



龙式

创富法则

永远不为钱烦恼

张 浩◎著

从一万到十个亿

龙式营销，实实在在指导企业及个人走向成功！

打造简单、轻松、快速的创富商业模式！

新式创富法则

永远不为钱烦恼
张浩◎著

图书在版编目 (CIP) 数据

龙式创富法则 / 张浩著. — 北京 : 九州出版社,
2013.11

ISBN 978-7-5108-2507-1

I. ①龙… II. ①张… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 297909 号

龙式创富法则

作 者 张 浩 著

出版发行 九州出版社

出 版 人 黄宪华

地 址 北京市西城区阜外大街甲 35 号 (100037)

发行电话 (010) 68992190 / 2 / 3 / 5 / 6

网 址 www.jiuzhoupress.com

电子信箱 jiuzhou@jiuzhoupress.com

印 刷 廊坊市万邦彩印有限公司

开 本 787 毫米 × 1092 毫米 16 开

印 张 10.5

字 数 167 千字

版 次 2013 年 12 月第 1 版

印 次 2013 年 12 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-5108-2507-1

定 价 39.80 元

★ 版权所有 侵权必究 ★

代 序

百忙之中接到张浩老师的电话，得知《龙式创富法则》一书即将出版，十分激动，又得知让我作序，更感到小人物不能担当重任。只能肤浅地谈谈认识 and 个人的收获。

接触《龙式创富法则》是一次偶然的机会，也是一个缘分。

我是一名普通的人民教师，曾经有过很多创富的梦想，但多年来都未能如愿。寒假去朋友家做客，无意间发现《龙式创富法则》光盘，本计划借回来看看热闹睡觉，万万没想到，张浩老师激情四射的眼神深深地吸引了我。我一口气看到凌晨5点多。看完之后，我丝毫没有睡意，反而有了更强烈的创富冲动。

龙的精髓：嫁接组合，无中生有，融通变化，能大能小，创新尊贵，一鸣惊人。简单几句话，破译了成功的密码，大到国家，小到个人，难道每个成功者不都是自觉或者不自觉地符合了龙的精髓吗？

在随后的日子里，我一遍又一遍地反复学习，每看一遍都有新的理解和收获，并不断地从中汲取营养，并且举一反三，为己所用。春节过后，我又专程到郑州拜访了让我崇敬的智慧的张浩老师，进行面对面地深层次地沟通学习。同时，我又把自己的收获和发现告诉了合天下董事局主席邵玉鹏先生，更没想到，在合天下中级管理层中掀起了学龙氏法则的热潮。

受张老师的启发，我开始了我的创富之旅，在短短的3年的时间里，我从无到有，先后创办了投资公司、书画院等，并且业绩在同行中遥遥领先。但我仍然不满足现状，再次创新，再次进行资源整合，还创办了恒绿农业科技有限公司，形成当今有机农业高产模式，专门生产有机蔬菜和水果。这个高产模式，或许能引发一场农业革命。

《龙式创富法则》虽不是《圣经》，但它能指导我们从无到有，从胜利再次走向胜利、飞龙在天，龙赢天下。

闲言碎语不再多讲，仅希望我们能够一起开发这个财富的宝藏，共同实现我们的梦想！

宋文红写于山西曲沃

目 录

CONTENTS

第一部分 龙式创富法则原理篇

第一章 龙式创富法则——让人人都可实现财务自由	003
一、财富只需要一个点子	003
二、从月赚 3000 到月赚 3 万	003
三、人人都可以实现财务自由	006
第二章 成功者的超级信念——信念铸造辉煌人生	007
一、我们天生是赢家	007
二、在成功的基础上争取更大的成功	009
第三章 领悟龙的法则与嫁接五大能量	011
一、领悟四大精髓	011
二、嫁接五大能量	019
第四章 为您揭秘所有成功者都在运用的龙式营销六大步骤	024
一、定位聚焦：让您的成功速度增加十倍、百倍	024
二、嫁接支点：找到支点，让您更轻松地完成	025
三、选点测试：让您有效避免风险的高明策略	027
四、总结优化：优化您的策略，打造完美方案	027
五、定型倍增：打造您的商业模式，使您的财富倍增	028
六、转化续值：融会贯通，让您的财富千百倍地增长	028

