



国际证券法律与实务系列专著

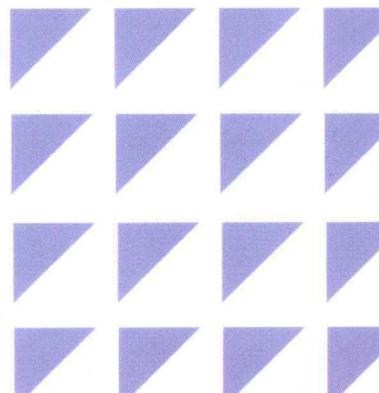
总主编 / 李国安

ON LEGAL ISSUES
OF ASSET SECURITIZATION
IN THE UNITED STATES



美国资产证券化 法律问题研究

张晓凌 / 著



中国商务出版社
CHINA COMMERCE AND TRADE PRESS

国际证券法律与实务系列专著
总主编 李国安

美国资产证券化法律问题研究

On Legal Issues of Asset Securitization in the United States

张晓凌 著

中国商务出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

美国资产证券化法律问题研究 / 张晓凌著. —北京：
中国商务出版社，2012. 4

(国际证券法律与实务系列专著)

ISBN 978-7-5103-0667-9

I. ①美… II. ①张… III. ①资产证券化—法律—研究—美国 IV. ①D971. 222. 8

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 059949 号

国际证券法律与实务系列专著

总主编 李国安

美国资产证券化法律问题研究

On Legal Issues of Asset Securitization in the United States

张晓凌 著

出版：中国商务出版社

发行：北京中商图出版物发行有限责任公司

社址：北京市东城区安定门外大街东后巷 28 号

邮编：100710

电话：010—64245686（编辑二室）

010—64266119（发行部）

010—64263201（零售、邮购）

网址：www.cctpress.com

邮箱：cctp@cctpress.com

照排：北京开和文化传播中心

印刷：北京密兴印刷有限公司

开本：787 毫米×980 毫米 1/16

印张：16.5 字数：279 千字

版次：2012 年 4 月第 1 版 2012 年 4 月第 1 次印刷

书号：ISBN 978-7-5103-0667-9

定价：45.00 元

版权专有 侵权必究

盗版侵权举报电话：(010) 64515142

国际证券法律与实务

系列专著编委会

主任 李国安（厦门大学法学教授、博士生导师）

委员（以姓氏笔画为序）

万 勇（深圳证券交易所中小板公司管理部副总监）

马建鸿（爱建证券有限责任公司投资银行总部董事、总经理、保荐代表人）

叶兰昌（北京市中银律师事务所合伙人、深圳证券交易所上市委员会委员、深圳仲裁委员会仲裁员）

邱永红（深圳证券交易所法律部副总监）

严 颖（湘财证券有限责任公司副总裁）

陈国尧（北京市中银律师事务所合伙人）

杜惟毅（中国金融期货交易所法律部副总监）

李鹏程（平安财智投资管理公司常务副总经理）

罗元清（北京市中银（深圳）律师事务所合伙人、深圳仲裁委员会仲裁员）

贺存勋（北京市中银（深圳）律师事务所合伙人）

郭洪俊（上海证券交易所发行上市部总监）

蔡 奕（深圳证券交易所综合研究所所长助理）

黎友强（齐鲁证券有限公司投行部董事、总经理、保荐代表人、律师、注册会计师）

总序

在经济全球化的历史潮流下,经济资源在全球范围内实现配置,产业结构在全球范围内进行调整,经济利益也在全球范围内重新分配。作为联结各种资本活动的平台,证券市场成为了资源配置、产业结构调整和利益分配的重要场所,其本身的运行也越来越呈现出国际化的特征,因此,当代证券市场已是一个全球化的市场。瞬息万变的证券市场的稳健运行,需要一套共同遵守的、公平的法律规范加以维系。而崛起中的中国证券市场的健康发展,更需要在借鉴国外先进监管经验的同时,营造符合我国证券市场特色和发展需要的法律环境。

