

他从一个周薪5美元的记账员做起，在没有背景、没有资金、没有风投的糟糕状况下，一路逆袭成为世界首富，开创了史无前例的事业，成为名副其实的“石油大王”。他的家族富过六代，他19岁创业57岁退休，当年的身价相当于现在的3000亿美元以上，位列“美国史上15大富豪排行榜”首位。他精明、冷静、富有远见、手段独到，是一个不折不扣的商业奇才。他是比尔·盖茨从少年至今唯一的崇拜偶像，是巴菲特的学习榜样……

每个人都是他自己命运的设计者和建筑师。

——约翰·D. 洛克菲勒

洛克菲勒做的和你不一样



约翰·D. 洛克菲勒
John Davison Rockefeller

(1839年7月8日 - 1937年5月23日)

从周薪5美元到世界首富

张利
◎ 著

每个人都是他自己命运的设计者和建筑师。
——约翰·D.洛克菲勒

从周薪5美元 到世界首富

洛克菲勒做的 和你不一样

张利◎著

人 民 邮 电 出 版 社
北 京

图书在版编目(CIP)数据

从周薪5美元到世界首富：洛克菲勒做的和你不一样
/ 张利著. — 北京：人民邮电出版社，2013.12
ISBN 978-7-115-33431-2

I. ①从… II. ①张… III. ①洛克菲勒，
J. D. (1839~1937) — 生平事迹 IV. ①K837.125.38

中国版本图书馆CIP数据核字(2013)第257844号

内 容 提 要

你和洛克菲勒有什么不同之处？洛克菲勒成功了，而你还在成功的路上！洛克菲勒凭什么成功？他和你一样，没有背景，没有资金，没有风投；他和你不一样，他有与众不同的思维方式和行为习惯。

本书总结了洛克菲勒在创造财富、享用财富方面不同于常人的思维方式和行为习惯，生动地揭示出洛克菲勒受益一生的人生观和价值观，并解密其财富之道，旨在帮助读者发现自己与洛克菲勒的不同之处，自省自励，提升自身的品质，更多地创造财富，改变命运。只要努力，你一样可以成功！本书给你的，不仅仅是一部洛克菲勒的财富传奇，更是一把打开财富之门的金钥匙。

◆ 著 张 利

责任编辑 寇佳音

责任印制 周昇亮

◆ 人民邮电出版社出版发行 北京市丰台区成寿寺路11号

邮编 100164 电子邮件 315@ptpress.com.cn

网址 <http://www.ptpress.com.cn>

北京天宇星印刷厂印刷

◆ 开本：700×1000 1/16

印张：12

2013年12月第1版

字数：178千字

2013年12月北京第1次印刷

定价：35.00元

读者服务热线：(010)81055296 印装质量热线：(010)81055316

反盗版热线：(010)81055315

广告经营许可证：京崇工商广字第0021号



前言

播下一粒财富的种子

16岁那年，在离高中毕业只剩两周的时候，因为贫穷，他不得不离开了校园，开始在社会上闯荡。43岁那年，他完成了人生的质变，从一无所有的穷小子变成了美国首富，建成了美国历史上第一个托拉斯。他，就是赫赫有名的石油大王洛克菲勒。漫步纽约街头，我们随处可见洛克菲勒家族创造出的繁荣——摩根大通银行、洛克菲勒基金会、洛克菲勒中心、现代艺术博物馆……他不仅为自己的家族带来了财富，还为美国乃至整个世界创造了价值，更重要的是，他的创富秘诀、理财观念为之后数代人所崇拜和复制。洛克菲勒虽然早已与世长辞，但是他的智慧精华已经化作一粒粒财富的种子飞落到世界各地，为世人所播种，最终长成参天大树。他是比尔·盖茨从少年时期到如今唯一的偶像，他是巴菲特一生都在学习的榜样……

