

现今最畅销的个人理财书

每个人一生必备的 理财书

Everyone's Money Book

〔美〕乔丹·E·古德曼 (Jordan E. Goodman) 著
史 研 杨宜中 译

应该拥有什么样的财富目标？

想让现金存款获得最大收益吗？

想在股票、基金市场上赚钱吗？

想保持良好的信用记录吗？

保险能保你一生平安吗？

买房买车的基本技巧知道多少？

为什么要立遗嘱？

不理财，退休后的生活会是什么样？



全国百佳出版社
中央编译出版社
Central Compilation & Translation Press



现今最畅销的个人理财书

每个人一生必备的 理财书

EVERYONE'S MONEY BOOK

[美] 乔丹·E. 古德曼 (Jordan E. Goodman) 著
史 研 杨宜中 译



03002076931



昆明理工大学图书馆
呈 贡 校 区
中文藏书章



全国百佳出版社
中央编译出版社
Central Compilation & Translation Press

Everyone's Money book by Jordan E. Goodman. - 3rd ed.

© 1995, 1998, 2001 by Amherst Enterprises, Ltd.

Published by Dearborn Trade, a Kaplan Professional Company

中央编译出版社独家拥有本书全球中文版权。未经书面授权，禁止以任何形式的转载、复制或摘录。

图书在版编目 (CIP) 数据

每个人一生必备的理财书 / (美) 古德曼著; 史研, 杨宜中译.

—北京: 中央编译出版社, 2010. 11

ISBN 978-7-5117-0588-4

I. ①每…

II. ①古… ②史… ③杨…

III. ①财务管理 - 通俗读物

IV. ①TS976. 15 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 201020 号

每个人一生必备的理财书

出版人 和 隼

责任编辑 郑 锦

责任印制 尹 珺

出版发行 中央编译出版社

地 址 北京西单西斜街 36 号 (100032)

电 话 (010) 66509360 66509236 (总编室) (010) 66509353 (编辑部)

(010) 66509364 (发行部) (010) 66509618 (读者服务部)

网 址 www. cctpbook. com

E-mail edit@ cctpbook. com

经 销 全国新华书店

印 刷 河北下花园光华印刷有限责任公司

开 本 787 毫米 × 1092 毫米 1/16

字 数 610 千字

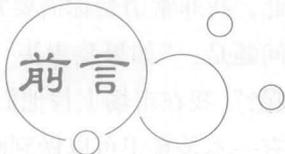
印 张 38. 75

版 次 2010 年 11 月第 1 版第 1 次印刷

定 价 68. 00 元

本社常年法律顾问: 北京建元律师事务所首席顾问律师 鲁哈达

凡有印装质量问题, 本社负责调换。电话: 010 - 66509618



前言

没有人会像你自己一样去关注你的个人经济状况。是的，你是可以雇一名理财专家来帮你理解复杂的投资决定、纳税计划、保险项目和员工福利，但是到最后，还是要由你自己来为各项理财事宜做出最终的决定，而这些决定将会对你目前和未来的生活方式乃至你的家庭经济状态和幸福指数产生极大的影响。

要想做出聪明的决定，你必须掌握一定的知识。如果你根本不懂最基本的理财和个人金融概念，你可能会成为那些关心自己的腰包胜于你的腰包的所谓理财专家的猎物。一日暴富的技巧是不管用的。如果真有其事，那些推销这种技巧的人就不会努力说服你把钱给他们——他们自己早就应该在加勒比海上驾驶着游艇逍遥了。

因为你在阅读本书，这表明你有兴趣来掌控自己的财富。这是非常重要的一步。不知道是因为什么原因，大多数的人一辈子都为了赚钱非常努力地工作，但是却从来都没有尝试着让那些钱最大限度地发挥作用。人们总是不愿做出理财的决定，这可能是出于他们对此事的恐惧或者惰性，还有就是他们不去注意财富是从什么地方获得的或者花费在什么地方了。他们常常是如同“月光族”般地生活着，一个月一个月地指着工资生活。如果你花99%的时间在赚钱，而用不到剩余1%一半的时间去管理它，那么现在是改变的时候了。通过把那不到1%的一半的时间提高到5%去打理财财，你可以使你的钱很有效地为你积极工作，并且在这个过程中，你还可以逐步实现你人生的一些目标，而这些目标在这之前好像是遥不可及的。你的财富可