中国的改革开放取得了举世瞩目的成就,2010年中国的GDP总量更超过日本成为世界第二大经济体。然而,与中国的经济实力形成鲜明反差的是,中国在国际金融事务领域的话语权并没有得到应有的体现。现有国际金融体系的游戏规则集中体现着欧美发达国家的利益诉求。中国作为新兴的市场经济体,如何不断完善和创新金融体制,并积极参与制定全球性的金融交易和监管规则,谋求对国际金融事务的话语权,正在考验着我们的智慧。

2001年12月,中国正式加入WTO,证券市场开放的步伐明显加快。经过五年的过渡期,到2006年年底,中国已全部履行了在加入WTO时所作出的证券市场开放承诺。2008年,中国证监会发布《中国资本市场发展报告》,提出了中国资本市场发展的中长期战略目标:成为公正、透明、高效的市场,为中国经济资源的有效配置作出重要贡献;成为更加开放和具有国际竞争力的市场,在国际金融体系中发挥应有作用。其中,提高中国资本市场的国际竞争力成为两大中长期战略目标之一。2009年4月14日,国务院在金融危机肆虐、世

界经济陷入低谷的背景下,不失时机地发布了《关于推进上海加快发展现代服务业和先进制造业、建立国际金融中心和国际航运中心的意见》,提出到 2020 年将上海建成与中国经济实力和人民币国际地位相适应的国际金融中心的目标。2012 年 1 月 30 日,国家发展改革委正式印发的《“十二五”时期上海国际金融中心建设规划》,指出力争到 2015 年基本确立上海的全球性人民币产品创新、交易、定价和清算中心地位,同时提出“推进上海证券市场国际板建设,支持符合条件的境外企业发行人民币股票”的国际板建设规划。中国政府提出的建设国际金融中心的构想,被普遍认为是中国力争参与制定全球性金融交易和监管规则,获取国际金融事务的话语权的重要举措,具有深刻和远大的政策深意。

QFII、RQFII、QDII 的成功运行,国际板的规划,证券期货经营机构与机构投资者参与国际市场,中国上市公司的海外并购等等,必将进一步推进中国证券市场的国际化。而只有完善的配套法制,证券市场国际化才可能稳健前行。随着中国证券市场逐渐形成全方位开放的格局,传统的证券监管理念和监管手段已不能适应逐步国际化的中国证券市场的发展需要。借鉴国外先进的证券市场监管经验,开拓性地构建符合中国证券市场发展需要的法律制度,适时解决我国证券市场发展过程中出现的各种法律问题,已是摆在我国证券监管机关和证券法学界面前的共同课题。本系列专著正是基于维护中国证券市场稳步发展的使命感,立足于中国证券市场的建设实践,借鉴国外先进的立法与实践经验及最新的研究成果,深入研究和探讨国内外证券领域的重要法律与实务问题,为我国积极参与国际证券法律实践及完善我国证券市场立法和监管实践提供一得之见。

鸣谢:本系列专著的出版,得到北京市中银(深圳)律师事务所和叶兰昌律师的大力支持,特此致谢!

“国际证券法律与实务”系列专著编委会
2012 年 3 月 13 日

内容摘要

20世纪70年代兴起于美国的资产证券化是一种创新的结构性融资方式。在护持金融创新的商事担保与证券法律制度推动下,资产证券化所特有的风险移转、流动性创造与信用再造功能得以全力施展。本书以资产证券化的交易结构为理论分析框架,在概览交易结构、详述担保法与破产法前置框架的基础上,提炼出资产证券化的基本操作机理。全书除前言、结语外,共分为五章。