第二部分 龙式创富的企业与实战案例剖析及应用

第一章 龙式创富的企业	033
一、腾讯公司如何称雄于中国互联网行业	033
二、淘宝如何成为电商行业的 NO.1	035
三、毫不起眼的京东如何成为天猫的劲敌	037
四、当当：本土电商战胜外来者的传奇	041
五、凡客诚品如何一夜之间风靡全国	044
六、合天下：未来互联网最伟大的公司	045
七、余额宝让您的投资收益增加 10 倍	049
八、小米如何成为中国第四大互联网公司	051
九、美国通用汽车的融通变化	054
十、苹果如何成为市值第一名的公司	056
十一、Adobe 公司如何超越原总公司施乐	057
十二、东星航空公司让 1 折机票成为可能	059
十三、联发科如何一统手机市场	060
十四、富士康如何成为世界第一工厂	062
十五、加多宝如何战败王老吉而成为“凉茶”的代名词	062
十六、六个核桃如何一夜成名	064
十七、中国平安如何成为国内最大综合金融集团	068
十八、郭敬明为什么是中国作家富豪榜第一名	069
十九、《中国好声音》如何领跑选秀节目	071
二十、花店的转型：赚钱更轻松	075

第二章 实战案例剖析	077
一、一无所有的人如何白手起家	077
二、如何开始构建财富	085
三、5天之内客户翻2倍的秘密	088
四、免费：销售的核武器	090
五、吉列一年疯长7万倍的商业奇迹	090
六、免费读物的“难言之隐”	092
七、小品牌的借力智慧	093
八、双赢合作的超级鱼饵	094
九、“行销之神”杰·亚伯拉罕的多赢合作	096
十、安东尼·罗宾斯的媒体放饵策略	100
十一、保险行业巴里·凯的行销妙计	101
十二、不用花钱的“放饵媒体”：“暴风谷”葡萄酒的博客营销	104
十三、打造互联网上的“媒体金矿”	105
十四、杰夫·保罗的懒人创富法	106
十五、向客户借客户的策略	108
十六、如何从池塘里提现	109
十七、一张地图的威力	109
十八、文森特1亿美元传奇直邮模式揭秘	111
第三章 实战案例应用	116
一、如何成为当地商业之王	116
二、教育培训机构如何策划	120
三、电焊耗材行业如何策划	121
四、自来水净化设备的营销秘诀	125

第三部分 个人、企业分别要嫁接什么

第一章 龙式创富总裁营销策划现场应用版 ——零投入，零风险，打造企业闪电盈利模式	137
第二章 如何在3个月之内成为演讲高手	139
第三章 右脑开发——让您的成功速度提升100倍	143
第四章 如何让您的销售业绩增加10倍以上	146
第五章 龙式创富永远不为钱烦恼	148
第六章 移动互联网时代如何免费做广告	151



