



# 控制与降低成本

Kongzhi  
yu  
Jiangdi  
Chengben  
Fangfa



◎ 梁国明 编著

103种方法 高效实用  
22个案例 经典详析

 中国质检出版社  
中国标准出版社

# 控制与降低成本方法

梁国明 编著



北京

## 图书在版编目(CIP)数据

控制与降低成本方法/梁国明编著. —2 版. —北京：  
中国标准出版社, 2013. 10

ISBN 978-7-5066-7218-4

I . ①控… II . ①梁… III . ①企业管理-降低成本  
②企业管理-成本控制 IV . ①F275. 3

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2013)第 162682 号

中国质检出版社 出版发行  
中国标准出版社

北京市朝阳区和平里西街甲 2 号(100013)  
北京市西城区三里河北街 16 号(100045)

网址 : www. spc. net. cn

总编室 : (010)64275323 发行中心 : (010)51780235

读者服务部 : (010)68523946

中国标准出版社秦皇岛印刷厂印刷  
各地新华书店经销

\*

开本 880×1230 1/32 印张 5.875 字数 155 千字  
2013 年 10 月第二版 2013 年 10 月第二次印刷

\*

定价 19.00 元

如有印装差错 由本社发行中心调换  
版权专有 侵权必究  
举报电话 : (010)68510107

# 前 言

2008年波及全球的金融危机，是源自美国等一些国家货币的发行、流通和回收，贷款的发放和回收，存款的存入和提取，汇兑的往来等活动发生了问题。发生问题的原因是多方面的，但主要原因是没有控制住这些过程。我国是受金融危机影响的国家之一。

在那次全球性的金融危机中，国外和国内的许多企业采取削减、控制和降低成本的方法渡过难关。

企业内是个内部市场，企业无权制造货币，也无权发行货币，但存在货币的流通和回收过程。例如，筹集到资金后要购买生产设备，要采购原材料，要购买油、电、煤等，劳动工资的发放，产品售出后要收回货款，等等。如果对这些过程放任自流而不加以控制，则有可能发生企业“金融危机”。

为了保证企业健康持续发展，企业必须对自己的资金的流通和回收过程进行控制，以保证资金安全，进而达到降低资金用量，以提高企业经济效益。

企业的资金变为成本进行流动。为了给广大读者在控制和降低成本方面提供参考，特写本书。

本书首先阐明控制和降低成本的必要性，然后介绍控制和降低成本的思路、原则及通用方法，最后分别对研发成本、采购成本、生产成本、非生产成本、质量成本以及社会成



## 前　　言

本的构成进行分析，并针对性地提出控制和降低这些成本的方法，共 104 种方法及 22 个案例。为了使读者用最少的时间成本获得更多收益，本书采用提纲式写作方法，书中许多控制和降低成本的方法只提供一种思路，而没有展开进行详细论述。读者可根据书中提供的提纲和思路进行发挥和创新，使之成为自己的东西，用于控制和降低成本，达到增加利润，提高经济效益的目的。

本书以机械工业企业控制和降低成本为例进行论述，各行各业的产品是一样，生产过程不同，但控制和降低成本的思路是一致的。所以，本书不仅适用于机械行业，而且适用于制造业的其他行业，也适用于非制造业。

控制和降低成本是全员的事，本书不仅可供企业的决策层领导阅读，也可供各级领导、工程技术人员及广大员工阅读。本书的 22 个案例绝大多数来自于企业，我们向这些企业表示感谢。