前言部分揭示资产证券化的基本印象、美国资产证券化的起源与演进脉络、本书的基本框架和主要研究方法。

第一章首先论述传统型与合成型资产证券化的概念、交易结构和交易流程,指出从法学视角所阐释和构建的传统型证券化制度应在于如何有效规制基础资产“分割”,合成型证券化制度应在于如何经由信用衍生交易有效移转基础资产信用风险,在综述特殊目的实体组织形式与证券化产品法律关系的基础上,归纳出证券化法律机理的两条“主线”,从而为以下各章的分述作必要的铺垫。

第二章首先探讨功能主义交易定性进路下支持证券化交易的资产转让规则与担保权益“完善”规则,继而论证破产法中基础资产转让的法律风险与应对,以及破产法的抵销担保制度与ISDA主协议框架下信用支持合约对终止净额担保制度的衔接问题。第三章在对比司法标准与会计准则的基础上研判“真实出售”与信用风险转移的法律规则。第四章从资本充足监管的基本原理出发,详尽阐析银行参与资产证券化交易的资本充足监管规则。第五章对我国资产证券化的法律实践进行实证考察,并提出完善我国证券化法律框架的具体设想。

结语部分对资产证券化交易结构的法律机理进行总结,提出规范与推进我国资产证券化操作的六大要素,主张资产证券化的分散风险功效并不因次贷危机的“归罪”而泯灭。

关键词:资产证券化;交易结构;资本充足

Abstract

Asset securitization has its origination from the United States of America in the 1970s as an innovative structured financing. Impelled by the legal system of commercial security and securities to uphold financial innovation, asset securitization has fully developed its function of risk transfer, liquidity creation, and credit reengineering. The theoretical framework of this dissertation is established in the trading structure of asset securitization. After generally viewing trading structure, expatiating on premise framework of security law and bankruptcy law, the author abstracts the essential operational rationale of asset securitization. Besides the preface and the concluding remarks, the dissertation comprises five chapters.

The preface of this dissertation expounds the basic impression of asset securitization, the origin and evolvement of asset securitization in the United States, the framework and methods employed in this research.

Chapter one explores the concept, trading structure, and trading process of traditional and synthetic asset securitization, the author points out that the expatiation and construction of the traditional securitization system mainly deals with the regulation of underlying asset “partition”, and the synthetic securitization deals with effectively transferring the credit risk of underlying asset to counterparty via credit derivatives from the perspective of law. After summarizing the organization forms of special purpose vehicle and legal relationship of securitization products, the author reduces the legal rationale of asset securitization to two “mainlines” which lays the foundation of further analysis.

Chapter two first discusses the rule of asset conveyance and perfection of security interest aiming at upholding asset securitization under the functionism approach of transaction characterization, moreover, demonstrates the legal risks of underlying asset conveyance and countermeasures. Further, the author reasons the links between the security of setoff under bankruptcy law and the security of close-out netting via credit support agreement under the Master Agreement. Chapter three investigates the

legal regulations of “true sale” and credit risk transfer after comparatively analyzing legal standards and accounting standards. Chapter four addresses the supervision of Capital Adequacy Requirement (CAR) for bank’s participation in asset securitization activities based on the rationale of capital adequacy supervision. Chapter five focuses on the empirical study of the legal practice of asset securitization in China, and sets out a series of suggestions aimed to improve the legal framework of asset securitization in China.

In the part of concluding remarks, the author sums up some thoughts of legal rationale of asset securitization, and outlines six elements to promoting and regulating the operation of asset securitization in China.

Key Words: Asset Securitization; Trading Structure; Capital Adequacy.