第一部分

The first

龙式创富法则原理篇

LONG SHI
CHUANG FU
FA ZE

龙式
创富
法则



第一章 龙式创富法则——让人人都可实现财务自由

您本来就应该过上富裕的生活。您到底有什么样的梦想？您到底想完成什么样的愿望？

一、财富只需要一个点子

今天，本书的主题是关于创富的。我们只讨论创富。

财富与什么有关？

与您现有的财富无关。

与您的能力无关。

与您的教育及家庭也无关。

我第一个要分享给您的观念是：财富只是需要一个点子。

点子就是策划。或者说，策划让您更容易、更轻松就成功了。

开篇，我将送一份大礼给每位读者。也许您的收入将因此而提升 10 倍。

二、从月赚 3000 到月赚 3 万

我有一个小学同学，姓王。我习惯称之为“老王”。

他是县城妇幼医院里的推拿医生。为了增加收入，他花了 13 万，买了一辆小客车，在家乡小城里跑环路载客赚钱。他又请一个司机开车，安排家人收款……

就是这么一个投资项目，跑了一年，扣除各种开销，坐下来一算才发现：平均每个月才赚 3000 多块——跟他在医院里的收入差不多！

有一次，老王碰上了我，他把自己的苦恼跟我说了起来：“现在小孩刚 6 个月，开支太大了。我还在还房贷，每个月还要给爸妈钱……哎，收入远远赶不上开销……那个跑环路的车，车票一块钱一位，每天拉 200 来人。



一个月也赚不了多少钱……现在，每天日子过得实在太紧了……”

“的确。你投资 13 万，每个月才赚 3000 块……这种投资，回报率太低了。”我跟他一起算账，“其实，你完全可以换种方式来赚钱，而且，没有一点风险……”

“有这种好事？”老王很怀疑。

我问他：“在日常生活中，有没有什么事，你感觉比较麻烦？而且，这种麻烦，还跟你的职业有联系？”

“跟医生有联系的麻烦的事？”老王想了想，“现在，最麻烦的，就是小孩子。每个月吃奶粉、换尿布……唉，开销太大……哦，尤其是，有时候，时间比较晚了，想买奶粉时，没地方买去……”

我立即明白了他的意思。我们家乡，到了冬天，外面天气非常冷。所以，各种商店关门的时间都比较早。

而带小孩的父母，有可能会刚好在晚上急需购买婴儿需要的奶粉等消费品——此时，就会感觉非常不便。

“你的问题，可能就是别人的问题……城里有多少像你一样的带小孩的家庭？”

“没统计过，应该有几万吧……”

“那么，你能得到这些婴儿家长的联系方式吗？”

“我想一想……”老王突然有了启发，“我能找到家长的资料……我有个朋友，在防疫站工作。现在，婴儿都要去打防疫针。我直接找他帮忙就行……”

“那就好！”我帮他整理思路，“一个大大的金矿，就睡在你身边……你可以轻松地获得这些家长的联系电话，而且，你自己就是一个家长，所以，你最了解他们的需求——你想赚钱，机会很多。比如，奶粉、尿布之类的产品，是他们最需要的。你可以直接跟一些销售奶粉等婴儿用品的商店、公司合作，跟他们说：‘不需要你们花一分钱，我来帮你们卖产品。每卖出一件，你分点佣金就行。’然后，你跟这些家长打电话，跟他们说：‘我提供夜间送货服务，产品都是正规商家的品牌产品。当你们急需时，就直接打电话给我，我 30 分钟之内，保证送到；每次只收 5 元加急运费即可……’这样的话，一则你无需任何额外开销，都是利用现有的家长联系方式、利用现有的商店货源；二则这是一个可持续发展的生意，小县城不大，一旦你跟这些家长建立联系，



这些家长对你产生信赖感，那么，他们就会持续向你购买其他相关产品。而且，靠着‘先入为主’的优势，竞争对手会很难进入这块市场。你只要依靠这些客户，就可以跟多个商家合作，通过电话、寄送传单等方式来促销多种商品……完全不需要存货、不需要投资……你只要跟商家达成销售佣金协议，即可轻松赚钱……”

老王听明白了：“哦，太妙了……我不需要花钱、不需要冒风险，完全靠跟这批家长搞好关系，让他们信任我就可以了……我只要请个小姑娘，每天打电话，要么提供送货上门服务，要么就直接促销别人的商品，就可以赚钱了……”

“很多婴儿用品，都是非常暴利的！即使我不收送货费，靠销售佣金的提成，都可以赚不少了……几万家长，每个月大量的重复购买……这可比跑环路赚钱容易多了……”

