

国内首部市场营销超级赚钱小说

销售高手

销售是一门大学问

看草根青年一路打拼
奋发图强成为销售王子

严满星 / 著

跻身都市成为财富精英
看苦寒子弟赤手空拳



九州出版社
JIUZHOU PRESS

014034044

国内首部市场营销超级

I247.57
3258

销售高手

销售是一门大学问

跻身都市成为财富精英
看苦寒子弟赤手空拳

严满星 / 著

看草根青年一路打拼
奋发图强成为销售王子



I247.57
3258



北航

C1722139



九州出版社
JIUZHOU PRESS

330380310

图书在版编目 (CIP) 数据

销售高手 / 严满星著. — 北京: 九州出版社,
2014.3

ISBN 978-7-5108-2718-1

I. ①销… II. ①严… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ① I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 044249 号

销售高手

作 者 严满星 著
出版发行 九州出版社
出 版 人 黄宪华
地 址 北京市西城区阜外大街甲 35 号 (100037)
发行电话 (010) 68992190/2/3/5/6
网 址 www.jiuzhoupress.com
电子信箱 jiuzhou@jiuzhoupress.com
印 刷 北京建泰印刷有限公司
开 本 710 毫米 × 1000 毫米 16 开
印 张 24
字 数 250 千字
版 次 2014 年 4 月第 1 版
印 次 2014 年 4 月第 1 次印刷
书 号 ISBN 978-7-5108-2718-1
定 价 39.80 元

★版权所有 侵权必究★

目 录

第一章 做买卖就得玩命干	1
第二章 你扔担子我敢接	16
第三章 买卖不在人情在	30
第四章 菜鸟也有好手段	43
第五章 谈判桌上敢亮剑	57
第六章 客户就是上帝	74
第七章 嫉妒人是个坏毛病	89
第八章 剑走偏锋夜签单	104
第九章 上帝在朝我微笑	117
第十章 再拿大订单	134
第十一章 假如我是老板	148
第十二章 职场多面手	164
第十三章 狭路相逢勇者胜	179
第十四章 签单玩的就是心跳	194
第十五章 你打盹儿我就赢	207
第十六章 小经理遇上死呆账	222
第十七章 菜鸟变身金凤凰	239

第十八章	做买卖有大学问	254
第十九章	初显大将风范	269
第二十章	我能为买家做些什么	282
第二十一章	借花献佛做销售	295
第二十二章	千万当心扣紧底牌	310
第二十三章	月末总结小插曲	326
第二十四章	职场防妒有妙招	342
第二十五章	可别把我当病猫	360

第一章 做买卖就得玩命干

“丁零零……”

“终于下班了，我还有事先走了啊，大家明天见喽！”一听到下班铃声，丰悦公司设计部的美女杨花便迫不及待地拎起了包，一溜小跑着就冲出了办公室。

“小杨又有约会了，该不会是又换男朋友了吧？”业务员老乔坏笑着说道。

“要你管啊，无聊！”杨花向老乔丢了个大大的白眼，水蛇腰一扭一扭地踩着高跟鞋就闪身出了门。

老乔贪婪地看着杨花扭动的身姿，直到对方早已消失不见了，才用很浓的东北口音对着旁边填写业务报表的同事边摇头边说话：“现在的小姑娘，真是不得了！”

“乔哥，你那眼神怪吓人的！”另一位业务员笑着说道。

“你还别说，小杨的身材那还真是杠杠的！”老乔吧唧了一下嘴，在业务报表上落下最后一笔，然后将报表丢给业务经理袁超志后，松了松领带站起来对众人说道：“一会儿，谁到我那儿去打牌去？”

“我报名！”

“我去！”

“还有我……”六个业务员中，有三个业务员应声说着，将报表草草地写完丢给业务经理，便跟着老乔离开了。

“一群老油子!”有点儿脸嫩的业务经理袁超志脸色很不好看，低声嘀咕了一句。

不多时，这家公司办公区域里，除了设计部还亮着灯外，其余的办公区域都暗下来了。

这是秦省省会久安市的一家代理广东知名办公家具品牌的销售公司。公司规模不大，只有不到二十名员工，而设计部是公司专门为客户制作家具配置方案、投标书的部门，也是平时比较忙碌的一个部门。设计部总共就有三个人，一个是设计部的经理刘小强，对外打着设计总监的名头；一位是主力设计员陈锋，毕业一年多的一个小青年；还有一个就是设计部文员，即前面提到的美女杨花。