由于水平所限，有遗漏和错误处，请批评指正。

梁国明  
于北京

# 目 录

<b>第一章 控制和降低成本的必要性 .....</b>	<b>1</b>
一、创办企业的目的 .....	1
二、企业面临的主要问题 .....	2
三、企业的应对办法 .....	4
四、提高顾客满意度的办法 .....	9
五、控制和降低成本 .....	9
六、实行低成本战略 .....	10
七、抵御人民币升值的方法 .....	11
八、相关名词术语 .....	13
案例一：降低成本要花很大的心力 .....	14
案例二：南航计划压缩运行成本 .....	16
<b>第二章 控制和降低成本的原则及通用方法 .....</b>	<b>18</b>
一、控制和降低成本的概念 .....	18
二、控制和降低成本的思路和原则 .....	19
三、控制和降低成本的通用方法 .....	21
四、考核制度 .....	25
五、奖励机制 .....	25
六、职责分工 .....	25
案例三：玉柴降低成本的做法 .....	26



## 目 录

案例四：××公司预算管理办法 .....	27
<b>第三章 控制和降低研发费用的方法 .....</b>	<b>31</b>
一、研发费用投入和使用情况 .....	31
二、研发的任务 .....	32
三、研发费用项目 .....	33
四、控制和降低研发费用的内容 .....	36
五、控制和降低研发费用的主要方法 .....	36
六、研发人员的考核 .....	57
七、研发要严格按程序进行 .....	57
案例五：在设计中为降低成本应考虑的一些问题 .....	58
案例六：推行科研项目承包制 .....	60
<b>第四章 控制和降低采购成本的方法 .....</b>	<b>62</b>
一、采购成本项目及采购要求 .....	62
二、控制和降低采购成本的内容 .....	65
三、控制和降低采购成本的主要方法 .....	66
四、小批量采购中控制采购成本的方法 .....	75
五、大批量采购中控制采购成本的方法 .....	75
六、几种现代化采购方法 .....	75
案例七：比质比价 降本增效 .....	76
案例八：招标采购有成效 .....	77
<b>第五章 控制和降低生产成本的方法 .....</b>	<b>78</b>
一、生产成本及其项目 .....	78
二、控制和降低生产成本的内容 .....	80
三、控制和降低生产成本的主要方法 .....	81
案例九：改善生产现场是消除浪费的基础 .....	92



案例十：丰田：拧干毛巾最后一滴水 .....	93
案例十一：摒弃强迫供应商降低价格的方法 .....	96
案例十二：长河推行买卖制降低成本 .....	97
案例十三：加强成本费用控制出实招 .....	98
案例十四：用 ERP 管理成本 .....	99
案例十五：按目标降成本 .....	99
<b>第六章 控制和降低管理费用的方法 .....</b>	<b>101</b>
一、期间费用及其项目 .....	101
二、控制和降低管理费用的内容 .....	102
三、控制和降低管理费用的主要方法 .....	102
案例十六：万向集团对集团总部费用进行预算管理 .....	105
<b>第七章 控制和降低财务费用的方法 .....</b>	<b>107</b>
一、财务费用及其项目 .....	108
二、控制和降低财务费用的内容 .....	108
三、控制和降低财务费用的主要方法 .....	108
案例十七：集团化财务管理 .....	113
案例十八：加强成本控制 提高经济效益 .....	114
案例十九：效益来自增收减耗 .....	115
<b>第八章 控制和降低销售费用的方法 .....</b>	<b>118</b>
一、销售费用及其项目 .....	118
二、控制和降低销售费用的内容 .....	120
三、控制和降低销售费用的主要方法 .....	120
案例二十：合同及货款回收管理 .....	127



## 目 录

<b>第九章 控制和降低质量成本的方法</b> .....	130
一、质量成本及其项目 .....	130
二、控制和降低质量成本的内容 .....	147
三、控制和降低质量成本的主要方法 .....	147
案例二十一：质量成本管理程序文件 .....	153
案例二十二：东方制造公司质量成本控制办法 .....	171
<b>第十章 控制和降低社会成本的方法</b> .....	177
一、企业承担的社会责任 .....	177
二、控制和降低社会成本的主要方法 .....	177

