

金融题材长篇小说
填补中国文学的又一个空白……

悲情的资本

朱金亮◎著

贫者自卑，富者虚妄，

当一个女人爱上两个极端的男人，她的一生会变成怎样？

一个孩子的身世之谜；两大集团的股权之争；三位同窗的爱恨情仇。
银行、股市、房市；原罪、旧罪、新罪；爱情、亲情、迷情……

不同阶层，不同诉求，不同选择，不同命运。

一部反映富二代、官二代与平民子弟思想情感激烈碰撞的长篇纪事，
道出资本魔方里造化弄人、真假难分、欲罢不能的秘密。



凤凰出版社

悲情的资本

朱金亮◎著



重庆科技学院图书馆



1256186

凤凰出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

悲情的资本 / 朱金亮著. — 南京 : 凤凰出版社,
2011. 12
ISBN 978-7-5506-1034-7

I. ①悲… II. ①朱… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字 (2011) 第245836号

- | | |
|---------|--|
| 书 名 | 悲情的资本 |
| 著 者 | 朱金亮 |
| 策 划 | 泰州凤凰文化发展有限公司 |
| 责 任 编 辑 | 韩凤冉 |
| 出 版 发 行 | 凤凰出版传媒集团
凤凰出版传媒股份有限公司
凤凰出版社(原江苏古籍出版社)
发行部电话 025-83223462 |
| 集 团 地 址 | 南京市湖南路1号A楼, 邮编: 210009 |
| 集 团 网 址 | http://www.ppm.cn |
| 出版社地址 | 南京市中央路165号, 邮编: 210009 |
| 印 刷 | 泰州市隆泰文化传播有限公司
江苏省泰州市海陵区夹河路50号
独立车间: 海陵区苏陈工业园区南园区, 邮编: 225300 |
| 开 本 | 718×1005毫米 1/16 |
| 印 张 | 26.5 |
| 字 数 | 434千字 |
| 版 次 | 2011年12月第1版 2011年12月第1次印刷 |
| 标 准 书 号 | ISBN 978-7-5506-1034-7 |
| 定 价 | 35.00元
(本书凡印装错误可向承印厂调换, 电话: 0523-82225559) |

开发区支行开业选的是良辰吉日，好日子有好开端，吴立平的事业就是从这天开始的。

开发区支行是华商银行A市分行乃至A市银行业第一家经营性支行。在业内，经营性支行是新叫法，以前规格高的叫办事处，次之叫分理处，再有就是储蓄所。在级别上，经营性支行仍是股级单位，与原先的分理处同等级别，但是，经营性支行一把手叫行长，分理处一把手叫主任，名称不同，成就感明显不同。

A市是一个新兴地级市，开发区其实还未完全成气候，华商银行A市开发区支行作为国有商业银行的分支率先进驻开发区，某种程度是迎合了时势的需要。

揭牌仪式上，A市市长谢自雄作了即兴讲话，他讲了我国即将加入WTO的大形势，讲了A市2001年经济金融发展规划，强调了金融在现代经济中的核心地位和作用，随后讲了华商银行率先进驻开发区的重要意义，层次鲜明，很有鼓动性。谢市长是A市政府一把手。一般而言，一个银行网点开业至多开发区管委会主任出席，谢市长赏光是因为他的公子谢取东在分行任公司部主任。谢取东与吴立平是多年的老同学，吴立平向谢取东提出邀请谢市长出席仪式的时候也只是个试探，但谢取东一口就答应下来，这让吴立平很长面子。

其他领导的讲话吴立平并没有听进多少，稿子都是事前拟好的，吴立

平所关注的是所有程序顺利进行，不出半点差错。

最后，谢市长与分行程平行长共同揭下开发区支行营业牌上的红绸布，掌声、鞭炮声中，每个人的脸上都堆满了笑容。

吴立平拿着礼品，一一送走嘉宾，内心跌宕起伏，他收起揭牌的红绸带，心中的感觉尤如当初面对妻子的处女红一般。

中午12点，金碧辉煌大酒店的午宴准时开席，不一会儿，大家就格外热络起来。从谢市长、开发区管委会王主任、人民银行祁行长、分行程行长、重点客户一圈敬下来，吴立平应付自如，没有一点生分的感觉。席间，分行程行长有意无意中多看了吴立平两眼，吴立平留给程行长的印象是大气可为，很有培养前途。