“小陈，今天你加个班，把你景哥的图纸和配置方案做一下，他明天一大早要给客户送过去呢。小杨有事先走了，你就再多辛苦一下，给装订好，啊？我就先走了！”刘小强拍了拍陈锋的肩膀，笑着说道。随后，又对着一边正在等待设计方案的新业务员景玉笑道：“景玉，小陈现在做的图纸和方案还算不错，你就放心好了。不过，小陈是为你加班的，你一会儿可要请小陈吃饭啊！”

“那是一定的！”景玉笑着站了起来。看着刘小强离开后，景玉才撇着嘴说道：“小陈，你们这经理做事不地道啊！他的技术和设计都没你做得好，就会占着便宜卖嘴皮子！”

“习惯了！”陈锋笑着扶了扶防辐射眼镜，双手不住地在键盘上敲打着命令。

景玉是公司新来的业务员，还在试用期，最近跑业务跑得还算卖力，图纸和客户信息也没少带回来，可惜还没有做成一单合同。其实，这也是新入行业务员的弊端，眉毛胡子一把抓，但能成单的少之又少。不过若是能在试用期间做成一两单合同，也就算是入行出师了。所以，对于新业务员前期勤快的行为，公司领导还是很支持的，并要求设计部全力配合。实际上这个配合的重任往往是落到年轻力壮的陈锋身上，一个小伙子就这样生生地被当成了小黄牛。

对目前的状况，陈锋也很无奈，他虽然是计算机应用专业毕业，但只有中专学历。因此，毕业后找工作时，单是学历这个坎儿，就将他挡在大公司和好单位的门外了；他家中又没有硬关系和闲钱去打点，要不是他在学校成绩还算优秀、经过一位好心的老师介绍到一家家具公司实习了三个月、踏踏实实地学了点儿一技之长的话，说不定现在这个小公司的设计工作也轮不到他陈锋呢。

2000年后，国家各大院校开始疯狂地扩大招生规模，大学生都不值钱了，更不要说陈锋是一个中专生。可是，陈锋老家地处山区，信息闭塞，在家里人的建议下为了早工作早分配，还未成年的陈锋便稀里糊涂地上了中专。可等到2003年毕业时，残酷的现实摆在了他的眼前。他的同学有的要么继续复读高中重考大学，要么去当兵，能找到好工作的人少之又少，好多都闲在家里当啃老族呢。像陈锋现在这个仅能糊口的工作，还有好多同学们羡慕得不得了呢。所以，对于现在这个工作，陈锋还是比较珍惜的，在公司里，他一直勤勤恳恳又善于学习，因此，没过多长时间，他的技术、专业知识和做方案的速度，都超过了那个野路子出身的设计部经理刘小强。然而，小公司往往是一个萝卜一个坑，几乎没有升职空间，除了基本工资增加了五百块、挂了个首席设计师的空头衔，还有一点儿设计提成外，陈锋一个月满打满算的收入不到三千。而他自认为自己一个堂堂男儿，对这样的一种状态，自然并不是真心满意，但想一下同学们的境遇，他也只好自我安慰，至少他还能贴补一些给家里呢。

“小陈，你不看键盘都能敲出那么多准确的命令，真是神奇得很啊！”景玉见陈锋并没有接他的话发牢骚，便笑着说道。

“这个啊，是熟能生巧，就像景哥的车开得很好一样！”陈锋笑着说道。

“开车算是什么本事，只是图个手头方便而已。可惜景哥我快奔三了，还没有自己的车。”景玉掏出两根烟，笑着先准备给陈锋点上。

陈锋笑着摆手示意正忙着没空抽烟，将烟接过来放到一边，笑着说道：“那景哥可就得努力了！”

