

财经学术文丛

“十二五”辽宁省重点图书出版规划项目

International
Economic Integration
Theory and Strategy

国际经济一体化 理论与战略

姜文学 ◎ 著

FE 东北财经大学出版社
Dongbei University of Finance & Economics Press



财经学术文丛

“十二五”辽宁省

F114.41
40

International
Economic Integration
Theory and Strategy

国际经济一体化 理论与战略

姜文学◎著

FE 东北财经大学出版社
Dongbei University of Finance & Economics Press

大连

© 姜文学 2013

图书在版编目 (CIP) 数据

国际经济一体化：理论与战略 / 姜文学著. —大连：
东北财经大学出版社，2013. 11

(财经学术文丛)

ISBN 978-7-5654-1373-5

I. 国… II. 姜… III. 经济一体化 - 研究
IV. F114. 41

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 266780 号

东北财经大学出版社出版

(大连市黑石礁尖山街 217 号 邮政编码 116025)

教学支持: (0411) 84710309

营 销 部: (0411) 84710711

总 编 室: (0411) 84710523

网 址: <http://www.dufep.cn>

读者信箱: dufep@dufe.edu.cn

大连图腾彩色印刷有限公司印刷 东北财经大学出版社发行

幅面尺寸: 148mm×210mm 字数: 172 千字 印张: 6 7/8

2013 年 11 月第 1 版 2013 年 11 月第 1 次印刷

责任编辑: 李 彬 宋雪凌 包利华 责任校对: 那 欣

周 慧 王芃南

封面设计: 冀贵收 版式设计: 钟福建

ISBN 978-7-5654-1373-5

定价: 24.00 元

前 言

20 世纪 80 年代中期以来, 大国广泛参与到国际经济一体化浪潮中, 并逐步形成了全球范围的经济一体化协定网, 其基本特征是两个“轴辐结构”, 即以大国(集团)为轴心、中小型国家为辐条的轴辐结构和以中小型国家为轴心、大国为辐条的轴辐结构。

1950 年, 美国经济学家维纳(Jacob Viner)提出的关税同盟理论奠定了国际经济一体化理论的基础, 并成为之后相关研究的基础框架。维纳对小国与大国结成关税同盟后小国的经济效果进行研究, 并假设其不影响集团的贸易条件; 之后国内外的理论研究放松了这些假设, 分析规模相近的国家缔结经济一体化协定的经济效果, 并研究经济一体化协定对整个集团贸易条件的影响, 进而分析对世界经济福利的影响。然而, 理论界对于大国与小国缔结经济一体化协定后大国的经济效果却缺少分析, 这恰恰是当前国际经济一体化的重要特征之一; 另外, 任何一国在决定是否缔结某一经济一体化协定前, 考虑的是对本国福利的影响, 而非对整个集团乃至世界福利的影响。因此, 从大国的角度对这些问题进行研究, 对中国具有重要意义。

近年来, 大国经济一体化出现一些新进展和新情况, 主要包括: 日本与印度签署了经济伙伴关系协定, 美国为“重返亚洲”积极推进 TPP 谈判, 中日韩 FTA 谈判启动, 东盟 10 国与中国、日本、韩国、印度、澳大利亚和新西兰 16 国间的 RCEP 谈判启动。大国之间经济一体化的加速, 以及亚太地区不包括中国的 TPP 和不包括美国的 RCEP 及中日韩 FTA 多个经济一体化框架同步推进, 为国际经济一体化理论研究提供了新领域。

另一个需要注意的现象是, 现有的理论研究没有考虑多边贸易体制的有关规定, 而实证研究假设成员之间完全实行自由贸易, 没

有考虑例外的领域，其研究结果可能过于夸大了经济一体化的效果。关贸总协定和世界贸易组织的规定至少在两个方面会影响经济一体化的效果：一是经济一体化协定生效后不得提高对非成员的市场准入限制；二是允许将敏感商品排除在自由贸易之外。当代的经济一体化协定成员大都是世界贸易组织成员，必须遵守有关规则，因此，有必要对世界多边贸易规则约束下的经济一体化协定效果进行研究。

2002年10月，日本外务省制定了《日本 FTA 战略》，明确将参与国际经济一体化提升到“战略”高度；美国在其定期发布的《国家出口战略》中，也将国际经济一体化包含其中。中国在党的十七大报告中提出“实施自由贸易区战略”，之后的2009年政府工作报告、2012年党的十八大报告以及2012年中央经济工作会议均强调要加快实施自由贸易区战略。

