

大学生创业孵化实用手册

肖永平 彭越 陈世伟 主编



江西高校出版社





世纪创新型高职高专系列教材

SHIJI CHUANGXINXING GAOZHI GAOZHUAN XILIE JIAOCAI



大学生创业 孵化 实用手册

DAXUESHENG CHUANGYE

FUHUA

SHIYONG SHOUCHE

主 编 肖永平 彭 越 陈世伟
副主编 陶会平 罗 雁 雷晨光
白佳铃 黄淑贞 张明勇
韩树全

江西高校出版社

图书在版编目(CIP)数据

大学生创业孵化实用手册 / 肖永平, 彭越, 陈世伟主编. —南昌: 江西高校出版社, 2015. 6

ISBN 978-7-5493-3426-4

I. ①大... II. ①肖... ②彭... ③陈...
III. ①大学生-职业选择-手册 IV. ①G647.38-62

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2015) 第 115849 号

出版发行	江西高校出版社
社 址	江西省南昌市洪都北大道 96 号
邮 政 编 码	330046
总编室电话	(0791)88504319
销 售 电 话	(0791)88511423
网 址	www.juacp.com
印 刷	江西教育印务实业有限公司
照 排	江西太元科技有限公司照排部
经 销	各地新华书店
开 本	787mm×1092mm 1/16
印 张	9.5
字 数	202 千字
版 次	2015 年 6 月第 1 版第 1 次印刷
印 数	1~1000 册
书 号	ISBN 978-7-5493-3426-1
定 价	25.00 元

赣版权登字-07-2015-371

版权所有 侵权必究



目 录

CONTENTS

第一篇 | 大学生创业准备

1. 什么是大学生创业? / 001
2. 大学生创业的优势有哪些? / 001
3. 大学生选择自主创业的好处有哪些? / 001
4. 大学生创业要具备哪些基础素质? / 002
5. 大学生如何提高创业素质? / 002
6. 大学生创业能力包括哪些? / 002
7. 大学生创业前的准备工作有哪些? / 003
8. 大学生创业规划如何做? / 003
9. 大学生创业要如何组织好的团队? / 004
10. 大学生创业的一般过程是怎样的? / 005
11. 大学生创业初期会有哪些误区? / 006
12. 大学生创业如何把握创业环境? / 006
13. 大学生创业如何选择方向? / 007
14. 大学生创业如何选择行业? / 007
15. 大学生如何选择创业主体结构? / 009
16. 企业内部创业是指什么? / 008



17. 大学生创业前期资金如何筹措? / 008
18. 大学生如何寻找风险资本的支持? / 008
19. 什么叫选择具有独特资源优势的项目? / 008
20. 大学生如何判断项目的未来前景? / 009
21. 大学生是否应该选择目标市场明确的项目? / 009
22. 大学生创业中的社会合作要注意什么? / 009
23. 大学生创业者的经营管理能力很重要么? / 010
24. 大学生掌握经营技术的途径有哪些? / 010
25. 大学生创业者如何与投资人平衡关系? / 010

第二篇 | 大学生创业优惠政策

1. 大学生从事个体经营、办理工商登记注册享有哪些优惠政策? / 011
2. 大学生创业无法提交经营场所产权证明的,如何办理工商登记? / 011
3. 大学生进入南昌创业园享有哪些优惠政策? / 011
4. 大学生创业如何享受工商登记注册的优惠政策? / 011
5. 大学生创业对出资有哪些方面的优惠? / 012
6. 大学生创业实行注册资本认缴登记制,对最低注册资本有哪些要求? / 012
7. 大学生创业享有哪些行政事业性优惠? / 012
8. 大学生创业免收的 26 项行政事业性收费是指哪些? / 012
9. 大学生创业从事个体经营享有哪些税收优惠政策? / 013
10. 大学生经营小型微利企业享有哪些税收优惠? / 013
11. 哪些项目属于微利项目? / 013
12. 大学生创业从事不同行业税收优惠政策有何不同? / 013
13. 大学生创业如何申领就业创业证? / 013
14. 大学生创业享有哪些贷款优惠政策? / 014
15. 大学生申请创业贷款应符合哪些条件? / 014
16. 大学生申请创业贷款需哪些申请资料? / 014
17. 大学生创业通过创业园办理创业贷款手续要经过哪些程序? / 015
18. 大学生创业贷款有哪些偿还方式? / 015
19. 什么是小额担保贷款? / 015
20. 小额担保贷款的用途是什么? / 015

