



非洲十年风雨路

——尼日利亚生活工作纪实

1998—2008

© 岗永斌 著

非洲十年风雨路

——
尼日利亚生活工作纪实

◎ 岗永斌 著



当代世界出版社
THE CONTEMPORARY WORLD PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

非洲十年风雨路：尼日利亚生活工作纪实 / 岗永斌
著. — 北京：当代世界出版社，2019.4
ISBN 978-7-5090-1485-1

I. ①非… II. ①岗… III. ①纪实文学—作品集—中国—当代 IV. ①I25

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2019) 第 033909 号

出版发行：当代世界出版社
地 址：北京市复兴路 4 号 (100860)
网 址：<http://www.worldpress.com.cn>
编务电话：(010) 83907528
发行电话：(010) 83908410
(010) 83908377
(010) 83908423 (邮购)
(010) 83908410 (传真)

经 销：全国新华书店
印 刷：北京欣睿虹彩印刷有限公司
开 本：710 毫米 × 1000 毫米 1/16
印 张：19.5
字 数：120 千字
版 次：2019 年 4 月第 1 版
印 次：2019 年 4 月第 1 次
书 号：ISBN 978-7-5090-1485-1
定 价：58.00 元

如发现印装质量问题，请与承印厂联系调换。
版权所有，翻印必究；未经许可，不得转载！

1998—2008



序

岗永斌同学以自己在非洲十年工作生活经历写成的《非洲十年风雨路》，是一本纪实性文学作品。全书篇幅不长，但内容丰富，既充满开拓者的艰辛，十分危险、惊心动魄，又为国家的“走出去”发展战略开拓国际市场做出了贡献。真为岗永斌同学取得的成就而高兴并为本书作序。

作为曾经的军人、热血男儿，最精彩的人生经历、最有价值的工作、最值得记录的精彩人生事件，就是个人的工作与国家发展紧密地联系在一起，与国家同呼吸共命运，并为国家的发展做出贡献。成为国家“走出去”发展战略中向非洲发展开路先锋的一员，岗永斌同学的人生经历是值得记录的。它记录的不仅是岗永斌同学个人，而是通过对他的记录反映出我们国家发展的一个时代。“改革开放”“走出去”“一带一路”，我国已经从过去的单纯引进来过渡到了既引进来也走出去的双向发展阶段。我国已经面向世界，正在走向未来。这是经济全球化发展的规律和必然要求。我国顺应了世界经济发展和要求！

开拓非洲的先锋们以及我国驻外使馆人员都是在极其艰苦的条件下，有时甚至是冒着生命危险在为国家工作。真是舍小家为国家。他们身上所表现出的牺牲精神、奉献精神、对国家的忠诚、使命感、责任感、民族情怀，应该记录下来。我们不应该忘记他们为国家的发展所做出的贡献！我过去一直认为，驻外使节的工作既风光又体面，搞国际贸易就是挣美金赚大钱，令人羡慕、令人向往。但当我看完岗永斌同学交给我写作《非洲十年风雨路》的资料时，我吃惊了。我的看法完全改变了！我们过去从影像资料中看到的只是表面现象。事实上，他们吃不好（使馆工作人员一周才能分一次包子，促进中心喝脏水，没蔬菜吃等）、睡不好、抛家舍口甚至牺牲生命为国家工作。他们是国家的代表、国家的工作人员，也是不畏艰难的探险者，更是不怕牺牲、勇敢战斗的战士。值得我们尊敬和钦佩！我们要感谢他们！

书中记载的事件中有许多成功经验值得后人学习和借鉴。“合作赢得摩托车”市场，以及“守法终有收获”“抢占S质量认证”制高点几个章节是很成功商战的重现。对于从事国际经贸工作的同行和从商者，可以从中学习和借鉴。首先，必须守法经营。这不仅体现市场经济是法制经济，做生意必须遵守规则的要求，也能树立中国在国际上守法经营的良好形象。讲诚信、守法经营是最成功的经营之道。其次，抢占经营的制高点，才能取得先机之利，掌握经营的主动权。敏锐的商业头脑，灵活的经营策略，也能在经营中取得“巧”胜的效果。最后，在异国他乡经营，必须要按