研究不同规模国家的经济一体化战略（尤其是大国的经济一体化战略），对于中国制定自由贸易区战略具有重要意义，对新的国际经济一体化形势下，正确认识和处理与中国相关的多个经济一体化框架的关系具有重要的指导意义。

本书是2009年辽宁省教育厅人文社会科学研究创新团队项目《大国参与国际经济一体化的理论与战略研究》（项目编号：2009T030）的阶段性成果，受资料来源和作者水平所限，书中的内容和观点难免有偏颇和不当之处，敬请学术界同仁和广大读者不吝批评指正。

本书的出版得到东北财经大学出版社田世忠社长和李彬主任的大力支持和帮助，在此特致谢意。

作者

2013年9月

目 录

1 国际经济一体化的含义与形式	1
1.1 国际经济一体化的含义	1
1.2 国际经济一体化的形式	13
2 第二次世界大战后国际经济一体化的发展	23
2.1 1987 年以前国际经济一体化的发展	25
2.2 1987 年以后国际经济一体化的发展	30
3 国际经济一体化的经济效应	52
3.1 国际经济一体化的静态效应	52
3.2 国际经济一体化的动态效应	65
4 市场规模、优惠程度与一体化的经济效应	70
4.1 市场规模与一体化的经济效应	70
4.2 优惠程度与一体化的经济效应	79
5 国际经济一体化的政治经济学	89
5.1 经济一体化与安全保证	89
5.2 经济一体化与集团博弈	92
5.3 经济一体化与成员政策的稳定性和可信度	95
5.4 经济一体化与全球贸易秩序竞争	98
5.5 经济一体化与地缘战略	103
5.6 利益攸关方的态度与经济一体化	109
6 不同规模国家的经济一体化战略	120
6.1 国家规模的划分	120
6.2 中小型国家的经济一体化战略	130

6.3 大国的经济一体化战略	135
7 中国参与国际经济一体化的实践与战略	146
7.1 中国参与国际经济一体化的实践	146
7.2 中国参与国际经济一体化的战略	160
7.3 经济一体化的新功能与中国的经济一体化战略	164
附录 向 GATT/WTO 通报并仍在生效的	
 实体协定	180
主要参考文献.....	199
索 引.....	210

1 国际经济一体化的含义与形式

1.1 国际经济一体化的含义

1.1.1 一体化的含义

在日常用语中,一体化(Integration)被定义为把各个部分结为一个整体^①。在不同领域和不同层次都存在着将各个部分结为整体的“一体化”,比如生产一体化、经济一体化、产销一体化、运输一体化、供应链一体化、城乡一体化、税制一体化、政治一体化、法律一体化、产学研一体化、勘测设计一体化、作战一体化、侦检一体化、给排水一体化、管理一体化、服务一体化等。

一体化既是一个由差别到统一、由分离到联合的过程,又是一种统一的、联合的状态。

1.1.2 经济一体化的含义

1) 经济学中一体化最初的含义

在经济学中,一体化最初是指厂商通过协定(Agreement)、卡特尔(Cartel)、康采恩(Konzern)、托拉斯(Trust)及兼并等方

^① 约翰·伊特韦尔,墨里·米尔盖特,彼得·纽曼·新帕尔格雷夫经济学大辞典:2卷[M].北京:经济科学出版社,1996.

式联合而成的工业组织，又分为水平一体化（Horizontal Integration）和垂直一体化（Vertical Integration）。前者是指竞争者之间的合并，后者是指供需双方的结合^①。垂直一体化又分为“前向一体化”（发展下游产业）和“后向一体化”（发展上游产业）。

2) 20 世纪 50 年代经济一体化的定义

“经济一体化”（Economic Integration）一词在 1950 年之前，在西欧还只是在个别场合偶然出现。1949 年 10 月 31 日，欧洲经济合作局行政官员保罗·霍夫曼在欧洲经济合作大会（OEEC）上首次公开阐明“经济一体化”的含义，鼓动西欧经济走向一体化。第二次世界大战结束前后，在许多西欧国家反法西斯战争的抵抗运动中，为了消除战争的祸根，迅速地酝酿和发展起欧洲统一运动，主张通过欧洲统一来维护欧洲和平。因此，当时在大多数场合，关于西欧联合，用的是统一或联盟（Union）这个词。在 20 世纪 40 年代和 50 年代初，西欧国家中主张联合的政治家就被称为统一主义者或联邦主义者（Unionist）。1950 年，西欧国家在酝酿建立欧洲煤钢共同体的前后，便使用了经济一体化这个词，并认为要达到欧洲统一，必须以实现经济一体化为基础。一些经济学家开始从事经济一体化的研究，为经济一体化下具体的定义。经济一体化主要指的是：各国经济之间的贸易融合到一个更大的区域的过程^②。