缩略语表

- ABCP(Asset Backed Commercial Paper) : 资产支持商业票据
ABS(Asset Backed Securities) : 资产支持证券
BHCA (Bank Holding Company Act of 1956) : 美国 1956 年银行控股公司法
BIS(the Bank for International Settlements) : 国际清算银行
CAR(Capital Adequacy Requirement) : 资本充足要求
CEA (Commodity Exchange Act of 1936) : 美国 1936 年商品交易所法
CFTC (Commodity Futures Trading Commission) : 美国商品期货交易委员会
CLNs(Credit Linked Notes) : 信用挂钩票据
COFI(cost of fund index) : 资金成本指数
CDS(Credit Default Swaps) : 信用违约互换
CDO(Collateralized Debt Obligation) : 担保债务证券
CRM(Credit Risk Mitigation) : 信用风险缓释
EL(Expected Loss) : 预期损失
EMH(Efficient Market Hypothesis) : 有效市场假说
FASB(Financial Accounting Standards Board) : 美国财务会计准则委员会
FASIT (Financial Asset Securitization Investment Trust) : 金融资产证券化投资基金
FDIC(Federal Deposit Insurance Corporation) : 美国联邦存款保险公司
FDICIA (Federal Deposit Insurance Corporation Improvement Act of 1991) :
1991 年美国联邦存款保险公司促进法
FRB (Board of Governors of the Federal Reserve System) : 美国联邦储备委员会
FSF(Financial Stability Forum) : 金融稳定论坛
FTPAs (Futures Trading Practices Act of 1992) : 美国 1992 年期货交易实践法
GAAP(Generally Accepted Accounting Principles) : 美国公认会计准则
IASC(International Accounting Standard Committee) : 国际会计准则委员会
ISDA (International Swaps and Derivatives Association) : 国际互换与衍生工

具协会

LIBOR (London Interbank Offered Rate) : 伦敦银行同业美元拆放利率

MBS (Mortgage Backed Securities) : 按揭支持证券

NRRA (Nationally Recognized Rating Agencies) : 国家认可评级机构

NRSRO (Nationally Recognized Statistical Rating Organization) : 国家认可统计评级机构

OCC (Office of the Comptroller of the Currency , Treasury) : 美国财政部通货监理署

OTC (over-the-counter) : 场外市场

OTS (Office of Thrift Supervision , Treasury) : 美国财政部储蓄机构监管署

PWG (President's Working Group on Financial Markets) : 总统金融市场工作组

REMIC (Real Estate Mortgage Investment Conduit) : 不动产按揭投资管道

SEC (Securities Exchange Commission) : 美国证券交易委员会

SIV (Structured Investment Vehicle) : 结构性投资工具

TROR (Total Rate of Return Swap) : 总收益互换

UL (Unexpected Loss) : 非预期损失

导 论

一、资产证券化的基本印象

资产证券化是一种独特的结构性融资 (structured financing) 方式,^①完全不同于传统的融资方式。后者一般由资金需求者发行所有权或债权证券从金融市场筹集资金,投资人的投资风险与收益受制于融资者的整体信用状况。而资产证券化这一结构性融资则是相对于这种整体性融资方法而言的,使投资人的风险与收益只是依赖于融资者的部分资产之信用状况。

结构性融资的“结构性”,缘于两方面原因:其一,从交易模式上看,结构性融资交易是“构造”的过程,即借由“资产分割”方式,将拥有未来现金流的特定资产剥离出来,并以该特定资产为标的进行融资;其二,从语境上看,结构性则是相对于整体性而言的。

美国资产证券化前期发展进程中,证券化的基础资产(或标的资产,undelying asset)只包括债权资产。以债权为基础的证券化产品可分为两种类型:按揭

^① 结构性融资主要包括资产证券化和项目融资 (project finance) 两类。二者皆以收入流为支持获得融资,因此二者的界限是模糊的。直言之,若是项目融资采用证券化的交易架构,即可归入资产证券化范畴;若是项目融资直接采用传统的发行项目债券 (project bonds) 方式获得融资,则不归入资产证券化范畴。在功能意义上,结构性融资是区别于传统直接融资和间接融资的第三种融资模式。