老王眼睛放光了……

我简单跟老王说了下，结果几个月后再碰到老王，他的月收入已超过3万元了。

龙式创富精髓：

老王本来是投资了13万元，每月才赚3000元，还非常累。

我帮他重新设计了商业模式以后：他获得了客户名单；他嫁接了几个小姑娘简单地给客户打电话（电话营销）；再嫁接其他商家的产品，自己不用投资，不用积压产品；嫁接别人的送货体系；嫁接售后服务、客户管理体系……

于是，老王嫁接组合，无中生有，收入增加了10倍。

所以，财富只是需要一个点子，而点子就是策划。

我有朋友做儿童摄影，他们也是从那些渠道搞来一些名单。我还认识一些做奶粉生意的，他们的日子也过得非常简单。他们为什么不赚钱或者赚钱很辛苦呢？

他们也需要一个点子，那就是策划。

此案例就有可操作性，这是真实的。

同时，您如果想了解更多的创富技巧，更多的0成本、0风险成功创富，请您务必认真阅读本书。

中国龙的智慧博大精深。本书提供了很多实战创富案例与您分享。

三、人人都可以实现财务自由

创富是简单、轻松、快乐的，同时是安全的。人人都可以实现财务自由。

什么是财务自由？就是当您看到您想买的东西时，不用看价格。“老板，打包。”然后，刷卡就可以了。

本书同时提供了很多可操作的项目。很多人做这些项目，一年有几百万的利润。同时，所有的方案都符合简单、轻松、快速、安全的原则。

我们要在这个原则下进行成功创富！



第二章 成功者的超级信念——信念铸造辉煌人生

一、我们天生是赢家

请您记住这句话：我是地球等待了 40 亿年的精灵。

地球等待了您 40 亿年，您怎么会不成功呢？地球等待着您去创造，等待着您能带给周围的人更多的惊喜、更多的价值。

每一个人都已经成功了！好多朋友会讲：“我怎么成功了？我不知道自己成功了？”那我想说，每一个人的研究领域不一样，每一个人的角色不一样。在他的角色里面，在他的定位里面，在他的生活里面，有一项一定是非常好的。在这一项，他是不是优于别人？在这个领域，他是不是已经成功了？

一个人英语比较好，在英语里面，他是不是成功了？一个人善于沟通，在沟通方面，他是不是成功了？所以，一个伟大的观念，就是每一个人都已经成功了。如果说认为自己不成功的话，那我相信他的人生一定和现在不一样。当认为自己不成功的时候，就会非常低迷；当认为自己不成功的时候，就会不快乐；当认为自己一定成功的时候，是不是很开心、很快乐？

同时，我想说，每一个人都是天生的赢家。那下面，我来证明一下，每一个人都是天生的赢家。那么首先呢，赢家的概念，我们沟通一下。打乒乓球的第一名，是不是赢家？（是）踢足球的第一名是不是赢家？（是）打篮球的第一名是不是赢家？（是）理财的第一名是不是赢家？（是）所以，第一名是什么？（赢家）第一名是赢家，同意吗？（同意）我们是怎么来到这个世界上的？我们是第几名来的？（第一名）

有一次，真的非常好笑，回到家的时候，我的小侄子明明然后问我：“叔叔啊，听说你当大讲师了。”我心里真的很开心，连小孩子都知道。我说：“明明啊，有什么解决不了的问叔叔，叔叔给你解决。”

他说：“叔叔啊，我有一个小小的问题：我是从什么地方来的？”

小孩子，几岁的小孩子，能跟他讲清楚吗？生命科学能给他讲清楚吗？我灵机一动，就跟他讲：“我说明明啊，你有没有到过公园？”

他说：“我到过公园。”

我说：“有没有见过猴子？见过公猴子吗？公猴子。母猴子见过吗？母猴子。公猴子和母猴子在一起，就有了小猴子。”

“哦，公猴子、母猴子在一起，就有了小猴子，那与我有什么关系呢？叔叔啊，就这还是大讲师呢，一个小小的问题都解决不了。我们班上来了个阿花，我们问：‘阿花，你从什么地方来？’阿花说：‘俺从新疆来。’”