他，没有背景，没有资金，也没有风投，他是如何成功的，并且迅速成为世界上最有钱的人——19世纪第一个亿万富翁？

以下是洛克菲勒理财之道的缩影，也是他理财理念的精髓。

1. 只靠高学历成就不了亿万富翁

生活中，大部分人都会这样教育孩子：“只要把学上好了，以后一切都会有

的，财富也只是个小问题，早晚会越来越多。”这个观点正确吗？

让我们用一组数据来解答。

有关部门对中国 18 个省市的千万富翁进行了调查，结果显示，在他们当中受教育程度为硕士及以上的有 310 人，占到了 3.1%；大学本科的有 2420 人，占到了 24.6%；大学专科的有 2503 人，占到了 25.4%；高中学历的有 2304 人，占到了 22.6%；初中学历的有 1201 人，占到了 12.2%；中专学历的有 926 人，占到了 10.4%；小学学历的有 172 人，占到了 1.7%。

从这个结果来看，中国的千万富翁受教育的程度集中在中学、大专和本科水平上。该项调查的另一个结果显示本科和硕士以上的富翁，以年轻人居多。

由此可见，学历并不是成为富翁的关键，年轻同样可以富有。

纵览洛克菲勒、比尔·盖茨、乔布斯等这些富豪的创富历程可知，单纯的学校教育是出不了亿万富翁的，文凭和学位也许能帮你找到一份工作，但它却不能保证你在工作上的进步和你赚取财富能力的最大化。

每个人思维能力和财商如何，不是一纸文凭可以看出来的，取决于他的大脑得到了多大程度的开发，只要我们能够坚持锻炼自己的思维能力和培养自己的财商，即使没有接受高等教育，也同样拥有成为亿万富翁的机会。

相反，如果你只能机械地做一些事情，或者不懂得主动开发自己的大脑潜能，那么就算你学历再高，也可能会陷入人生和财富的困境。

2. 把自己当作亿万富翁，像亿万富翁一样思考

《塔木德》中有这样一句话：“要想变得富有，你就必须向富人学习。在富人堆里即使站上一会儿，也会闻到富人的气息。”穷人之所以穷，富人之所以富，不在于文凭的高低，也不在于现有职位的卑微或显赫，很关键的一点就在于你的思维模式。

会思考的人不一定富有，但是富有的人一定都善于思考，这种思考是他们

富有的开始，也是促使他们改变人生命运的开始。相信大多数人都听过这个小故事。在一口深井里，有一只小青蛙，它常常迫在妈妈后边问：“妈妈，为什么井里这么黑？井口外面有什么？”妈妈对小青蛙的好奇不以为意，每次听到孩子这样问，她都只是淡淡地说：“外面不过有一片天空和几朵白云罢了。”小青蛙不甘心还会继续问：“那天空有多大呢？白云有多少呢？”妈妈更加不耐烦地回答：“井口有多大天空就有多大，只不过天空比较高而已。”小青蛙也常有跳出去看看的想法，但是，妈妈却总是阻拦：“你可不能做傻事，我们祖祖辈辈都没有想过要跳出去，我们就应该生活在井底。”多次被阻拦之后，小青蛙终于不再有跳出去看看的想法。

很多人都生活在这样的教育环境之下，最失败的教育莫过于遏制孩子的“打破常规”的冲动。“想跳出井口的想法”只能成为青春期时转瞬即逝的梦想，走出贫穷的机遇，早早地就被社会的条条框框扼杀了，你是这样吗？如果周围从没有人给孩子跳出贫穷的可能，那么孩子就连成为富人的愿望都没有了。

许多亿万富翁都经历过贫困的童年生活，但是，他们从未认为低下的社会地位将伴随自己一生，他们渴望像富有的人一样拥有财富、摆脱贫困。“富有的人拥有的，我也能拥有”，正是这种强烈的渴望帮他们走上了富裕的道路。

洛克菲勒就有着不安定且异常贫困的童年，因为父亲的不安分，他们全家经常搬来搬去，在纽约南部重复着艰辛的生活。但是，也由于父亲的不甘现状和创富欲望，为洛克菲勒带来一种越来越好的感觉，他们搬的镇子一个比一个大，居住的地方一个比一个繁华，洛克菲勒的见识也一次比一次增多。

1854年的时候，洛克菲勒已经15岁，这时的他已经有了清晰的人生目标。洛克菲勒常给人表情木讷但内心精明的印象，在克利夫兰中学，他有一个要好的伙伴汉纳，他们两个在一起时，汉纳总是扮演演讲者，而洛克菲勒则是忠实的听众。有一天，汉纳问洛克菲勒：“约翰，你以后打算挣多少钱？”“10万美元。”洛克菲勒脱口而出。