# 第一章 控制和降低成本的必要性

## 一、创办企业的目的

人们创办企业的目的是：

- 办福利性企业的目的——育人。
- 办竞争性企业的目的——一是盈利；二是育人。

福利性企业靠国家拨款获得生存，竞争性企业靠在市场竞争中获得盈利来生存和发展。市场竞争法则是优胜劣汰，适者生存。本书仅介绍竞争性企业在控制和降低成本方面的一些方法。

做任何事情都要花成本，花了成本后要有回报。在保证过程质量、合法经营和不搞短期行为的前提下，为了赚钱，为了盈利，企业应当追求：

- 总体成本最小化；
- 利润极大化。

$$\text{利润} = \text{收入} - \text{支出} = \text{收入} - \text{成本} = \text{销售收入} - \text{运作成本}$$

从上式看到，要增加利润有两条渠道：要么增加收入，要么减少成本。

当前，国内外市场竞争越来越激烈，许多行业产能过剩，产品同质化严重。在这种情况下，企业要扩大市场占有率以增加销售产品来增加收入很难，而减少成本以达到增加利润则比较容易。前者要企业“爬山涉水”，后者是企业全体员工“举手之劳”。

企业盈利了，有了钱才能养活职工，才能扩大再生产，才能向国家缴税，国家才能发展，才能强大。企业不赚钱，只得倒闭，职工只得下岗。

企业的一切活动均以盈利为目的，以追求总体成本最小化为手段，利润极大化为中心，达到健康持续发展的目的。企业利润的用途



见图 1。



\* 相关方是与企业的业绩或成就有利益关系的顾客、所有者、员工、供方、银行、合作伙伴或社会。

图 1 企业利润的用途

企业的最高管理者日常工作千头万绪，日理万机，但唯一使命是“抓钱”，达到利润极大化的目的。

企业的员工们不管具体做什么，但目的都一样：是追求成本最小化，因为是他们创造财富，成本在他们手中。成本是企业“永远的痛”，追求利润极大化是企业永恒的主题。

## 二、企业面临的主要问题

### 1. 目前企业面临的形势

目前，许多企业面临的主要形势是受金融危机的影响。

这次全球性的金融危机对我国的许多企业造成不同程度的影响：有的企业受影响比较小；有的企业受的影响大，甚至倒闭了；而有的企业没有受到影响，而是乘势而上，不断发展壮大。



此外,企业还面临以下问题:

- 人工成本上涨
  - 人民币升值
  - 环保
  - 质量
  - 技术
- 标准提高
- 产品成本上升  
水涨船稍高  
利润下降  
效益滑坡(见图 2)

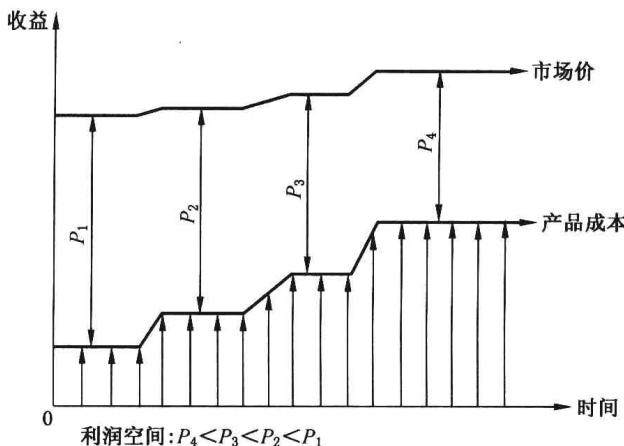


图 2 利润空间的变化趋势图

## 2. 受冲击最大的企(行)业

受这次金融危机的影响,导致我国一些行业重新“洗牌”,使得一些行业升级,企业转型。

- 重新洗牌体现在:一些企业倒闭了,退出竞争舞台;一些企业渡过这次金融危机难关后重新雄起;没有受到金融危机影响的企业,则越做越大,越来越强。

- 企业转型体现在:我国低成本时代已经结束,高成本时代即将到来,这是一;第二,粗放型生产方式向精益型生产方式转变;第三,产品的档次及其质量将提高一个层次。

在重新洗牌和转型中,受冲击最大的企(行)业是:



- 竞争性企(行)业
  - 缺乏垄断势力的企业
  - 得不到政府补贴的企业
  - 得不到银行贷款的企业
- } 大量中小微型企业——弱势群体

结局:国内外两个市场竞争将越来越激烈,强者越强,弱者越弱,甚至消失,企业应该怎么办?