很晚，吴立平回到家中，妻子贾怡已经睡着。

吴立平难以入睡，酒精完全支配着他，浑身亢奋。他看了看贾怡，上床的动作有意弄得很响，他凑过去，用满口的酒气在她鼻前吹了吹。贾怡没理他。他赖上去，调皮地碰她的唇……贾怡带着睡意眯着眼睛说，又喝那么多酒啊，今天还好吧？吴立平说很好很好，一切顺利。说着就把贾怡搂到怀里。她轻笑，没再出声，顺势给了他最恰当的位置。她知道吴立平此刻需要什么，她也一直以为自己的一切都属于他，所以，除非来例假，从不拒绝他的要求。她爱他，虽然从来没有体会到那方面的乐趣，但满足他的要求已成为习惯，她把这种习惯理解为妻子的义务，理解为对自己男人的深深的归属。

吴立平最终又是草草了事，他抱着贾怡，看着她再次入睡。说实在的，他在这方面没有过高的要求。他总是这样安慰自己，男人不应该只在一个点上寻找乐趣，应该是一个面，一个立体，很大，很高，才会有出息。

他喜欢的一句话是一切基于信念和选择。他认为信念比什么都重要，有信念就有大方向，就会自动抛开许多邪念，隔离许多诱惑。他把人与欲望比喻成水，认为方杯水方，圆杯水圆，选择往往决定一切。他在笔记本上还记了这么一句励志名言：人的一生，改变命运的机会大约只有五次。他在后面又添了一句：像我这样一种出身的人，只要错过一次，下次机会就不会再来。总之，他想成为有思想有追求有地位的男人。这就是他的人生态度，但命运执意要与他开玩笑。

吴立平习惯性地点了支烟。整个屋子，满满的温情，所缺的应该就是一个孩子。他想孩子已经很久了，结婚五年，他一直在盼，但一直没有盼

到。这是他的一块心病。

贾怡熟睡的样子很美，脸上散发着淡淡的柔和的光晕。单从贾怡脸上的气色来看，她那方面应该没有什么问题，但世上的事很难说，尤其是那方面的事。吴立平一直以为，他们这么多年不育，一定与她的情绪有关。这种想法一直埋在他心里，从来没有与她敞开讨论过。他曾经到一家知名医院咨询过，医生建议他带妻子一起来，他放弃了这个念头。

他爱贾怡。爱，对于吴立平而言，不是一个随随便便说出口，随随便便对人说的字。他认定自己是一个传统的男人，骨子里从来没有婚外情和离婚的观念。

贾怡一毕业就进了保险公司，刚开始是业务员，现在是一个部门的经理。原本她可以嫁得更好，母亲认可的那一位有钱有势，但她坚定地选择了吴立平。贾怡表面柔弱内心坚强，身上有一股甜美女人的味道。贾怡的母亲曾对他们的婚事极力反对，是贾怡的坚定、涵养，最终使他与她的家庭靠在了一起。自结婚之日起他们就承担着巨额的房贷压力，都说贫困夫妻百事哀，但贾怡很会过日子，保险也做得很好，里子、面子上的事都拿捏得很准，一种男人受用的温暖让吴立平很享受。

但，正因为如此，吴立平对贾怡一直怀有很深的愧疚，这种愧疚缘于他一辈子无法对她说清，又很想说清的事情。这与另一位女人有关，这个女人她在结婚前一天决意把第一次给了他。虽然他与她在一起只有一次，但那一次仿佛是绝唱，从此，他与贾怡做那事一直无法专心无法纯粹。这个女人直到现在还无法从他的生活中抹去，因为她的丈夫是自己的同学、朋友、兄弟、上级，也就是谢市长的公子谢取东。吴立平不知道未来还会发生些什么，但他预感到一切并没有结束，某时某刻某种东西一直在某地等着他，可能会让一切玩完。