21. 大学生创业怎样申请小额担保贷款? / 016
22. 大学生创业在哪些银行可以申请小额担保贷款? / 016
23. 大学生创业申请小额担保贷款额度是多少? / 016
24. 大学生创业在江西省申请小额担保贷款额度是多少? / 016
25. 高校毕业生成为江西省小额担保贷款扶持对象的情况有哪些? / 017
26. 大学生创业在江西省申请小额担保贷款有哪些反担保要求? / 017
27. 高校毕业生在农村进行自主创业还可以通过哪些方式提供反担保? / 017
28. 大学生创业在江西省办理小额担保贷款需提供哪些材料? / 017
29. 大学生在江西省申请小额担保贷款要经过哪些程序? / 018
30. 大学生创业可以通过哪些网站咨询江西省小额担保贷款信息? / 018
31. 江西省各设区市小额贷款担保中心地址和联系方式有哪些? / 018
32. 大学生创业在江西省享有哪些社会保险补贴? / 019
33. 大学生在江西省创业享有的一次性创业补贴标准是多少? / 019
34. 大学生在南昌创业还能享有哪些创业补贴? / 019
35. 大学生创业向何部门申请一次性创业补贴? / 019
36. 大学生在南昌创业到哪里申请办理创业补贴? / 020
37. 大学生创业申请创业补贴需要哪些材料? / 020
38. 大学生创业在江西省享有哪些创业培训政策? / 020
39. SYB 培训哪些内容? / 020
40. 江西省 SYB 的培训时间和地点? / 020
41. 江西省 SYB 培训校外报名方法? / 021
42. 江西省为鼓励大学生创业提供哪些创业经营场所方面的支持? / 021
43. 什么是南昌市"孵化岛"计划? / 021
44. 大学生创业可享受到南昌市提供的哪些创业服务? / 021

第三篇 | 大学生创业工商注册登记

1. 哪些营业执照类型适合大学生自主创业? / 022
2. 什么是个体工商户? / 022
3. 什么是个人独资企业? / 022
4. 什么是合伙企业? / 022
5. 什么是有限责任公司? / 023



6. 去哪里申请办理个体工商户工商注册登记? / 023
7. 去哪里申请办理企业工商注册登记? / 023
8. 怎么办理个体工商户注册登记? / 024
9. 怎么办理个人独资企业注册登记? / 025
10. 怎么办理合伙企业注册登记? / 026
11. 怎么办理有限责任公司注册登记? / 027
12. 个体工商户或企业的名称怎么选取? / 027
13. 办理个体工商户设立登记需要提交哪些文件、证件? / 028
14. 办理企业设立登记需要提交哪些文件、证件? / 028
15. 企业名称预先核准登记如何办理? / 029
16. 工商部门对住所(经营场所)有哪些要求,应提交哪些证明? / 030
17. 如何办理前置审批手续? / 032
18. 如何办理入资手续? / 032
19. 入资应提交的主要文件、证件? / 032
20. 退资应提交的主要文件、证件? / 032
21. 如何开立公司验资户? / 032
22. 办理完工商执照接下来怎么做? / 034
23. 怎么办理刻制公章? / 034
24. 怎么办理企业组织机构代码? / 035
25. 怎么办理税务登记? / 035
26. 怎么申办社会保险登记? / 035
27. 办理社会保险登记要准备哪些材料? / 035
28. 怎么办理统计登记? / 036
29. 怎么办理银行开户? / 036
30. 开户后怎么划资到账户里? / 036
31. 新企业怎么办理工商报到? / 036
32. 企业如何办理年检? / 037
33. 企业年检需要提交哪些材料? / 037
34. 如何办理固定形式印刷品广告登记? / 037
35. 办理固定形式印刷品广告登记有什么条件? / 038
36. 办理固定形式印刷品广告登记需要提交哪些材料? / 038
37. 如何办理户外广告登记? / 038

