

你的能力 要学会 用智慧表现出来

刘加平
著

|||||
小故事大智慧



浓缩生活哲思，荟萃名家篇章
震撼心灵，启迪人生



你的能力要学会 用智慧表现出来

小故事大智慧

刘加平
著



吉林出版集团股份有限公司

图书在版编目 (CIP) 数据

你的能力要学会用智慧表现出来 / 刘加平著. — 长春:
吉林出版集团股份有限公司, 2018.8

ISBN 978-7-5581-5607-6

I . ①你… II . ①刘… III . ①成功心理 - 通俗读物

IV . ① B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 181310 号

你的能力要学会用智慧表现出来

著 者 刘加平

责任编辑 王 平 史俊南

开 本 710mm × 1000mm 1/16

字 数 260 千字

印 张 18

版 次 2018 年 11 月第 1 版

印 次 2018 年 11 月第 1 次印刷

出 版 吉林出版集团股份有限公司

电 话 总编办: 010-63109269

发行部: 010-67208886

印 刷 三河市天润建兴印务有限公司

ISBN 978-7-5581-5607-6

定价: 45.00 元

版权所有 侵权必究

目录

CONTENTS

第一辑 CHAPTER 01

自我保护必不可少

- 003 警惕提防之心不可无
- 006 别拿假心当真心
- 009 别用老实对付不老实
- 012 防身锋芒不可少
- 014 别滥用你的同情之心
- 017 忍无可忍之时无须再忍
- 020 伪善之人不可交也
- 022 保持恰当的安全距离
- 026 学会冷处理和拒绝
- 030 与小人的相处之道

第二辑 CHAPTER 02

懂点心计才有竞争力

- 035 学会借他人之口

- 038 不损人地利用其弱点
- 041 学会适当给自己镀层金
- 044 学会借他人之力
- 047 友善而有计地说服他人
- 052 以弱赚取同情
- 054 把握时机，上楼抽梯
- 057 借钱打天下

第三辑 CHAPTER 03

随行就市，懂得变通

- 063 学会适应方能改变
- 066 以曲求胜事半功倍
- 070 懂得低头方可抬头
- 073 改变态度，不可能也会成为可能
- 077 积极进取，做好机遇来临时的准备
- 080 懂得自省并能接受不同声音
- 083 可坚持而不可固执

- 085 心可高但气不能傲
088 不必一条道路走到黑
091 进退有度方是大赢

第四辑 CHAPTER 04

掌握面子的学问

- 097 既要有面也要懂得给面
099 放下面子抓住机会
102 面子放一放又何妨
104 硬撑面子有时是种无知
106 巧用自责，既能自保又能给足他人面子
108 保全他人的面子也是给自己保全下一次的機會
111 人际交往，要懂得互利互惠
113 保护自己和别人的荣誉
115 将恭维之语说对点
117 忠言其实不用那么逆耳去说

第五辑 CHAPTER 05

自制内敛不坏事

- 121 控制你的愤怒情绪
- 124 大可忍一时之气
- 126 得饶人处且饶人
- 129 忍一时之气成日后大事
- 131 生气前不妨给自己一分钟的冷静时间
- 134 善于做好自我约束
- 138 委小屈求大全
- 140 化干戈为玉帛
- 143 不满大可不必形于言辞

第六辑 CHAPTER 06

开口之前细思量

- 147 无谓的言语少说为妙
- 150 宽慰之词要有度

- 153 切莫口出恶语
- 155 搬弄是非之人人皆厌之
- 158 做一个静听者
- 160 忌开“口头支票”
- 162 巧言化危机
- 166 记住别人的名字
- 169 是非面前，不妨静观其变
- 172 含蓄的说话艺术
- 174 有时糊涂是种大智

第七辑 CHAPTER 07

成功与人脉脱不开关系

- 179 人脉即是财脉
- 182 好人缘助你在竞争中胜出
- 184 广泛的人脉更容易让你走向成功
- 186 人脉越广，机会越多
- 188 重视人脉便于长远发展

- 190 扩展自己的人脉圈
- 192 多拉关系广交朋友，办事更容易
- 195 拥有广泛的人脉也是一种能力
- 197 找棵大树好乘凉
- 201 构建事业的关系网
- 204 借助有实力的朋友来取得成功
- 208 交友才可交情