时间在陈锋和景玉的闲聊中慢慢过去了。八点多的时候，陈锋才将手头上的工作做完。

“景哥，方案书做好了，你看看还有什么问题不？”陈锋笑着说道。

“刚才已经看过了，景哥住得远就先走了，家里还等着呢！”景玉说完后，收过方案便急急地离开了。

景玉离开后，整个办公室便只有陈锋一个人了。陈锋一直单独住在附近的城中村里，这时见时间还早，便没有急着离开，放纵地伸了个懒腰后，就从电脑的隐藏文件夹里点开了一个网络游戏玩儿了起来。这个国产的网络游戏，可以说的上是陈锋工作之余唯一的放松方式，他玩的时间不多，角色的等级和装备只能算中等。不过，他最近在游戏里正和一位美女打得火热，并约好了这几天就到月老那里去结婚，这让并不沉迷游戏的陈锋也有些期待。输入游戏账号顺利登陆后，陈锋便见几条信息快速地弹了出来。

“怎么还不上来，我一个人好无聊，只能先去练会儿法术了！”——香珂。

“给你合的双抗装，上来找我来取，回头请我吃饭！”——风之谷。

“都说好了今天结婚的，也不知道早点儿上来，哼哼！”香珂这次的消息，在文字后面加了三个愤怒的表情图像。

陈锋这边看对方真生气了，连忙给这位叫香珂的美女发送了一个笑脸，接着打字说道：“刚才在加班，才忙完！”至于同学风之谷的脸色，已经被陈锋直接无视了。

“你怎么老加班啊，够忙得哦！”随后香珂又发了一条信息：“你来找我们，我们去结婚吧。让你的朋友多买点儿烟花啦，记住还要送人家玫瑰哦！”

随后陈锋在游戏里的人物角色和香珂在朋友的捧场下喜结良缘，他俩在游戏里的几处美景前摆了几个漂亮的姿势合了影，并截图上传到论坛之后，就开心地到管家处进入到房间里秀恩爱了。

“你在现实里是做什么工作的啊，怎么老是那么忙？”过了一会儿后，香珂便好奇地问道。

“办公家具设计，算是平面设计的一种。业务人员要得急的话，我当然就要加班喽！”陈锋回复道。

“现在设计工作挣不了大钱的，都是辛苦钱。人家还是美院毕业的哦，

你要说设计这行，人家懂的！”香珂说道。

“老婆英明，那你有没有好的工作给老公我介绍一个！”陈锋沉默了一会儿，无奈地笑着回复道。

“你是什么大学毕业的啊？我一个朋友开了个和省电视台合作的广告公司，那里的收入还不错！”

“中专计算机应用专业！不过，我还自学了大专课程，可以吗？”陈锋回道。

“这个差了些，不好说！”香珂说道。

“那就算了，让你费心了！”陈锋淡淡地回道。

“陈锋，你的 QQ 资料显示你是二十二岁，才毕业时间不长对吧？”

“嗯！毕业一年多了！”

“那我的年龄可能比你大点儿，我们能从网络上相识也算是有些缘分，你就当我是姐姐吧。姐姐有些话要对你说，你要认真听着，不要生气哦！”

一会儿工夫不到，老婆变成了姐姐？！

“姐姐请说，我不生气！”陈锋抽了口烟回道。

“那姐姐就说了。设计这个行业的竞争将会越来越激烈。姐姐的好多同学做设计的，现在连房子都买不起。除非你特别出色，否则别想轻易有什么成就。陈锋，你现还年轻，趁现在可以试试跳出这个行业！”

“可是，我又能干什么呢？”陈锋见是忠言逆耳的话语，便不由得表露出了内心的彷徨。

“你可以自己创业试试啊！不要图现在这份安稳的工作。姐姐看你是聪明人，才和你说这些。你想想看，要是现在给别人打工不思求变的话，十年后你依然在给别人打工，受苦受累得依然是你。你是男人，将来要在城市里买房子养活老婆孩子的！你现在就在一家做营销的公司里，可以有机会学到很多东西啊。只要你用心，将来不止是个小职员哦！”香珂对她这个游戏里的老公很有好感，她也是发自内心地关心他，所以便这样说。

其实，香珂说的这个问题，陈锋在夜深人静时也想过不止一次了。长期做设计并不是最终的出路。可是要想创业，他陈锋目前一无资金二无关系，又拿什么去创业呢？陈锋当下便将他的疑问发给了香珂。