小孩子确实会出现这样的状况。那我想问一下，我们每一个成年人，我们都知道我们是怎么来的，千万个活体在赛跑，只有第一名和卵子结合，才有了我们的生命。所以，我们生下来就是第一名。那刚才讲第一名就是赢家，我们生下来就是第一名，我们是不是天生赢家？（是）我证明了吗？（证明了）所以，您现在认为自己是天生的赢家吗？

我们生下来是天生的赢家，但我们需要再赢一次，才是真的人生。所以，在我们内心深处，一定要把自己当成是赢家。我们已经赢了一次，我们已经成功了一次，所以各位，我们要不要瞧得起自己？内心一定不要妄自菲薄，内心一定要瞧得起自己，因为我们已经成功了。这个观念能不能深入我们的大脑里面。

再次重温这句话：我是地球等待了 40 亿年的精灵。我是多么宝贵的精灵，对宇宙来讲。每次讲课，我都跟别人分享这个咒语。有一次，我的一个学员跟我讲，他一个朋友，跟他一起来听我的课。他的朋友，那段时间有些不顺心。家庭不顺心，事业不顺心，还经常生病。最后得了抑郁，多次想自杀。后来，上了我的课，记住了：我是地球等待了 40 亿年的精灵。每次想到这句话，他就获得了人生的动力。

所以，我是地球等待了 40 亿年的精灵。这样一句话，可以救人一命，胜造七级浮屠。每个人都要记住，并且要去传播。

再跟您分享一个咒语：我们活着的今天，是千千万万逝去的人的最大的梦想！

我们活着，是多么幸运的一件事情。所以，我们要好好地活，要活得非常精彩。每个人都已经是成功者了。我们需要再成功一次，人生才真的精彩。



您觉得，成佛比较容易还是成功比较容易呢？当然是成佛比较困难，对吧？佛说：“放下屠刀，立地成佛。”那既然佛都能成，成功是不是太容易啦！

所有成功者，都必须要有信念。这是我要与您分享的第一个成功者的信念：您已经成功！

什么是信念呢？信念就是相信的事，念念不忘。方法可以写在沙滩上，信念要刻在钢板上，时刻谨记。

根据心理学的原理，也根据很多成功者的成功的秘密，信念是成功的非常重要的要素。所以：

您已经成功！

我（你）是地球等待了 40 亿年的精灵。

我们（你们）活着的今天，是千千万万逝去的人的最大的梦想！

二、在成功的基础上争取更大的成功

我们想取得更大的成就，一定是在成功的基础上取得更大的成功。很多人认为，把自己的缺点避免了，自己就能成功，真的不见得。而且改变自己的缺点，有时候非常非常难。只有充分发挥自己的优势，才能取得更大的成功。在北京，有一个女士，她的爱人在加拿大。她要移民加拿大，但她的英语不过关，一次、两次、三次，考托福考试就是不过关。所以，她非常非常难受。她的梦想是和她老公在一起。结果就是她的语言不过关。

后来，机缘巧合，她认识了我。她说：“张老师啊，听说您的龙式嫁接组合可以解决很多问题，那我的问题，您能不能帮帮我呢？”我就告诉她一个方法，我说：“你的英语不过关，是你的缺陷。你现在提升你的缺陷，真的非常难。但是，如果你发挥你的优势，你就可以轻松地到加拿大去，轻松地和你老公在一起。”她说：“那我的优势在什么地方呢？”我说：“你学的专业是什么呢？”她说：“我学的是质量评审这样一个专业。”我说：“你从事了多少年？”她说：“我从事了十五年质量评审的专业。同时，对这个专业非常非常了解，非常非常通透。”最后呢，我就告诉她说：“好，那你现在就可以到加拿大去。”她说：“我不懂英语，怎么去啊？”我说：“你去了之后，简单的英语还是没问题的。找到一家质量评审的公司，然后告诉他的老板，我拥有十五年这方面的经验，质量评审方面的经验。第一个月我不要工资，免费给你打工一个