支持证券(mortgage backed securities, MBS)^①和资产支持证券(asset backed securities, ABS),二者的区别仅在于前者以住宅按揭贷款作为证券化的基础资产,而后者则是以除住宅按揭贷款以外的其他债权资产作为证券化的基础资产。MBS的成功经验首先被复制到车贷和信用卡债权的证券化,其后则是商业按揭支持证券(commercial mortgage backed securities, CMBS)结构,租赁(leases)、不良贷款(non-performing loans, NPL)、住宅权益贷款(home equity loans, HEL)、学生贷款、应收款(account receivables)等的证券化,业界将这些非住宅按揭贷款债权的证券化统称为ABS。20世纪90年代以后,随着资产证券化金融技术的发展,可被证券化的资产已从最初可以产生稳定的预期收入流的债权资产扩展到任何可以产生预期收入流的资产。在2005年发布的银行业新“神圣公约”《资本计量与资本标准的国际协议——修订框架》(International Convergence of Capital Measurement and Capital Standards——A Revised Framework,以下简称《巴塞尔新资本协议》或《新资本协议》)中,证券化的资产涵盖了(包括但不限于)贷款、承诺、资产支持证券和按揭支持证券、公司债券、权益证券以及非公开发行权益投资,而且证券化资产池中的资产可以是一种或数种。可以发现,承诺、权益证券等较难预测将来收入流的资产也赫赫在目,甚至资产支持证券和按揭支持证券等资产证券化产品也成为证券化的资产,可谓证券化的证券化。此外,资产证券化的交易结构也从传统型证券化衍生出合成型证券化,甚至是传统型证券化与合成型证券化的混合(hybrid)证券化。

^① MBS 是最初的资产证券化品种,又称作 RMBS(Residential Mortgage Backed Securities),最早产生于20世纪70年代美国。它主要包括美国联邦政府发起的住宅金融机构(government sponsored agency)发行的MBS 和私人金融机构发行的MBS。吉利美(Government National Mortgage Association, GNMA, Ginnie Mae,)于1970年首开MBS之先河,吉利美对经由联邦住宅局(Federal Housing Administration, FHA)和退伍军人局(Veteran Administration, VA)保险的按揭贷款提供及时偿付本息之保证,私人金融机构遂得以FHA、VA 保险的按揭贷款为支撑、发行经吉利美担保的权益证券,此权益证券即为MBS 中过手证券(Pass-through securities)的最初形式。吉利美只处理占全美按揭总贷款20% 的FHA、VA 保险的按揭贷款证券化,为了使其他约80%的传统按揭贷款(conventional mortgege)得以证券化,美国联邦政府发起设立了房地美(Federal Home Loan Mortgage Corporation, FHLMC, Freddie Mac),房地美于1971年发行了其第一宗过手证券称作参与凭证(participation certificate)。美国联邦政府1938年设立的房利美(Federal National Mortgage Association, FNMA, Fannie Mae)也效仿于1981年开始发行过手证券。但房利美、房地美只承作每笔25万美元以下的按揭贷款证券化,如果超过25万美元,则由私人机构提供MBS业务。2007年,政府发起机构MBS 约占总规模的44%,其中房地美和房利美发行的证券化规模约占40%,吉利美担保的证券化规模约占4%;私人金融机构MBS 约占总规模的56%,各类私人金融机构中最主要的机构的排名为:房贷机构中Countrywide (1)、Washington Mutual (2)、IndyMac (8), 投资银行中Lehman (3)、Bear Stearns (5)、Goldman Sachs (6), 金融公司中GMAC (4)、New Century (9), 商业银行中Wells Fargo (6)、JPMorgan Chase (10), Deustche Bank (17), Bank of America (20)。

