

华语畅销精品·滋养亿万心灵

做事带三分侠气 做人存一点素心



一花一世界

一叶一如来

春来花自青

秋至叶飘零

一忧一喜皆心火

一荣一枯皆眼尘

无穷般若心自在

语默动静体自然

心田不长无明草

处处常开智慧花

中国华侨出版社

叶明梓·编著

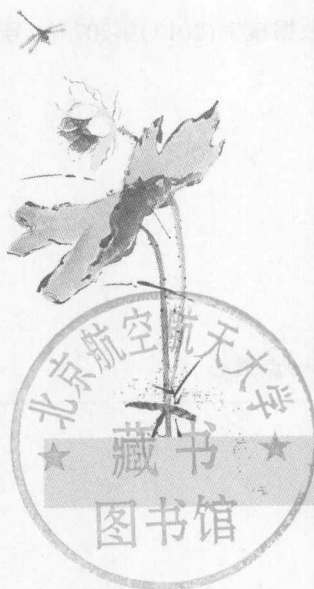
013069173

B821-49
805

华语畅销精品·滋养亿万心灵

做事带三分侠气 做人存一点素心

叶明梓·编著



北航

C1676342

中国华侨出版社

B821-49
805

251830810

图书在版编目(CIP)数据

做事带三分侠气,做人存一点素心 / 叶明梓编著. —北京:
中国华侨出版社, 2013.8

ISBN 978-7-5113-4000-9

I. ①做… II. ①叶… III. ①人生哲学-通俗读物
IV. ①B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 207321 号

做事带三分侠气,做人存一点素心

编 著 / 叶明梓

责任编辑 / 月 阳

责任校对 / 孙 丽

经 销 / 新华书店

开 本 / 787 毫米×1092 毫米 1/16 印张/17 字数/250 千字

印 刷 / 北京建泰印刷有限公司

版 次 / 2013 年 10 月第 1 版 2013 年 10 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 978-7-5113-4000-9

定 价 / 32.00 元

中国华侨出版社 北京市朝阳区静安里 26 号通成达大厦 3 层 邮编: 100028

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010)64443056 64443979

发行部: (010)64443051 传真: (010)64439708

网址: www.oveaschin.com

E-mail: oveaschin@sina.com

生活因阅读而精彩





生活因阅读而精彩

前言

人生在世，无非只有两件事：一是做人，二是做事。做人是一种境界，需要技巧；做事是一种技巧，需要境界。

无论是做事还是做人，并不是无章可循。只要我们找到其中的法门，就能走出一条属于自己的路，做事就具备了一定的技巧，做人就达到了一种境界。此时，做人、做事，便不再是难事。

《菜根谭》有云：“交友须带三分侠气，做人要存一点素心。”其中的交友，自然是某种特定行为，而我们却可以将其延展开来，理解为在与人打交道的过程中，在处理事务的过程中，要存有几分侠义之气。“侠”是尊崇坦荡无私、积极进取、患难与共、指挥若定等特质。“侠”着重在于弘扬正气，“正义”往往成了“侠”的主旨。无论江湖多么凶险，哪怕境况险象环生，但有“正义”存在，“侠”就依然通行无阻，稳操胜券。

何谓素心呢？素心则是指朴实无华、纯净无私、淡然宁静的思想境界。《辞海》中给出的诠释是：心地淳朴之意。此之谓素心之根本。

我们存有一丝素心，那么内心就会变得简单，心简单了，世界也就简单了。当我们带着一份淡泊的心志、宁静致远的心境，望着窗外花开花落，观看天空云卷云舒时，会发现，自己已然在生命长河里活出了属于自己的那份精彩，在喧嚣尘世里活出了属

于自己的那份坦然。

诚然，在如今这个越来越复杂的社会中，要想更好地生存和发展，是离不开掌握做事之法、为人之策的。一个人无论家庭背景多么显赫，才华多么出众，如果不懂得这些，那么做事就不容易成功，做人也同样容易失败。

