

美国 重工业地理

戈赫曼著

商务印书馆

美国重工业地理

戈赫曼著

李仲三 曹国荣 邵清宇合译

商 务 印 书 馆

1960年·北京

В. М. Гохман
ГЕОГРАФИЯ ТЯЖЕЛОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ США
государственное издательство
географической литературы
Москва 1956

根據蘇聯國家地理書籍出版局一九五六年版譯出

本書原系三聯書店 1958 年 6 月出版共印 1 次累計印
數 1,400 冊自 1960 年 2 月起改由商務印書館出版

美国重工业地理

[苏联]戈赫曼著

李仲三 曹国荣 邵清宇合譯

商 务 印 书 馆 出 版

北京东总布胡同 10 号

(北京市書刊出版業營業許可證出字第 107 号)

新华書店北京發行所發行 各地新华書店經售

京 华 印 书 局 印 装

統一書号: 12017·115

1960 年 2 月新 1 版

开本 850×1168 1/64

1960 年 2 月北京第 1 次印刷

字數 318 千字

印張 14—²/₁₆ 插頁 1 印數 1—1,000 冊

定价 (9) 1.80 元

目 次

緒 論	3
第一編 第二次世界大戰結束時及戰後年代美國重工業 某些最重要部門配置上的變化	31
第一章 動力工業	37
采煤工業	39
電力工業	49
石油和瓦斯工業	66
第二章 化學工業	85
人造橡膠的生產	95
橡膠工業	100
爆炸物、彈藥及固定氮的生產	102
元素磷的生產	108
第三章 冶金工業	111
黑色冶金工業	111
輕金屬的電冶業	132
鈦的生產	148
第四章 機器製造業	151
機床製造業	158
汽車工業	161
飛機工業	168
船舶製造業	193
第五章 原子工業	206

第二編 各大区与大中心工業配置的变化	227
第一章 北部	237
新英格兰	239
大西洋沿岸中部各州	254
中央东北部	288
中央西北部	326
第二章 南部	335
大西洋沿岸南部各州	342
中央东南部	351
中央西南部	361
第三章 西部	388
太平洋沿岸各州.....	392
山地各州	420
結束語	425
附 录	431

緒 論

美利堅合眾國是現代資本主義的一個主要國家。“美國托拉斯是帝國主義或壟斷資本主義經濟的最高表現。”^①

工業在美國經濟中居于主導地位。就美國的工業設備能力與工業生產規模來說，它遠遠超過所有其餘的資本主義國家，資本主義世界的一半工業品都是它生產的。

從十九世紀後半期起，美國工業發展的速度就已走在其它資本主義國家的前面了，而到十九世紀末，其工業生產的規模已占世界第一位。在發展的壟斷階段，尤其是在資本主義體系總危機開始後，美國工業的進一步增長就減慢了。

在本世紀二十年代中期，即在資本主義暫時的、局部的穩定時期，美國的工業生產雖曾有過某些擴大，但這種擴大是為時不久的，而且也是不牢固的，接着便趨于下降（1924年及1927年）。1929年秋美國爆發了嚴重的經濟危機，這次危機是世界資本主義有史以來最深刻而又為時最長的一次。危機給美國生活的各个方面帶來極劇烈的動蕩。它使美國人民蒙受了巨大的損失（按照美國資產階級經濟學者故意縮小了的計算，這次危機至少使美國損失2,600億美元）。美國工業生產總量縮減了一半，1932年的工業生產量為1929年水平的53%，同年個別月份里下降得還要厲害。其中受損失最大的是重工業。例如：1932年黑色冶金業的產量比1929年水平下降了26%。對外貿易周轉額也大大縮減了。1932年對外貿易周轉額（以價值計算）比危機前縮減了80%。

