

本书入围“江苏省作家协会重点图书扶持作品”

家教

李明诚●著

现实写真作家

继《环保局长》《我是老师》之后再推新作

这是继《蜗居》《裸婚时代》之后，又一部高度关注现实、贴近生活的长篇力作。

人民东方出版传媒
 东方出版社

本书入围“江苏省作家协会重点图书扶持作品”

家教

李明诚 ● 著

人民东方出版传媒
 东方出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

家教/李明诚著.—北京: 东方出版社, 2013

ISBN 978-7-5060-6118-6

I.①家… II.①李… III.①长篇小说—中国—当代

IV. ①I2475

中国版本图书馆CIP数据核字 (2013) 第233646号

家教

(JIAJIAO)

李明诚 著

责任编辑: 张旭 王欣 史守贝

出 版: 东方出版社

发 行: 人民东方出版传媒有限公司

地 址: 北京市东城区朝阳门内大街192号

邮政编码: 100010

印 刷: 北京市凯鑫彩色印刷有限公司

版 次: 2014年2月第1版

印 次: 2014年2月北京第1次印刷

开 本: 710毫米×1000毫米 1/16

字 数: 250千字

印 张: 16.5

书 号: ISBN 978-7-5060-6118-6

定 价: 28.00元

发行电话: (010) 65210059 65210060 65210062 65210063

版权所有, 违者必究 本书观点并不代表本社立场
如有印装问题, 请拨打电话: (010) 65210853

序言

PREFACE

我写作有两个追求：一、有意思；二、有意义。

家教形式由来已久，孔子的三千弟子便是其培训班学员。过去，请得起私塾先生的非等闲人家，而今，给孩子请个家教或报个补习班，司空见惯。曾几何时，“家教”和“补课”，已成社会热点和普遍现象，是众多家庭绕不开的话题。

我们有养育孩子的责任，但我们不能把自己的意志强加于他们。园艺师把树木修剪成他想要的形状，结果，树木失去了自由伸展和探索天空的机会，也与栋梁之材失之交臂。

这本《家教》中，既有唐世华、苏玲、陈慧、叶健等人曲折的创业经历和恋爱故事，更有仗义疏财的张华、不择手段的陆强、精明能干的孙鹏、爱慕虚荣的刘菁菁、性格迥异的打工姐妹、兢兢业业的民工学校老师、铁面无私的退休教授、巧舌如簧的毕业生王林、被感情蒙蔽头脑的陶秀珍等生动形象，他们的倾情加入，使这部作品有了更丰富的意味，有了更包容的情怀。

小说中的苏城，并非现实中的苏州，两者虽有渊源，但不可混为一谈。花开花落，云卷云舒，每一天都是相似的，而每个人的命运，迥然不同。小说从现实生活中汲取营养，从红尘厚土中绽放一瓣清香，但愿你读后能有所收获。

为了言之有物，我历时三年，先后在三家教育机构“潜伏”当家教，深入了解家教市场的层层内幕。在创作《家教》过程中，我得到了很多帮

助。《家教》入围江苏省作协重点作品扶持项目，使我倍受鼓舞，同时深感肩负的责任；吴中区文联、甪直镇宣传办和文体中心，对我关怀备至，解除了我生活上的后顾之忧；好朋友王升以他当家教和创办家教中心的切身经历，给予我有力的支援……

无论你是家长、学生、老师、兼职者、创业者，抑或其他社会人士，当你邂逅这本书，便是美好缘分的开始。希望你喜欢她，并且能把她带回家。好书如知音，无论岁月流逝，始终执手相看，不离不弃。谢谢你们！祝福你们！

你的朋友：李明诚

2013年6月1日于苏州甪直

目录 CONTENTS

第01章	社会实践.....	1
第02章	美丽邂逅.....	5
第03章	蠢蠢欲动.....	13
第04章	上门辅导.....	20
第05章	萍水相逢.....	26
第06章	情有可原.....	34
第07章	创业艰辛.....	41
第08章	不怀好意.....	48
第09章	放飞想象.....	55
第10章	路在脚下.....	60
第11章	各抒己见.....	63
第12章	集思广益.....	66
第13章	尴尬情缘.....	73
第14章	同心协力.....	79
第15章	勇敢创业.....	84
第16章	冤家路窄.....	89
第17章	培训代理.....	95
第18章	受宠若惊.....	103
第19章	醉翁之意.....	108

