

- ★ 秉承诺贝尔奖得主科斯的经济学思想
- ★ 北大教授力荐作品
- ★ 探索经济社会的奥秘

# Essence of Enterprise Creation

# 创业本质

付真理 著

014034223

F272  
429

# Essence of Enterprise Creation

# 创业本质

付真理◎著



九州出版社  
JIUZHOU PRESS



北航

C1722568

F272  
429

## 图书在版编目 ( CIP ) 数据

创业本质 / 付真理著. — 北京 : 九州出版社,  
2013.10

ISBN 978-7-5108-2384-8

I . ①创… II . ①付… III . ①企业管理 IV .  
① F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字 ( 2013 ) 第 240223 号

## 创业本质

---

作 者 付真理 著  
出版发行 九州出版社  
出 版 人 黄宪华  
地 址 北京市西城区阜外大街甲 35 号 ( 100037 )  
发行电话 ( 010 ) 68992190 / 2 / 3 / 5 / 6  
网 址 www.jiuzhoupress.com  
电子信箱 jiuzhou@jiuzhoupress.com  
印 刷 廊坊市安次区团结印刷有限公司  
开 本 880 毫米 × 1230 毫米 32 开  
印 张 6  
字 数 104 千字  
版 次 2013 年 12 月第 1 版  
印 次 2013 年 12 月第 1 次印刷  
书 号 ISBN 978-7-5108-2384-8  
定 价 29.00 元

---

★ 版权所有 侵权必究 ★

“

不要痴迷于从成功人士的传记中寻找经验，这些书大部分经过了精致的包装，很多重要的事实不会告诉你！

创业成功绝不是简单的模仿就可以达成的，每个人面临着不同的时机、不同的环境、不同的资源，靠简单地模仿他人而成功那是不可能的，必须抓住最本质的东西，才能不被千变万化的创业成功的现象所迷惑！

”

## 版 权 声 明

任何收存和保管本作品各种版本的单位和个人，未经作者同意，不得将作品转借他人并复制、抄录、拍照或以其他方式传播。否则将可能承担法律责任。

## 前言

我们经常看到有些人在重复思考或者争辩着一些关于创业的问题。其中有些问题可以说是永远争论不休的问题，因为这些问题的答案随每个人的人生观不同而呈现出很大的差别。而本书比较深入地讨论了这些问题，可以说只要你读的仔细，这些问题的答案都可以在本书中直接或间接地找到。

我们先来看一段可能在世界的各个角落不断重复着的对话：

B 正在创业中，而 A 对 B 说：

A：没有必要去创业，打工找个好老板挺好的，好老板什么都给你解决了，如自己去搞，什么都要去张罗，非常麻烦，风险又大。

B：做企业是有难度，但做企业自由，而且靠普通打工想年入百万并不现实，但对于企业家来说，赚这些钱或许不算啥。如果打工找老板要比当老板好的话，那你老板当时为什

么要选择创业呢？

A：他是当时找工作找不到，逼迫的。

B：只要把目标定位为找工作，那么随便找个工作总是能找得到的，就看是愿意花多少时间找和找什么样的工作了。以他当时用于创业的成本去换一份简单的工作，绝对比他走创业的道路要容易。即使你真的非要说他是被逼的，但你现在反过来想下，他现在是亿万身价，而当时能找到工作的人呢，现在每个人都在拼命地为他工作。

你看，现在有那么多人在为他工作着，听他驱使。你们现在在他打工，必需每天规矩地来上班，时不时被上司大骂一顿。而他是老板，他可以时不时骂上司一顿，这种感觉多么爽啊。

他现在可是根本就不需要工作，他的钱也根本用不完。

A：他现在也还是每天辛苦地工作着，要操很多心。

B：他现在是为的是自我实现了，人各有志，不能说去找个好老板就要比自己创业要好。喜欢创业的人，可能有着更远的理想，他们给社会创造着更大的贡献，而安逸于找个好老板的人，可能能力有大小，这也无可厚非，但他们不一定要所有人都跟他自己一样不去创业，所有人都想着找好老板。那社会就没有老板可找了。你老板现在什么都不缺，为什么还在继续工作着，还在继续经营着他的企业，为你们提