这十分要命，因为，这种不确定性是一种无形的威胁，让他无法坦然地面对妻子，面对兄弟，面对生活和事业。

第二天，吴立平来到分行程行长办公室。与程行长的这次见面他整整合计了一晚，虽然一个小小的网点主任直接与分行行长沟通属于越级，但吴立平想，自己一没后台，二没经济实力，除了一身胆其它什么都没有，既然开发区已成为全辖第一家经营性支行，大胆尝试大胆闯是自己的唯一出路。

对开发区支行来讲，发展面临的问题不少，开发区的工商企业相对较多，但储蓄来源不丰富，现在的形势与网点搬迁以前恰好相反，所以原有的经营模式不改变，很难打开新的局面。

吴立平有很多设想，也很大胆，他想要建立一支专业化的客户经理队伍，工作重点由柜面服务转向市场营销，客户经理素质要足够好，人员要由现在的一人扩充到十儿人。他想借鉴新兴股份制银行的做法，引入类似于他们的灵活机制，比如进行薪酬改革，建立符合发展要求的考核机制，让市场化的东西取代行政化，建立真正意义上的现代商业银行运营发展机制。当然，吴立平知道，再多的设想自己的能动性太小，必须借助上面领导的力量。

吴立平在程行长办公室把自己的想法一股脑儿地说了，他的意思很明了，想做改革的试验田，闯一条新路。

程行长宽额浓眉，脸色红润，天生长就了一副领导的派头，对眼前这位年轻人的新想法很感兴趣。他对吴立平说，最近新兴股份制银行相继入驻本地，像招商、浦发，机制很活，竞争力很强，一个新设的单个支行，人员二十多个，短短几个月存款就是好几亿，投入产出国有银行没法比。这样的市场冲击力让我们思考甚多。你有这些想法，说明你对网点的定位和未来发展作了思考。你提的几个问题，分行行长室也一直在考虑，确实是经营性支行发展过程中所要解决的。分理处向经营性支行转变是一个长期趋势，经营性支行作为新生事物，不能只是改个名字而已，机制问题必须要解决。分行党委已确定下周专题研究这个问题，开发区支行可以在这方面作一些探索。你回去写一个专题报告，意见、建议和想法一并提交给办公室，对错没有关系，大胆提，方向由分行党委来定。

吴立平受到鼓舞，话题打开，发散性地又讲了不少。

这时，有人敲门。

“请进。”程行长话音刚落，立起身来，满脸笑意，“蓝董，请坐！请坐！”

听到“蓝”字，吴立平的心顿时揪到了嗓子口。他连忙起身，给客人泡了一杯茶，趁机脱了身。

憋着一口气出来，吴立平是闭着眼睛进电梯的。

刚才的蓝董不是别人，是大蓝集团的董事长——蓝其天，拥有全市最大的上市公司。本来，蓝董拥有怎样一个公司吴立平无须紧张，关键这位蓝董是蓝梦飞的父亲，谢取东的岳父。提起蓝梦飞，往事历历在目，蓝梦飞的面容即刻浮现在他面前。那段烟花般的爱情，如此短暂，刻骨铭心。瞬间的思想短路之后，他又回到了现实，这么多年过去了，她依然是他此生最大的心结。

走出分行大门，吴立平再一次注意到两侧高大威严的铜狮，自己考上重点中学后曾与谢取东一起在这玩耍，往狮子嘴里塞杂物，结果被银行保卫科的人赶走。俩人说长大了要当这里的领导，要狠批这个赶他们走的人。时光飞逝，铜狮还是原来的铜狮，如今，银行大厅值勤人员已换成了保安，银行的神秘早已不再，年少轻狂的心境已完全找不回来。

吴立平正准备打车回支行，但转念一想停下了脚步。略作犹豫，又走进了分行大楼。

他敲了敲分行公司部的门。

主任谢取东正在看材料，见吴立平进门，笑着站起来，说：“立平，是你啊！”