如今资产证券化在全球主要有表外和表内两种模式。表外模式也称作“美国模式”，是原始权益人把资产真实出售给特殊目的载体(SPV)，SPV 购得资产后重新组建资产池，以资产池作为履约的担保来发行证券；表内模式也称作“欧洲模式”，是原始权益人持有作为履约担保的资产池，并以该资产池作为履约担保发行证券。表外模式和表内模式在实现结构性融资的功能方面不相上下，最根本的区别有三个方面：从交易的债权债务关系来看，表外模式的债权人不拥有对原始权益人的追索权，而表外模式的债权人除了对资产池有优先求偿权外，还拥有对原始权益人的追索权(双重保护)；从债权保障程度来看，表外模式一般对资产池实施静态的资产管理，投资者需承担担保资产贬值的风险，而表内模式通常对资产池实施动态管理来保证资产池质量，并定期对资产池进行资产覆盖测试以保证资产对债券的全覆盖，投资者不需承担资产贬值的风险；再从交易的功能理念来看，表外模式通常利用流动性较差的资产融资，其主要目的在于实现资产的流动性，而表内模式的目的在于以优质资产为担保发行高信用等级的债券、增强融资能力。本文将主要聚焦于美国表外模式探讨资产证券化的法律机理。

二、美国资产证券化的起源与演进的基本脉络

美国资产证券化兴起于住宅按揭贷款资产的证券化。为了应对 1929—1933 年美国经济大萧条之后的住宅信用市场崩溃，美国国会于 1934 年通过了《国民住宅法》(the National Housing Act)，以期重建住宅信用并建立住房按揭贷款的二级市场。为实现这一目的，美国政府于 1938 年设立联邦国民按揭协会(Federal National Mortgage Association, FNMA，即 Fannie Mae)，专司收购银行的按揭贷款，以增强住宅放款金融体系的资金来源。FNMA 本身即具有联邦政府公债级的债信等级，其发债筹措资金的成本非常之低。FNMA 的主要功能在于以其低成本的资金收购附有联邦住宅管理局(Federal Housing Administration, FHA)^①保险或退伍军人管理局(Veteran Administration, VA)^②担保的住宅按揭贷款标准范本债权，并借由此种收购将资金转给承做住宅按揭贷款的银行机构。FNMA 的设立直接促成了住宅按揭贷款资产二级市场的发展，其最主要的成就是在将低廉的资金源源不断地供给第一线放款的银行机构。

① 美国联邦政府在 20 世纪 30 年代设立的联邦住宅管理局主要为中低收入户提供低价的住房信贷保险。

② 美国联邦政府在 1944 年成立的退伍军人管理局主要为第二次世界大战退伍军人提供免费的住宅贷款担保(loan guarantee)。

到了 20 世纪 70 年代,美国为了解决第二次世界大战之后婴儿潮(baby boomers)的庞大购房资金需求,华尔街的投资银行家推出按揭资产证券化交易,以资本市场资金持续支持银行机构的住宅放款。美国联邦政府 1968 年设立的政府国民按揭贷款协会(Government National Mortgage Association, GNMA, 即 Ginnie Mae)在 1970 年率先发行了按揭贷款过手证券(mortgage pass through, MPT),MPT 被公认为资产证券化的第一项产品。^① MPT 代表投资人对按揭贷款资产组合按比例(pro rata)享有的所有权益,并且资产组合的所有权以让与人信托(grantor trust)^②之方式持有,资产组合的管理由服务人^③负责。服务人定期收取借款人本金、利息与提前还本(prepayment),在扣除应付的服务人服务费与外部增级的担保费之后,即将剩余金额按 MPT 投资人的投资比例分配给投资人。MPT 若因内部增级的缘故而发行优先与次级顺序证券进行信用分组(credit tranching),这两种证券在吸收资产组合坏账损失时即有优先、滞后顺序之分,但优先与次级证券投资人对于所有人信托的受益权则是按投资比例分配的。由于每期收到之资产组合收入,经由服务人之手转至投资人,故获“过手”(pass through)证券之名。

