

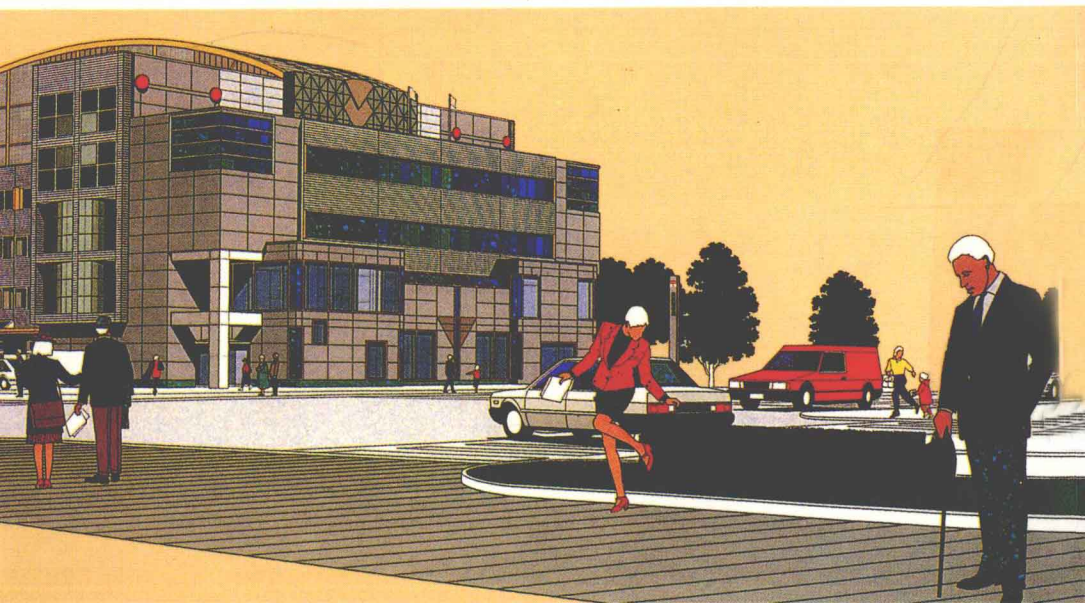
富貴人生

HOW TO MAKE
MONEY TOMO-
RROW MORNING

如何在明天 創造財富

一位壽險業者的 成功經驗

原著 / 西尼・弗里曼
譯者 / 李貽蔭



富貴人生 59

原著／西尼・弗里曼
譯者／李貽蔭

如何在明天

創造財富

國家圖書館出版品預行編目資料

如何在明天創造財富：一位壽險業者的成功經驗 / 西尼·弗里曼原著：李貽蔭譯。--初版。

--臺北市：漢湘文化出版；臺北縣中和市

：旭昇總經銷，1997[民86]

面；公分。--(富貴人生系列；59)

ISBN 957-9662-53-3(平裝)

1. 人壽保險 2. 成功法

563.73

85013945

富貴人生系列(59)

如何在明天創造財富

——一位壽險業者的成功經驗

原 著／西尼·弗里曼

譯 者／李貽蔭

出 版 者／漢湘文化事業股份有限公司

地 址：台北市南昌路二段31號5樓

電 話：(02)341-5360

傳 真：(02)341-5658

郵政劃撥：1697754-9

郵政戶名／漢湘文化事業股份有限公司

發 行 人／胡明威

執行編輯／秦雅如

美術編輯／俞志瑜

行政秘書／黃鳳賢

行 銷 部／陳 程·張飛鴻

總 經 銷／旭昇圖書有限公司

地 址：北縣中和市中山路二段352號2樓

電 話：(02)245-1480

傳 真：(02)245-1479

電腦排版／陽明電腦排版股份有限公司

印 刷／德一實業有限公司

法律顧問／吳茂雄·文聞律師

初版一刷／1997年2月

Copyright © 1992 by Sidney A. Friedman. Chinese language edition arranged with Dearborn Financial Publishing, Inc. through Big Apple Tuttle-Mori Literary Agency, Inc., All Rights Reserved.