3) 经济一体化概念的丰富和发展

随着欧洲经济共同体的成立，经济一体化概念也得到丰富和发展，但不同的经济学派有不同的主张。

德国自由主义经济学派的威廉·罗普克（Wihelm Roepke）认为，经济一体化是这样一种局面，在这种局面下，各国经济之间的贸易关系可以像在一个国家内部存在那样自由和有利可图^③。罗普

① 姬广坡．论经济一体化的逻辑构成 [J]．财贸经济，1999（9）．

② 伍贻康，周建平．区域性国际经济一体化的比较 [M]．北京：经济科学出版社，1994．

③ 姬广坡．论经济一体化的逻辑构成 [J]．财贸经济，1999（9）．

克的定义只强调贸易的自由化。林德特和金德尔伯格则认为,贸易一体化是范围较大的各种经济一体化的一部分,经济一体化可以是指宏观经济政策的一体化和生产要素的自由移动以及成员方之间的自由贸易^①。

美国经济学家贝拉·巴拉萨(Bela Balassa)在其名著《经济一体化的理论》一书中提出:“我们建议将经济一体化定义为既是一个过程(A Process),又是一种状态(A State of Affairs)。就过程而言,它包括采取种种措施消除各国经济单位之间的歧视(Discrimination);就状态而言,则表现为各国间各种形式的差别的消失。”^②在《新帕尔格雷夫经济学大辞典》里,他进一步解释道,“在经济文献里,‘经济一体化’这个术语却没有这样明确的含义。一方面,两个独立的国民经济之间,如果存在贸易关系就可认为是经济一体化;另一方面,‘经济一体化’又是各国经济之间的完全联合”^③。巴拉萨的定义有两个特点:第一,首次将经济一体化定义为既是一个“过程”,又是一种“状态”。以后关于“过程”和“状态”虽然有很多争论,但基本上是围绕对“过程”和“状态”的解释而展开的。比如,约翰·平德(John Pinder)参照《简明牛津辞典》,为经济一体化和经济联盟下了一个定义:一体化是将各个部分合并成为一个整体,而联盟是指各个部分或成员联合起来而形成一一个整体。因此,一体化是达到一种联盟状态的过程^④。维多利亚·卡森(Victoria Curson)在1974年从生产要素配置角度,解释一体化“过程”为导向全面一体化的成员方的生产要素的再配置,解释一体化“状态”为业已一体化的国家的生产要素的最佳

① 彼得·林德特,查尔斯·金德尔伯格.国际经济学[M].谢树森,沈锦昶,常勋,等.译.上海:上海译文出版社,1985.

② BALASSA B. The Theory of Economic Integration [M]. Allen & Unwin, 1962: 1-2.

③ 约翰·伊特韦尔,墨里·米尔盖特,彼得·纽曼.新帕尔格雷夫经济学大辞典:2卷[M].北京:经济科学出版社,1996.

④ 伍贻康,周建平.区域性国际经济一体化的比较[M].北京:经济科学出版社,1994.

配置^①。第二，认为经济一体化包括从存在贸易关系到经济完全联合的广泛的形式。

美国经济学家弗里茨·马克卢普（Fritz Machlup）曾批评说，巴拉萨的定义只说明不同国家加入一个经济集团；事实上，经济一体化可以有一国之内各个地区的，也可以有各国之间的，后者又分为区域性的和次区域性的^②。巴拉萨在1975年对其定义作了修正，强调经济一体化既包括区域性国际经济一体化，又包括国内地区经济一体化和全球经济一体化。

还有一些经济学家不同意经济一体化作为过程和状态的解释。保罗·斯特里坦（Paul Streeten）在1961年指出，“一体化不应该按手段（自由贸易、统一市场、可兑换性、自由化等）来定义，而应该定义为目的：平等、自由、繁荣”。彼得·罗布森（Peter Robson）则认为，“国际经济一体化是手段而不是目的”^③。常被称作“区域化”的国际经济一体化，或可定义为：各个独立的国民经在体制上组合成为更大规模的经济集团或共同体^④。