38. 办理户外广告登记有什么条件? / 038
39. 办理户外广告登记需要提交哪些材料? / 039

第四篇 | 大学生创业税务登记

1. 大学生创业应了解哪些财税知识? / 040
2. 大学生创业怎样办理税务登记? / 040
3. 大学生创业办理税务开业登记应带哪些证件、资料? / 041
4. 纳税人需要办理变更税务登记有哪几种情形? / 041
5. 纳税人如何办理变更登记? / 041
6. 停业、复业税务登记的管理规程是什么? / 042
7. 注销税务登记有哪几种情形? / 043
8. 注销税务登记应履行哪些手续? / 043
9. 如何进行税种认定登记? / 043
10. 如何办理一般纳税人资格认定? / 043
11. 大学生创业企业会涉及哪些税种? 税率分别是多少? / 044
12. 在分税制下, 国税和地税分别负责征收哪些税种? / 044
13. 注册不同类型的企业通常会涉及哪些主要税种? 如何缴纳? / 044
14. 税款缴纳的方式有哪些? / 045
15. 大学生创业怎么办理纳税申报? / 046
16. 大学生创业怎么办理个体户定额核定? / 047
17. 国地税共管个体户如何办理定期定额户核定申请? / 048
18. 大学生创业如何领购发票? / 049
19. 大学生创业如何在税务机关代开发票? / 049

第五篇 | 大学生初创企业管理

1. 大学生初创企业管理最容易遇到哪几方面的问题? / 051
2. 大学生初创企业如何确定部门及组织架构? / 051
3. 大学生初创企业如何招徕人才? / 051
4. 初创企业如何才能充分了解员工? / 052
5. 大学生初创企业如何进行职务分析? / 052



6. 怎样才能强化初创企业管理者的权威性? / 052
7. 适合大学生初创企业的管理制度有何要求? / 053
8. 怎么完善大学生初创企业的企业制度体系? / 053
9. 大学生初创企业的企业制度如何落实? / 053
10. 大学生初创企业如何制定竞争机制? / 054
11. 大学生初创企业的奖惩制度该如何建立? / 054
12. 大学生初创企业的管理如何走向规范? / 054
13. 大学生初创企业如何制定市场营销计划? / 055
14. 大学生初创企业如何进行市场调研? / 055
15. 大学生初创企业如何收集市场信息? / 055
16. 大学生初创企业应了解顾客的哪些信息? / 055
17. 大学生初创企业应了解竞争者的哪些信息? / 056
18. 大学生初创企业依据什么判定竞争者? / 056
19. 大学生初创企业如何制定 STP 战略? / 057
20. 大学生初创企业该如何制定产品价格? / 057
21. 大学生初创企业如何建立营销渠道? / 058
22. 大学生初创企业的促销该怎么做? / 058
23. 大学生初创企业的广告策略如何制定? / 058
24. 大学生初创企业如何选择广告媒体? / 059
25. 大学生初创企业如何寻找自身的核心价值? / 059
26. 大学生初创企业从哪些方面发掘自身竞争力? / 059
27. 大学生初创企业如何进行启动资金需求分析? / 060
28. 大学生初创企业的固定资产有哪些? 有何特点? / 060
29. 大学生初创企业需要哪些开办费用? / 061
30. 大学生初创企业的流动资金包括哪些内容? / 062
31. 大学生初创企业如何计算启动资金? / 062
32. 大学初创企业的追加资金来源有几类? / 063
33. 大学生初创企业如何计算成本费用? / 063
34. 大学生初创企业如何预测销售收入? / 063
35. 大学生初创企业预测销售收入的方法有哪些? / 063
36. 大学生初创企业如何计算利润? / 064

| 附录 |

- 附件 1:企业名称预先核准申请书 / 065
- 附件 2:公司注销登记申请书 / 068
- 附件 3:分公司登记申请书 / 070
- 附件 4:换发营业执照申请书 / 073
- 附件 5:个体工商户名称预先核准申请书 / 075
- 附件 6:个体工商户年度报告表 / 077
- 附件 7:非公司企业法人登记(备案)申请书 / 080
- 附件 8:公司登记(备案)申请书 / 084
- 附件 9:委托代理人证明 / 089
- 附件 10:指定代表或者共同委托代理人证明 / 090
- 附件 11:指定代表或者共同委托代理人授权委托书 / 091
- 附件 12:江西省企业登记前置许可项目目录(由国家有关行政部门办理) / 093
- 附件 13:江西省企业登记前置许可项目目录(由省级有关部门办理) / 111
- 附件 14:江西省企业登记前置许可项目目录(由县、市、省级有关部门办理) / 126