然而,GNMA 只对经由 FHA 和 VA 担保过的按揭资产实施证券化,而这一部分贷款资产大约只占全美总贷款的 20%。为了使其他约 80% 的传统贷款(conventional loans)得以证券化,美国联邦政府遂成立了联邦住宅按揭贷款公司(Federal Home Loan Mortgage Corporation, FHLMC, 即 Freddie Mae)收购传统贷款并实施证券化。FHLMC 于 1971 年推出其第一宗 MPT 产品,称作“参与凭证”(participation certificates)。而最早成立的 FNMA 则一直到 1981 年才加入 MPT 的发行。FNMA、GNMA、FHLMC 这三个联邦政府机构所发行的 MPT 统称为“机构过手证券”(agency pass throughs),成为美国证券化市场的主流。^④

三大机构 MPT 拥有联邦政府公债级的债信等级和高于公债的收益率而吸引了不少机构投资人,但由于投资人必须承担资产组合提前还本风险而使众多不愿承受该风险的投资人裹足不前。随着 20 世纪 80 年代 MPT 市场日趋饱和,FHLMC 于 1983 年推出了为降低提前还本风险而设计的担保按揭债券(collateralized mortgage obligations, CMO)。CMO 不同于 MPT 的基本创新设计在于将所

^① 参见陈文达,李阿乙,廖咸兴. 资产证券化理论与实务[M]. 北京:人民大学出版社,2004. 7。

^② 关于让与人信托的含义,参见第一章第四节之一。

^③ 通常由发起人银行兼任服务人;随着服务权交易市场的发展,大银行逐步收集小银行的服务权充分发挥服务的规模经济,并且为了降低证券化交易结构的操作风险,通常在交易结构中设置后备服务人,防止服务人破产对证券化行政业务的冲击。

^④ 参见陈文达,李阿乙,廖咸兴. 资产证券化理论与实务[M]. 北京:人民大学出版社,2004. 51。

有已发行证券进行优先与次级信用分组之后,再对优先级证券进行到期日分组(maturity tranching),稀释提前还本对CMO投资收益的影响。此外,对于非由三大机构发行的CMO还依赖内部信用增级和外部信用增级的方式来维系投资人本金与收益的安全。

进入 21 世纪初,担保债务证券 (collateralized debt obligation, CDO) 异军突起,逐渐成为美国证券化产品中的龙头老大。CDO 的基础资产与传统的 MPT、CMO 不同,主要是一些债务工具,如高收益的债券 (high yield bonds)、新兴市场公司债 (emerging market corporate debt) 或主权债券 (sovereign debt)、银行贷款 (bank loans) 或其他次顺位证券 (subordinated securities),其中亦可包含传统的 ABS (asset-backed securities)、RMBS (residential mortgage-backed securities) 及 CMBS (commercial mortgage-backed securities)。如果基础资产的主要组成部分为债券,称为 CBO (collateralized bond obligation);反之,若背后支持的绝大部分为银行贷款债权,就称为 CLO (collateralized loan obligation)。

20世纪90年代中后期还出现了传统型资产证券化的衍生形式——合成型资产证券化，即SPV向投资人发行的证券复制被证券化资产的风险与收益，同时SPV与发起人实施信用衍生交易承受被证券化资产的风险与收益。

三、金融危机与次贷资产证券化的关联

美国“新经济时代”创造的“一高三低”经济增长奇迹在“9·11”之后随着“网络经济”泡沫破灭而终结，2002—2007年期间资产证券化驱动的房地产泡沫遂顶替科网泡沫成为支撑美国经济增长的重要资金源泉。2002年到美国次贷危机爆发前的2007年，全美房屋中价平均上涨32%。根据经济学家Shiller的估计，2001—2007年房屋价格涨幅比租金价格涨幅高70%，出现较大的泡沫。