丁伯根（Tinbergen）从政府当局促进经济一体化的措施方面把经济一体化区分为“消极一体化”（Negative Integration）和“积极一体化”（Positive Integration）。前者只涉及消除歧视与各国间物质、资金和人员流动的障碍；后者系指修订已有法律与机构和设置新法律与机构，以保障市场的有效运行和推动集团内宏观政策目标的实现^⑤。而约翰·平德认为要从目标出发，即按取消差别或以其他方式尽可能扩大福利来划分“消极一体化”和“积极一体化”，

① BALASSA B. The Theory of Economic Integration [M]. London: Allen & Unwin, 1962: 1-2.

② MUCHLUP. FRITZ. A History of Thought on Economic Integration [M]. New York: The Macmillan Press Ltd., Columbia University Press, 1997: 11-15.

③ PETER ROBSON. The Economics of International Integration [M]. London: ondon Unwin Hyman Ltd, 1989. 转引自姬广坡. 论经济一体化的逻辑构成 [J]. 财贸经济, 1999 (9).

④ 彼得·罗布森. 国际经济一体化经济学 [M]. 戴炳然, 译. 上海: 上海译文出版社, 2001.

⑤ 彼得·罗布森. 国际经济一体化经济学 [M]. 戴炳然, 译. 上海: 上海译文出版社, 2001.

而不是按丁伯根的取消或制定政策来划分。

雅克·佩克曼斯 (Jacques Pelkmans) 将经济一体化定义为“两个或更多的经济体之间经济边界的消除”，“经济一体化既指市场一体化也指 (经济) 政策一体化”^①。

发展中国家的学者对“经济一体化”的定义虽然是从西方发达国家的概念中推导出来的，但仍具有鲜明的“发展中国家”的性质。拉丁美洲经济委员会的伊萨克·科恩·奥兰特斯在 1981 年 12 月的“拉美经委会评论”上发表了题为“一体化的概念”的文章，提出了一个可供选择的一体化概念。它强调的是“经济一体化”应当是一个经济发展过程，在这个过程中，一方面各国相互依存、互惠互利、共同发展，另一方面要摆脱对发达国家的依赖，增强自身与发达国家谈判的能力。此外，在一体化进程中不能在政治上牺牲过多，即要保持国家的主权独立性^②。我国学者张幼文认为，如果我们从更广泛深刻的意义上来定义一体化，不妨说是“再生产过程各阶段上国际经济障碍的消除”^③。

4) 小结

经济一体化包括三个层次，即国内地区经济一体化、国际经济一体化和全球经济一体化。经济一体化就其一般意义而言，既是一个经济发展过程，又是一种经济发展状态。作为一个过程，是指一国不同地区或不同国家间通过建立统一市场，促进专业分工，逐步消除货物贸易、服务贸易以及生产要素流动的障碍，进而可能实施共同的经济政策的过程；作为一种状态，是指一国不同地区或不同国家间的货物、服务和生产要素实现了自由流动和最优配置，可能实施了共同的经济政策，各国 (地区) 经济相互依存、互惠互利、

① 雅克·佩克曼斯. 欧洲一体化：方法与经济分析 [M]. 吴弦, 陈新, 译. 北京：中国社会科学出版社, 2006.

② 姬广坡. 论经济一体化的逻辑构成 [J]. 财贸经济, 1999 (9).

③ 张幼文. 关于世界经济一体化的几个理论问题 [J]. 世界经济研究, 1997 (3).

共同发展。

1.1.3 国际经济一体化的含义

目前在学术界,大部分学者所说的“经济一体化”通常是指经济一体化的第二个层次——国际经济一体化(International Economic Integration),即部分关税领土^①(也称“经济体”,包括主权国家和享有完全经济主权的单独关税区)之间的经济一体化。由于早期参加经济一体化的关税领土往往具有地域相邻的特征,所以又被称为“区域性国际经济一体化”、“区域经济一体化”(Regional Economic Integration)或“地区经济一体化”。