“这样啊，你先试试做业务吧！做业务员虽然更苦更累，但能锻炼人。等你真正入了行做好以后，不仅收入多，而且还可以拓展你的人脉关系。我们做设计工作的，真要定下心去做业务，可比普通的业务人员更有优势哦！”香珂想了一下便给陈锋建议道。随后，香珂发来一个笑脸，接着说：“凭你的能力，只要你入了行，不愁成不了优秀的业务员，当然，更不愁做一个卓越的成功者。”

一栋刚开始进行外装修的新建写字楼内，黑漆漆的楼梯里没有一点儿光线，也没有一点儿声音，幽静的有些森然。陈锋一手扶着墙壁，一手拿着手机照着脚下，一步一个楼梯地慢慢走着。这个楼梯还是毛坯没加扶手，由不得他不小心翼翼。

七层、八层、九层……陈锋每上一层都要到同样没有一点儿光线的过道里转一圈，生怕错过了装修的地方。这种最原始的收集信息的方法被业内称为“扫楼”，这也是一种比较有效的收集信息的方法。一般新建的写字楼内只要有装修，就会有对办公家具的需求。然而，一直上到了十五层，陈锋除了大腿一阵阵地发酸外，没有一点儿收获，只好在十五层过道靠窗户的地方停了下来，先从包里取出水瓶喝了一口水，随后有些惆怅地点了一根烟，准备先休息一下。这已经是陈锋开始跑业务的第二周了，可真正有效的信息还没跑到一条，更不要说后边的洽谈跟进了，陈锋只好更加努力地积极扫楼。

原来，几天前陈锋和香珂聊完了以后，当天夜里又翻来覆去地想了很久。三天后，经过深思熟虑的陈锋终于下定决心，向公司老板说明他要向业务员方向发展的决定。公司女老板姓顾，叫顾若楠，是一位三十出头、气质高贵的风韵美人，她对于在公司一向最踏实、年龄也最小的陈锋做出的决定很是诧异，还以为是公司里几个老油子业务员忽悠了陈锋呢。所以，顾若楠先是耐心地安慰了一番。最后，顾若楠见陈锋由小黄牛变成了小犟牛，根本拉不回来了，就想了一下，说道：“小陈啊，业务可不好跑，你没看到公司业务部的那几个老大哥都跑不好吗？你这边也别一口气就转到业务部。我的意思呢，你在工作之余先试着跑一下，啊？至于其他的，等过一个月再谈，好不好？”

就这样，陈锋在公司便有了双重身份：设计员兼业务员，工资什么的都没有变化，只不过白天他要抽空去跑业务，一些不太急的设计任务就只好压到晚上加班来完成。这样一来，每天几乎都要忙到很晚，累得陈锋没有时间也没心思去玩儿游戏，一回到住处就像死猪一样躺在床上，不到几分钟时间便睡着了。

又是扫楼的一天。一栋新建好的大楼里，陈锋抽完烟后取出了他的一张业务名片，对着印有销售代表字样的名字感慨了一下，随后将其放到窗台避风又显眼的地方，随后拍了拍西装上的尘土，继续向楼上走去。

在另一个楼梯口，秦晓雅只走到十八层就走不动了，看着黑漆漆的有些可怕的楼梯，不由得有些后悔。好好地在家对着黄页打电话收集信息不是怪好的？可谁让自己在妹妹晓薇面前逞强地说要来扫楼。这下可好了，这大楼外面的货梯好像只在二十五层才停，这上不着天下不着地可怎么办？

“滴……滴……滴……”秦晓雅手机的关机音乐响了一下，屏幕便陷入了黑暗。秦晓雅连忙用手指按了按手机开机键，见手机重新亮起来，就吐了吐舌头，再也不敢耽搁地快步向楼上冲去。此时她顾不得每层去收集信息了，只想迈着又酸又麻的腿脚快些上到二十五层，然后坐着货梯下楼离开这个鬼地方。

“滴……滴……”只走了几步，秦晓雅的手机关机音乐响了一下，屏幕便再次陷入了黑暗。

“笨手机，快开机，快开机！”秦晓雅的手指不住地在开机键上按着，可她原本可爱的手机此时却只闪了几下便没有一点儿动静了。“完蛋了！”秦晓雅无奈地想着，将手机胡乱地塞进包里，看着伸手不见五指的楼道，跺了跺小脚愣在了原地。就在这时候，楼下传来了沉重的脚步声，在四下无人的黑暗中显得很是阴森可怕。秦晓雅不由地打了一个哆嗦，本能地便向楼上跑去。可没跑几步，便由于看不清脚下的路，绊倒在台阶上。随即左脚脖子上传来一阵钻心的痛，直疼得秦晓雅泪眼婆娑，却不敢发出一丝声音。