以帮助你也可以毁了你，这主要看是你在掌控着你的财富还是你的财富掌控着你。

这本书的目的是来帮助你以最容易的办法来掌控你的财产。我花费了许多年的时间在广播和电视节目中回答许许多多像你一样的人提出的问题，因此，我非常清楚你需要知道什么来进行你的投资理财。一个我被最常问到的问题是：“如果我想买一本浅显易懂、囊括方方面面的理财书，那是哪一本呢？”我在市场上替他们寻找，尽管市场上关于个人理财的书很多，但是没有一本是真正可以做到既全面而且又通俗易懂的。这就是为什么我要写这本理财书的原因，并且用我的方式写，即用了很多的工作表、循序渐进的指令、表格、图片、申请表和测试。

本书共分以下三大部分：首先是揭开个人理财的神秘面纱。用不同的方法，从不同角度对你生活的各个角度进行解析，以便你可以最大限度地利用你的投资选项；第二部分是讲解如何为你的现在和未来的需要精心理财；最后一部分是教给你如何掌控自己的财富命运。

所以，让我们开始吧！你要做的只是需要消除你对理财事务的恐惧，从而获得自己完全掌控财富命运的能力。



第一部分 最大限度地挖掘你的投资选择

| | |
|------------------------|----|
| 第一章 检查一下你目前的财务状况 | 3 |
| 1. 明确你的净收入 | 3 |
| 资产 | 4 |
| 债务 | 8 |
| 2. 建立你的记账系统 | 12 |
| 3. 确定你的理财目标 | 22 |
| 短期目标 | 24 |
| 中期目标 | 25 |
| 长期目标 | 26 |
| 跟踪目标 | 26 |
| 每月的储蓄要达标 | 27 |
| 4. 分析你的现金流量 | 29 |
| 收入来源 | 39 |
| 开销 | 41 |
| 5. 做有效的预算 | 46 |
| 年度预算 | 48 |
| 月预算 | 50 |

| | |
|----------------------------------|-----------|
| 6. 制订一个长期理财的计划 | 52 |
| 7. 估算一下你对风险的忍受程度 | 55 |
| 投资的金字塔 | 59 |
| 一个确定你的风险承受能力的测试 | 61 |
| 8. 利用电脑使你理财卓有成效 | 64 |
| 第二章 从现金票据上得到最大限度的回报 | 66 |
| 1. 现金票据的重要性 | 66 |
| 2. 银行保险的益处 | 66 |
| 3. 用现金获得利息 | 68 |
| 银行和储蓄所 | 68 |
| 信用合作社和财产管理账户 | 69 |
| 4. 现金票据的类型 | 70 |
| 可转让提款账户和超级可转让提款账户 | 70 |
| 存折储蓄账户 | 71 |
| 货币市场储蓄账户 | 71 |
| 货币市场共同基金 | 72 |
| 对报纸排行榜的解释 | 76 |
| 国债 | 77 |
| 国债表的解释 | 79 |
| 定期存单 | 80 |
| 5. 利用电脑来处理银行事务 | 82 |
| 检查银行的储蓄额 | 83 |
| 在账户之间转账 | 83 |
| 客户服务 | 83 |
| 电子付款 | 84 |
| 投资 | 85 |
| 第三章 选择优质股票 | 86 |
| 1. 投资股票 | 86 |

| | |
|-----------------------------|------------|
| 2. 当股民的基本知识 | 88 |
| 3. 用保证金来购买股票 | 92 |
| 4. 卖空 | 93 |
| 5. 如何选择一只优质股 | 94 |
| 6. 了解一些关键的金融利率 | 98 |
| 7. 股票的分类 | 102 |
| 周期性股票 | 102 |
| 成长型股票 | 104 |
| 收入型股票 | 107 |
| 冷门型股票 | 109 |
| 价值型股票 | 112 |
| 8. 新股发售 | 115 |
| 9. 如何理解股票的图表数据 | 116 |
| 报纸上的股票栏 | 117 |
| 分红和收益报告表格 | 120 |
| 10. 用你的电脑来投资股票 | 123 |
| 第四章 选择共同基金 | 124 |
| 1. 收佣基金对比免佣基金 | 124 |
| 2. 购买共同基金的优势 | 126 |
| 3. 关于基金费用问题 | 128 |
| 4. 购买和跟踪查看股票型基金 | 131 |
| 售股章程 | 131 |
| 申请表 | 133 |
| 跟踪查看你的基金 | 134 |
| 5. 股票型基金种类及选择最适合于你的一种 | 139 |
| 处于最高点的高风险基金 | 139 |
| 中等风险行业基金 | 140 |
| 低风险行业基金 | 141 |
| 在一个类别中选择基金 | 142 |