行政院新聞局版臺業字第5711號

本書如有缺頁、破損、裝訂錯誤，請寄回本公司更換

·版權所有·翻印必究·

ISBN 957-9662-53-3

定價 260 元

出版者序

對聰明人來說，每一天都是一個新的生命。

明天的重擔加上昨天的重擔，就會成為今天的障礙；因此，要把未來和過去緊緊地關在門外。精力的浪費、精神的苦悶，都會緊隨著一個為過去和未來擔憂的人。我們應該養成一個習慣：生活在「完全獨立的今天」。為明天準備的最好方法，就是集中你所有的智慧、所有的熱誠，把今天的工作做得盡善盡美，這就是你能應付未來的唯一方法。

我們大多數人都夢想著天邊的一座奇妙的玫瑰園，而不去欣賞今天就開放，在我們窗口的玫瑰。他們總是無法及早學會：生命就在生活裡，就在每一天和每一個時刻裡。

人生總是充滿著無窮的希望與一連串的挑戰，有人能夠勇於面對挑戰，克服困難，為自己開創美好的未來，創造無窮的財富，而有些人總是沉溺於幻想

中，幻想自己有美好的未來而不知努力，終是一場空！

對於財富的追求是每一個人生存的目標，有些人只爲了求得溫飽努力，有些人爲了求得更美好的物質生活而努力，每一個人的目標相同但意義卻不同，至於要如何追求財富進而充實自己的人生呢？這一套富貴人生系列叢書將指引你不斷的前進！

目前這類型的書籍，一般多爲翻譯之作品，缺乏本土性。我們有鑑於此，特聘請了國內外知名的學者，陸續爲國內讀者撰一些有關人生目標、財富追求、投資理財等等的叢書。有些部分雖譯自國外，但經過我們加以改寫，加入了許多國內最新的資訊，希望帶給讀者，在追求人生富貴中無窮的希望！

這一套書歷經了許多時間的規畫，但仍有部分疏漏之處，讀者如果有更深的見解及不同的看法，歡迎各位來函，我們會盡快和您聯絡，謝謝！

序言

這本書裏提供的訊息，能夠馬上付諸實用——甚至明天早上就可以開始。《如何在明天創造財富》包含了很有分量的資料，簡單明瞭、直截了當。首先，要仔細地——十分認真地——考慮你一生打算做些什麼，並決定是否從事人壽保險事業；然後研究一下實現這些夢想與追求的詳細步驟和計畫，並且使之成真；最後要不灰心、不氣餒地做下去。

筆者想盡了一切辦法，使本書的訊息對你有用；並盡可能把同一個想法用一些不同的方式介紹給你：包括講故事的形式和利用一些名人名言，把一〇〇種以上的特殊技巧（也就是我的「生意經」）公布出來，希望能對你的經營之道有所助益。

If it is to be.

It is up to me.

上面的英文原文（主要意義譯在下面方框內），是本書的中心思想。學會它、相信它，你一定會獲得成功。

不管要怎樣，決定權在我

使我的夢想轉變為真實的，是經營人壽保險的藝術。我成功的「生意經」，在這本書裏已經詳細寫下，希望能為你如何賺錢起點立即的功效。

不過，話得說回來，書中我的所有道理都是積之甚久，我並不佔據它，也沒有人能夠佔據它。請記住這句老話：「如果從某人那兒佔有某種思想，這叫剽竊。但是，從許多人那兒佔有許多不同的思想，這叫研究。」而我是一個偉大的研究者！

如果繼續讀下去，你會發現這本書並沒有什麼使你成功的捷徑，除了嘗試與努力之外，沒有什麼簡單的辦法使你達到成功。

我的生活和成功經驗卻能夠證明，只要有決心和永不洩氣的毅力，你是能夠使夢想成為真實的。只有決不氣餒，我才可以保證你終究會成功。

提醒你：這本書棒極了！

關於經營，可說有上百種甚至上千種的書籍。其中有許多還是名副其實的專家學者寫的，這些書也確實能提供一些有用的知識。

但是，所有這些書多半屬於同一個模式，作者先講前景，然後講經營，最後做結論。較近代的一些書，其中也有的提供些為顧客服務的資料。

我的書卻不同於上面所講的。

雖然，它也包括這類題材，以及這類題材之外的若干資料，但它不用僵硬的、分門別類的老方法去闡述；也不用題目套題目的老方式去聯繫，而是根據現實的經營世界可能發生的方式去選擇、去發揮。經營的現實世界是怎樣的呢——是一些在電話線的另一端等你通話的人們，是一些每週工作六或七天，每天工作十二小時以上的人們，是一些你所想像不到的，有著夢想並且注視著夢想變真實的人們。