此时，陈锋凭印象感觉自己好像上到第二十层了，便习惯性地用手机往上照了照，却见楼梯上缩着一个女人颤抖的身影，不由得一愣便停下了脚

步，心想：一直没听到楼内有动静，原来还有人像自己一样在扫楼吗？借着朦胧的光线，陈锋见对方还依然缩在那里发出低低的抽泣声，心里不由得有些发毛。停下来的陈锋再次取出一根烟点上，狠狠地吸了几口，以平复一下心神，心想：堂堂的大男人岂能被吓到？！想罢，便冷笑着盯着那女人蜷缩的身影，毅然抬脚向上走去。

“不要过来！”秦晓雅用眼角的余光看到一个男人居然抽着烟、笑着向她走来，便一边大喊一边将手中唯一的武器——女式包包向陈锋扔过去。陈锋哑然一笑，将对方扔来的包包接到怀里：“别紧张，同行，扫楼的！”看对方缩在这个地方确实有些奇怪，或许是业务同行，只不过到了这里爬不动了楼梯罢了。想到这儿，陈锋便开口说了一句。

秦晓雅见走近的人，居然是比她看起来还要小一些的帅气男孩，便松了一口气，将悬着心放进了肚子里。随后又想到她刚才的言行很丢人，便红着脸恼羞成怒地责怪道：“好好地地上楼就上楼，你将脚步声踩得那么阴森可怕的做什么啊？”

“我……好吧，算我不对！”陈锋心说明明就是你胆子小嘛，还怪我。可有些时候女人是讲不通道理的，只好将手中的女式包包递给了对方笑着道歉。

“你也是做布艺窗帘的？”秦晓雅接过了包包依然蹲在那里，不住地揉着扭伤的脚踝，暗恼对方这个大男生不解风情，都不知道扶自己一下。

“不是，我是做办公家具的。您这是扭了脚了吧？”陈锋一看对方脚上的高跟尖头皮鞋，不由得好笑。谁家扫楼时还穿高跟鞋，想必这美女也是一个初入行的菜鸟。

“还不是因为你？你还‘您’、‘您’地称呼我！我有这么老吗？”秦晓雅没好气地瞪了一眼像个木头一样站在那里的陈锋。见对方这样说，陈锋也感觉到自己有些失礼了，便蹲了下来关心地说道：“要不要紧，要不我给你看看？”

“疼！我这边手机没电了，要不，你先帮我看看？”也许是陈锋帅气的大男孩样子让秦晓雅放了心，也许是她真的疼得受不了，她当下便不客气地扶着陈锋的肩膀，单足点地弯着腰站起来后，将受伤的左脚抬到陈锋跟前。

陈锋闻言将秦晓雅的小腿放到了自己的膝盖上后，两只大手就握住了对方盈盈一握的玲珑玉足，见脚脖处有些肿胀，便用手轻轻地揉起来。随后，边揉边关心地问道：“很疼吗？”

“能不疼吗？行了，毛手毛脚的，越揉越疼了！”秦晓雅这会儿感觉好了些，又不好多说，毕竟对方一个陌生男人，不理睬自己也不为过，想着便红了脸说道。

陈锋尴尬地站了起来，摸了摸头发，随后取出一张名片对着秦晓雅故作大方地说：“认识一下，陈锋，二十二岁，做办公家具的。”

秦晓雅接过陈锋的名片认真地看了一下才放进包里，随后又将她的名片递了一张给陈锋，才得意地笑着说道：“很可惜，你得当弟弟。姐姐我叫秦晓雅，比你足足大了大了一岁半呢！”秦晓雅得意地笑了一下。

陈锋笑了笑，见秦晓雅的左脚依然有些不太灵光，便笑着说道：“我先将秦姐送到二十五层吧，那边好像有货梯！”