第20章	图谋不轨.....	115
第21章	事出意外.....	120
第22章	有惊无险.....	127
第23章	猥亵少女.....	133
第24章	柳暗花明.....	138
第25章	好事多磨.....	143
第26章	贵人相助.....	148
第27章	恋情曝光.....	153
第28章	鲜明对照.....	157
第29章	玉女归来.....	161
第30章	切磋交流.....	165
第31章	同行竞争.....	170
第32章	眼见为实.....	176
第33章	肃然起敬.....	182
第34章	助人为乐.....	188
第35章	敬业爱岗.....	196
第36章	关心亲事.....	204
第37章	人心难测.....	211
第38章	知遇之恩.....	216
第39章	乡亲情深.....	221
第40章	疑生暗鬼.....	230
第41章	貌合神离.....	239
第42章	见义勇为.....	247

第01章 社会实践

苏城景色秀美，宛若一位大家闺秀，端庄大方、顾盼生辉。这些年，苏城在旧城改造与新城开发的双轮推动下，发生着日新月异的变化。

大学城位于苏城东南，依山傍水、风景怡人。所谓的山，只是一个高数米的土墩子，却有一个响亮的名字——金山；临山处，是一个几十平方公里的天然湖泊，碧波荡漾，鱼潜鸟翔。大学城汇聚着十几所专业院校，数万名大学生在此就读。步入校园，但见林木葱郁，亭台楼榭，仿佛走进美丽的园林。

校园里最吸引眼球的，不是花花草草，不是仿古建筑，不是各式雕塑，而是各院校的美丽女生。苏城师大与苏城财经学院比邻而居，财大的男生比较大胆，他们主动搭讪师大的女生，期待毕业后能财色双收；师大的女生也不含糊，她们目光敏锐地搜索着财大的各类男生，期待能相中未来的李嘉诚或卡内基。

大一读书，大二恋爱，大三找工作，这是众多大专生的路线图。我国每年有六百万左右的应届毕业生，就算是百分之十的失业率，也有六十万之多，谁也不想成为这六十万分之一。同学们未雨绸缪，到处寻找兼职机会，做什么的都有。

苏城财经学院门口，出来三位男生，那位身材高大的叫唐世华，身材

较胖的叫陈亮，身材瘦长的叫叶健。三人学的都是市场营销，又在同一个宿舍，彼此十分要好，人称“铁三角”。

三人来到候车亭，唐世华说：“咱们先去大洋教育领广告单，再到附近的中小学校门口散发。”叶健道：“遵命。”陈亮打了个呵欠，一副没睡醒的样子，懒洋洋地说：“哎，好困。”唐世华笑道：“猪睡长肉，人睡减寿，陈亮，打起精神吧。”叶健嘿嘿笑道：“不怕神一样的对手，就怕猪一样的队友。”

陈亮嘟囔道：“发传单能赚到钱吗？我真不想去。”唐世华知道陈亮意志不坚定，不给他敲打敲打，他随时会打退堂鼓，就说道：“千里之行，始于足下，我们要从小事做起，持之以恒，方能成就大事，你说不？”陈亮摇晃着大脑袋说：“道理我懂，可这发传单，抛头露面又赚不到什么钱，还不如我睡一觉提神。”

叶健拍拍陈亮的肩膀，笑道：“胖子，你以为你是千金小姐啊，还抛头露面，你不想去，行，没人逼你，问题是，你是富二代吗？你爸是李刚吗？你有白富美的女友吗？毕业后的出路，你想过吗？”叶健的话击中了陈亮的软肋，陈亮顿时说：“行，我去还不成吗？”