序

知识经济的来临,创造了一个个大学生成功创业的奇迹。从二十年前比尔·盖茨缔造的微软帝国,到如今谷歌的叱咤风云,都向我们表明,当代大学生的创业理想绝不会是一曲“童话”。

有朝一日拥有自己的事业,开创自己的商业天地,是很多大学生的梦想和目标。然而,大多数人都只是停留在梦想的阶段。这其中最大的障碍恐怕要算不知道如何创业,企业注册流程、商业管理知识的匮乏和缺乏对国家有关政策的了解等。

通过多方的努力和认真的准备,终于将这本《大学生创业孵化实用手册》编写完成。这本实用手册是江西经济管理干部学院鼓励、支持学子创业的一系列举措之一,我们希望这本实用手册不仅能为有志于创业的同学们提供些许的帮助,也能为其他同学开阔思路,为今后开创自己的事业做一定的准备。

本书分为五篇。分别是第一篇大学生创业准备,第二篇大学生创业优惠政策,第三篇大学生创业注册登记,第四篇大学生创业税务登记,第五篇大学生创业经营管理。值得一提的是,为了方便同学们办理各项创业手续,我们在本书的附录中提供了大量真实创业所需填写的表格和参考资料,以及南昌市各工商分局和其他机构的联系方式及通讯地址。

本手册由江西经济管理干部学院肖永平副教授、陈世伟教授负责总体框架设计,包括编写大纲的拟定和书稿的总纂。第一篇由雷晨光、白佳铃、黄淑贞编写;第二篇、第三篇、第四篇、第五篇由彭越编写。感谢罗雁教授对本手册提供的资料,感谢张明勇博士提出的宝贵建议。

由于成书匆忙,难免有不当之处,请批评指正。

编者

2015年4月18日

1. 什么是大学生创业?

创业的本质是创新,其核心在于超越既有资源限制,致力于对机会的追求。创业是指一个人或一个团队发现商机,并转化为具体的社会形态,获得利益,实现价值的实际行动。

大学生创业,具体来说,就是指具有创业意愿和创业能力的大学生或大学生团队,通过自筹资金、自找项目、自主经营、自负盈亏等方式创办企业的探索行为。

2. 大学生创业的优势有哪些?

- (1)对事物较有领悟力,有些东西一点即通。
- (2)自主学习知识的能力强。
- (3)接受新鲜事物快,甚至是潮流的引领者。
- (4)思维普遍活跃,不管是敢不敢干,至少是敢想。
- (5)运用 IT 技术能力强,能够在互联网络上搜寻到许多信息。
- (6)自信心较足,对认准的事情有激情去做。
- (7)年纪轻,精力旺盛,故有“年轻是最大的资本”之说。
- (8)没有成家的大学生暂无家庭负担,其创业很可能获得家庭或家族的支持。

3. 大学生选择自主创业的好处有哪些?

- (1)可获得国家和政府的优惠,比竞争对手有优势。
- (2)可以学到一些创业的经验与技术,可以做自己喜欢的行业。
- (3)可以通过创业来证明自己的能力,可以有一个空间来发挥才干,如果顺利的话,可以成就自己的梦想,实现自我价值,得到社会的认可。
- (4)可能带来良好的经济效益。在以经济建设为中心的大环境中,收入是不得不考虑的一个重要因素。

(5)“替别人打工不如为自己打工”。做自己的事业,更有工作激情,更投入,从而更容易成功。这种成功是属于自己的,可享受到工薪阶层无法感受到的快乐和自豪;就算失败,也是自己的选择,不会去怪别人,不会感到遗憾。

4. 大学生创业要具备哪些基础素质?