只有做事和做人能够相互交融，做事展现侠气，做人体现素心，我们的人生才会其乐无穷，我们的事业才会功成名就。

如若认同这些观点，如若正在追求这样的人生，那么请翻阅此书吧！

它不会告诉你如何一夜暴富，但会告诉你怎样通过工作来发挥和提升自己；

它不会告诉你如何壮大一个企业，但会告诉你如何融入团队，让自己立足；

它不会告诉你如何成为人中龙凤，但会告诉你如何经营自己、提升自己、完善自己。

只要能够按照书中所说的那些细节一点一点地塑造自己，改变自己，就会发现无论是工作还是生活都变得容易出成绩，而自己的内心也越来越温和、丰盈和充满力量。

掌握做事的法则，懂得做人的技巧，先求生存，再求发展，美好的未来在等着你！

上篇

我志扬迈，风生水起
做事要有气质

做事要有灵气 | 第一章

世事洞明皆学问，人情练达可成功。面对人世间纷繁复杂的事务，有的人能应付自如，有的人则无所适从。一个人的前途与命运如何，最终将取决于其做事的方法。

话说得巧，事情才办得妙 / 002

剑走偏锋也可出奇制胜 / 006

打动人心，难事也能变简单 / 009

心胸豁达，该“糊涂”时就糊涂一点 / 012

分清轻重缓急，才能事事圆满 / 015

工作要有神气 | 第二章

心态决定状态，动力影响效力。在工作中，我们以什么样的姿态呈现，那么就会获得相应的结果。所以，我们要想取得工作业绩，就要带着十足的精气神投入到工作中去。

勇于承担，让问题止于“我” / 018

做不可替代的那一个 / 022

工作面前，让自己激情飞扬 / 024

老板只爱功劳不爱苦劳 / 028

增强执行力，做行动的巨人 / 030

把学习当成习惯，经常给自己加加油 / 033

第三章 | 团队要有士气

一个人奋斗总是单枪匹马，一朵鲜花打扮不出美丽的春天。任何人都不能靠自己的力量取得优良的成绩，而是要依靠团队的士气才能所向披靡。

集体主义精神永远是可贵的 / 036

团队就是家，不做职场“独行侠” / 039

各司其职，扮演好自己的角色 / 042

始终把“和谐”看作团队的主旋律 / 045

拒绝抱怨，不做“办公室幽怨族” / 048

树立团队意识，从领导做起 / 051

激励也是驱动力，鼓舞下属长士气 / 053

营造良好氛围，打造活力团队 / 056

第四章 | 用人要有豪气

能否留住最有价值的人才、能否使众人的潜能得到最大程度的发挥、能否使整个团队取得优异的成绩，主要看这个团队是否有一个豪气冲天、果敢睿智的领导。

为了留住人才，多花钱是值得的 / 059

任人唯贤，唯才是举 / 062

人尽其才，发挥每个人的最大价值 / 065

用人不疑，把信任留给下属 / 068

权力下放，管理才能更有效 / 071

第五章 | 执行要有霸气

无论是多么伟大的梦想、多么恢宏的蓝图、多么正确的决策、多么严谨的计划，如果没有严格高效的执行力做支撑，最终的结果都会和我们的预期相去甚远，甚至南辕北辙。

凡事当机立断，执行决议不折不扣 / 076

- 敢于创新，突破常规显实力 / 080
- 主动出击，而非坐等天上掉“馅饼” / 083
- 不断提升自我，让优秀成为习惯 / 087
- 霸气不是前呼后拥，而是容纳反对意见 / 091

行动要有锐气 | 第六章

世界上的任何一个人，都有属于自己的一条路。然而，机会是不平等的，它青睐勤奋的人、勇于争取的人、超前地多跨了一步的人。走自己的路，也许意味着你要付出更多的艰辛，要忍受更多的苦难。

- 言出必行，绝不随意放“空炮” / 094
- “秀”出自己的优势，让脚跟站稳 / 097
- 危困之时，做那颗扭转局面的“棋子” / 100
- 尽己所能，全力以赴 / 102
- 收敛锋芒，把锐气藏于心中 / 105
- 不怕犯错，就怕不改正 / 108

担责要有勇气 | 第七章

遇事就缩头，出了问题不是逃避就是将责任推给别人，这是处世之大忌。真正令人敬佩的人，都是敢于担当之人。所以，要想让自己的人生一片光明，我们必须诚实地面对自己的责任，而不要学鸵鸟一样把头埋在沙子里。

- 破釜沉舟的勇气，源于对梦想的承担 / 110
- 失职不失责，敢于承担真英雄 / 114
- 要想赢得起，得先输得起 / 116
- 不为冲动埋单，考虑成熟再行动 / 118
- 力行公道，做下属的“挡箭牌” / 120
- 果断放弃，也是一种担当 / 123

下篇

不忘初心，方得始终 做人要懂修心

第八章 | 静心，静能生慧

综观现代生活中的人们，更多的是马不停蹄地忙碌，是不安地躁动。殊不知，真正美好的人生，是需要超脱于忙碌与躁动之外的，它的名字叫“心静”。我们若能做到内心平静，一些本来会激起自己愤怒情绪的事情都会迎刃而解。