危機引起了失業人口的大量增加。誠然，美國在其“繁榮”時

^① 列寧：“論對馬克思主義的諷刺以及論‘帝國主義的經濟主義’”，載“列寧全集”，俄文第4版，第28卷，第82頁。

期也有众多的失业者(占人口的10%强),但在危机尖锐时期(1932年)美国的完全失业者即达1,300万人,此外尚有近1,100万的半失业者。

从1933年春天起,危机开始转变为特种萧条,这种特种萧条虽然没有使其工业降到最低点,但也并未导致工业的新的高涨与繁荣。美国生产量增长得很慢。直到1937年才达到1929年的水平。但同年的后半年,美国又陷入新的经济危机困境中了。1938年工业生产量比前一年几乎缩减了1/4。失业军又开始迅速地增长起来,1938年年中失业人数超过1,300万人。

第二次世界大战暂时抑止了新的危机的发展,并引起了美国军事生产的迅速增长。在有大量的生产设备经常闲置和众多失业者经常存在的情况下,美国工业开始适应于战争的条件。第二次世界大战的烽火是在这样的时刻燃烧起来的,当时美国正日益深刻地陷入经济危机的深渊里,同时,其工业生产能力有半数以上都没有被利用。由于大批失业者与半失业者(不能整周工作的人)的队伍的存在,也就随时都可能使其闲置的设备开动起来。这就说明为什么在战争的头几年美国工业生产增长的速度那样的快。

政府的军事生产计划指望既要满足本国武装力量的消耗,又要以对外贸易的方式(以后则按照“租借法案”)将军用品输出国外,但该计划的实施与战时总的经济状况有关,即当时现有的生产能力并不能确保计划的贯彻。需要指出,在1929—1933年时期,由于处在危机与萧条的年代,新的建设规模很小,大多数部门的生产能力也很少有变化。加之许多工场、工厂都是用陈旧的、经过实际耗损和无形耗损的破烂设备拼凑起来的,因此就需要扩大那些服务于战争的工业部门的生产能力。

由于垄断资本家的首脑们所持的态度,使得军事生产的扩大与新的建设工作一开始就碰到了某些障碍。在战争初期,当大资本家们尚未能确保他们神话般的利润时,在政府尚未迁就他们那种重利盘剥的条件之前,他们拒绝为生产军需物资而改装其企业。

結果就使得資本家們靠着战争的利潤奇迹般地發了財。

壟斷資本家不答应用自己的資金来建設新的企業，于是他們便把用于新的建設上的支出大部分轉嫁到美国政府身上，換句話說，即是轉嫁到美国的广大人民身上。在第二次世界大战期間用于工業建設的資金总共支出 250 亿美元以上，其中國家投資占投資總額的 $\frac{1}{4}$ 强。在資本有机构成高和設備費占得多的部門里，政府的投資額尤其大。

軍事工業的建設工作一直繼續到战争的最后几年，当时战局已定，武器与彈藥的需要已开始迅速縮減。只要回忆一下原子彈的情况就足够了。原子彈的生产是在战争的結束已經指日可待的时刻才开始的，而它的大規模生产已在战争結束以后了。

早在第一次世界大战期間，列宁就曾指出“帝国主义战争格外加速并加剧了壟斷資本主义变为國家壟斷資本主义的过程”^①。第二次世界大战期間和战后美国國家壟斷資本主义的进一步发展，使得壟斷集团的代表在國家机关中，首先是在管理軍事生产与軍事工業建設的机关中，公开地占据了主导的席位。美国主要壟斷集团的代表在这些机关內（以及在这些机关外）的斗争，决定着政府訂貨在各个最大公司間的分配，及其如何撥交給各工厂的經理处。

第二次世界大战結束时，全国加工工業的固定資本将近 $\frac{1}{4}$ （而有許多部門几乎是全部）都属于美国政府所有。实际上政府企業的工業生产能力所占份額还要多，这是因为这些企業都是規模龐大而由新技术装备起来的。

政府企業的兴建与經營照例都委托給最大的壟斷集团，他們从这些企業中汲取巨額的收益。例如，造船公司在战争期間便从其經營的十九个用政府資金建設起来的造船厂中，获得 35,600 万元的利潤，而这些公司自己总共只花了 2,200 万元。