(1)强烈的企图心和创业意识。要想取得创业的成功,必须具备自我实现、追求成功的强烈的企图心和创业意识。强烈的企图心和创业意识能克服创业道路上的各种艰难险阻。

(2)良好的抗拒挫折的心理品质。自主创业就等于是一个人(或团队)去面对变化莫测的激烈竞争,以及随时出现的问题和挫折,这需要具有非常强的心理调控能力和积极、沉稳的心态。

(3)自信、自强、自主、自立创业精神。自信就是对自己充满信心;自强就是不断增长自己各方面的能力与才干;自主就是善于设计和规划自己的未来;自立就是凭自己的头脑和双手建立起自己生活和事业的基础。

(4)真诚的报恩心态。报恩心是形成坚强团队,争取合作的心理基础。

(5)竞争意识。创业者创业之初面临的是一个充满压力的市场,如果创业者缺乏竞争的心理准备,甚至害怕竞争,就只能是一事无成。

5. 大学生如何提高创业素质?

(1)学好专业知识。很多大学生创业是以自己的专业为基础的,尤其是技术型创业。要想充分发挥专业知识的优势,必须扎扎实实学好专业知识,并在学习的过程中,注重独立思考能力、分析能力和逻辑思维能力的培养。

(2)扩大知识面。创业需要综合运用多学科知识,如科学技术、经济、管理、法律等方面的知识。对于这一点,应充分、合理地利用在校时间进行学习,扩大知识面。

(3)积极参与创业训练和各种活动。要通过积极参加创业课程、创业训练以及学校的社团活动,发挥自己多方面的潜能,还要关注学校、社会的各种科技活动和知识竞赛,有意识地参与此类活动。

(4)认真对待社会实践和生产实习。通过社会实践和生产实习,可以增长见识,锻炼自己的能力。尤其可以了解企业的生产管理过程、企业技术发展的现状和水平、社会对某种产品或服务的需求等,从中发掘出创业机会。

6. 大学生创业能力包括哪些?

(1)组织指挥能力。能使企业各要素与环节准确无误地高效运转。

(2) 谋略决策能力。能在复杂环境下洞察到事物的内在本质和发展趋势,并不失时机地做出科学合理的决策。

(3) 创新创造能力。要有强烈的时代感,敢于开拓进取、不断创新,开发出新的产品和服务。

(4) 经营管理能力。创业者在商业经营管理过程中对专业技术的熟练运用。

(5) 选人用人能力。能知人善任,能充分调动合作者和员工的聪明才智和积极主动精神。

(6) 沟通协调能力。善于协调企业内部员工的人际关系。

(7) 社交活动能力。通过各种社会交往活动,加强与各方面的联系,扩大影响,提高企业经济效益。

7. 大学生创业前的准备工作有哪些?

(1) 心理准备。创业首先是一种新的选择,要求你万事要从头开始,涉及企业的事情一切都要想到做到。其次,创业要有承担挫折和各种可能发生风险的心理准备。

(2) 项目准备。通过对最初的想法进行思考、分析、判断、选择、充实,找到最适合自己并且有市场的创业方向,并形成比较成熟的创业设想。同时,用市场评估准则和效益评估准则来评估所选择的创业项目,衡量项目是否具有特定的市场定位,专注于满足顾客需求,能否为顾客带来增值的效果等。

(3) 资金准备。办一个公司必须要准备一笔启动资金。手头有足够资金是好事,如果没有,就必须通过各种途径来筹集资金。

(4) 知识准备。作为创业人,不仅要有生产产品和提供专项劳动技能的专业知识,还应有经营管理、筹资理财知识。如果你从未经过商,就应学习商业知识、经商的经验 and 技巧。

(5) 社会关系准备。创业除了要与客户打交道,还需同工商、税务、银行、人才市场等各方面人打交道。如果要迅速打开局面,少不了借助各方面的力量。因此,就要花些时间与各方面朋友沟通,获得他人支持。

(6) 法律知识准备。需要阅读一些法律方面的书籍,例如《公司法》《合伙企业法》《独资企业法》《商标法》等。如果阅读有困难,可以报名去参加创业培训,或者整理出一些问题去进行法律咨询。

8. 大学生创业规划如何做?