第八辑 CHAPTER 08

观其人，识其心

- 213 读懂人才能读懂世界
- 215 识人读人懂人
- 217 树立良好的第一印象
- 220 以发展的眼光看人
- 222 察言观色，知其表面更知其内心
- 225 沟通带来了解
- 227 从口头语言上一眼看透他

- 229 没有防线的闲谈能更快了解对方
- 232 防患小人于未然
- 234 下意识的动作，潜意识的心理
- 237 通过琐事读懂他人的内心
- 239 衣服是思想的形象
- 242 酒过三巡，识人更易
- 245 不可忽视的“脚语”
- 247 透过办公桌识别他人
- 249 妆容彰显性情

第九辑 CHAPTER 09

无规矩不成方圆

- 253 学会说场面话，更有利你的人际关系
- 255 礼多人不怪
- 257 有礼有节是修养
- 260 穿着得体是尊重更是自重
- 262 精气神里的小学问

- 265 握手礼仪
- 268 举手投足间传递大方之态
- 271 注意场合，入乡随俗
- 273 风俗禁忌记于心
- 276 礼尚往来有门道

自我保护 必不可少



在家里，在学校，单纯一点无所谓，因为有家长有师长在保护你。但是在步入社会之后就不能一味地单纯了，否则就会处处栽跟头。一个人知道了社会环境比他想象的要复杂得多，这时候才意味着他真正地长大了。在复杂的环境中，做个单纯的善良的人本没有错，但最起码，你要懂得保护自己，这样才能少栽跟头少受伤。

警惕提防之心 不可无

在《荷马史诗》中记载了一位英雄阿喀琉斯的故事，他是希腊最有名的英雄，在特洛伊战争中杀死特洛伊主将赫克托尔，使希腊军转败为胜。

阿喀琉斯是众人崇拜的战神，血气方刚，是力量的化身，凡人是不可能战胜他的，但是，他最终却死在了特洛伊王子帕里斯之手。

原来是帕里斯收买了阿喀琉斯的仆人，知道了他的秘密：阿喀琉斯出生后就被母亲海洋女神忒提斯握住脚踵倒浸在冥河水中，经过冥河水的浸泡，他的周身刀枪不入，但只有未沾到冥河水的脚踵除外，只要脚踵被击中，他就难逃死亡的命运。

帕里斯知道了这个秘密后，施暗箭射中了阿喀琉斯的脚踵，夺去了英雄的生命。

在现实中，我们为人处世一定要善于隐藏自己，尤其在自己得意的时候，更要懂得隐藏的道理。很多单纯的人心里藏不住事，往往因为冲动而轻易暴露了自己的“阿喀琉斯之踵”，成为别人攻击的目标和靶子，因此而输掉了人生的很多机会。

人生中并非所有真相都可以讲。真诚固然可贵，却不是人人都是以诚相待。冲动是泄露秘密的门缝，随意亮出自己底牌的人可能会招致致命的攻击。只有适当地保守一定的秘密，才能趋吉避凶、万事大吉。

把底牌攥在自己手里，就可以隐藏实力，别人永远搞不清楚你到底有多少斤两，而这就是你在关键时刻反败为胜的本钱。

宋高宗赵构与秦桧可以说是天作地合的一对昏君奸臣，他们在卖国乞降，认敌作父，迫害民族英雄岳飞等罪恶活动中，臭味相投、沆瀣一气，宋高宗因秦桧

办事得力，赋予他以极大的权力，由他独任宰相十八九年，并加封他为太师、建康郡王，举凡朝廷的内政外交，全由秦桧做主。秦桧的儿子秦熹、孙子秦垕也因一人得道而鸡犬升天，被封以高官。

表面上看起来，宋高宗对秦桧真是宠信无比、恩礼有加，对他一定不会怀有什么猜忌了。其实完全不是这样。秦桧由于长期专擅朝政，朝廷各个要害部门，都由他的心腹、党羽把持，连高宗身边贴身侍从和御医都是秦桧的人，宋高宗的一举一动他们都要随时向秦桧报告。宋高宗虽然在政治上昏聩，在对敌斗争上软弱，但是他并不傻，他知道自己被秦桧的势力所包围和控制。可是他不能对秦桧采取行动，因为秦桧有金人做后台，得罪不起，他只有把对秦桧的猜忌与不满深深藏在心底。为了防止遭到秦桧的暗害，他每次上朝时，都在靴子中藏着一把短刀，以做防身之用，这在中国古代的皇帝中也算得上是独一无二的了。