汉纳吓了一大跳，因为他只给自己定了5万美元的目标。要知道，当时在美

国，万元户就已经是上流人士的标志了。尤其在克利夫兰这样的城镇，要找出一个有 5 万美元资产的富人已经很难了。其他同学知道了洛克菲勒的目标，也纷纷投来嘲笑的目光，但事实上，洛克菲勒未来的人生里挣到的不只是 10 万美元，而是亿万美元。

在洛克菲勒的心里，他从来都是把自己定位在富人的位置上，他坚信富有和贫困都不是天生的，一个人的成功必然掌握在自己的手中。

3. 理财能力决定富有或贫穷

现在人们常说的财商其实就是理财能力。关于理财能力，人们普遍认可的一条真理是：一个理财能力很低的人即使现在很富有，他的钱也终究会用完，最终他还会变成穷人；而一个理财能力很强的人，即使现在一无所有，但通过努力理财，将来他一定会成为富人。简单地说，理财能力就是控制金钱、运用金钱的能力。

美国理财专家罗伯特·清崎认为：“财商不是你赚了多少钱，而是你有多少钱，钱为你工作的努力程度，以及你的钱能维持几代。”

洛克菲勒的父亲是一个善于用各种手段赚钱的人。对于他们父子来说，最热衷的沟通方式就是两人在蜡烛前相对而坐，一边喝咖啡一边谈论父亲天南海北的生意经验，这使得洛克菲勒小小的脑袋里就装满了赚钱的渴望和信念。

7 岁的时候，洛克菲勒在树林里玩耍时，发现了一个鸡窝，他灵机一动想到了一个赚钱的计策，他想：人们那么喜欢吃鸡肉，我何不把这些鸡带回去养大，然后卖给村里的人们呢？

每次母鸡一新孵出小鸡，洛克菲勒就把它们带到自己的房间，精心养大。到了感恩节的时候，许多小鸡都长大了，他就把它们卖给周围的村民。鸡一点点地被卖出，钞票也越来越多起来，而且有了许多钱的洛克菲勒并没有像其他同龄孩子一样，热衷于用手中的钱买小人书和零食，而是又想出了一个让钱生

更多钱的妙计——把这些钱作为贷款放给需要钱的佃农。等他们有了钱之后，自己再连本带利地收回。

到了 12 岁时，洛克菲勒的经商才能就已经非常成熟了。有一次，父亲询问他的存钱罐已经存了多少钱，洛克菲勒得意地回答说：“我贷了 50 美元给周围的佃农，利息是 7.5%，到了明年我能拿到 3.75 美元的利息，还有我在你的马铃薯地里干活，你当初说每小时按 0.37 美元给我工资，这些我都记到账本上了，跟贷款赚钱相比，出卖劳力很不划算。”

在现实生活中，很多人觉得有铁饭碗才是硬道理，而且认为只有那些亿万富翁才有成为富翁的方法，自己天生就不是做生意的料。但是看到洛克菲勒的赚钱方法，我们就会知道，创富的点子一点也不稀奇。只是一般人往往对其视而不见，甚至不屑于尝试罢了。

从养鸡变钱，从钱变成更多的钱，再到后来的从周薪 5 美元到亿万富翁，洛克菲勒做的和我们真的不一样。在此，我们将堪称“洛克菲勒传家之宝”的创富、守富、散富理念汇集于一本书，期望给读者以有益的启迪。洛克菲勒的理财之道和成功法则值得我们永远学习。