| | |
|------------------------------|------------|
| 6. 封闭型基金 | 144 |
| 7. 利用电脑来选择基金 | 147 |
| 第五章 关于债券 | 149 |
| 1. 投资债券 | 149 |
| 2. 投资债券的基本点 | 150 |
| 债券价格如何变动 | 152 |
| 为什么利率会波动 | 154 |
| 收益的含义 | 156 |
| 提前赎回 | 158 |
| 收益曲线 | 159 |
| 阅读报纸上的债券表格 | 162 |
| 第六章 做期货和期权的投机生意 | 166 |
| 1. 期货买卖基本点 | 166 |
| 在报纸上阅读期货图表 | 168 |
| 2. 期货基金和全权代客买卖账户 | 172 |
| 3. 期权买卖基本点 | 173 |
| 在报纸上阅读期权图表 | 176 |
| 4. 利用电脑来买卖期货和期权 | 179 |
| 第七章 投资黄金和收藏品 | 181 |
| 1. 黄金和其他稀有金属 | 181 |
| 2. 金属币和金属条 | 183 |
| 关于铤型金属 | 183 |
| 钱币的前因后果 | 185 |
| 3. 古董和收藏品 | 188 |
| 第八章 房地产内幕 | 199 |
| 1. 买房还是租房 | 200 |
| 买房的优势 | 200 |

| | |
|--------------|-----|
| 租房的优势 | 201 |
| 2. 如果你决定租房子住 | 202 |
| 3. 如果你决定买房子住 | 204 |
| 募集首期 | 207 |
| 4. 找到一所理想的房子 | 209 |
| 最佳位置 | 209 |
| 适合你生活方式的房子 | 210 |
| 寻找房屋 | 210 |
| 安排一次专业房屋检测 | 212 |
| 进行一次评估 | 213 |
| 谈判价格 | 213 |
| 销售合同 | 214 |
| 销售结束 | 215 |

第二部分 为你自己现在和将来的需求理财

| | |
|--------------------|-----|
| 第九章 你和你的信贷——明智地管理它 | 219 |
| 1. 开放式信贷和封闭式信贷 | 220 |
| 开放式信贷 | 220 |
| 封闭式信贷 | 223 |
| 2. 有担保的信贷和无担保的信贷 | 224 |
| 3. 诚信信贷规则 | 225 |
| 4. 贷款的类型 | 225 |
| 信用卡贷款 | 225 |
| 房产贷款 | 227 |
| 分期付款贷款 | 228 |
| 寿险贷款 | 228 |
| 保证金贷款 | 229 |
| 按揭贷款 | 230 |

| | |
|---------------------------|-----|
| 退休计划贷款 | 230 |
| 贷款服务 | 231 |
| 5. 获得信贷的资格 | 232 |
| 建立一个良好的信用 | 233 |
| 6. 账单出问题 | 235 |
| 7. 明智地管理好你的信贷 | 236 |
| 信用卡冲浪 | 238 |
| 当你承担了太多的债务 | 239 |
| 最后的手段：破产 | 241 |
| 8. 利用你的电脑去改善、管理你的信贷 | 243 |
| | |
| 第十章 如何最有效地运用资金买车 | 244 |
| 1. 确定什么样的车是你最需要的 | 244 |
| 2. 买车的过程 | 250 |
| 3. 最终成交 | 252 |
| 4. 购买二手车 | 255 |
| 5. 贷款买车还是租车 | 256 |
| 摸清汽车贷款的内幕 | 256 |
| 租赁汽车 | 259 |
| 6. 利用网络购车 | 263 |
| 7. 如果所购的车有问题怎么办 | 264 |
| | |
| 第十一章 关于种种保险 | 266 |
| 1. 保险基本点 | 267 |
| 影响保费价格的因素 | 267 |
| 保险种类 | 269 |
| 保险评级制度 | 270 |
| 以不同的方式提供的保险 | 271 |
| 2. 评估自己的保险需求 | 274 |
| 3. 汽车保险 | 275 |