吴立平掏烟，给谢取东点上，随口问道：“在忙啊？”

谢取东说：“还好，私事，几家银行在处理不良资产，拍卖的都是二手房、烂尾楼，想买一点，自家银行的处置房不便买，兄弟行的拍卖房买了不会违规。噯，你有兴趣也可以买点，三文不值二文，便宜，有得挣，至于办证嘛，有点难度，但是你不用担心，我来帮你办。”

吴立平答道：“我哪有那个实力，每月房贷就够我受的了。”

谢取东点点头，问：“支行新成立，需要帮忙的地方说一声，老同学不需客气。”

吴立平没有跟谢取东客套，他把见程行长的事跟谢取东粗略地说了一下，但只字未提碰见他老岳父的事。谢取东赞同吴立平的想法，说关键时刻一定会推一把的。

一支烟的工夫，谢取东的手机响了三次。

谢取东接听第四个电话时，一脸温和，语气柔和：“梦飞啊，中午我肯定去，你就放心好了。”

吴立平刚刚平覆的心又往上一提，他知道给谢取东来电话的正是蓝梦飞。这时吴立平的手机也响了起来，谢取东还在接电话，俩人刚挂电话，

不同的手机铃声又同时响了起来。吴立平见谢取东实在太忙，简单聊了几句，便回到支行。

很快，吴立平关于经营性支行机制改革的专题报告提交到了分行办公室。

分行党委会如期举行。吴立平的报告人手一份，交流很充分。

程行长作最后总结：“经营性支行改革的必要性无需多讲，主要是如何改革，如何在银行业对外资开放的大背景下加快改革进程，适应竞争形势的需要。综合大家的意见，主要从三个方面入手：第一，在经营性支行试行年薪制，干好干坏真正在分配上体现出来，大幅度拉开差距。第二，建立一支真正意义上的客户经理队伍，通过机制创新促进营销方式的根本性转变。第三，为求稳妥，先在开发区支行进行市场化改革试点，完全以新兴商业银行的模式进行资源配置，赋予独立的经营权。当然，有一个前提，就是要有倍增发展的速度，改革的成果要能够实实在在地体现出来。”

伴随着程行长抑扬顿挫的总结，一场改革的序幕徐徐拉开，吴立平成了这场改革的核心人物。

很快，分行下发了经营性支行改革试点的通知，从议事到决策实施，速度之快令吴立平惊讶。文件对开发区支行发展是开创性的：第一，开发区支行成为改革试点行，行长实行年薪制，级别类同正科级，由分行直管。行长人选面向分行系统公开招聘；第二，开发区支行新增十个人事指标，在分行人力资源部的主持下，面向银行业公开招聘十名专职客户经理。客户经理同样实行年薪制，理论上薪酬总额是目前收入的三倍。与此相对应，客户经理独立营销的任务指标也是现在的数倍；第三，给予相应的信贷审批权限、财务和人事管理权。

吴立平对程行长的改革魄力十分钦佩，只是对支行行长的公开竞聘心里没底，但凭直觉，他的改革试验者的位置不会改变。

谢取东把开发区支行改革的事告诉蓝梦飞的时候，蓝梦飞只是简单地问了几句关于吴立平的情况，比如，改革后开发区支行行长还是吴立平吗？这么一个试点真能把新兴股份制银行的机制复制过来？等等，问得无关紧要，不着痛痒。

“吴立平算是找到平台了，这是好事。”谢取东躺在床上，看着中央二套经济半小时，说得漫不经心。

蓝梦飞没有再答话，眼睛盯着电视，自个儿想着心思。她眼前浮现的是中央财经大学的老宿舍，浮现的是谢取东、吴立平面对不同事物不同的态度以及不同场合不同的表现，然后深深地吸了一口气。

蓝梦飞、谢取东、吴立平三人一起念高中，后来又一起考入中央财经大学，七年同窗，彼此之间结下了深厚的情谊。

电视上播放的是访谈节目，标题是：中国加入WTO银行业怎么办？主持人与两位嘉宾围绕“狼来了”的话题进行深度解读。躺在里床的谢取东看着看着，转过头对蓝梦飞说：“递张便笺纸过来，我记点东西。”