“那就麻烦你了！”秦晓雅当下便抓着陈锋的肩膀，陈锋也有些紧张地扶住了秦晓雅的柳腰，随后，两人边走边故作大方地交谈起来。原来，秦晓雅和妹妹一起注册了个小公司，是做布艺窗帘和企业工装制服的。以前，姐妹俩都是通过电话联系客户的，这次是第一次心血来潮出来扫楼，没想到准备不足还把脚扭了，要不是遇到陈锋，还不知道什么时候能离开这片黑暗的楼道呢。不过，秦晓雅的业务经验还是有一套的，当下便将她的得意之处讲了出来，顺便给陈锋说了一些可能需要办公家具的信息。

陈锋是初做业务的菜鸟，也没什么信息和经验留给秦晓雅。不过他眼珠子一转，当下便将公司近期做设计的一些客户信息凭着记忆留给了秦晓雅，反正她是做布艺和服装的，与自己也没有什么竞争和冲突，留了也就留了，自己不说谁又能知道呢？

“你的这几条信息对姐姐我可是很重要的！姐姐要是做成了几笔单子，请你去吃火锅哦。不对，你这次已经帮了姐姐，姐姐得请你吃两次饭！”

“那要是单子没做成呢？”陈锋笑着说道。

“一个月要是没做成单子，姐姐就得和妹妹吃泡面了，哪还有钱请你啊？姐姐又不像你们，有人给发工资！”秦晓雅嗔怪地瞪了陈锋一眼，微笑着

说道。

陈锋心里有些喜欢和秦晓雅相处的感觉，当下便有些忐忑地说道：“泡面不至于吧，姐姐要是有心话，随便做两个家常菜，多来点儿肉就行！”

“那也成，不过姐姐和妹妹可不会做饭，好在这几天我妈会从老家过来，我妈做饭很好吃，到时候给你电话！”秦晓雅有些犹豫地说道。

“那就这么说定了，我这两个月没回家，一直在外面吃饭，好久没有吃到家常菜了，秦姐你可不要骗我！”陈锋心里松了一口气，又不放心地说道。

秦晓雅便没好气地白了陈锋一眼说道：“你这人，刚帮了姐姐的忙就要吃要喝的，还真是厚脸皮！”

陈锋不好意思地笑了一下。随后两人说笑着便到了二十五层货梯处。被开货梯的师傅打趣两句，陈锋又把自己用来招待客户的好烟给这师傅点了一根，这才扶着秦晓雅上了货梯。货梯声响很大地开到了地面，陈锋又陪着秦晓雅到路边叫了一辆出租车，见她坐进了车里后，陈锋又不放心地叮嘱她到医院骨科好好检查一下，这才对着秦晓雅摆了摆手。

看着出租车远去后，陈锋心里一时有些空空的感觉，再也没有了重新上到十几层高楼中扫楼的劲头，就向自己停在楼下的电动车那里走去。

可等到了原来的停车处，陈锋脸色立时有些发青了，他新买的电动车丝毫不见踪影。陈锋不死心地将楼下的工人们问了个遍，回答他的却是除了摇头还是摇头，甚至有好几个人还发出了幸灾乐祸的嘲笑。

“谁偷了我的车，我咒他全家！”无奈的陈锋朝着空气骂了一句后，只能黑着脸向公交车站走去。

陈锋所在的这家丰悦办公家具公司驻地在一栋半旧不新的名叫虹阳国际的写字楼内，地处久安市南二环和西二环的转盘处不远。公司在大楼一层正面有近五百平方米的家具展示厅，展厅外墙全部是橱窗式落地玻璃展示区，里面由公司员工李梅专职打理，也就是平时搞搞卫生，有客人来了倒倒茶水什么的，这工作倒也算清闲。

展厅里平时至少会有一位老业务员留着守株待兔地等客户上门。这也算一个好差事，几位业务人员按照私下约定的规矩，一人守一天，包括大家并

不太服气的、长一副娃娃脸的业务经理袁超志也得遵守这个规矩。不过这美差还轮不到新人景玉，更轮不到陈锋这个兼职业务员。今天留守的业务员是一口东北话的老乔。老乔名叫乔伟业，是个地道的东北人，正值而立之年。他身材精瘦、眼神犀利之中还会不经意间流露出一丝凶光。老乔也知道自己的情况，平时见客户时都会戴上一副斯文的金边眼镜，来遮挡偶尔流露出的凶光。陈锋心情复杂地下了公交车后，就被老乔看见了。