(1) 学习大量的成功案例和成功创业的故事,以便提高自己的处事能力。

(2) 要阅读众多的商机资讯、企业资讯、新闻资讯,以获取可供选择的信息。

(3) 经过社会实践调研,把自己已经想好的创业做详细的计划,注意一切要自己亲力

亲为。

9. 大学生创业要如何组织好的团队?

建立优势互补的创业团队是人力资源管理的关键。团队是人力资源的核心,一支凝心聚力的创业团队很大程度就是获得风险投资人青睐的保证。

技术与市场两方面的人才都是不可偏废。创业团队的组织还要注意个人的性格与看问题的角度,如果一个团队里能够有总能提出可行性建议的成员和一个能不断地发现问题的批判性的成员,对于创业过程将大有裨益。

作为创业企业核心成员的首席执行官,还有一点需要特别注意,那就是一定要选择对项目有热情的人加入团队,并且要使所有人在企业初创就要有每天长时间工作的准备。任何人才,不管他(她)的专业水平多么高,如果对创业事业的信心不足,将无法适应创业的需求,而这样一种消极的因素,对创业团队所有成员产生的负面影响可能是致命的。创业初期,整个团队可能需要每天工作十多个小时,甚至在做梦的时候也会梦见工作。

创业初期,创业团队的成员大都是朋友,但是经过一段时间的磨合之后,创业团队都要经过一个痛苦洗牌,或许有的人不能认同理念,或许有的人有其他的打算,或许有的人不称职。事实上,即使最富经验的职业经理人他们最怕的事也是解雇员工。对于创业企业,在创业初期人员变更是很大的问题,即使很难也要换,要有果断换人和洗牌的勇气。要坚持一种理念:公司不是私人的,是大家的,不能顾及私情,要出于公心换人,这个道理不一定行得通,但是能否坚持这种理念,决定了能否正确贯彻换人的决策。

10. 大学生创业的一般过程是怎样的?

(1)产生创业灵感。企业的诞生往往是伴随一种灵感或创意而开始的。美国著名的联邦快递(Federal Express)的发起人当时只是脑子里有一个想法,这是个有很大风险却孕育着希望的想法。风险投资专家非常欣赏隔夜传递的想法,因此投入了大量的资金,在经历了连续29个月每月损失100万美元的痛苦过程后,联邦快递终于宣告成立。

(2)组建创业团队。企业的创办者不可能万事皆通,你可能是技术方面的天才,但对管理、财务和销售可能是外行;你也可能是管理方面的能手,但对技术可能一窍不通。因此,组建一个各有专长的团队,对创业企业是十分必要的。当然,要组建一个精诚合作、具有献身精神的团队,团队领头人必须使其他人相信,跟他一起干是有前途的。

(3)创业企业起步。通过获得现有的关于顾客需要和潜在市场的信息,一班人马着手开发某种新产品。在硅谷,这个阶段的工作有不少是在某人的家里或汽车房里完成的。如普卡特和惠利特开发音频振荡器就是在他们公寓后边的车库里开始其创业生涯的,苹果公司的乔布斯和沃兹尼克也是在其汽车库里开始其创业生涯的。当 Sequoia 的

合伙人麦克·莫利茨第一次造访 Yahoo 工作间时,只见杨致远和他的同伴坐在狭小的房间里,服务器不停地散发热量,电话应答机每隔一分钟响一下,地板上散放着比萨饼盒,到处乱扔着脏衣服。在这个阶段,创业者们一般每天工作 10-14 小时,每周工作 6-7 天。这期间,创业者往往没有任何报酬,主要靠自己的积蓄过活。风险资本家很少在这个阶段就向该企业投资(这种最原始的创业资本叫“种子”资金),在这个阶段,支撑创业者奋斗的主要动力是创业者的创业冲动和对未来的美好向往。