| | |
|--------------------------|-----|
| 过失对比无过失 | 281 |
| 4. 伤残保险 | 282 |
| 5. 健康保险 | 286 |
| 带着你的保险走 | 288 |
| 医疗保障 | 290 |
| 专项医疗保险项目 | 292 |
| 健康维护组织 | 294 |
| 首选提供商组织 | 297 |
| 6. 房屋保险 | 297 |
| 财产损失 | 297 |
| 家庭企业 | 300 |
| 租房者和公寓房的业主 | 300 |
| 清点 | 301 |
| 责任险 | 302 |
| 生活开支 | 307 |
| 最大限度地减少你的保费 | 307 |
| 使你的保险切合时宜 | 308 |
| 提交索赔 | 308 |
| 7. 人寿保险 | 310 |
| 多少是个够? | 310 |
| 8. 人寿保险的种类 | 315 |
| 定期寿险 | 316 |
| 现金价值保险 | 317 |
| 定期人寿保险与现金价值人寿保险的对比 | 321 |
| 年金 | 322 |
| 最大限度地减少销售费用和其他费用 | 325 |
| 比较成本 | 326 |
| 9. 如何选择一个人寿保险公司 | 327 |
| 10. 利用电脑来购买保险 | 327 |

| | |
|------------------------------|---------|
| 第十二章 如何为大学教育理财 | 329 |
| 1. 估算大学费用 | 330 |
| 2. 利用投资来交纳大学费用 | 333 |
| 529 大学储蓄计划 | 338 |
| 预付学费计划 | 339 |
| 需要避免的投资 | 340 |
| 3. 赢取财务资助的游戏 | 340 |
| 补助金 | 341 |
| 工作赚钱：合作教育 | 343 |
| 贷款 | 344 |
| 4. 申请财务资助 | 349 |
| 5. 用你的财产做抵押贷款 | 354 |
| 6. 利用电脑来寻求大学教育财务资助 | 355 |
| 第十三章 基本税务策划 | 357 |
| 1. 报税的基本点 | 357 |
| 税率 | 359 |
| 确定你的收入 | 361 |
| 合法扣除 | 361 |
| 个人和家庭豁免权 | 366 |
| 税收抵免 | 367 |
| 资本收益和损失 | 369 |
| 最低税替代品 | 371 |
| 扣除 | 372 |
| 预计税额 | 373 |
| 2. 合理避税策略 | 374 |
| 慈善捐款 | 374 |
| 儿童 | 374 |
| 员工福利 | 374 |
| 成长型股票 | 375 |

| | |
|-------------------------------|------------|
| 转移收入 | 375 |
| 个人退休账户 | 376 |
| 保险 | 377 |
| 市政债券 | 377 |
| 抗议你的物业税评估 | 377 |
| 房地产 | 378 |
| 创办企业 | 379 |
| 国债 | 379 |
| 信托 | 379 |
| 3. 如何与美国国家税务局 (IRS) 打交道 | 380 |
| 如果你被审计 | 381 |
| 4. 用电脑报税 | 383 |
| 第十四章 退休——从现在到将来 | 384 |
| 1. 规划退休后的收入和支出 | 385 |
| 2. 社会保障 | 389 |
| 社会保障补助收入 | 392 |
| 伤残抚恤金 | 393 |
| 遗属津贴 | 393 |
| 3. 退休金 | 395 |
| 界定福利计划 | 395 |
| 界定供款计划 | 399 |
| 减薪计划 | 400 |
| 4. 个体劳动者的退休计划 | 403 |
| Keogh 计划 | 403 |
| 简化员工退休金计划 | 405 |
| 5. 个人退休账户 | 406 |
| 当投入款可以扣税 | 406 |
| 罗斯个人退休账户 | 408 |
| 转移 IRA 资金 | 410 |