目录 | CONTENTS

第 1 章 敢于冒险：给努力插上翅膀001

10 万美元，为梦想买单002

即使成功之路遍布荆棘，也要踏成坦途006

石油来了，财富紧随其后010

成功，就是在冒险中追逐梦想013

第 2 章 付诸行动：一次行动胜过一千次梦想017

犹豫一刻，可能错失千金018

每天早上 6 点，请准时叫醒我022

最好睡觉也要睁一只眼，随时防范不测026

57 岁退休，还太早了点029

只要生命还在，一切都还没有结束032

第 3 章 保持自信：一切的奇迹都源于自己037

当你站在十字路口迷茫时038

写下你 10 年后想做的事情041

有权利失败，但没有权利当穷人044

不知道从哪儿爬起时，多从跌倒的石头附近找找047

相信自己，就会有办法050

关键时刻，还得靠自己053

第4章 学会理财：理性消费就等于增加收入057

人不为财就是最大的傻瓜058

把“记账员”的血流下去060

一般的生活，不一般的思维063

让每一分钱都物有所值066

从会数数时起就要学会理财069

第5章 热爱工作：勤奋无可替代073

在人生的初期就要付出更多的努力074

工作太轻松了，领工资不会内疚吗？077

专注工作比投机取巧更容易成功079

得到经验最快的方法就是向成功者询问082

赋予工作何种意义，就会收获何种结果085

第6章 善待他人：善意是一本存折089

懂得和他人相处，不做“独”二代090

我始终把为我卖命的雇员放在第一位093

把对手变成朋友，你就会多一份成功的把握097

诚实是在商界中长期成功的生命力100

第7章 专注克己：保持野心，学会隐忍105

世界和事业将是你们的，但首先是我的106

别忘了你带着使命感而生108

把“清规戒律”般的家训传下去111

赞美或者口水，都要试着承担115

从底层做起，是搞清楚一门生意的最好途径117

没有野心的人，不会成就大事120

第8章 保持勤俭：财富之门的钥匙123

积累财富非常漫长，失去财富却非常迅速124

把事情做好，钱财作为成功的副产品自然会来127

钱就像空气和水，不能缺少但也不能格外看重130

无论怎样，别把享受生命挂在嘴边133

不能只做个“幸运而平庸”的年轻人136

第9章 经营家庭：爱不破产，财富就不会衰败141

善良有德行的贤惠女性，是家庭圆满的保证142

家庭和睦胜过万贯家财145

把婚姻当成是最重要的投资148

用心经营婚姻，爱就会善待你151

爱自己的儿女，是我们幸福感的源泉154

第10章 懂得付出：贡献是我们唯一能留给世人的财富159

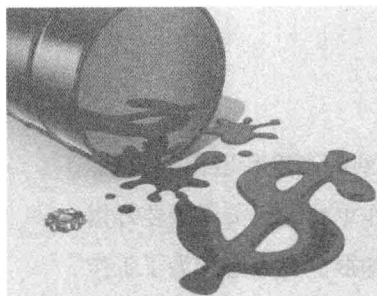
带着血腥与哀伤的原始积累160

伪善的帽子，易戴不易摘163

没人会要比垃圾还脏的钱168

伪善，公关，还是“给予的艺术”？170

很幸运，继承这笔财富的人，没有用它干坏事174



第1章

敢于冒险：给努力插上翅膀

常有人说，喜欢冒险的人容易失败。但白痴又何尝不是如此？在我恐惧失败过后，我总能打起精神，决定再次去借钱。事实上，为了进步我没有其他道路可走，我不得不去银行贷款。我所熟知或认识的富翁中间，只靠自己一点一滴、日积月累挣钱发达的人少之又少，更多的人是因借钱而发财，这其中的道理并不深奥，一块钱的买卖远远比不上一百块钱的买卖赚得多。无论是赢得财富，还是要赢得人生，优秀的人在竞技中想的不是输了我怎样，而是要成为胜利者我应该做什么。

借钱是为了创造更多的财富。如果抵押一块土地就能借得足够的现金，让我独占一块更大的地方，那么我会毫不迟疑地抓住这个机会。人生就是不断抵押的过程，为前途我们抵押青春，为幸福我们抵押生命。因为如果你不敢逼近底线，你就输了。为成功我们抵押冒险难道不值得吗？

10 万美元，为梦想买单

一个人对待一件事的态度，往往决定了其所能达到的高度和取得的成就。如果把工作当作事业和信仰来做，就一定会比把它当作单纯的任务来做要好得多。每个人都愿意为了自己的梦想付出时间和精力，却很少有人愿意为了工作而心甘情愿地开拓思维、勇于冒险。放眼古今中外，其实只有那些敢于不断创新的人，才有可能收获令人们艳羡的成绩。