(4) 制订企业计划

一份企业计划书,既是开办一个新公司的发展计划,也是风险资本家评估一个新公司的主要依据。一份有吸引力的企业计划书要能使一个创业者认识到潜在的障碍,并制订克服这些障碍的战略对策。在硅谷,有些公司的计划书带有传奇色彩。例如,坦德姆公司在 1974 年制订的企业计划书中所做的销售额预测,与该公司 1982 年实现的销售额(2 亿多美元)惊人的接近。而罗伯特·诺伊斯起草的 Intel 公司计划书,仅用了一页纸。

(5) 寻找资本支持

大多数创业团队没有足够的资本创办一个新企业,他们必须从外部寻求风险资本的支持,而且他们往往会联合投资。在硅谷,风险资本界就像一个乡村俱乐部,如果一项特别有吸引力的投资只由一个风险资本家单干,那会被认为是贪婪自私的行为。

(6) 企业壮大

如果创业者的企业计划书(一般是经过某种修正之后)被风险资本家所认可,风险投资者就会向该创业者投资,这时,创业者和风险投资者的“真正”联合就开始了,一个新的企业也就诞生了。之所以说创业者和风险投资者的联合是“真正”的联合,是因为风险资本家不仅是这个新成立公司董事会的成员,而且要参与新企业的经营管理。当新公司的规模和销售额扩大时,创业者往往要求风险资本家进一步提供资金,以便壮大自己,在竞争中占上风。随着时间的推移,风险减少,常规的资金来源(如银行)就会大举进军公司。这时,风险资本家开始考虑撤退。

11. 大学生创业初期会有哪些误区?

富有创业激情的大学生在自主创业时对市场的预测普遍过于乐观,总想着早日把企业做大做强。有的大学生在创业初期就把摊子铺得很大,什么业务都想做,结果什么也做不好;有的人喜欢大谈“第一桶金”,而不善于去赚“第一分钱”。创业应该从最基础的地方做起,一步一步来,有很多大学生选择了诸如小超市、服装店、饰品店等投资不大的小型项目,经济效益普遍比较好。

在此提醒大学生们,不要还没学会走路,就去跑步,企业应先求生存再求发展,大学生自主创业不能好高骛远,必须重视经营体制,步步为营以求创造利润,然后按照创业计划逐步拓展。

误区一:企业要越做越大



哪种企业规模有利于企业在市场竞争中突出表现,那么这种企业规模就是最经济的最合适规模。

误区二:投资越大越好

当你瞄准某个项目时最好先少量投入,以较少的投资来了解认识市场,等到认为有把握时再大量投入,放手一搏。不要嫌投入太少而感觉到利润薄,要知道“船小好掉头”,即使出现失误,也有挽回的机会。

误区三:发展得越快越好

企业经营好比一场没有终点的马拉松比赛,不是看谁现在跑得快,而是看谁能在关键时刻跑到别人的前面。

误区四:集体决策优于个人决策

对于典型的竞争性组织的企业,职业企业家的个人决策不但可以对瞬息万变的市场做出及时的反应,更重要的是可以依靠职业企业家的经验和直觉做出超越逻辑和预见的决定。

误区五:多种经营可以降低风险

个人、组织、企业、只有干自己所擅长行业,最大限度地发挥自己的作用,才能最有效地控制风险。

误区六:什么赚钱干什么

创办企业像做人一样,时时刻刻都会面临各种“利益”的诱惑,千万不要过分“多情”,很可能抓到的不是“馅饼”而是“陷阱”。

误区七:自己的事自己干

自己擅长的事自己干,自己不擅长的事交给擅长的别人去干,成本会更低,风险也会更小,资本运营效率自然会高得多。

12. 大学生创业如何把握创业环境?

为促进中小企业的发展,我国出台了《中小企业促进法》等专门的法律法规。我省也相继出台了一系列政策法规。政府相关部门有系列的扶持和服务政策,只要有创业愿望,就可以根据自己的实际情况,有选择性地创业。

13. 大学生如何选择创业方向?

(1) 技术创业

身处高科技前沿阵地的大学毕业生,在这一领域创业有着近水楼台先得月的优势。但并非所有的大学生都适合在高科技领域创业,一般来说,技术功底深厚、学科成绩优秀的大学毕业生才有成功的把握。

(2) 智力服务