^① 列宁：“國家与革命”，載“列宁文选”两卷集，第 2 卷，人民出版社 1954 年版，第 162 頁。

〔表1〕 第二次世界大战期間美国国内新工業建設
各部門中政府投資額的比重

部 門	%
爆炸物的生产.....	99.1
造船業.....	92.0
人造橡胶的生产.....	91.3
航空工業.....	90.2
大炮的生产.....	87.3
有色金屬与輕金屬的生产.....	77.8
黑色冶金工業.....	57.8
机床制造業.....	46.7
石油的开采与加工.....	45.0
一般机器制造業.....	40.0

仅仅七个最大的垄断集团^①就經營了价值在30亿元以上的政府工厂，几乎占全部委托私人公司經營的企業总价值的 $\frac{1}{3}$ ，而一百个最大的垄断組織所經營的政府企業，占全部政府企業价值的75%，即比其余18,500个公司所經營的政府财产多2倍。这少数几个軍火工業垄断組織把持了美国政府定購合同的極大部分。

这类公司在战后一般都有优先購買政府工厂的权利。

大大減輕垄断組織納稅負擔的所謂“提前折旧”在政府企業中普遍盛行，这就为战后垄断組織廉價購買这些企業准备了条件^②。

現有設備的更充分的利用（这与向生产軍用品过渡及滿足战争消耗有关）以及軍事生产各部門許多新設備的投入生产，就給

① 即“通用汽車公司”、福特、克萊斯勒等的汽車康采恩，寇蒂斯-萊特飞机公司，以及“美国鋼鐵公司”、“伯利恒鋼鐵公司”、“美国鋁公司”（Alcoa）的金屬垄断集团。

② 結果，美国政府在战后将大部分的国家企業不是完全讓給了垄断資本家，便是租賃給了他們。垄断資本家繼續經營这些企業获得了最高的利潤，而政府手里剩下来的企業，为使其产品不致同垄断資本家的产品相竞争，即不威胁他們的利潤，大部分也都暂时停止了生产。

1940年到1943年美国工業生产的迅速扩大創造了可能。1943年美国加工工業的生产总量已較1939年增长了一倍，达到了最高点。大量的極为有利可圖的政府訂貨(这就是可靠的市場)暂时地遏止了生产与消費間的矛盾。政府采取进一步加强苛稅压榨的办法获得訂貨所需的資金。在第二次世界大战期間，美国国民收入中劳动人民所占的份額急剧縮減了，而同一时期巨量的战争高額利潤却使資本家上層分子，尤其是一小撮壟断巨头們的收入大大地增加了。

第二次世界大战的結束导致美国生产規模的急剧縮減以及企業的倒閉和失業現象的增长。1946年工業产品的实际生产量較1943年縮減了29%，其中加工工業的产量縮減了32%。生产的縮減首先打击了重工業。这样一来，所謂“耐用品”^①的生产縮減了47%，其中运输机器制造業的产量縮減了70%，造船業的产量几乎縮減了95%等等。生产的縮減也涉及到制造消費品的部門。1946年，制造所謂“非耐用品”的部門的产量較1943年縮減了7%。

战争的結束使美国許許多多的企業倒閉和大批的工人被解雇。加工工業的从業人数，由1943年的1,740万人减少到1946年的1,410万人。同时，从軍隊中复員回来的人又补充了找寻职业者的队伍。尽管在軍事生产高涨的年代，个别州及工業中心曾感到工人的暂时不足，但失業現象仍然繼續存在^②，而战后則开始迅速

① 美国官方的統計不是按重工業与輕工業分类的綜合性資料。当时在統計界普遍流行着这样一种分类，即分为所謂“耐用品”(durable goods)及“非耐用品”(Nodurable goods)。在“工商業辭典”(The dictionary of business and industry, edited by Robert Schwartz, N. Y., 1954)中規定，第一类指的是使用期限超过三年以上的商品，不論是生产資料还是消費性的商品。所謂“非耐用品”指的是使用期限在三年以下的商品。

在美国統計資料中，制造所謂“耐用品”的工業部門包括黑色与有色冶金工業、家具制造業、矽酸盐—陶器工業等。制造所謂“非耐用品”的部門指的是食品、烟草、紡織、繅紉、皮革制鞋、造紙、印刷、化学、橡膠等工業以及某些其他部門。