照该国的质量标准生产商品，才能使我们的商品符合当地的“水土”，融进当地社会，生存下去。同时，书中也记录了出国从事经贸活动要警惕的商业陷阱。“火灾突如其来”“受困政策多变”“合资公司陷阱”“处心积虑行骗”“馅饼从天而降”“隐形药水”几个章节都值得从商者认真阅读，从中吸取教训。

《非洲十年风雨路》一书，从一个侧面记录了我国改革开放后，实施“走出去”战略过程中，我国外经贸人员和驻外使节人员开拓国际市场，发展国际经济贸易的一段历史。以此为鉴，中国人特别是外经贸人员和驻外使馆人员将继续记录和书写“一带一路”辉煌，为发展全球经济，造福全人类的中国方案发挥重要作用！中国人有责任，也有能力为世界的经济发展做出巨大贡献！

本书是由一个个鲜活的亲历故事，以及亲眼所见所闻写成的。没有虚构和夸张，所以真实，可读性也强！

孙家贵

2018年10月8日于贵阳家中

前 言

非洲？非洲！非洲、非洲，非洲；非洲：“非洲”非洲——非洲……非洲。

甬数，共是十个！每一个，代表了一个年头；每一个，诉说着一段奋斗和艰辛的历程。

新旧世纪之交的那十年，我是在非洲西部的尼日利亚度过的，为开拓奔波，为生存打拼，走过一段不平凡的人生历程。这里记述的点点滴滴，是我个人难忘的经历，也是当年并肩走进非洲的同行人的共同际遇。

我庆幸，能够在万里之遥的异域他乡为国拼搏；我骄傲，能够成为中国“走出去”之国家意志的践行人。

目 录

序	(8)
前 言	(11)
第一章 “走出去”的召唤	(1)
一、受命远征不怕难	(1)
二、背景探查知究竟	(5)
国家战略	(5)
方向选择	(6)
经贸互通	(8)
福建中榜	(10)
三、成功接访练身手	(11)

国情扫视	(11)
精心接访	(14)
四、备足粮草好出征	(19)
第二章 打造温馨的家	(26)
一、购车不易出行难	(28)
购车波折	(29)
车管事端	(31)
军营买油	(32)
扣车风波	(33)
应对路检	(35)
险撞警察	(37)
二、居有定所苦亦甜	(38)
临时住所	(38)
购买房产	(45)
遭遇打劫	(48)
“公务”检查	(53)
三、生活保障费思量	(55)
水电困扰	(55)

主食之难	(58)
想吃青菜	(60)
饮食安全	(62)
四、当地雇员众生相	(64)
哟哟	(64)
阿萨基	(66)
丹尼尔	(67)
阿巴基	(69)
奈乌蜜	(70)
第三章 服务经贸交往	(73)
一、接待商务考察	(73)
最难堪的接待	(74)
最荒唐的考察	(75)
最惊心的送行	(79)
最幸运的陪访	(81)
二、协办商品展会	(85)
举办最早的展会	(86)
规格最高的展会	(88)
规模最大的展会	(90)

影响最大的会议	(91)
三、国内推介招商	(94)
四、来尼华商素描	(97)
惊弓之鸟	(98)
疟疾缠身	(101)
隐形药水	(104)
车祸殉职	(105)
失火逃债	(108)
“误”入尼国	(110)
护照被扣	(112)
采购原油	(114)
爱情纠葛	(117)
第四章 竭力扶危救困	(121)
一、穷凶极恶的抢劫	(123)
滞留船员回国	(123)
解救被劫馆员	(125)
华人企业遭劫	(132)
乔装警员抢劫	(134)
记者遇劫惊魂	(135)