供着工作机会呢。

A: 做老板, 又要想这个, 又要想那个, 要想采购, 要建厂房, 要管生产, 而且又要承担那么大的风险, 心太累了, 找个好老板他什么都给你解决了。

B: 但你找个好老板, 今天你给他创造价值, 是他的员工, 他明天也可以不要你。

A: 一般来说不会, 不行以后可以再找个老板。

B: 你这样找来找去, 到头来一辈子可能就没有任何事业, 总是在给别人作嫁衣。

A: 这就够了, 人安逸地度过一生也不错。

B: 是啊, 就看你想选择什么样的生活了, 有些人喜欢大风大浪, 喜欢精彩的人生, 而另一些人喜欢安逸的人生, 看你自己喜欢什么, 你不一定要说找个好老板就比自己当老板要好。

A: 不过总的来说, 还是……

是的, 创业作为一种选择和对人生的思考, 对于每个人的意义是不相同的, 那么这种辩论到底有没有一个可以让大部分人接受的结果呢, 本书在这些方面做出了一些努力, 或许可以供你参考。

除此之外, 我们在生活中经常看到有人思考着或辩论着以下这么一些与创业相关的经济学问题, 这种类似的提法, 相信你绝对不陌生。



### 问题一：我如何能从身无分文到亿万富豪？

有人经常想，我想成为亿万富豪，但我现在什么也没有，有什么办法？事实上，在我们所处的社会环境中，实现这个目标只有一条路，那就是创业。我们不难发现，在当今社会，从白手起家到亿万富豪的成功案例并不在少数。然而今天你面对这个问题，你打算怎么办呢？是照抄人家的案例吗？显然不是，因为你所面临的环境和他当时所面临的环境是不同的，你的资源和他的资源也是不同的。我们所生存的环境时时刻刻都在变化，每个人也都有自己的个性特点，那么有没有一个万能的模式适合你今天也从白手起家到亿万富豪的转变呢。有人认为如果能找到这种东西或许将是二十一世纪最伟大的发明，本书尝试着去探索这种东西，这种在未来一万年以后仍然适合的可以将身无分文的人变为亿万富豪的模式。事实上我们已经找到，正在等待着历史的检验。

### 问题二：我是该选择打工还是创业？

任何人都需要有一定的补给才能生存，作为生存手段，打工还是创业问题一直被人们所争论着。回顾篇头 A 和 B 的辩论，A 和 B 说的都有自己的道理，即无论是选择创业还是选择打工，理由都是没错的。李嘉诚在大梅沙演说“打工是最愚蠢的投资”从他的角度来说这是千真万确的。然而对于普通的打工者他们能不打工去创业么？可能不行，原因傻瓜

都能看得出来。打工尚衣食无忧，虽然辛苦一点，没有创业人自由。而创业他们生存可能就都成问题了。那么为什么有些人人适合打工有些人却适合创业呢，有人说是能力问题，那到底是哪项能力有问题呢？体力？脑力？承压能力？逻辑思维能力？好像是，好像又都不对。有些人创业，闹得倾家荡产，不适合创业的人去创业可能达到的就是这个后果，这不是危言耸听，而是每个人身边的例子都比比皆是。我们能否找到一个衡量标准判断每一个是否适合创业呢？找到了这会给社会带来巨大的贡献。因为社会少了千千万万的无效创业给国家节省的资源将不计其数。从这个角度来说，这将是二十一世纪最伟大的科研课题之一。本书也对这个课题进行了研究，正等你来检验结果。

### **问题三：企业家的反思：我做企业到底是为了什么？**

一家约 5 千人的企业，在国内还小有名气。前段时间他的老板说他有时会陷于一种感叹，我做企业到底是为了什么？——企业已经壮大了，但老板和员工仍然都在夜以继日地工作着，这时企业家偶然会静下心来想一想，我们为什么要开企业呢，开企业就是为了做大做强吗？目标就是为了做成世界大 500 强吗？应该怎样去回馈我们的社会呢，员工，客户。我的工作到底是有没有意义的呢，我能否像很多普通人简单地享受着生活的乐趣呢。