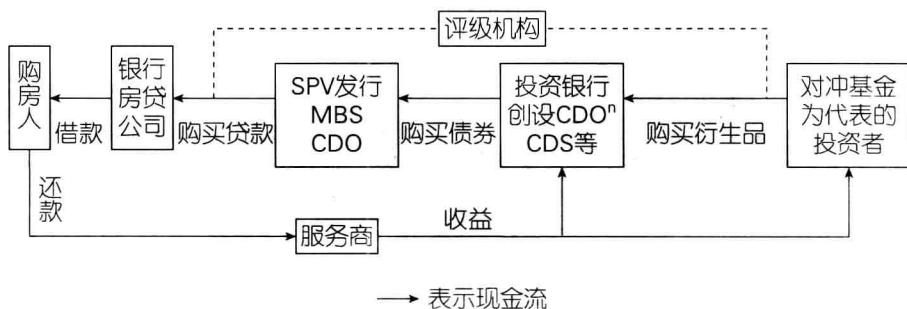


图 1 次贷及其衍生品的产生流转过程

房地产信贷衍生出来的资产证券化产品可谓房地产泡沫的“助推器”。图1显示了美国次贷及其衍生品的产生及流转过程。其中银行或房贷公司贷款给购房人,再通过证券化工具将住房按揭贷款的风险与收益转移到投资者身上,投资银行等又可以 ABS、MBS、CDO 等为基础证券创设出 CDOⁿ、CDS 等衍生品。再如图2所示,在次贷危机爆发前的美国债券市场上,资产证券化债券俨然已成为超越美国国债的第一大债券品种。这一轮金融资产泡沫是如何形成的呢?在美联储连续 13 次降息应对科网泡沫破灭冲击的过程中,银行改变过去谨慎放贷的传统,开始对没有还款能力的人发放次级房屋按揭贷款,不仅放款额由 2000 年的 2000 亿美元,迅速增加到 2006 年的 1.5 万亿美元左右,并且如图 3 所示,次贷占比飞速攀升。发放次级贷款的银行以这些贷款作为担保,打包发行 MBS (mortgage backed securities),进一步筹资发放按揭贷款。在此基础上,华尔街一些机构又对不同的 MBS 进行信用评估,分等级后再发行 CDO (collateralized debt obligation) 来筹资,也就是再一次进行担保融资。至此,华尔街还不罢休,又创设了各种 CDS (credit default swap),对债务可能的违约进行保险,理论上是再一次转移风险与控制风险,实质上却是借助透明度极低、信用链复杂的 OTC 交易进行大规模投机。2006 年 CDS 膨胀到 60 多亿美元,而构成这些衍生品的最基础的次级贷款只有 1.5 万亿美元。

显然,美联储过度宽松的货币政策诱发了银行等金融机构扩大放贷的冲动,银行或房贷公司可以出售次级住房按揭贷款(或用于发行 CDO,并且 CDO 还可继续衍生而产生 CDO 平方、CDO 立方等产品)而先行收回放贷资金,或者可以通过 CDS 对次贷可能的违约风险进行投保,则引致了次贷规模的节节攀升,而美联储、SEC 等监管部门对金融机构生成、交易次贷以及次贷衍生品的风

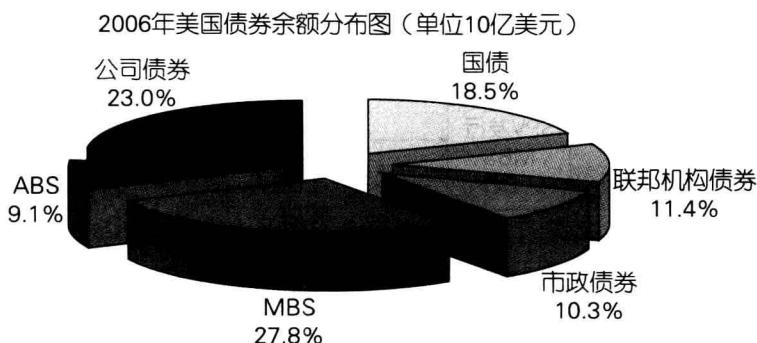


图 2 资产证券化债券超过国债成为 number one

数据来源:Bloomberg