聆听生命中花开的声音 / 128

孤独，是一种心境 / 131

是谁打扰了你的安宁 / 134

心有“阿Q”，万事皆可净 / 137

静一静心，忍一忍冲动 / 140

吃亏，常可化敌为友 / 143

第九章 | 素心，淡然空灵

人性中对私利的要求而改变了自己的心境和心界，使人与人之间充满了虚伪和奸诈，最终导致人间真情的丧失，仅仅剩下对功利的追逐和虚伪的人情。超然物外，则能以超常的人格魅力摆脱世俗虚荣，保持人与人之间的真诚相处。

克服浮躁，做心淡恬静“素心人” / 147

远离诱惑侵扰，不做欲望的奴隶 / 149

用淡定的心“驾驭”生活的路 / 152

跳出成功的“躯壳”看自己 / 155

做一个空杯子，人生就永远是新开始 / 158

放下，刹那便是春暖花开 / 161

定心，不为境转 | 第十章

“一心向着自己梦想奔跑的人，整个世界都会给他让路！”的确，没人能阻止你奔向伟大的前程。在成功者的身上，我们不难发现他们都有一个共同的特质，那就是只要自己认准了的事，都有坚定的信念。

谁说不完美就不值得爱 / 165

定下心来，弦断了也能把曲奏完 / 168

越把自己当回事，你就越危险 / 171

心不变，人就站得住脚 / 174

境随心转，做个快乐的智者 / 177

随心，洒脱平和 | 第十一章

一个人的心态就是他真正的主人，要么让自己去驾驭生命，要么让生命驾驭自己，而自己的心态将决定谁是坐骑，谁是骑师。只有废弃狭隘的思想，葆有开朗大度的心胸，才能淡泊洒脱，才会有坦荡的人生之路。

花开花落，让一切顺其自然 / 180

想要心随所愿，就要随遇而安 / 183

持一颗平常心，过禅意的生活 / 186

不钻牛角尖，身心均自在 / 189

缘分有聚散，最好是眼前 / 192

假如生活欺骗了你，就要去适应它 / 195

宽心，豁开天地 | 第十二章

每个人都有处理伤口的经验，小伤口消毒涂药，大伤口缝合打针，留下的伤疤有待时间抚平。与其追逐着过去的伤悲，不如看开一点，赶快打点行装奔赴未来，人生有那么多东西值得你去经历，更好的事物正在前方等待着你。

生气，是因为心不够大 / 199

恨我的，我置之一笑 / 203

- 不能掌控他人，却可掌控自己 / 206
- 聪明人，凡事都往好处想 / 209
- 苦闷惆怅，是因为你不够阳光 / 212
- 忌妒他人的优秀，不如增强自己的才能 / 215

第十三章 | 正心，大道天成

我们难免遇到一些挫折和麻烦，比如工作中感觉不顺利，比如生活中感到疲惫不堪。这时候，我们没必要抱怨或者沮丧，我们最需要做的就是将以前画上句号，做好现在的自己，然后以全新的姿态开始新的一天。

- 常自省，为自己修身养性 / 219
- 端正人品，是衡量人生价值的标准 / 222
- 正直守信是无价宝，值得用生命去维系 / 226
- 没什么比忠诚更显高贵 / 229
- 要勤奋，唯独劳动能创造神圣 / 232
- 脚踏实地，才能走出一条康庄大道 / 235

第十四章 | 善心，福往福来

真正的强者，都具有悲天悯人的情怀，“哀民生之多艰”，并愿意尽一己之力给弱者以帮助。历史上伟大人物莫不如此。我们应该学会善待他人，相信每一个来到你身边的人都是来自上帝的恩赐，而你赋予他人的每一次善行都必有回声。

- 善是以爱为圆心，以幸福为半径的圆 / 239
- 奉献此生，生命将不再遗憾 / 242
- 以慈悲之心，善待每一个生命 / 245
- 尊重他人，是获得尊重的前提 / 248
- 送人玫瑰，留下手中持久的芳香 / 251
- 心生慈悲，处处结善缘 / 254
- 因果循环，福祸相依 / 257



