现最初的承诺	197
爱“邻人”，就像爱自己那样	198
第四章 追本溯源：教育让犹太人成为世界宠儿.....	200
是谁拯救了爱因斯坦——“纵容”与众不同	200
比尔·盖茨为何成为神话——做“脑力体操”	202
不可思议的“股神”巴菲特——自信才能所向披靡	204
首个亿万巨富洛克菲勒——神奇的“镜面效应”	206
为何马克思能成为伟大的导师——给他放手的爱	208
“精神分析学之父”弗洛伊德——激发荣誉感	210

卷一

犹太商人的生意经

第一章 赚钱是商人的天职

——犹太商人生意经一：树立起正确的金钱观

金钱是现实的上帝

犹太商人生意经要诀

金钱给人间以光明，金钱给众生以温暖。金钱让说坏话的人舌头发硬，金钱让举起屠刀的人呆立发愣。金钱给神购买了礼物，敲开了神那紧闭的门。（《塔木德》）

钱对犹太人来说，绝不仅止于财富的意义。钱居于生死之间，居于他们生活的中心地位，是他们事业成功的标志。这样的钱必定已具有某种“神圣性”。钱本来就是为应付那些最好不要发生的事件而准备的，钱的存在意味着这些事可以避免发生。所以赚钱、攒钱并不是为了满足直接的需要，而是为了满足对安全的需要！至今在犹太人家庭中还有一种习惯，留给子女的财产至少不应该比自己继承到的财产少。这种心愿代表着犹太人对后辈的祝福。

犹太人的长期流散，使他们不可能鄙视金钱。因为每当形势紧张，他们重新踏上出走之路时，钱是最便于他们携带的东西，也是他们保证自己旅途中生存的最重要物品。

犹太人的寄居地位，也使他们不可能鄙视钱。因为他们原来就是用钱才买下了在一个国家中生存的权利。犹太人缴纳的人头税和其他特别税，名堂之多、税额之重，也是绝无仅有的。“犹太人若非自己

在财政方面的效用，早就被消灭殆尽了。”这是犹太人与非犹太人之间为数不多的共识之一。

犹太人在历史上数次惨遭灭国之祸，他们被迫流亡世界各个国家。犹太人要想在当地生存就必须缴纳各种高额的税金和说不清楚的捐税，甚至他们日常生活中的一举一动都要受制于他们所纳的捐税。信奉同一宗教的人一起祈祷要纳税，结婚要纳税，生孩子要纳税，连给死者举行葬礼也要纳税。假如他们少缴了什么税金，立即就会遭到驱逐和屠杀。

犹太人的四散分布，也使他们不可能鄙视钱。因为钱是他们相互之间彼此救济的最方便的形式。

犹太人的长期经商传统，也使他们不可能鄙视钱。因为尽管钱在别人那里只是媒介和手段，但在商人那里，钱永远是每次商业活动的最终争取目标，也是其成败的最终标准。

犹太人对金钱几乎到了顶礼膜拜的程度。在两千多年的流浪历史中，他们只能在异国他乡寄居生存。他们唯一能掌握的便是通过商业经营而赚来的钱。金钱在这个世界上无疑成了万能的“上帝”。它不但给犹太人生存的机会，而且能为犹太人争得权利和地位。

他们流浪到各地，可以说没有权利、没有地位、没有尊严，但是他们有钱。有了钱，他们就获得了统治者眼里的价值，也就获得了自己生存的条件。只有金钱可以给他们提供一点保护，让他们感觉到安全。当他们遭到各地统治者驱逐的时候，金钱就可以换取别人的收留和保护；当当地人发起反犹暴乱的时候，他们就可以用金钱贿赂而求得一条生路；他们外出做生意的时候遭到土匪的抢劫，钱可以赎回他们的性命。钱是犹太人必不可少的东西。金钱对于犹太人来说，是他们能看得见的、摸得着的、实实在在的“上帝”，是可以永远保护自己，让自己平安的“上帝”。金钱，让世间的权势们都匍匐在他们的脚下，让犹太人真正地能够站立起来，重新获得世人对他们的尊敬。

不论在古代还是现代，金钱在社会中的作用是不可以低估的。犹太人这样说：“富亲戚是近亲戚，穷亲戚是远亲戚。”犹太人的历史

一再地验证了这个事实。当他们没有金钱的时候，就处于社会的底层，人们都看不起他们，他们走到哪里都会受到凌辱和压迫。而等到他们有了钱，就可以和贵族平起平坐，让人们对他们钦慕和妒忌不已。