蓝梦飞顺手递上，紧挨着看他做记录，附和着读，读着读着半个身子就贴到他背上。

谢取东笑了笑，扭头在蓝梦飞脸上亲了一口。蓝梦飞很快就窝到谢取东怀里，柔声说：“取东，你看我们真应该再添一个女儿。”

谢取东怀抱着蓝梦飞，下巴在她的脖子和肩部挠痒痒，戏谑道：“又来了，看你想女儿都想疯了，现在，你这是想女儿还是想我？”

蓝梦飞笑着说：“想女儿就是想你嘛！”

谢取东问道：“你这么一个大老总，哪有时间歇下来生二胎？”

蓝梦飞是大蓝科技的总裁，大蓝科技隶属大蓝集团，蓝梦飞不喜欢谢取东在家里也把她当总裁看。她说：“我首先是个女人，你的老婆！”

谢取东说：“多个女儿当然好，可现在时机还不成熟，再说加力这么可爱，又是男孩，再生一个总觉得对他的疼爱会减少一半。”

蓝梦飞撒着娇倚在他双腿上，转过脸来对他说：“不会的，忙只是一种错觉，许多看似非忙不可的事情一旦放下也就放下了。再说加力有个妹妹，也就有伴了，不需要现在左手跟右手玩，多好的事啊！我爸妈只生了我一个，那是我妈身体不好，多子多孙这个重任我是必须要完成的！”

“以后再说吧，不过，现在得让我先练练！”谢取东边说边压了过来，进入状态。

看着谢取东如狼似虎的样子，蓝梦飞不再说话，跟着他的节拍，生动起伏。

完事之后，谢取东呼噜声很快响起。蓝梦飞睡不着，看着熟睡的丈夫，她不由自主地吻了吻他的脸，内心说：“取东，我真的想为你生一个儿子！”

她小心下床，简单冲洗后来到隔壁加力的房间。她坐在加力的床前，呆呆地看着安然入睡的加力，又一次习惯性地进入茫然无措的状态。

加力是她此生最揪心最隐晦的痛！

开发区支行行长竞聘的日子如期而至，参加竞聘的其他人员没有对吴立平构成威胁，吴立平以压倒多数获得分行党委会通过。

面向银行业公开招聘客户经理在全市引起了很大的冲击波，这是A市国有银行改革的重大动作，全市各大媒体纷纷报道。

吴立平坐在客厅里，慢慢喝茶，中午现场招聘的情形电影一般在脑海里又过了一遍。这两天真够忙的，今晚的空闲是因为要收看程平行长接受电视采访实况。

程行长保持他一贯的儒雅作风，公开招聘被提高到一个新的高度：“中国即将加入WTO，外汇业务将首先向外资银行开放，另一方面，新的股份制银行陆续登陆本地，引起我们对国有银行体制、机制和理念等深层次思考，需要我们以人事制度为突破口进行改革创新，应当讲，分行各项事业改革仅仅是拉开了序幕。”

“那么程行长，这是否意味着我们国有银行的发展模式存在问题？”主持人问。

“不能绝对地看，国有银行与外资银行的定位并不相同，国有银行的优势在于网点渠道，在于平民化与高端路线的有机结合，我们面向同业公开招聘客户经理，进行体制、机制创新，真正目的是做强网点渠道，打造我们的核心竞争力。其实，我们一直重视优质高端客户也就是VIP客户的拓展与维护，只是没有绝对地独立开来。”

“那分行对于VIP客户的拓展有哪些新的考虑？”主持人很有专业水准。

“年内，分行将建设本地银行业第一家理财中心，这是服务高端客户的专业渠道。我们在服务好大众客户的同时，将加快理财服务体系建设，优化客户结构，提升集约化、专业化水平，提升发展的活力。”复杂的问题在程行长嘴里说得通俗易懂。

“那么，国有银行与外资银行相比真正的短板在哪里呢？”

“还在于体制、机制和观念。简单地说，我们还没有实现市场化，这包括用人机制、薪酬体系、效益核算机制的市场化，我们的最终目标要实

现市场化运营，使行政式的东西彻底淡化。”

.....