是的，原因到底是为了什么呢？为什么企业从上到下都拼命地加班，而员工的福利如此之差呢，这种企业存在的意义是什么呢，对社会、对老板、员工各自的意义是什么呢？

**问题四：我可否自由自在地享受生活，而财富却仍然自动地不断增长？**

很多人有这么一个梦想，他们梦想着可以自由自在去做环球旅行，而账户的钱仍然可以不断增加的问题。不管是吃饭、睡觉还是娱乐，自己的财富仍然再不断地增长。有什么法子？

事实上应该有一种人可以做到，就是管理有道的企业家，史玉柱现在在自己的微博中称自己为闲人。而这一点都不影响他的让人羡慕的财富排名。而一般工作者不工作就没有收入或者说收入变得很少，对一般人来说史玉柱这一类人所过的生活是自己的理想。但是自己能否适合去走这条路呢？

当然也还有一类企业家，他们却终日忙得不可开交，身陷于公司的日常事务，纠结于业务和债务纠纷，比普通工作者还要忙很多很多倍。而且整天神经高度紧张，不要说自由自在去做环球旅行，就是睡觉还得睁只眼睛，哪怕短暂的松懈也怕企业的业务滑坡，怕他们的员工不努力工作，怕他们所请的职业经理人争夺对企业的实际控制权，等等，总之，他们包袱很大，比一般人要过得艰难。在这种对比下我们不得不思考创业

的有效性问题上，本书也围绕着这一问题展开了探讨。

管理者是老板的代理人，老板为了减负担，将经营权交给管理者。自己可以环球旅行却不失所有权。这种状态是让很多人非常羡慕的。

**问题五：我可否用一辈子完成普通人需要上千年时间才能做完的事？**

对于每一个来说，这一辈子总共的工作时间就是几十年，也就是一万多天，那在这如此短的时间内，要聚集亿万财富的话，平均每天要赚一个亿才行，这能达到吗？这按着劳动的价值规律，即按着常规的劳动方式赚钱从理论上来说是不可能达到的，但是很多企业家却通过建立企业机器、经营大企业的方法将这似乎违背逻辑的事情变为现实了。究其原因，那是因为他把别人的劳动时间变为自己的时间，雇了几十万工人，你的生命就不再是几十年了，你的赚钱时间是上亿年了，也就是说你做了别人要上亿年进行不断地工作才能做到的事情。这也是创业的一个最具魅力的地方，是很多创业者所追求的一种乐趣。

**问题六：为什么企业高管的年薪比一般工作者要高出那么多？**

企业高管的年薪比一般工作者高出那么多？是否是财富

分配规则出了问题？价值规律可以解释吗？为什么不遵循价值规律？有没有无差别的人类劳动？那不遵循规律的东西它为什么又能存在而被人们广泛接受？是因为我们处在社会主义初级阶段，还没有跳跃到共产主义。即高管工作8个小时和普通工人劳动8小时的报酬是有差别的，而且并不仅仅是由于他们的个别劳动生产率存在差异的原因产生的，而是由制度本身决定的。

如果用价值规律想不明白的话，可以通过供求规律来解释吗？高管年薪千万，而普通工人年薪几万。为什么差了上千倍呢？应该高管多了就能把工资降下来了吧？

那他们的年薪到底多了还是少了呢？为什么是那么多呢？这里我们可以结合前面的问题四，管理者是老板的代理人，老板为了减负担，将经营权交给管理者。自己可以环球旅行却不失所有权和控制权。这高管的年薪应该为多少，在社会主义初级阶段，主要还是老板（创业者）认为是给多少合理，那就是合理的，事实上主要可以从两个方面来认识这个问题：一是边际收益问题，只要边际收益为正老板就愿意付高工资。另外本书中还有提到谈判能力问题，能够解释这一问题。