公交车来了，乘客蜂拥而上。叶健仗着人瘦，泥鳅似地率先挤上车，陈亮不甘示弱，紧跟着上了车，唐世华慢吞吞地站在后面，让其他人先上，有提着笨重行李的乘客，唐世华在后面帮着抬一把。我国公交的乘车秩序，不但能反映出人口之多，还能折射出人口素质。

唐世华深知学以致用重要，人先要自力更生，梦想才有所依存。他对来宿舍推销日用百货的同学，报以尊重和热情，尽力促成对方一两笔生意，或自己购买，或鼓动舍友购买，不让推销者失望而去。唐世华知道，每个推销员都身处艰难、心怀梦想，最初的信心如同漫漫长夜里的一盏灯火，让它亮着，就有坚持的勇气。同学们常拿马云勉励自己，十年前谁能想到马云会有今日的辉煌？此时的自己不比彼时的马云差，也许，不久的将来，自己也能成就非凡。

育才大厦里人来人往，热闹非凡。一名宣传员向路人大声吆喝：“南方家教，专业专注，师资一流，暑假班即将开班，前十名九折优惠，大家快来报名啊！”宣传员并非家教机构的专职人员，通常由大学生和社会人

员兼职，他们若能带家长签下家教合同，并且家长预付了款项，每单可领到五十元的提成。五十元，可能不够有些人一包烟、一次美容的钱，但对于囊中羞涩的学生来说，那是几天的生活费。有的家教中心为了营造生意兴隆的假象，用托儿忽悠家长，前面假家长排队签约，忽悠后面的家长赶紧签约，不明就里的家长头脑一热，还没看清招生简章就签约付款了。

唐世华刚进育才大厦，就见大堂内有两拨人在吵闹。因为店多成市的缘故，育才大厦里共有几十家教育机构，这些家教机构虽在此办公，但真正的教学点，大多设在中、小学校的周边或社区中心。两位家长想给自家孩子报个补习班，她们先接了一家的宣传单，详细咨询了补习班的情况，本着货比三家的想法，她们又到别家去咨询，对另一家教育机构的一对一辅导产生兴趣，有了签约的意向。先前那家一看被别人抢了生意，不干了，强行把两位家长拉了回去，后面那家不买账，双方由此发生了争执。两位家长夹在中间，表情尴尬，趁人不注意，悄悄离开了。

唐世华和陈亮、叶健来到三楼的大洋教育。大洋教育的工作人员接待了他们，给他们一大叠《暑假班招生简章》，让他们到周边五千米范围内散发，报酬是每人五十元。他们选择放学时到学校门口散发，或者到超市门口散发，人多的地方，广告单容易出手。

放学时分，一些小学门口，车辆云集，人头攒动。那些开轿车或电瓶车来接孩子的，往往是孩子的父母；那些骑三轮车或步行来接孩子的，大多是孩子的爷爷奶奶；那些手举小红旗来接孩子的，通常是课外辅导机构的老师。孩子们熙熙攘攘从教室出来，涌向学校门口。校外的人群沸腾起来，叫唤声、喇叭声响成一片。对一些孩子来说，放学只是一次喘息，除了大量的家庭作业要做，还要去补习班继续上课。

应试教育环境下，考试分数依然是老师、家长和学生共同追求的目标。为了提高成绩，课外辅导有了用武之地，名目繁多的教育机构应运而生。全国有多少课外辅导机构？每年有多少孩子报辅导班？又有多少大学生投身于家教行业？这是一个庞大的数据。家教，不知不觉间，已与这个社会、与我们的生活、与千千万万个家庭，紧密联系起来。

孩子是全家人的希望，出不得半点差池，课外辅导机构的放心班，解决了家长的后顾之忧。放心班老师照看放学后的孩子，督促和辅导孩子做

家庭作业，满足了部分家长的需求。望子成龙或望女成凤，这是所有家长的殷切期望，有的家庭经济条件并不好，但为了不让孩子输在起跑线上，省吃俭用给孩子报辅导班；有的家长由于工作忙，没空照料孩子，也给孩子长期报补习班，相当于托管的性质。家长通常认为，只要给孩子报辅导班了，尽到了当家长的责任，就问心无愧，至于孩子对学习感不感兴趣，学习的效果如何，他们很少过问。