在国内国际贸易学领域,对国际经济一体化的代表性定义是,“区域内两个或两个以上的国家或地区,在一个由政府授权组成的并具有超国家性的共同机构下,通过制定统一的对内对外经济政策、财政与金融政策等,消除国别之间阻碍经济贸易发展的障碍,实现区域内互利互惠、协调发展和资源优化配置,最终形成一个政治经济高度协调统一的有机体的这一过程”^②。根据这一定义,国际经济一体化的内涵包括:(1)国际经济一体化协定成员的地域性;(2)区域一体化包括双边一体化和多边一体化;(3)国际经济一体化成员需要让渡部分国家主权,组成超国家的共同机构,制定统一的政策;(4)国际经济一体化的目的是,消除成员间经济贸易发展的障碍,实现区域内互利互惠、协调发展和资源优化配置;(5)国际经济一体化的最终目标是建立政治经济高度协调统一的有机体;(6)国际经济一体化是一个过程。

上述定义存在以下问题:(1)国际经济一体化在其发展初期具有明显的地域性,但近年来,其地域性越来越不明显,跨地域的

^① 此处的“关税领土”是借用 GATT 1994 中的术语,即“一对与其他领土之间贸易的实质部分保留单独关税或其他贸易法规的任何领土”,见 GATT 1994 第 24 条第 2 款。

^② 陈同仇,薛荣久.国际贸易[M].北京:对外经济贸易大学出版社,1997.

经济一体化越来越多；(2) 国际经济一体化并不一定要组成超国家的共同机构，也不一定涉及国家主权的让渡，如优惠贸易安排和自由贸易区可能只涉及对成员部分或全部商品贸易限制的减免；(3) 最终形成一个政治经济高度协调统一的有机体并非国际经济一体化发展的必然趋势，最起码大多数国际经济一体化协定中没有提出这样的目标；(4) 国际经济一体化不仅是一个过程，还是一种状态。

有学者认为，国际经济一体化是指“两个或两个以上的国家、经济体通过达成某种协议所建立起来的经济合作组织”^①。该定义将经济一体化与经济合作、国际经济一体化与国际经济合作组织混为一谈。

本书认为，国际经济一体化的内涵应包括如下内容：(1) 国际经济一体化的主体是两个或两个以上的“关税领土”或“经济体”，不论其在地域上是否相邻；(2) 国际经济一体化要通过各关税领土的政府（当局）共同协商并签署国际经济协定来实现；(3) 国际经济一体化的目的是实现共赢，其目标指向有的是政治，有的是经济，即目标取向是多元的；(4) 国际经济一体化是关税领土间经济的联合，其联合程度可以有所不同，包括从协定成员间减少或取消贸易壁垒到实施统一的经济政策的广泛形式。就其贸易政策而言，协定成员间实行比对非成员更优惠的贸易政策，即具有内外差异性或对外歧视性，由于仅在成员之间适用优惠政策，这种协定又常常被称为优惠贸易协定（Preferential Trade Agreement, PTA）；(5) 国际经济一体化既是一个过程，又是一种状态。

由此，可以将国际经济一体化定义为：两个或两个以上的关税领土为了实现共赢的目标，通过签订政府（当局）间的协定，实行从成员间减少或取消贸易壁垒到实施统一的经济政策的不同程度经济联合的过程和状态。

① 李坤望．国际经济学 [M]．北京：高等教育出版社，2005.

1.1.4 国际经济一体化与类似概念的比较

1) 国际经济一体化与国际经济联合

在日常用语中，“一体化”与“联合”（Union）均指结合成为一个整体，国际经济一体化与国际经济联合通常讲的也是一回事。

2) 国际经济一体化与区域经济合作

有学者将国际经济一体化称为“区域经济合作”（Cooperation）^①，实际上二者并不相同。国家之间只要存在分工关系，就必然是合作的，因为分工只是手段，没有合作，分工也难以维系。从经济合作的领域来看，有贸易合作、投资合作、技术合作、劳务合作等多种合作形式。所以，同一区域内的国家之间存在经济贸易关系，即可称之为区域经济合作，而不一定要通过政府之间的协定实现经济的联合，经济合作的含义要比经济一体化更为广泛。

3) 国际经济一体化与国际经济协调

“一体化”与“协调”（Coordination）也不同。国际经济协调指的是各国以步调一致、配合得当的方式运用他们各自的政策工具。而国际经济一体化形式中的关税同盟、共同市场和经济同盟要求各成员将某些经济职能和手段指派给超国家的机构，而不是在成员层面上运作。