**问题七：为什么上市公司发起人的原始股价可以翻30倍？**

对于股市很多人有自己不同的看法，有些人认为那是个简单的投机的地方，我在那里低买高卖就可以赚钱。另一些

人说股市是个坑人的地方，除了少数几次赚了的钱外，大多数情况下，我的钱都被它一点一点地吃进去了。

对经纪人来说他是个赚手续费的地方，而对创业家来说，其实它是用来融资圈钱的地方，这也是股市设立的真实目的。它其实是这么一种简单的协议：即创业者拉合伙人入股，但新入的合伙人没有对企业的控制权，也不参与企业的经营事务（通常情况）。只要给他们分点经营成果就好了。这种情况下，涉及分配率的问题，而这分配率也基本是由创业者完全控制的。而且，在这里创业者的钱和新入伙（即新买股票）的人的钱即使面值相同，但却是完全不等价的。即同样是一块钱的资产，创业者手中的资产值 30 块，而新入伙的人的资产还是值一块钱。表现为发起者的原始股价可翻 30 倍。那原因是什么呢，这是因为人们相信（或者默认相信），创业家能用一块钱赚回 30 块，而其他人手里的一块钱却只能是一块钱吗？或者从另一个角度来说，这是对发起者艰苦创业阶段的回报吧？因为他建立了赚钱的机器，他让你们有可以投资的对象。

从开篇中的两个人的争论的角度来说的话，大致可以看得出来去上市圈钱的人是创业的人（即 B），被圈钱的是想安逸地找个老板的人（即 A）。

### **问题八：金融危机到底是因为什么原因产生的？**

金融危机，次贷危机，为什么出现次贷，无非是企业 and

居民还不起贷款，那为什么还不起贷款呢，企业是进行了无效创业，而居民因为企业进行无效创业导致收入来源出了问题。本书中对无效创业的论述也许能解释这一问题。

带着以上这些问题来阅读本书或许让您能更好地去把握本书的内容，因为这本书不是简单地探讨如何让创业者创业成功的问题，而是探讨了关于创业道路上所有需要思考的问题，是一本创业哲学书籍。因为有时候有些人看似创业成功了，事实上他并没有给自己、给社会做出贡献，正如问题三和问题四中的案例一样。这种创业是没有意义的，我们创业是要让我们自己及社会的总福利变好，而不是使之更差，更不是为了创业而创业，大家说创业好就跟着创业。我们做决定是需要客观理性全面地思考的，因为当一个人即使是赚到了钱，但是他发现他的快乐少了，生活不是他想要的，因为他时间不够，身体健康不行，金钱的纠纷多了，亲人的真爱却少了，这样的创业无疑是不可取的。因此一提到创业，不是所有人都问创业怎样成功，在此问题之前还应该先想明白与之相关的一系列重要问题，这些问题比探讨让创业成功的问题本身或许意义更重大。因为当你花了你的一生去做了一件事情，到头来你才发现原来这件事不是你原本想做的，这是一件非常悲剧的事。那种损失是极其巨大的，承受的痛苦也将是巨大的。对于这一点，乔布斯的遗言对我们绝对有思

考的价值，我们不妨仔细品味，你一定会有心得和感触的。这也就是有些人说选择比执行更重要的原因。

最后说一句，朋友，行动吧，去做你想做的事，但一定要先想好了再去做，做大事之前花足够多的时间去全方位思考是值得的。经过深思熟虑后选择做你想做的事，你才不会后悔，不会留下遗憾。你一辈子都会很幸福。

最后，说一句题外的话，本书是在经济学论文的基础上修改而成的，因此书中很多地方写的论文实际上指的就是本书。如果读者感觉第一章因理论性太强而枯燥乏味或不感兴趣的话可以先跳过，从第二章开始阅读。



## **Abstract**

Robert Zhenli Fu (Political economics)

Directed by Zhihong Nie

The words “Entrepreneurship”, “to start an enterprise”, “to do pioneering work” and so on, now become more and more popular, these words can be seen every day in internet, magazine, newspaper and other media. In most circumstances when the speakers use these words they usually mean the movement “create and operate an enterprise”. Author of this paper believes that a certain number of people do not really know these movements very well, just because they have heard the words repeated too many times, then they start to create enterprises of themselves. A lot of them do not deeply understand the meaning of “entrepreneurship”, just because there are lots of successful cases of building enterprises, they then start to imitate. Actually success can never be reached by simple imitation. Each