公元1155年，66岁的秦桧老病交加，眼看将要命归西天，他希望将相位传给他儿子。秦熹及秦氏党羽也四处活动，希望由秦熹接父亲的班。

宋高宗表现出对秦桧十分关怀的样子，在秦桧咽气的前一天，他大驾亲临秦桧的宰相府，探视病情。此时秦桧虽然还有一口气在喘，却已经说不出话了，宋高宗解下自己的红手帕亲自为秦桧擦拭眼泪，仿佛恋恋不舍，可当秦熹问起由谁来接任宰相时，宋高宗冷冷地回答了他一句：“这种事情你不应该打听。”

离开秦府当晚，宋高宗立即令人起草了一份诏书，解除秦桧祖孙三人的一切职务。第二天一早，便将这道诏书颁布于朝堂，可谓迅雷不及掩耳。当天夜里，秦桧便一命呜呼了。消息传来，宋高宗长出一口气，拔出了靴中的短刀说：“从今以后，我再也不用靴中藏刀了。”

宋高宗作为一个皇帝，说来也真够可怜，外受欺于强敌，内受制于权臣，一辈子也没有抖一抖帝王的威风，发一发雷霆之怒，只是在秦桧死了之后，才敢舒展地出一口气。

中国古代有这样一个故事：传说猫曾做虎的师父，教它诸如发威、怒吼、卷尾、剪扑之技，但猫考虑到虎比自己庞大几十倍，若是日后它欲加害自己该怎么办，于是就保留了一手爬树的技巧，没有把这个绝活教给老虎。果然学会本领不久老虎就翻脸了，一怒之下想扑食它的猫师父，猫嗖地蹿上树顶，老虎没想到猫竟然还留了这样一手绝活，它抬头望着树上得意洋洋的猫无计可施。

在现实中，上司受制于下属，老实人反被朋友陷害的事例不胜枚举。我们警惕提防，是防患于未然。假如猫因师徒情义，老老实实地把本领全部传授给虎，恐怕就要成为虎口之食了。我们不主张去害别人，但存有防范之心，睁着一只眼睛睡觉，无论如何都是必须的。

世事险恶，人心叵测，所谓“防人之心不可无”。人生如战场，与人交往，难免会遇到出卖、中伤、陷阱等防不胜防的事情。所以我们不能以己度人，以为别人也都是忠厚老实的，而要时时警惕提防，睡觉也睁一只眼，以确保安然无恙。

别拿假心 当真心

在同陌生人打交道时，单纯的人习惯于从外表来判断人，很容易对那些风度潇洒、仪表堂堂的人产生好感。而骗子们往往都是“心理学家”，他们十分注意研究人们的心理，并善于利用人们图慕虚荣、追求美貌的心理而精心用华美庄重的服饰包装自己，把自己伪装成事业的强者、职位上的优者、经济上的阔者，以唬人的名片、风雅的谈吐、诱人的许诺，借以构成心理上的“障眼法”借以蒙蔽他人，诱人上当。因此，在同陌生人打交道时，要提高警惕，绝不要被其外表所蒙骗。

如果碰上的是老实人，你们一见如故，把“老底”全都抖给对方，也许从此你们会成为知心朋友；但在现实中，更多的情况是：你把心交给他，他也把心掏出来的人不太多，而且也有的人掏出来的根本就是“假心”。若这种人又别有居心，刚好利用了你的弱点，那么，吃亏受伤害的一定是你自己。

李厂长出差的时候在火车上遇见一位“港商”，二人一见如故，交换了名片。这位港商举手投足之间都显示一种贵族气质，这使李厂长对其身份毫不怀疑。恰巧二人的目的地相同，港商又对李厂长的产品非常感兴趣，似有合作意向，李厂长便与之同住一个宾馆。吃饭、出行几乎都在一起。这一天，李厂长与客户谈成了一笔生意，取出大笔现金放在包里。午饭后与港商在自己屋里聊天，不久李厂长起身去卫生间，回来时出了一身冷汗：港商和那个装满钱的皮包都不见了！李厂长赶紧报警，几天后案子破了，罪犯被抓获后才知道，原来他并不是什么港商，而是一个职业骗子。这让李厂长对自己的轻易相信他人、交出自己底细的做法痛悔不已。