二、花样百出的诈骗	(136)
欲与猛虎谋皮	(137)
“馅饼”从天而降	(141)
处心积虑行诈	(143)
三、无孔不入的腐败	(148)
遭遇钓鱼执法	(148)
借防“非典”索贿	(151)
合资公司陷阱	(156)
四、形形色色的风险	(157)
帮助追讨货款	(157)
火灾突如其来	(160)
受困政策多变	(163)
代为保管钱财	(164)
第五章 华商永不言败	(168)
一、不辞艰辛探路忙	(170)
建立营销据点	(170)
试水商贸交易	(174)
借力政商精英	(176)
觐见部族土王	(178)

二、拿下摩托车市场	(180)
征战硝烟初起	(181)
狙击贸易保护	(183)
合作赢得市场	(186)
三、经营发电机大捷	(187)
选择主攻方向	(188)
确定合作伙伴	(191)
打造优质商品	(193)
致力商标维权	(197)
守法终有收获	(204)
商战功成身退	(213)
四、静数商路风雨声	(215)
附件一：中国贸易展架起中尼贸易新桥梁	(219)
附件二：1998—2008 年尼中心服务情况表	(229)
附件三：尼日利亚中国投资开发贸易促进中心大事记 (1997—2011 年)	(230)
照片分集	(263)
一、工作留影 (按时间排序)	(263)

二、生活留影（按时间排序）	(277)
三、购房留影	(283)
后 记	(292)

第一章 “走出去”的召唤

人生的变化有时来得很快。

头一天下午，我还是中国（福建）对外贸易中心集团漳州公司的副总经理，还在广交会上与外商洽谈生意；第二天上午，便在集团总部接受任命，出任尼日利亚中国投资开发贸易促进中心总经理职务。

一夜之间，我的人生陡然转轨，从单纯的外贸坐地商，变成国际商海的冲浪者，变成中国“走出去”商务军团的一名尖兵，把生命中的十年大好光阴，挥洒在西非那块遥远的土地上。

一、受命远征不怕难

1997年10月金秋，我随团到广州参加进出口商品交易会。19日那天，在住地站前酒店向集团温副总裁汇报工作后，他告诉我：我们集团已接受了外经贸部下达的任务，承办“尼日利亚中国投资开发贸易促进中心”；明天集团党组要开会确定人选，组建精干的团队“走出去”开拓国际市场。

此前，我多少听过一些在非洲经商者的故事。我们集团曾在非洲的贝宁、多哥、利比亚和赤道几内亚四国设有外贸网点。在贝宁贸易公司常驻的梅经理，在该国科托努市呆了5年，其间只去了一次邻近的尼日利亚国拉各斯市，区区90多公里路程，却遇到过关索贿、明抢暗偷等许多无法想象的麻烦，从此再也不敢前往。据亲历者描述，那里生活工作环境恶劣，危机四伏，可谓步步惊心。当时庆幸，这一切——毕竟离自己很远很远。

听完老领导这番话，我并没怎么往心里去。当时，我才从集团总部调任漳州公司一年多，生意做得风生水起。只要假以时日，漳州公司将成为整个闽南地区的主要外贸支柱，这对集团未来的发展布局有着重要意义。

20日一早送走温副总裁后，我们进入广交会展馆，协调各摊位业务员与国外客户进行商务谈判。下午4点过后，我正同一位荷兰商人洽谈运动鞋出口业务，包中的移动和联通两部手机同时响起。一看，是集团总裁办公室的两位秘书同时打来的，她们都是要我马上放下手头的工作，即刻去买返回福州的机票，务必在明天上午九点半赶到集团总部会议室开会。我问她们，什么事那么急，我在参加广交会呢！她们回答不知道，只是重申，必须按时到会！那口气，活脱脱是军队指挥员下达战斗任务。

就在我一头雾水忙着购买当晚最后一班飞福州的机票时，温副总裁的电话来了，他透露：集团党组已经决定，派你去创办尼日利亚中国商务中心；并叮嘱说，你是共产党员，是当过兵的人，