电视机前，吴立平很是激动，他那个专题报告的许多观点都得到了程行长的认可。吴立平在家里来回转着圈子，踌躇满志，满脑子思想火花在碰撞。

这时，贾怡回到家中，说：“立平，今天是你爸生日，中午你忙于招聘，我一个人下了乡，你爸妈居然都不在家，我只好把东西放在家里，一个人又上来了。”

“哦，我还真忘了，现在8：30。”吴立平看着表，欲言又止。

贾怡明白吴立平的意思，说：“现在下乡不晚。”

的士在黑暗中穿行。其实吴立平明白，过去家中无论是父母还是自己，生日的含义就是一碗净面，唯一的仪式是这碗面起锅前首先捞起。面条根根完整意味着长远。父母勤劳、迷信，生活就是日复一日的重复，简单而朴实。

40多分钟，吴立平和贾怡来到家中。吴立平生于斯长于斯，对乡下老家有着特殊的感情。

“妈！”吴立平未入门声先至。

“你们怎么现在回来了？！贾怡，你俩吃过晚饭了吗？”吴立平的母亲眼睛不好，背已经驼了。

“吃了，爸呢？”贾怡问。

“今晚工地开夜工，要到9点才休工。”

吴立平的父亲是一个老瓦工，操着一把瓦刀爬高上梯，支撑着家庭的开销。

“妈，不是说好不让爸出去做的吗，这40度的高温，那么长的劳动时间，身体会累坏的。”吴立平心中很不是滋味。

“我也说做瓦工难听，现在你升了职，在外面要图个面子，可他就是听不进！”

“妈，这不是面子的问题，爸这把年纪了还这么辛苦，我们做儿女的也放心不下呀！”贾怡接话说。

“你爸的脾气我扭不过他。就说上次，镇上机械厂招门卫，他们对你

爸倒是中意，可你爸去了几天就不想呆了，决意要回来，说一辈子就熟悉那手艺，闲下来身体反而不适应。这些天，晚上我都特地给他加伙食。”

“妈，今天是爸的生日，中午，我有事没能回来。”吴立平视线突然停留在墙面镜框上，父母的老照片依旧挂着，时间似乎静止了几十年。

“这哪能忘，早上，我就给他吃了面条。你们呀用不着这样兴师动众！”吴立平的母亲看了看挂钟，说，“也快回来了。”

“妈，现在的收入是原来的双倍还多，用不着爸这么辛苦了。”贾怡忍不住又说。

“贾怡啊，你们的房贷还没有结束，我们老俩口能挣一个是一个，毕竟可以帮你们减轻点负担。这年纪一上身，用钱的地方处处算不住，都怪这家底薄，让你跟我们一起受苦了。”

正说着，吴立平的母亲走出门外，沉闷的自行车声对她而言已经约定俗成。

出现在吴立平眼前的是父亲瘦黑的身影，湿漉漉的，浑身没有一处干斑……

今天是谢加力7岁生日，一家人在五星级的希尔顿逸林酒店为小家伙庆生。

“来，给外公抱抱！哎，整天忙啊忙，顾不上这个小宝贝哦！”蓝其天抱起谢加力，完全没有了集团董事长的架子，“你这个小家伙，人虽小，可外公的下属都知道你的地位比我还高，你的照片在外公桌子上，他们每天是擦了又擦。”

“外公，那你们怎么不叫我董事长而叫加力呢？”加力的话把大家都逗乐了。

“加力啊，你要多吃米饭快快长，长大了就当董事长，来，这是外公给你的礼物！”蓝其天满脸笑容。

“是什么呀，这么小？”谢加力捏着包装，天真地问。

“加力，怎么跟外公说话呐？可不能没规矩！”蓝梦飞在旁边提醒。

“你打开看看嘛，这可是上次你要的！”蓝其天笑着说。

加力打开包装。礼物是一枚印章。加力拿到礼物开心地跳起来：

“耶！是我喜欢的那种！妈妈！给我拿红油，我现在就要玩！”