上篇

我志扬迈，风生水起
做事要有气质

第一章

做事要有灵气

世事洞明皆学问，人情练达可成功。面对人世间纷繁复杂的事务，有的人能应付自如，有的人则无所适从。一个人的前途与命运如何，最终将取决于其做事的方法。

话说得巧，事情才办得妙

一直以来，受传统观念影响，人们都认为说得好不如做得对。那种“见什么人说什么话”的做法会被列入见风使舵者的行列，是让人嗤之以鼻、不屑一顾的。

不过，随着时代的发展，人们的思想观念也逐渐转变，已经有越来越多的人似乎对说话要说得好听有了一定的认同。

事实上，把话说得好听，并不是要我们油腔滑调、油嘴滑舌，而是在为人处世中保持一种侠义之气，不小肚鸡肠，不斤斤计较。这样会让我们的表述富有弹性，也有利于我们平衡人际关系，以便让自己能够在周围的环境中“吃得开”。

刚走出大学校门两年的江镇，现在已经是某著名食品公司的部门经理了。这一

职位的获得，可不是什么“裙带关系”的作用，而是江镇自身的高情商来赢得的。

两年半前，刚进入这家公司的时候，江镇只是个小小的业务员。在做业务员的日子里，江镇和客户的关系就跟朋友一样，因此他的业绩也是蒸蒸日上，年底统计的时候，他比那些做了三四年业务员的同事都强很多。

在优秀员工表彰大会上，领导让江镇和大家分享一下他在做业务员的过程中最重要的感受。江镇没有隐藏，把自己的经验谈了出来。他告诉大家，他与客户相处有一个独特的方法，就是“见人说人话，见鬼说鬼话”。大家听了，都感到好笑又好奇，期待着江镇具体解释一下。

江镇说，如果遇到像“人”的客户，他就用“人”的方式与其说话；如果遇到似“鬼”的客户，就用“鬼”的方式与其过招。江镇还举了个例子。他说，有一天，江镇自己要去拜访两位客户，见到第一位像“人”的客户王总，江镇面带笑容地说：“王总，早上好！”

“是小江呀，我们好久不见了，你最近怎么样？工作还顺利吧？”王总回应道。

江镇马上回答说：“我还不错，公司正在调整产业结构，准备推出一些新的优惠政策。”

听到这里，王总立马来了兴趣，忙问道：“什么政策？对我们大客户优惠得多吗？”

接着，江镇不紧不慢地说：“当然，您这么支持我的工作，我有好消息当然得马上告诉您。我今天来就是跟您说这件事情的，您现在方便吗？”

“当然，你跟我好好讲讲。”

结果自然是顺利“拿下”了王总这个大客户。

和王总告别后，江镇去见了第二位似“鬼”的客户朱总。江镇嬉皮笑脸地说：“朱大老板最近在哪儿发财呢？您都把我给忘了吧，电话也不给我打一个，网上也总不见您。”

朱总也笑道：“你这臭小子，居然还挑上我的理了？我忙着赚钱呀，还不是

为了支持你的业务嘛，去年我赚的那点钱，不都投到你们公司了嘛！你小子，吃香喝辣的，也不知道关心我这穷人的死活……”

“嘿嘿！”江镇憨憨一笑，说道，“不跟你比贫了，我有正事和你说。我们公司最近新出台一个优惠政策，具体情况是这样的……”

同样是江镇，但在不同的客户面前，他却运用了两种截然不同的说话方式。这两种方式，不但让两个客户心情愉快，而且也让江镇顺利拿下了两笔订单。江镇的成功正在于此吧！

通过这个案例我们可以感受到，一个人要想把事情做好，先要把话说得好。或者说，如果能够在说话时体现出一种巧妙的“江湖侠气”，那么事情的成功概率就会大增。

要知道，在社会高速发展的今天，那些勤勤恳恳的老黄牛已不再是时代的宠儿，能说会道才是游刃有余的锐利“武器”。

在20世纪40年代，西方国家就把“口才、金钱、原子弹”列为世界上生存和发展的三大法宝。到了60年代，又将“口才、金钱、计算机”看成最具力量的三大武器。可见，怎样说话、说什么话一直是名列榜首的。虽然说话是个看似简单的活动，其实质的作用却不容小觑。

29岁的赵妍在一家大型公关公司担任策划经理。她思维灵活，博学多才，有着很强的策划能力。但是在这家公司工作了5年之久，她却一直没能得到提升。

到底是什么原因呢？

原来，都怪赵妍是个“不太会说话”的人。用她的上司的评价就是：太实话实说了。

比如，有一回，赵妍的顶头上司杨总监告诉她，要给一家IT公司的新产品做一个宣传案的策划。策划部开过讨论会之后，赵妍便完全按照策划总监的指示做了策划案。