| | |
|------------------------------------|------------|
| IRA 撤回规则 | 410 |
| 投资 IRA 基金 | 412 |
| 6. 其他的储蓄和投资 | 413 |
| 7. 评估提前退休的利弊 | 415 |
| 8. 选择一种退休后的生活方式 | 417 |
| 住房选择 | 417 |
| 退休房屋选择 | 419 |
| 继续教育、兴趣爱好、志愿者服务和旅游 | 420 |
| 退休旅行 | 423 |
| 9. 照顾自己的下一代 | 425 |
| 第十五章 遗产规划——让你的财产保留在家里 | 426 |
| 1. 遗产规划需要什么 | 427 |
| 2. 遗嘱的基本写作和执行 | 429 |
| 3. 生前遗嘱和保健委托书 | 432 |
| 4. 遗嘱认证过程 | 432 |
| 5. 如何避免遗嘱认证 | 434 |
| 礼物 | 434 |
| 联合租约 | 435 |
| 合同 | 436 |
| 信托 | 436 |
| 6. 计划你的葬礼和安葬 | 442 |
| 预先安排后事 | 444 |
| 葬礼消费者联盟 | 445 |
| 器官捐赠 | 446 |

第三部分 掌握你的财务命运

| | |
|----------------------------------|------------|
| 第十六章 最大限度地利用公司的员工福利 | 449 |
| 1. 退休金和退休储蓄计划 | 450 |

| | |
|---------------------------|-----|
| 2. 传统的界定福利退休金计划 | 451 |
| 行权规则 | 452 |
| 确定你的退休金福利 | 452 |
| 你如何得到养老金 | 454 |
| 年金方案 | 454 |
| 整笔选择 | 455 |
| 防范养老金计划的默认方案 | 456 |
| 3. 界定供款退休金计划 | 459 |
| 行权规则 | 462 |
| 目前的税款节省 | 463 |
| 从延税得到的价值升值 | 464 |
| 尽早开始加入计划 | 466 |
| 在界定供款计划中配置你的资产 | 468 |
| 支付选项 | 472 |
| 4. 小公司和个体经营者的退休计划 | 473 |
| 简化员工退休金 (SEP) 计划 | 473 |
| 员工储蓄激励匹配计划 | 474 |
| Keogh 计划 | 475 |
| 5. 个人退休账户 | 476 |
| 6. 健康保险福利 | 477 |
| 收费服务计划如何运作 | 478 |
| 当你离开你所在的公司 | 481 |
| 7. 预付计划: 选择健康保险 | 482 |
| 健康维护组织 (HMOs) 如何运作 | 482 |
| 首先提供商组织 (PPOs) 如何运作 | 483 |
| 8. 弹性支出账户 | 484 |
| 9. 受供养者福利 | 487 |
| 10. 员工援助计划 | 488 |
| 11. 教育福利 | 489 |

| | |
|-------------------------------|------------|
| 12. 法律事务福利 | 490 |
| 13. 公司赞助的保险计划 | 491 |
| 定期寿险 | 491 |
| 幸存者收入保险 | 493 |
| 残疾保险 | 493 |
| 第十七章 寻找最适合你的理财顾问 | 495 |
| 1. 税务准备人员 | 500 |
| 国家税务局 | 501 |
| 地方税务准备人员 | 502 |
| 全国性税务准备连锁机构 | 502 |
| 认证税务准备人员或者认证税务顾问 | 503 |
| 登记代理人 | 503 |
| 注册会计师 | 504 |
| 税务律师 | 506 |
| 2. 银行家 | 507 |
| 信托部 | 508 |
| 3. 财务规划师 | 509 |
| 财务规划师的认证 | 510 |
| 4. 保险代理人 | 511 |
| 寿险代理人的认证 | 512 |
| 5. 律师 | 514 |
| 代替律师的其他选择 | 515 |
| 各类律师 | 516 |
| 找一名律师 | 517 |
| 与你的律师工作的聪明策略 | 518 |
| 基金经理人 | 519 |
| 基金经理和经纪人 | 520 |
| 检查他们的记录 | 521 |
| 评估费用 | 522 |