补习班大致分为专科辅导、提高班和一对一精品教学几种类型。专科辅导有英语、数学、语文、物理、书法、美术、舞蹈、钢琴等课目，最常见的是英语培训；提高班面对功课有一定基础想进一步提高成绩的学生，帮助学生更上一层楼；一对一辅导，是请专业老师针对学生情况进行个性化教学。课外辅导机构的专职人员很少，任教老师主要由在职教师、大学生和社会人员兼职组成，流动性较大。很多大学生，把兼职当家教作为社会实践的第一站，既为就业积累经验，也为自身发展构画蓝图。

唐世华、叶健和陈亮来到某小学大门外，他们逢人便散发招生简章。有的家长虽然接了，没走出几步，随手就把广告纸扔在了地上。唐世华赶紧把地上的招生简章捡起来，丢进附近的垃圾箱。随后，三人马不停蹄地赶到一所中学门口，又是一通散发，终于把广告单发完了。

唐世华和叶健、陈亮从大洋教育出来，各自手里攥着一张五十元的钞票。唐世华挥了挥手，说道：“打道回府，填饱肚皮！”陈亮叹气道：“哎，学校食堂的菜，缺盐少油，实在没有胃口。”唐世华笑道：“那你请客啊，五十元够咱们打顿牙祭了。”陈亮把钱塞进裤兜，指着叶健，说道：“要请也是叶健请，他家里是开店的，咱们仨数他最有钱。”

叶健叹道：“咱家里开的是小百货店，不是开银行，你们敲我竹杠还少吗？”

唐世华说道：“以往聚餐，十有八九是叶健买单，这次我来请。”

叶健指着陈亮，玩笑道：“咱们三个，你胸围最大，胸怀最小，就会吃霸王餐，你主动请过一次客吗？”

陈亮有自知之明，抱歉道：“这我承认，不是我小气，实在是我饭量大，爸妈给的那点生活费，不够我喂饱肚皮，哪有钱请客，还请两位见谅。”

第02章 美丽邂逅

苏城财经学院旁边，是苏城师范大学，两所学校紧挨在一块儿，同学们美其名曰“铁汉柔情”。阴盛阳衰是师范院校的普遍现象，一个班四十名学生，三十几名是女生，男生只是个零头。女教师多的连锁反应，便是她们教育出来的学生，不可避免地会有“温柔有余，阳刚不足”的气息。

师范女生不甘寂寞，纷纷出去兼职。以前，她们喜欢到麦当劳、肯德基做钟点工，每小时挣几块钱。如今，她们喜欢做家教，有去教育机构兼职的，也有个人上门辅导的。显然，做家教比做服务生轻松，挣得也多。她们这些准教师，相对于其他专业的大学生，教育能力强一些，因此，颇受家长青睐。

丰茂大厦第十层，是芳草教育所在地。苏城师范的大一学生苏玲，来这儿兼职当辅导老师，今天是她上班的第一天。上周六，她给芳草教育发了封应聘兼职老师的电子邮件，第二天就接到芳草教育的通知，让她去面谈。苏玲去应聘时，当场做了两张测试卷，语文和数学的，知识面基本上是初中内容，她以接近满分的优异成绩应聘成功。由于苏玲没有教学经验，芳草教育给她安排的是一对一的辅导，周五晚间上两节课，周六和周日的上午、下午、晚上，各上两节课，照此计算，一个月约有两千左右的兼职收入。既能积累工作经验，又能为家里分忧，苏玲非常满意。

苏玲的家在太湖边的一个小村庄，父母是地道的农民，节衣缩食，供

苏玲读书。苏玲的爷爷有个弟弟，从九岁起得了一种怪病，突然不会行走，只能在地上爬，长大后也如此，完全丧失了劳动能力，一直以来由家人照顾。她听爷爷说过，他弟弟小时候是好的，在九岁的一天，他弟弟去看别人家起坟，就是把先人的棺材从坟墓里挖出来，因为从前的棺材都是用的上等木料，当地流行用棺材板做大门，说是可以辟邪，当时，他弟弟看到坟墓里盘着一条大蛇，用手指了指，那条蛇突然不见了，他弟弟回家后就打寒战，突然不会走路，只能像蛇一样在地上爬行，把大人吓坏了，去医院看也没什么效果。从此，苏玲家多了个残疾人需常年照顾，所以经济一直很拮据。