誰能從這本書中得到好處？

這本書可說是為兩類人設計的：一類是已經從事保險業務的人員，他們希望有一些簡單明瞭的經營知識，增加個人的工作能力；另一類是尚未進入保險業務的範圍，但有意去從事的。

這本書考慮到的對象，一種是在辦公室的環境裏去進行業務商談的，另一種是自己在家里從事業務的。

假定，你習慣於到業務對象的家裏去開展保險業務，由於是在夜晚，白天就會有更多的時間。另一方面，如果你習慣在白天去兜攬保險業務，那麼在夜晚（如果可能）你需要見到更多的生意來往人，更需要把工作強化起來。由於通過本書，你會得到第一流的經營理念去武裝自己，也就更有可能去見到你所想看到的人。

我希望這本書能向你提供一種真實的成功信念——你自己會親自體會到這種信念的力量。如果我對你的幫助，哪怕只是使你前進微微的一吋，我就感到很欣慰了。

目錄

第一篇：遠大前景

出版者序	／	3
作者序	／	5
別怕失敗	／	15
寫在前面	／	19
第一節 許諾多些……提供更多些	／	35
第二節 一個不期而遇的經紀人的故事	／	40
第三節 成功的兩要素	／	49
第四節 保持前進	／	53
第五節 目標低……得之也低	／	57
第六節 機會總在敲門，但只輕敲	／	60

第二篇：夢想

第七節	成功並不依靠神靈	／ 63
第八節	認識並運用轉折點	／ 65
第九節	水泵抽水	／ 67
第十節	如已失敗百萬次……請試百萬零一次	／ 71
第十一節	爬山	／ 75
第十二節	你可以每天學習	／ 78
第十三節	大器晚成	／ 81
第十四節	經濟蕭條，我卻鼎盛	／ 85
第十五節	夢想、計劃、實踐——成功的三部曲	／ 91
第十六節	決定要把夢想付諸實現	／ 93
第十七節	做一個夢想家的重要性	／ 96
第十八節	你和你的夢想都是獨一無二的	／ 100

第三篇：計劃

第十九節 訂定計劃 / 109

第二十節 計劃目標的四個步驟 / 113

第二十一節 要有作用的中檢站 / 118

第二十二節 自我實踐 / 121

第四篇：開始行動

第二十三節 時間安排 / 127

第二十四節 否定也是行動的開始 / 129

第二十五節 時光流逝 / 134

第二十六節 或遲或早 / 137

第二十七節 開始啓動比創造性還重要 / 141

第二十八節 簡單的想法引出強大的變化 / 154

第五篇：迅速銷售

第二十九節	思有所得，馬上珍藏	／ 162
第三十節	心理邊緣	／ 168
第三十一節	不同的人，不同做法	／ 171
第三十二節	銷售過程	／ 177
第三十三節	探索前瞻	／ 181
第三十四節	發現	／ 188
第三十五節	對業務進一步展示介紹	／ 194
第三十六節	展示介紹六步驟	／ 199
第三十七節	否定意見	／ 204
第三十八節	取得定保單	／ 208
第三十九節	成交時結尾	／ 211
第四十節	被推荐的可能主顧	／ 214

第六篇：決不氣餒

第四十一節	專靠技巧的神話	／	221
第四十二節	似是似非之理	／	224
第四十三節	差異是值得的	／	226
第四十四節	關門重開訣竅	／	232
第四十五節	聽出生意	／	239
第四十六節	讓電話鈴響著	／	243
第四十七節	好的展示介紹	／	246
第四十八節	對自己……也要表現得好	／	252
第四十九節	放射出你的形象	／	257
第五十節	用行動說話	／	262
第五十一節	使用投影機	／	266
第五十二節	如何避免作比較性買賣	／	269

第五十三節	聽電台廣播	／	273
第五十四節	自我評價於全過程中	／	275
第五十五節	成功的恐懼	／	277
第五十六節	利用自己的力量	／	280
第五十七節	準備萬一	／	284
第五十八節	賓與主	／	288
第五十九節	磨出來！	／	292
第六十節	祖母的教訓	／	298
書末留語		／	303
最後一字		／	304
原書內容提要		／	305

富貴人生 59

原著／西尼・弗里曼
譯者／李貽蔭

如何在明天

創造財富