“小陈，今天怎么回来的这么早啊？”乔伟业拉开了展厅的大门，老远就对着陈锋打招呼。

“乔哥，今天……身体有些不舒服，扫不动楼了！”听到老乔和自己打招呼，陈锋便压下郁闷的心情，笑着走了过去。

对于老乔，陈锋也谈不上好感与恶感，老乔的性格虽然有些桀骜和滑头，但对他陈锋倒还算很是客气，虽然这种客气应该是看在他是公司主力设计员的份儿上。不过陈锋是那种“人敬我一尺、我敬人一丈”的性格，平时对这个老大哥也很尊敬。

“身体不舒服就在展厅歇歇脚，先别上楼了。你上去就会被小强（设计部经理刘小强）抓壮丁。听说领导刚拿来了个关系单，他那边正忙得焦头烂额呢！”乔伟业笑着将陈锋拉进了展厅。

负责展厅卫生的李梅见陈锋进来，便笑咪咪地对陈锋说道：“我们的大设计师到了，姐给你泡杯好茶！”

“不敢劳李姐大驾，我自己来！”陈锋笑着对李梅说道。

“让李姐忙吧，她一天待在展厅里，不活动身体她不舒服！”乔伟业笑着在洽谈桌边坐下，示意陈锋也坐下。

“小陈你坐吧，老乔说得对，姐这一天待在展厅没多少事，坐一会儿手脚都凉凉的！”李梅推着陈锋坐下，就到了茶水间那边。

乔伟业看着身边这个二十出头满是拼劲的陈锋，心想着年轻真好，就有些关心地给陈锋递了一根烟，笑着说道：“坐车回来的？新买的坐骑呢，丢了？”

“丢了！”陈锋苦笑着说道。

“丢了就丢了，以后别买新车了。你要是真想认真扫楼，二手的自行车

就挺好，丢了也不心疼。不过，转行做业务，这就看小陈你这大设计师能不能落下架子了！”乔伟业笑着感慨道。

“那就自行车，我有什么架子啊，从小也吃过苦的，现在这点儿苦，我不怕！”陈锋想了下，便点了点头。

“看来你是真想入业务这一行了！”乔伟业叹了一口气，他自然知道扫楼的辛苦，不过这也是新业务员没有关系网要打开局面的必经之路。回想起自己当初如同无头苍蝇一样，穿梭在一栋栋新建写字楼内扫楼的情景，那些未完全建成的写字楼内脏乱差，不多时就一身臭汗和尘土；在建好的写字楼内和大楼保安捉迷藏，被当成土狗一样追着的经历，让他老乔此时想起还是心有余悸。

“这几天跑得怎么样？”乔伟业拍了拍陈锋的肩膀，一副关心的表情。

“还行，今天遇到了一位做布艺窗帘的业务员，她给我留了几条信息，我一会儿打电话落实一下，看看有没有一条有效信息！”陈锋想起了刚认识的秦晓雅，嘴角不由地露出了笑容。

“这就好，以后遇到其他行业的业务员，只要对方不是真的做家具的，可以交换一下信息，前提是别被同行骗了你的信息！”乔伟业一副懂行的表情，嘿嘿地笑了一下说道。显然这种变相出卖信息的行为，也算是业内不成文的一条潜规则，估计他老乔私底下也没少做过，不过，只要守住底线，大家也就都心照不宣了。

老乔和陈锋说了几句的同时，李梅便端着一杯新茶过来了，又给乔伟业续了杯水，这才优雅地坐了下来，眉毛弯弯地笑看着陈锋说道：“小陈，你好好的大设计师不做，学老乔他们跑什么业务啊，多累啊？！”

陈锋笑了笑，认真地把他的想法说了出来。大体的意思不外是想趁着年轻多闯闯赚点儿钱，免得一个月就拿些死工资，高不成低不就，将来也没出息。当然，他不会说自己想多学本事、多积攒资源为自己将来创业打基础，他陈锋才不会这么笨呢！

展厅这边三人正说着话，陈锋的手机却不合时宜地响了起来。陈锋见是设计经理刘小强打来的，便有些头痛地接起了电话。

“小陈，你搞什么搞，回来也不知道到设计部来，跑到展厅纳凉啊？”不