祸不单行的是，前不久，苏玲的奶奶查出得了胃癌，把全家人急坏了。早些年，太湖边有许多化工厂，五颜六色的污水直通太湖，后来出了震惊全国的太湖蓝藻事件，为了保护太湖水，有关部门出台了整治方案，把那些污水横流的化工厂都关停了。这些年不知怎么的，癌症成了常见病，时不时听到村民得了癌症去世。苏玲就读师范，就是想毕业后能有份稳定工作，好减轻家里的负担，家里有一残一病，困难可想而知。

芳草教育的办公室里，班主任朱老师发给苏玲几本教案，并递上一份授课单。朱老师说：“你每次上课结束，你和学生分别在授课单上签名，便于月底给你结算工资。”苏玲点点头：“好的，我知道了。”朱老师把她领到一排小隔间前，说道：“这边是一对一辅导的教室，你以后在第九间给学生上课，现在给你安排的是初三学生张晨阳，辅导的科目是数学。”苏玲点点头：“好的，谢谢你。”朱老师说：“不客气。”

苏玲拉开磨砂玻璃门，看到里面有一张书桌，两把椅子，一个男生坐着看书。苏玲自我介绍道：“你好，你是张晨阳同学？我叫苏玲，苏轼的苏，玲珑的玲。”男生抬头看了下苏玲：“你也是来补习的？”苏玲微微一笑：“上课时间到了，我们开始吧。”

“啊？您是老师？”男孩看看苏玲，笑道，“我还以为给我上课的是两鬓斑白、一脸严肃的老教师，没想到是个美女姐姐。”

苏玲拉把椅子坐下，把教案放在桌上，笑道：“我们都是年轻人，你把我当朋友就行，不必拘束，有什么不理解的可以问我。”张晨阳把书合上，漫不经心地从书包里掏出数学书和作业本。苏玲想和他聊聊，了解他

的性格和学习情况，以便有的放矢进行辅导。

苏玲说：“你爸妈省吃俭用供你上学，还为你报补习班，多不容易，你要体谅他们的良苦用心，珍惜学习机会，不要辜负他们对你的期望。”张晨阳笑了笑：“什么省吃俭用，我爸逼我认真读书，还不是为了圆他的梦。”苏玲不解道：“哦，你读书，圆你爸的梦？”张晨阳说：“是啊，我爸只有初中文化，当年，我爷爷办养鸡场失败了，欠了别人好多钱，我爸为了替家里还债，考上了高中也没上，他一直很遗憾，所以逼我好好读书，替他圆大学梦。”

“哦，原来是这样。”苏玲说，“那你爸现在做啥工作？”张晨阳说：“我爸开了家华阳公司，您听说过吗？我佩服老爸，他赤手空拳办起大公司，可惜我妈没眼光，在我爸发达之前，就跟我爸离婚了。”

苏玲因势利导说：“你爸很棒，他在不顺利的时候，并没气馁，想方设法战胜困难，所以才有后来的成功。你呢，可能目前的数学成绩不太理想，没关系，我们一起加油，好吗？”

张晨阳惊讶道：“苏老师，您太了不起了，你特理解我爸，一次没见过，却像老朋友一样了解他，我爸要是见到你，肯定特高兴。”苏玲说：“不说你爸了，晨阳，你想过为什么没学好数学吗？”张晨阳答道：“没兴趣听课，我们班的数学老师太不负责任了，每次上课，他照书上的例题在黑板上抄一遍，接着照讲一遍，然后布置作业，我懂都不懂，怎么会做？后来，那老师一上数学课，我就打瞌睡。”