② 甚至在1943年美国也有將近100万的失業者。

扩大了。即使按照美国官方大大低估了的数字，在 1946 年完全失业者也达 250 万人之多，而每周只能工作几个小时的半失业者则达 540 万人。

但第二次世界大战结束后的工业生产水平，较战争结束前畢竟有了显著的提高。这种提高是由于一系列部門固定資本的革新、标志着垄断組織間竞争加剧的技术之进一步发展、美国人口数目的增长、战争年代留下来的局部供不应求现象的存在，以及美国資本对外扩张的加强所促成的。美国的經濟軍事化和軍备竞赛也具有很大的意义。

(表 2) 美国工业生产的动态
(以 1929 年为 100)

年代	1929	1932	1937	1938	1943	1946	1948
指数	100	53	103	81	215	153	176
年代	1949	1950	1952	1953	1954	1955	
指数	164	190	210	227	212	234	

美国军事生产的高涨导致了后来一方面是广大居民群众有支付能力的需求的减弱，另一方面是军事订货所引起的日益高涨的生产能力这两者矛盾的尖锐化。因此，就不可能不导致所谓“生产过剩”的新的危机。1948 年底，美国的生产又开始了缩减。但是，向战争经济的过渡使垄断资本家有可能暂时提高生产水平并抑制危机的降临。仅仅在从美国对朝鲜内战发动干涉时起到 1952 年底这段时期内，美国政府就拨出了 1,280 亿美元用于军事订货和军事工业建设^①，其中 1,060 亿元购买了武器和其他重工业品，120 亿元购买了轻工业品。

第二次世界大战期间及战后初期的美国经济发展明显地证明：在帝国主义阶段，尤其在资本主义总危机时期，在主要的資本

^① 見“铁的世紀”(The Iron Age), 1953 年, 第 1 期, 第 274 頁。

主义国家里，工業生产中現有生产手段的基本部分得到利用的年代，也就主要是战争局面的年代。

这一时期美国資本的进一步积累和工業的增长，导致劳动与資本間的鴻沟更加扩大与加深；这一切就不可避免地加强了劳动大众反对垄断資本家日益加重的压迫的斗争。

研究美国工業因战争所引起的变化，对于揭露資產階級經濟学家所謂“美国例外”和“美国資本主义命运特殊”的荒謬理論有着重大的意义。对具体材料的分析，証明了第二次世界大战期間及战后年代美国工業生产和工業生产设备增长的片面性，証明了与軍事生产有关的部門的过度發展和国民經济不均衡性的增长。

研究資本主义国家（包括美国在內）的工業配置，通常是拿已公布的工業調查材料和部分地以人口調查材料作为主要資料的。

美国在第一次与第二次世界大战之間，每两年进行一次工業調查。这样，对該时期來講，依照調查材料和根据这些材料所写的有关論文，就足以詳細地探討出美国工業主要部門和区域的生产量的变化了。

但是同时不可忽視一点，即根据美国的統計資料往往是不能得出关于一系列最重要問題的正确概念的；因此要有分析有批判地利用这些資料。例如，在保护“營業秘密”的借口下，在已經公布的資料中，不仅个别的中心，乃至大的領域单位的許多部門的生产規模和从業人数的材料都是付諸闕如的。有好些生产部門就从未公布过任何資料。

工業調查和第二次世界大战后每年对工業的重点考察，从不包括屬於政府各主管部門的企業。然而，現今这类企業的数目却較战前增加了許多倍。

1930年政府工業企業部門的从業人数将近48,000人，其中約有4万人（即80%強）在海軍部的軍事造船厂內工作。1953年政府企業的从業人数約达77万人，其中海軍部占287,000人，陸軍

部和空軍部占 42 萬人，內務部占 15,000 人，田納西流域管理處占 15,000 人等等^①。如果不把國家企業計算在內，便是縮小了生產規模，歪曲了某些重要部門（主要是具有軍事意義的部門）的生產配置，因而也就給許多工業中心的部門結構及生產規模以不真實的圖景。實際上工業調查對於像原子工業那樣重要的部門都未包括在內。