4) 国际经济一体化与国际经济一体化组织

国际法对政府间国际组织（Inter-government Organizations）的定义是：由两个以上的国家组成的一种国家联盟或国家联合体，是由其成员国政府通过符合国际法的协议而创立的，并且具有常设体系或机构，其宗旨是依靠成员国间的合作来谋求符合共同利益的目的。

① 海闻，林德特，王新奎．国际贸易[M]．上海：上海人民出版社，2003．

的^①。国际经济一体化形式中的优惠贸易安排、自由贸易区并非必须成立相关组织机构，完全可以由协定成员各自的贸易管理机构（例如海关）负责协定的实施；而关税同盟、共同市场和经济同盟涉及国家主权的让渡，需要建立超国家的机构来制定和实施相关的共同政策，即建立国际经济一体化组织。

当然，有些优惠贸易安排或自由贸易区也存在超国家的组织机构，这主要有两种情形：一是组织成立在先，之后经济一体化才启动；二是以较低水平经济一体化为起点，逐步向更高水平经济一体化推进。例如，伊斯兰经济合作组织（Economic Cooperation Organization, ECO）成立于1985年，1992年才开始实施优惠贸易安排；东南亚国家联盟（Association of Southeast Asian Nations, ASEAN，简称“东盟”）成立于1967年，东盟自由贸易区（ASEAN Free Trade Area, AFTA）在1992年才开始建立，2003年东盟提出2020年建立东盟经济共同体的目标。

5) 国际经济一体化与全球经济一体化

全球经济一体化是经济一体化的第三个层次，它反映的是世界各国经济之间的完全联合，即各国经济已不受国家边界的限制，完全结为一个整体。

由于全球范围内经济一体化的实现存在巨大的制度障碍和利益冲突，当前真正意义上的经济一体化只是第二个层次——国际经济一体化，是局部区域或领域内的过程和状态，全球经济的一体化远未完成。国际经济一体化的发展为全球经济一体化的实现提供了制度准备和局部实践，也可以说国际经济一体化是全球经济一体化在局部区域、局部领域内的先行发展。

6) 国际经济一体化与经济全球化

经济全球化是指人类经济活动跨越民族国家界限以及各国经济

^① 王铁崖：国际法[M]．北京：法律出版社，1995．

在世界范围内的相互融合过程。以此为出发点，经济全球化既是指货物和生产要素在全球范围内跨国界广泛而自由地流动，从而实现资源有效配置的过程，也指由于这个过程的深化，使各国之间的联系和相互作用不断加强，形成各国经济“你中有我，我中有你”的相互依赖甚至相互制约的关系^①。对于经济全球化现象的描述，早在 19 世纪马克思和恩格斯就在《共产党宣言》中写道，“资产阶级由于开拓了世界市场，使一切国家的生产和消费都成为世界性的了，不管反动派怎样惋惜，资产阶级还是挖掉了工业脚下的民族基础”，“过去那种地方的和民族的自给自足和闭关自守的状态，被各民族的各方面的互相往来和各方面的互相依赖所代替了”^②。

经济全球化揭示了当今国际社会一种客观普遍的经济现象：世界上除了极个别国家以外，几乎都被纳入了世界经济的运行体系之中，而且各个相对独立的国民经济之间的联系越来越密切。经济全球化是生产力和生产关系发展的自然结果，是资本和市场扩张的内在要求。在经济全球化中，各国间在表现为合作关系的同时，更多的则表现为一种竞争关系，尤其是综合国力的竞争。

国际经济一体化是有政府介入进行政策选择的结果，是以协定的方式建立起的一种条约机制和组织体制，其范围虽不如经济全球化广泛，但是更高层次的国际经济融合。在一体化前提下，共同利益可以通过制度化安排来寻求和确定，避免了单独行动追求私利的恶性竞争，成员间更多体现的是合作。

从二者的关系来看，经济全球化是国际经济一体化形成的客观基础，经济全球化的不断发展和深化有助于国际经济一体化的形成和发展，国际经济一体化所带来的区域经济增长又是促进经济全球化发展的内在动力^③。

① 郭连成．面向 21 世纪的经济全球化——概念、成因、回顾与展望 [J]．国外社会科学，2001（2）．

② 中共中央马克思恩格斯列宁斯大林著作编译局．马克思恩格斯选集 [M]．北京：人民出版社，1972．

③ 伍贻康，张海冰．经济全球化与经济一体化 [J]．求是，2004（1）．