“这里哪有红油！”蓝梦飞一边对加力说，一边不解地问父亲，



“爸，您怎么给他刻印章啊？”

蓝其天笑着说：“上次在公司，小家伙看见我的印就要求给他也弄一个！这事我后来给忘了，前些天猛然想了起来。这枚印也是上等玉石做的，跟我的一样大小。我啊天天在盼喔，盼小家伙快点长大，我好彻底交权！”蓝梦飞的母亲因癌症去世得早，这些年，加力带给了他不少快乐。

“加力，过来看看，这是什么呀？”谢取东的母亲对加力招了招手。

加力滑走过去。“它怎么这么重啊！”加力拿着一条小金鱼，高兴得蹦了起来。

“这条小金鱼可是你爷爷托人定制的，是不是跟你书本上的小金鱼一模一样啊，下次也给爷爷讲讲小金鱼的故事好不好啊？”

“好的，爷爷勾手！”爷孙俩勾手的时候，谢市长很是开心。

“加力，奶奶这儿还有一个小铃铛，在华孝寺开过光的，来，奶奶给你带上它，保佑我的乖孙子身体健康，学习进步！”

华孝寺是A市最大的寺庙。在谢加力出生以前，华孝寺高住持曾给谢加力测算了生辰八字。为了与时辰合拍，市人民医院专门开会选派专家负责，但最终加力不听安排，在蓝梦飞剧烈的腹痛中提前一天呱呱落地。据说，医院院长后来调离，实际上就与此事有关系。

“18层富贵蛋糕，祝生日快乐！”

“佛跳墙，请慢用。”服务员的片言只语都体现着五星级服务的内涵。

“亲家，来，我们干！”

“请！”

一家人在欢声笑语中尽享天伦。

二

红色宝马驶进蓝图广场，广场中央一尊振翅的飞马雕塑快速地从车旁掠过。这是纯欧式厂区，晚上灯光亮起，欧州风情美轮美奂。大蓝科技是国内首批厂区旅游试点单位，这一点让厂区的总设计师蓝其天很得意。

蓝梦飞径直走进大蓝科技总裁办公室，一进门就接到秘书打来的电话。

“蓝总，证券部王经理有事向您汇报。”

“请他进来。”蓝梦飞从财经大学毕业后不久，大蓝科技总裁的称谓就取代了她动听的名字，这是她父亲的安排，也是她个人的志向。七年来，大蓝科技业绩优秀，已成为A股响当当的科技股龙头。

王经理开门见山：“通过近阶段的密切跟踪，我们发现大蓝科技股价明显异动，股东数量呈快速集中趋势，经过调查，十大流通股股东中新进五家，月交易量虽然看不出太大变化，但我们怀疑其间有问题。”

蓝梦飞皱起眉头，问：“新进来的五家机构有没有关联性？”

“这还在调查之中，据我们分析，肯定有新机构在收集公司筹码，炒作公司股票。”

“最近没有证券机构上门调查呀，你们的判断呢？”蓝梦飞问。

“我们公司股权分散，上市之初集团没有绝对控股，理论上存在被恶意收购的可能性。”

公司的股本结构很快浮现在蓝梦飞眼前。大蓝科技于1994年A股公开上市，公司股本结构中大蓝集团20%，蓝梦飞持有10%，谢取东的母亲代谢

取东持有10%，华砢公司12%、大前集团1%、力量科技1%、西华实业1%、社会流通股45%。总体来看，大蓝集团可控股份只占总股本的40%，其中还包括谢家10%。蓝梦飞想了想，说：“公司本身经常被机构炒作，从目前公司股价水平来看，炒作的获利空间还不小，你们密切关注盘面的变化，严格遵守信息披露的程序和规则，未经董事会批准，不得接受任何媒体的采访，同时，本周内形成一个报告给我。”