工業調查只體現一個特定時間內的生產規模。其中所舉的一些工業生產設備能力的零散數字（這些數字照例是不包括停工的企業在內的）是根據已達到的生產量得出的，並沒有包括以更完善的方法來利用現有設備而可能發掘的潛力在內。

與此相反，在許多情況下有時也僅僅根據工人在最大勞動強度下所達到的最高生產量來對實際的現有能力的某種夸大的估計。

由於在資本主義總危機時期，生產的實際規模和生產設備的能力是割裂開的，因此只考慮某一些生產的規模和其配置就已經不夠了，而必須整個地來研究生產設備的能力和配置。缺少這點就不可能理解和正確地解釋如像一系列部門在投機盛行和軍備競賽時期，尤其是戰爭期間生產得以迅速增長的這類問題。

最後，由於調查項目和選擇調查對象的標準等等的經常變化，不同年代的調查資料也往往是難以比較的。

在第二次世界大戰期間美國根本就沒做過工業調查。而戰後年代（直到 1954 年底）只做過一次工業調查（1947 年度的）^②。因此歷次的調查對關閉戰時與戰後年代美國工業建設的配置及與其有關的工業配置和部門結構的變化問題，也只能有局限的意義。除這些資料外還必需利用其他資料作為基本資料，如：第一，要利用

① 戈爾得堡，“政府工業的主題”，載“勞工評論月刊”(Monthly Labor Review)，第 77 卷，第 1 期，第 1—5 頁。

② 1955 年進行了戰後第二次工業調查（1954 年度）。本書付印時，這次調查結果尚未公布。

登載有關於戰時工業建設和建成企業未來命運的某一報道的政府各主管部門的出版物，其中包括戰爭期間用政府資金所建企業的表冊；第二，要利用當前國外，首先是美國的定期刊物，特別是專業部門性雜誌上面的資料。

批判地利用上述資料，就可以使我們得出關於第二次世界大戰期間與戰後美國工業中所發生的變化（包括工業建設配置的變化）的更為完整的概念。同時它也能給我們提供關於現代工業配置和利用的概念。

另一方面，在許多情況下，要描繪出整個美國或美國個別地區的變化的總的圖景，都必需充分闡明那些新建設具有極大規模的部門，首先是重工業的主導部門（包括軍事生產部門）的地理變化。

作者並沒給自己提出研究美國工業各部門的地理變化的任務，而只限於研究重工業的一些部門的地理變化。所研究的部門是這樣選擇的，即其中具有下列條件者：

(1) 在第二次世界大戰期間與戰後有極大增長的或是新興的部門；它們的生產配置主要是由新建設的配置來決定的。這裡指的是原子工業、各種輕金屬的生產部門、化學工業的一系列部門（人造橡膠、氮化物、原素磷等）。

(2) 新的建設給其配置帶來巨大變化的一些部門。其中包括整個化學工業，以及機器製造業的一系列部門（如航空工業和造船業），甚至某些電力部門與黑色冶金工業也可包括在內。

(3) 在配置上有過局部變化的重工業的主導部門，如機床製造業、汽車工業以及採煤與石油工業。

根據主要部門將材料分為五章，即(1)動力；(2)化學工業；(3)冶金工業；(4)機器製造業；(5)原子工業。

美國工業（尤其是加工工業）的最主要特徵之一，就是它的配置比較穩定，許多舊工業區在美國工業生產中尚保留着優勢地位。

美國工業發展的進程和工業區的形成本國，首先是其北部

的东部地区的工業的迅速发展，是由一系列因素（既有社会与历史因素，又有自然因素）造成的。其中首要的因素，我們認為是因为美国的北部沒有封建束縛，同时却有着迅速扩大的内部市場和必需的資本以及欧洲的劳动力与資本的經常流入。自然因素中起巨大作用的是美国有利的地理位置，尤其是处于两大洋之間的位置和拥有大量分布适当的重要矿产資源，以及对生产各种农業原料極为有利的气候与土壤。