1853 年夏天，为了生计，洛克菲勒的父亲大个子比尔把全家迁到了克利夫兰一所简陋的房子里面，这一年洛克菲勒才刚刚 14 周岁。克利夫兰是一个非常繁华且人口流动性极大的地方，这里的商港对年少的洛克菲勒有着极大的吸引力。这里每天商船云集、白帆扬起，螺旋桨船的出现当时是一个极大的新闻。放学后的洛克菲勒会跟所有人一样来到这里看热闹。码头上最有反差效果的一幕就是，装卸工人们像牛马一样在肮脏的码头上装卸货物，而商人们则站在一旁趾高气扬地吆喝着这群衣着破烂的苦力们。这样不和谐的画面深深刻在了这位少年的脑海里。

他的同学走过来拍着他的肩膀说：“喂，约翰，你长大了想干什么啊？”

洛克菲勒说：“我嘛，我一定要成为一个拥有 10 万美元的阔佬，你相信我吗？我一定会成功的。”

为了实现自己 10 万美元的梦想，洛克菲勒选择了退学，在无数次面试碰壁的情况下，洛克菲勒最终还是找到了一份工作——记账员，可他的周薪仅有 5

美元。

终于找到了工作的洛克菲勒简直高兴坏了，他在上班的第一天就买了一个本子，专门用来记账。他在本子上写到：“1855年9月26日，我在休伊特—塔特尔公司当上了记账员。”他把这一天当作了最值得纪念的日子。他时刻告诫自己：数字就是金钱，我不能有丝毫的马虎；一厘钱的差错也休想从我的手中溜过。

1863年，洛克菲勒和大他10岁的克拉克一起创建了最初的石油公司，共同经营着这个新兴产业的公司。然而，志向不同的两个人因为一笔10万美元的贷款关系破裂了，最终分道扬镳。

洛克菲勒是一个非常忠实于账本、做事细心谨慎的人。但是比他大10岁的克拉克却对这种行为很不屑，认为他做事太过死板。洛克菲勒知道克拉克误会了自己，但他并没有辩驳什么。其实，洛克菲勒并不是没有胆识的人，他只是在等待时机成熟再向银行贷款扩大自己的炼油业务。克拉克对他的这种想法很不满，甚至非常的生气。而这时，洛克菲勒反倒觉得克拉克才是真的缺乏胆略、总是害怕担负银行债务而看不到炼油业大好前景的人。后来，果然不出洛克菲勒的意料，他们最终还是因为债务问题合作关系破裂了。

洛克菲勒在一个叫作皮特霍尔河的地方发现了新的油田，所以想继续扩大他们的炼油业，但是不得不再请克拉克与银行签一张10万美元的借据。克拉克这次彻底发火了，他咆哮道：“我们一直在向银行借钱，债务已经那么多了，现在又要借钱。”

固执的克拉克威胁洛克菲勒，如果他再这样借钱，他们就散伙。无奈之下，洛克菲勒将他们的几个合伙人召集了起来，向大家推荐了准备快速扩大炼油厂的规划。后来在合伙人的商议之下，大家同意把石油公司拍卖给出价最高

的买主。

1865 年 2 月 2 日，对洛克菲勒来说是一个非常难忘的日子。在拍卖会上，他和安德鲁斯是一方，克拉克为另一方。洛克菲勒的第一次报价为 500 美元，克拉克也不甘示弱。双方你争我夺，互不相让。当克拉克出到 7 万美元的时候，洛克菲勒紧张极了。出于对这份事业的热爱，他一鼓作气地喊出了 7.15 万美元的价格，无奈之下克拉克最终放弃。

就这样洛克菲勒可以继续推进公司扩张的计划，不久之后，他们的公司不负众望地跻身于世界上最大的炼油公司之列。洛克菲勒回忆这段岁月时曾说：“我抱着必胜的决心，我也估测了最后的结局，也看到了石油行业的美好未来。我一定要实现自己的宏伟梦想。”

洛克菲勒和克拉克最大的分歧在于他们对待财富的方式不一样。克拉克所看到的，只是眼前的得失，他时常担心着银行里的债务，而忽略了这些债务所能创造的巨大价值。克拉克总是觉得洛克菲勒的做法太过冒险，而在洛克菲勒看来克拉克的做法又太过保守，这样下去很容易将有利的机会拱手让人。