犹太人终于认识到了：在社会中，没有钱的人注定是可怜的人，而要获得尊严和尊敬就必须有钱。

二战后，在驻日本的联合国军某司令部里，犹太士兵总是无端地受到多方的歧视，根本没有尊严可谈。有个叫威尔逊的犹太人，由于他的军衔低微，因此更是受到白人士兵和高级军官们的歧视。大家都看不起他，背地里经常议论他，他也饱尝了人们对他的各种侮辱。但是他拥有犹太人智慧的头脑。一开始他口袋里也没有钱，他就省吃俭用，积攒一小笔钱，然后他就把这笔钱借贷出去。在白人士兵里花钱大手大脚的现象很普遍，他们总是等不到发薪水的时候，就囊中羞涩了。他们看到威尔逊有钱，就迫不及待地向他借。

威尔逊就借钱给他们，同时还要求他们在一个月内还清，且附带高额的利息，但是那些士兵们早就管不了那么多了。威尔逊收到这些利息之后总是继续攒起来再借贷给那些士兵们。对于没有钱可还的人，威尔逊就让他们把他们自己的一些值钱的东西做抵押，然后再高价卖出去。这样，过了不多久，威尔逊就过上了富裕的生活。他还买了两部车和别墅，他变成了士兵里面的“大款”。这些待遇即使是高级军官也未必可以享受得到。那些经常过山穷水尽、灰头土脸日子的白人士兵，对威尔逊趾高气扬的样子再也没有了。他们对威尔逊惊羨不已。

威尔逊用自己的富有为自己赢得了尊严。

金钱不仅仅可以购买尊严，还可以购买你所能想象得到的很多东西，这些东西都和金钱有关系。有了金钱，你就拥有了大家仰慕的生活方式，有了大家对你的恭维和羡慕；你还有了发言的权利，“富有的愚人的话人们会洗耳恭听，而贫穷的智者的箴言却没有人去听”。在今天，金钱已经是成功的标志和人生价值的重要衡量标准，在一些人的眼里甚至已经成为唯一的衡量标准。

犹太人认为金钱是上帝给的礼物，是上帝给人以美好人生的祝福。

他们对金钱的热爱不仅仅局限于现实生存的需要，而是一种精神的寄托，更是实现美好人生的必需的手段和工具。

简言之，金钱成为犹太人现实的上帝。

下面来看看金钱这位现实的“上帝”是如何一次又一次地救赎犹太人的。

由于历史和宗教的原因，犹太人的命运始终处于风雨飘摇之中。在遭受异族排挤时，在面临反犹分子的血腥杀戮时，他们不止一次地“请”出了“钱”——这位现实的“上帝”。这时，我们或许能明白犹太商人不惜一切赚钱的真正原因了。对他们来说，赚钱就是为了生存。

在历史上，金钱曾多次充当了犹太人的“保护神”。17世纪的荷兰是一个典型的资本主义国家。当时，荷兰已经一方面摆脱了西班牙的军事政治统治，另一方面摆脱了宗教的干涉和纷争。工商业尤其是商业发展很快，它的资本总额比当时欧洲其他所有国家的资本总额还要多。

1654年9月，一艘名为“五月花”的航船由巴西抵达荷属北美殖民地的一个小行政区——新阿姆斯特丹。这里属于荷兰西印度公司的前哨阵地。

“五月花”为北美带来了第一个犹太人团体——23个祖籍为荷兰的犹太人，他们是为了逃避异端审判而来到新阿姆斯特丹的。但当他们筋疲力尽地抵达这里时，出于宗教偏见，当地的行政长官彼得·施托伊弗桑特却不允许他们留在当地，而是要他们继续向前航行，并呈请荷兰西印度公司批准驱逐这些犹太人。

但是，施托伊弗桑特没有想到，当时的荷兰已不是中世纪的荷兰，犹太人也不是毫无权力和任人宰割的。这些新来的犹太人一方面据理力争，一方面设法与荷兰西印度公司中的犹太股东取得了联系。在犹太股东，也就是施托伊弗桑特的“雇主”的有力干预下（荷兰西印度公司对犹太股东的依赖远甚于对施托伊弗桑特的依赖），这个小行政区的行政长官不得收回成令，准许犹太人留下，但保留了一个条例：