还有一种情况对美国的經濟發展和工業增长也具有極重要的意义，即从1861—1865年的国内战争以来，在美国的領土上就再也沒發生过軍事冲突。恰恰相反，美国資本家却广泛地利用別国之間的战争使自己發財致富。每当地球上某一角落燃烧起战火的时候，美国生产的高漲和生产能力的扩大就来得越加迅速；而这种高漲又首先是与供应战争需要有关的一些部門。

美国的工業生产是在北部与南部差不多同时开始發展起来的。在殖民时期，不論是北部或南部都已經有了手工作坊和更大些的手工業企業——手工工場。在北部和南部，在弗吉尼亚几乎也是同时（十八世紀末与十九世紀初）出現了第一批工業企業。但是，由于“棉花大王”及与其有联系的奴隶主統治的迅速扩大，就使得南部的工業發展非常之慢。而北部的工業却蓬勃地發展起来。結果，南部的工業在美国工業中的份額也就越来越縮小了^①。

1861—1865年的国内战争后，美国北部資產階級的政治优势确定了北部对南部的統治。占美国人口 $\frac{1}{3}$ 的南部，1870年加工工業的产量刚占全国产量的6.6%，而到1880年則只占6.2%了。

在北部，工業不仅在大西洋沿岸地帶發展起来，而且也日益向西扩展，起初扩展到紐約和宾夕法尼亚两州的外阿帕拉契地区，而后又进展到大湖沿岸各州。这里除拥有外阿帕拉契地区的农产資

^① 从1810年的近30%下降为1850—1860年的13—14%（乔治·米勒，阿尔蒙·帕金斯，貝特·哈德金合著：“北美地理”，紐約，1954年版，第317—318頁）。

源外，还有迅速增加着的人口对工业品的需要；沿大湖又有廉价的水路；这里也集中了大量的矿质原料，其中包括煤（在阿帕拉契高原和密西西比河的两岸）、铁（靠近苏必利尔湖）和铜矿（在密西根州的北部），同时还有大片的森林，而大湖沿岸各州又在联邦中占据着中心位置，随着美国住人地区的扩大，这一位置的意义则日益重要。所有这一切就促成了上述的发展和扩张。

十九世纪中叶席卷加利福尼亚州的“黄金狂”，正如马克思所指出的，使资本在整个世界上活躍起来，并且扩大了向美国的移民。从十九世纪中叶起几乎到资本主义总危机开始时止，铁路的敷設具有浩大的规模。这一切也都促进了十九世纪后半期在殖民地化的西部以及北部的西部地区的工业的萌芽，而对上述地区的开发也只是从这时才开始的。西部的工业一开始便集中于为数不多的几个中心里，主要是集中在太平洋岸上的几个重要港口和有益矿产最重要的产区附近。只是到十九世纪末，工业生产方面在南部的某些地区有了少許的增长。

在发展的垄断阶段，尤其是在资本主义总危机时期，当美国工业生产增长的速度开始减慢的时候，生产配置的不平衡性就更为尖锐了。在南部与西部的加工工业从业总人数的比重有某些提高的情况下，北部第一部类的主导部门的比重也越来越有所增加。个别工业部门发展的不平衡性也在增长。某些工业部门的生长及其在国内某些地区的更快地发展，在很大程度上是有赖于牺牲其他部门和地区的。例如，汽车工业几乎是在新铁路的敷設完全停止的条件下发展起来的，而石油和瓦斯工业在某种程度上也是靠牺牲采煤工业发展起来的等等。

在垄断资本主义时期，特别是在资本主义体系总危机时期，整个說起来，加工工业的地理并没有重大的变化。这一点就连美国资产阶级经济学家们也承认，“美国经济结构”一书的作者講道：“加工工业（指美国的——著者注）的配置的总的圖景几乎在半世纪以前就已形成它的基本特征了。后来的发展虽曾給这幅圖景帶



〔圖1甲〕 美国各州和最大工业枢纽

- 1. 洛杉矶, 2. 旧金山—奥克兰, 3. 波特兰, 4. 西雅图, 5. 休斯顿, 6. 新奥尔良,
- 7. 北明翰, 8. 亚特兰大, 9. 明尼亚波利斯—圣保罗, 10. 堪萨斯城。