苏玲想弄明白是否张晨阳在找借口，有的学生成绩不好，会把责任推到老师身上。苏玲说：“你们班有数学成绩好的没？”张晨阳说：“有啊，我们班有一大半的同学到老师家里补课，老师给他们开小灶，透露测试卷上的题目，所以他们平时都考得不错，我看不惯老师的做法，没去。”苏玲很震惊，如此唯利是图，还能教书育人吗？好老师能影响学生一生，差老师也能影响学生一生，但结果大相径庭，当老师的可不能误人子弟啊。

“或许，有的老师做得不够好，但我相信，绝大多数老师是尽心尽职的。”苏玲只想做好自己，帮张晨阳补习数学。“其实，学好数学并不难，一是多看，就是要预习和复习数学例题，看懂它的运算过程，记住那

些数学公式；二是多想，为什么这样解，有没有别的解题思路？好比我们去一个地方，到达目的地，可以选择不同的交通工具；三是多做，对不懂的题，要反复研究和演算，直到掌握解题方法；四是多问，有疑惑的地方，及时向老师和同学请教，直到弄懂为止，懂了就不会忘记了。”

张晨阳点点头：“现在我想学好数学了，可不知从哪学起。”苏玲说：“现在离中考还有一个多月，为了提高复习效率，不妨这样，你把练习本上你不会做的题目指出来，我把解题思路分析给你听，直到你理解为止。等你把疑难问题都解决后，再做几张往年的中考数学卷，检验一下学习效果。现在就打开你的练习册，我们开始吧。”

张晨阳在学校、在家里很调皮，但此刻很听话。他觉得这个小老师跟他以往接触到的老师不同，苏老师人长得美，和蔼可亲，自己怎么好意思在她面前偷懒呢？张晨阳想考考苏老师的水平，故意找了几道有难度的思考题向她请教。苏玲略思片刻，便把解题思路讲得一清二楚，张晨阳一下就懂了。苏玲微笑道：“几何的证明题，用已知条件求未知数，是一个探索的过程。山穷水尽疑无路，柳暗花明又一村，这种乐趣就来自于解题的过程。”张晨阳笑道：“您消除了我对数学的恐惧，原来数学也很有趣，谢谢您！”苏玲笑道：“你不比别人差，加油！”

苏玲拿着授课单，走向办公室，还没走近就听到办公室里传来激烈的争吵声。几个学生在办公室门口张望，她挤过去一看，办公室里几个人吵得不亦乐乎，有芳草教育的负责人卢先生，还有朱老师和陈老师，还有一对中年夫妇和一个十岁左右的孩子。看样子，那对夫妇是孩子的家长，孩子神情紧张地站在一旁，不知所措。孩子的妈妈指着陈老师在骂，骂陈老师没人性，下手那么狠。孩子的爸爸对着卢先生唾沫横飞，嚷嚷着要退钱，还要卢先生赔他们医药费。苏玲没想到，她来兼职的第一天，竟然看到老师和家长吵得不可开交，不免有些惊诧。她好奇地走了进去。

那妇女撩起孩子的衣服，气愤地说：“卢老师，你瞧瞧，我儿子身上青一块紫一块，都是陈老师给拧的！陈老师，你下手好狠！”孩子他爸脸红脖子粗地说：“你们是不是看我们是外地人，就以为好欺负？我们来苏城打工，挣点钱容易吗？你们收费那么贵，为了小虎，我们豁出去了，送他来补习，结果你们怎么对他？又打又骂的，我告诉你，他是来补课，不

是来受罪！这事你们要给一个说法，不然我跟你们没完！”

朱老师在旁边一个劲地劝家长：“先别发火，有话好好说。”卢老师劝慰着情绪激动的家长：“老师体罚学生是不对，我会让陈老师向你们赔礼道歉，你们不放心小孩，可以去医院检查，有什么问题，我们愿意承担责任。不过，话说回来，严师出高徒，陈老师严格要求小虎，也是为他好，你们多谅解。”