### 三、企业的应对办法

#### 1. 国家对企业的要求

2006年12月4日,中华人民共和国财政部第41号令《企业财务通则》第三十六条规定:“企业应当建立成本控制系统,强化成本预算约束,推行质量成本控制办法,实行成本定额管理、全员管理和全过程控制”。

现在,除少数国有企业外,其他企业均“下放”了,国家管不着了,死活由企业自己去打拼。因此,国家对企业只能提一些要求,上述是国家从成本方面对企业提出的要求,因为成本是企业成功之本。国家希望每个企业都兴旺发达,只有企业兴旺发达赚钱了,才能“小河有水大河满”。

在激烈的市场竞争中,为了生存,为了发展,企业应该按国家的要求去做(见图3)。

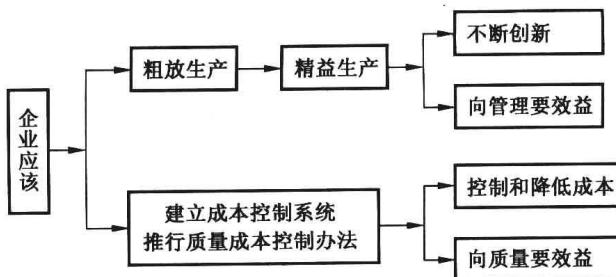


图3 国家对企业的要求



## 2. 国际上的做法——两手抓

在激烈的市场竞争中,为了生存,为了发展,企业应该两手抓,两手都要硬!这是国际上的做法(见 ISO/TR 10014:1998《质量经济性管理指南》),如图 4 所示。

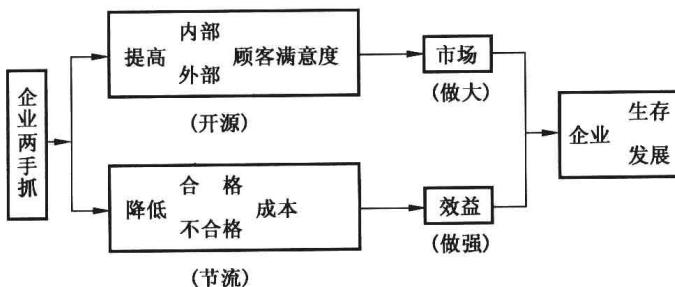


图 4 企业两手抓示意图

合格成本是指过程中不发生任何差错所花的成本。

不合格成本是指过程中发生差错所花的成本。

大企业不一定是强企业,企业是否强,主要看它的经济效益。

在计划经济时代常常提“增产节约”,现在不提了,因为增产出的产品再多,卖不出去,那就白白浪费了成本,现在提“以销定产,开源节流”,“开源”是创新,“节流”是节约支出,见图 5。

### 1) 两手抓的具体内容

在市场竞争环境下,一手抓提高顾客满意度,培植忠诚顾客群,以不断扩大产品的市场占有率,使企业有更大的发展空间,把企业做大;一手抓降低成本,要降低合格成本和降低不合格成本,以不断增长利润,提高企业经济效益,把企业做强。