洛克菲勒认为：只要能创造更大的价值，就是借钱也值得。这才是公司不断壮大的源泉。投资是创造财富的一种方式，没有投资就很难有大的收获。事实证明洛克菲勒的确用这 10 万美元的债务换来了炼油公司的飞速发展，这个彩头为以后标准石油公司的成立打下了良好的基础。后来的他也拥有了无数个 10 万美元的巨额财富。

他用 10 万美元实现了少年时那颗不甘于平凡的心所做的梦，最终将他的石油王国梦想完美地展现在了世人面前，成为世界上最早的亿万富商。约翰·洛克菲勒用他的行动为我们很好地诠释了这个道理。

与克拉克分道扬镳后，洛克菲勒于当年 12 月就和安德鲁斯成立了第二家炼油公司。4 年以后两家炼油公司以联合股份的形式合并为“标准石油公司”，正

式在俄亥俄州注册。之后不久，洛克菲勒便对石油行业实现了彻底垄断，一连收购了好几家炼油厂，同时涉足了运输业，并建立了自己的运输网。洛克菲勒的扩张不断地进行着，标准石油公司的名声也更加响亮。

然而，1878年8月，安德鲁斯忽然在股东分红上与洛克菲洛发生了分歧。安德鲁斯想要更多的分红，并且不愿意再拿着这些分红继续大规模地投资了。同跟克拉克一样，他们的分歧依然无法调和，最终安德鲁斯决定转让自己手里的公司股票，来获得平稳的收益。不过这对洛克菲勒来说或许是一件好事，从此之后，洛克菲勒独自掌握了公司的大权，他依然勇往直前地继续着他的超级石油王国的建立。

安德鲁斯的做法有错吗？不，在一般人看来他的做法并没有错，只是他和洛克菲勒的最终追求不一样而已。洛克菲勒想要让标准石油公司不断地壮大、持续地创造更多财富，他十年如一日地为了他当初的梦想坚持着。他的壮志最终得到了回报，他成为世界上第一个亿万富翁，标准石油公司成就了大家公认的商业神话。

克拉克与安德鲁斯先后与洛克菲勒分道扬镳，是因为担心洛克菲勒无限制地扩张石油公司迟早会成为负累，也可以说他们对创造财富的“野心”没有洛克菲勒那么强烈。这种心理也就好比创造梦想的人与单纯的销售员站在一起，前者想做到更好、创造梦想，而后者想的只是如何将产品卖掉获得收益。

洛克菲勒喜欢站在不断发展的角度上看问题，他最看重的不是自己要积累多少财富，而是怎样用现有的财富去投资以获得更多的财富。他一直不断地开拓着石油产业或与之相关的领域，凡是跟他的想法产生分歧的，他总会有办法感染别人或者果断地散伙。

这不是一种顽固不化、故步自封的做法，而是他很清楚，自己的石油梦想是值得这么做的、这个梦想是无价的，他愿意为了这个梦想不停地创造与冒险。如果当初洛克菲勒没有在与克拉克发生分歧的时候坚持自己的梦想，那么如今

的洛克菲勒或许只拥有当初的 10 万美元吧？

给自己准备一笔钱，为梦想买单，不论成败，你可以告诉自己：我努力了！

【洛克菲勒财富箴言】

无论是要赢得财富，还是要赢得人生，优秀的人在竞技中想到的不是“输了我会怎样”，而是“要成为胜利者我需要做什么”。为了到达梦想的巅峰，你要勇于去不断地创造。

💧 即使成功之路遍布荆棘，也要踏成坦途

洛克菲勒出生于一个并不富裕的家庭，排行老二，父亲大个子比尔在事业上很少给他提供帮助，而且由于两个人性格秉性大相径庭，洛克菲勒与父亲一生都保持着比较疏离的关系。

洛克菲勒赤手空拳地打下了巨额财富的江山，他在商业战场上运筹帷幄、机智果敢、善于抓住机会、善于玩赌博游戏是出了名的。他自己也坦言，很喜欢那种大胆策划、小心实施的赌博似的冒险。

洛克菲勒的创业过程并不是那么一帆风顺的，石油产业是连锁形式的产业，需要大量的资金做投入，虽然洛克菲勒在业界的口碑比较好，但是他同样经历过很多次缺少资金的情况。让人值得敬佩的是，他总能通过常人看似冒险的方式将危机转化成机遇。