陈老师不愿向家长道歉，辩解道：“谢小虎的爸爸妈妈，你们送孩子来的当天是怎么说的？你们说，孩子调皮，要是不听话，随便老师怎么处罚，这是你们说的吧？谢小虎上课不认真听讲，跟同学打闹，破坏课堂纪律，影响其他同学做作业，不信你问问其他同学，问问你们儿子，我有没有瞎说？他那种情况，我能不管吗？我就轻轻碰了他两下，你们就闹上门来了，蛮不讲理的是你们！抱歉，你们的孩子我教不了！”

谢小虎的爸爸说：“我儿子来补课一个月了，没啥进步，你当老师的难道没一点责任？让你管教孩子，没叫你打他啊！你打人还有理了？什么素质！”

朱老师在一旁解释：“小虎补习的效果不明显，不能怪我们老师，一则学生要配合老师的教学，如果学习态度不认真，老师使再大劲也没用；二则语文不像数学和英语好学，提高语文成绩是有个过程的。”

苏玲如同一个观众，看着眼前发生的事，她有一种强烈的冲动，好比看到舞台上的演员演得不好，她恨不得冲上去取而代之。苏玲把授课单递给朱老师，委婉地说：“这是我今天的授课单。朱老师，我个人觉得，当孩子的面争吵，不大合适吧？”没等朱老师回答，苏玲转向陈老师，“陈老师，我觉得，与其让学生怕您，不如让学生爱您。孩子还小，您体罚他，万一造成伤害怎么办？不如您向家长道个歉，大家心平气和把事情处理好。”

陈老师打量了一下苏玲，眼神里露出一丝轻蔑：“你是谁？要你多管闲事！”朱老师介绍道：“她是新来的苏玲老师。”陈老师不屑道：“新来的竟敢对我指手画脚？我教五六年书了，还不如你这黄毛丫头懂？笑话！谢小虎违反课堂纪律在先，我维持上课秩序，我哪里不对？任由孩子嬉闹还怎么上课？现在的孩子娇生惯养，不对他们严厉点，他

们根本不把老师放在眼里，我履行教师职责，凭什么向他们道歉？开什么国际玩笑！”

谢小虎的爸爸说：“你们看她什么态度？我儿子跟这种素质的老师补习，说实话，我不放心！”

苏玲走前几步，伸手摸摸谢小虎的头，微笑道：“小虎，请你告诉我，你想好好学习，把语文学好吗？”谢小虎点点头：“嗯！”苏玲接着说：“既然你想好好学习，记得要说话算数，以后要遵守课堂纪律，不能嘻嘻哈哈了，知道吗？”谢小虎看着苏玲充满笑意的眼神，点点头：“嗯。”

每个孩子都有优点，老师要善于发现孩子的长处，及时纠正孩子的错误，使孩子树立学习的自信，改正不良的习惯。谢小虎好动不算是缺点，只能算是特点，甚至有讨人喜欢的一面。苏玲上过小学，她记得班上调皮捣蛋的同学，往往很有组织能力，一呼百应，体育课、劳动课上特别积极，有的还助人为乐。贪玩是孩子的天性，只要适当地加以引导，到他们升入初中和高中后，会发生许多转变。

苏玲直面陈老师说：“陈老师，您不想继续辅导小虎，确定吗？”

陈老师瞥了她一眼：“他那么顽皮，不是朱老师把他安排给我，谁愿教他？一个差生的影响实在太坏了！”

苏玲自告奋勇道：“如果可以，谢小虎就由我来教吧。”苏玲的话音不高，但语气透着坚定，透着自信。谢小虎和他的爸爸妈妈，还有卢老师、朱老师、陈老师等人，一下都愣住了，目光齐刷刷地盯着苏玲。

苏玲语气平静地说：“我知道，我这么说很冒昧，不过，既然陈老师不愿教他，那让我试试吧。我想问下小虎，你愿意留在这里跟苏玲姐姐学语文吗？”

谢小虎看看爸爸，他爸爸看看苏玲，犹豫道：“你是新来的老师，以前有没有教书经验？”

苏玲坦诚地摇摇头：“我没有。”随即，她指指自己的心脏部位，“虽然我缺少经验，但我会用心教。谢先生，您放心，如果我辅导小虎两个月，小虎的语文没进步的话，您交的补课费，我会用我的兼职收入还给您。”