只有把企业做大了,做强了,企业才立于不败之地,这是硬道理。

企业如何两手抓,具体抓什么?两手抓的具体内容见图 6。

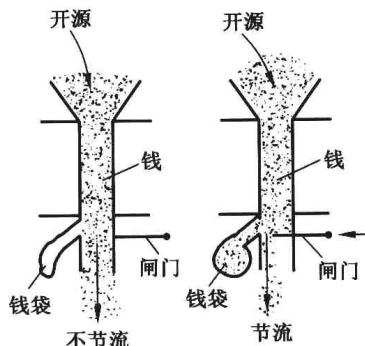


图 5 开源节流示图

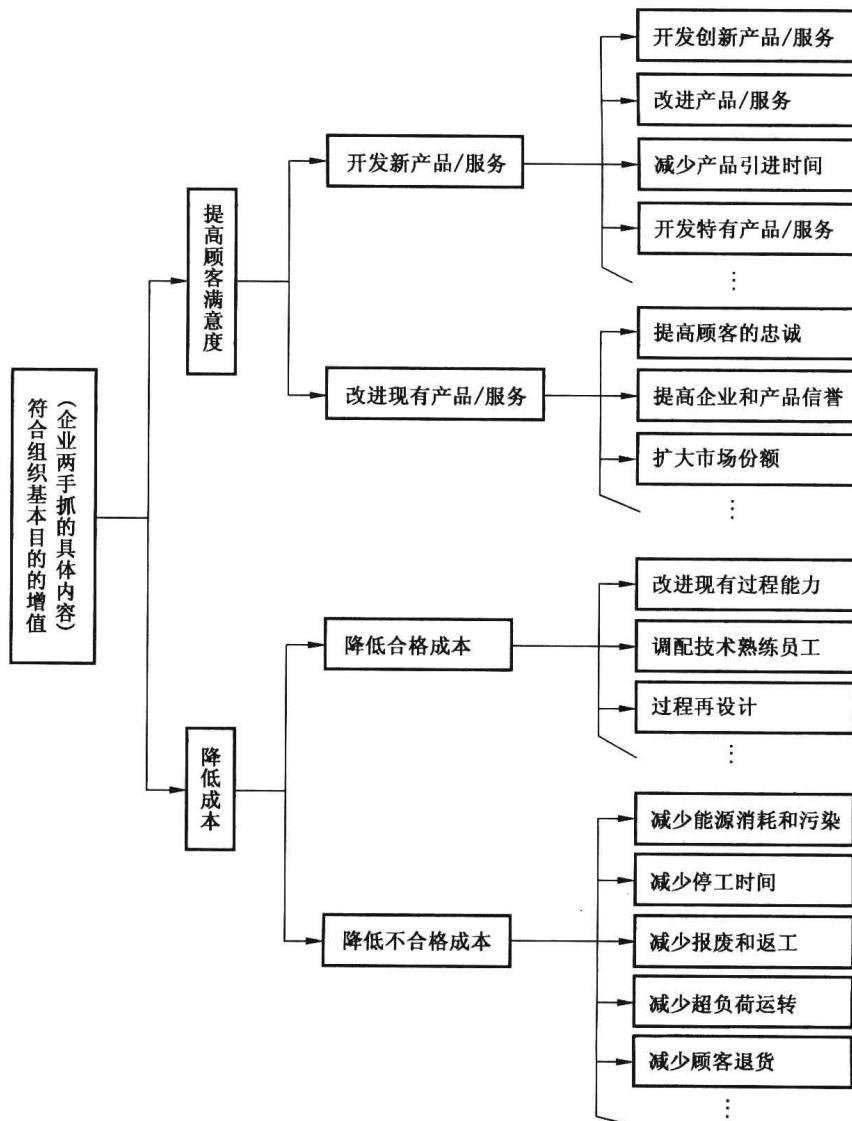


图 6 两手抓的具体内容(ISO/TR 10014:1998)

## 2) 两手抓的具体方法

创造一种全新的产品很难,而在原有产品的基础上开发特有功



能的产品比较容易。很多企业有许多特有技术和特有工艺，要发挥这些专长来开发特有功能的产品。你无我有，你有我新，你新我更新，大家一样我价廉，避开产品雷同化的路子，提高自己的竞争力。