“好的。”王经理随后告辞。

蓝梦飞拨通了父亲的电话，把相关的情况向父亲进行了汇报。

“梦飞啊，这种情况集团已经注意到了，我作了两手准备，当前直接参与炒作，从我们吸筹情况和过往经验来看，实现10%左右的套利应该没有问题。当然，如果情况发生变化，就不以获利为目的，进一步从二级市场购入流通股，只要集团公司实际控股比例达到41%，加上谢家手上的10%的股权，恶意收购的风险就可以排除。”蓝其天经受过大风大浪，说话的语气十分平静。

“购入流通股需要动用不少资金，这样的话，集团正常的现金流将被占有，资金有压力吗？”蓝梦飞问。

“这不是什么问题，何况，有些钱该花就得花。”蓝其天说。

“那行，爸，这边一有情况我立刻向您汇报。”

“好的，再见。”

蓝梦飞挂了电话。大蓝科技是蓝其天一生的心血，如果不是大蓝科技上市，蓝梦飞、谢取东、吴立平之间的游戏决不会在走出校园后一年断然结束。

当年，A市先后拿到了两个上市计划指标，初衷是帮助国企脱困，但几经重组，只凑到一家国企符合上市条件，于是民营企业进入了市长——谢自雄的视线。谢自雄并非资本运作高手，他之所以顺利拿到两个上市指标，完全是因为特殊的人脉关系，一位曾经与他一起插队的患难之交成了证监会的要员。

对于上市，蓝其天早就意识到是一次重大机遇，不仅可以无偿取得大量资金，还可以推动公司体制机制转变，实现质的飞跃，所以，当时他是志在必得。为了拿到大蓝科技上市的资格，蓝其天与几大巨头，特别是纯

波集团的角力几乎白热化，即使他以重组一家濒临倒闭的国有企业为交换条件，谢自雄仍然没有点头。最后，蓝其天提出赠送10%的自然人股份，谢自雄这才松口。但谢自雄知道这里面的风险太大，股权赠予的方式一时难以定夺。

蓝其天知道谢自雄的心思，但对于股权以何种方式赠送，怎样规避法律风险他自己也没有更好的办法。

法律障碍无法跨越怎么办？节骨眼上，蓝梦飞作出了一个出乎意料的决定！

“爸，我决定与谢取东结婚！”

女儿的话让蓝其天眼前一亮，棘手的问题似乎再也不是什么问题，但他很快又摇了摇头。

“我不能拿你一生的幸福做赌注！”蓝其天知道女儿心中真正喜欢的是穷小子吴立平。他在犹豫。

“爸，我是挺喜欢吴立平的，但相比之下，谢取东更用心，一个女人不就是想嫁一个对她用心的男人吗？”

“用心可不一定代表专心和真心！我只有你这么个女儿，所有的打拼说到底都是为了你的幸福，如果我贸然决定你的婚事，你妈会怪我的！”

“爸，谢取东是有缺点，但他对我是真心的，这一点我很清楚。这几天，我前前后后想得很透，我与吴立平是不可能的。吴立平一直都知道我喜欢他，但他总是回避我，躲我，极力掩饰自己的感情，以至于外人，包括谢取东，谁也不会把我们想到一块儿。我与吴立平之间有一种无形的距离，不同的环境，不同的家庭，不同的经历，其实这些本无所谓，关键是吴立平跟别人不一样，他自强、自尊、好胜，背后是压抑和自卑。我之所以喜欢他，就是因为他身上那股劲儿让我震撼，让我看到了其他男生从未有的另一面。但理智告诉我，他需要的是一个与他同甘共苦，一起奋斗，相濡以沫的妻子，即便我能做到，他也不会这样认为。”

“你爸爸也是出身寒门，许多东西是可以改变的，这一点你一定要看清楚。梦飞啊，你看可不可让我来跟他谈一谈，见过面再说。”

“我跟他说过多次，但他死活不肯来见你。他说，我与他之间不是爱与不爱的问题，而是适合不适合的问题，说两人即使相爱，如果不适合在一起，永远也不会幸福。”

“唉！他的观念有问题，一个男人怎么会有这么多顾虑？”