两手抓的具体方法见图 7。

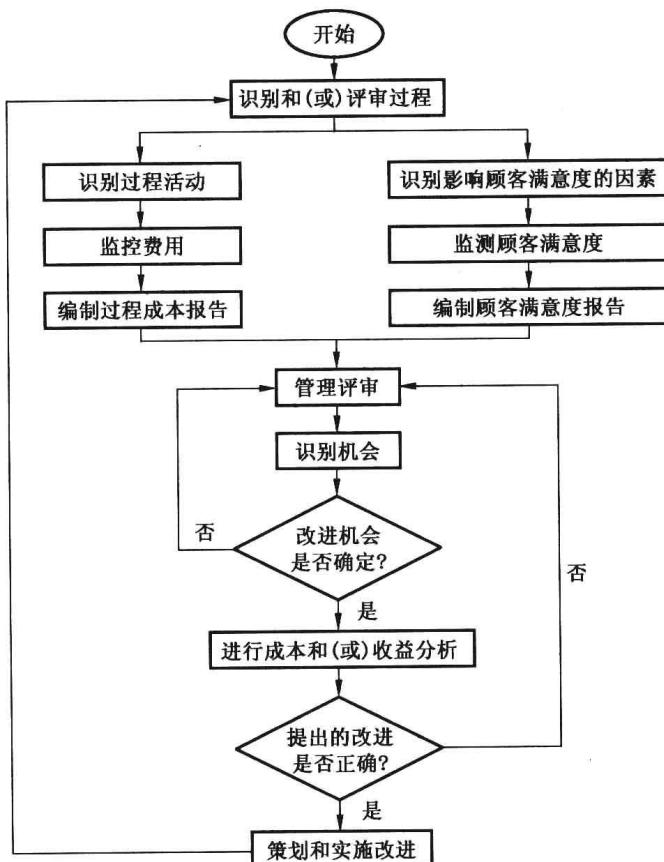


图 7 两手抓的具体方法(ISO/TR 10014:1998)

工作多种多样，而且千变万化，但是，不管什么工作，也不管它如何变化，抓它们的具体方法是：

第一步，首先识别过程。做任何事情都要经过一个过程，首先要问这个过程的输入是什么？过程中有哪些活动？输出是什么？输出



有什么质量要求？需要投入多少费用？识别清楚后确定该过程的费用。过程示意图见图 8。

第二步，控制费用。投入费用后，要对费用的使用进行控制。

第三步，编制过程成本报告。事情做完后，即过程结束或到一定时间，对使用的费用进行统计分析，写成《过程成本报告》。

第四步，顾客满意度的识别。即事情做完后收到的效果怎样？自己或顾客是不是满意？写出《顾客满意度报告》。

第五步，对上述两个报告进行管理评审。即看一看所花的成本收到的效果如何？如果没有达到预期的效果，则找出不足加以改进。改进后再进行分析评价，如此进行闭环管理，使工作做得越来越好。

### 3. 企业应采取的办法

为了生存，为了发展，企业除了按国家的要求办外，还应参考国际上的做法去做，此外还可以采用以下方法：

- 提高产品价格：在不违反国家的价格政策的情况下，能提价的产品提高其销售价格。

- 重新定位：企业发展方向重新定位，或者是产品重新定位，以获得新生。

- 结盟联合：强强联合、强弱联合形成规模经济，但要注意低成本扩张的风险。

- 转移阵地：西方不亮东方亮。在此地办企业不赚钱了，到能赚钱的地方办企业。

- 开源节流：不断开发创新，不断降低成本。

- 两个市场：为了防止受国际金融危机的影响和保持企业健康持续发展，企业应对资金的流通和回收这些活动进行严格控制，防止

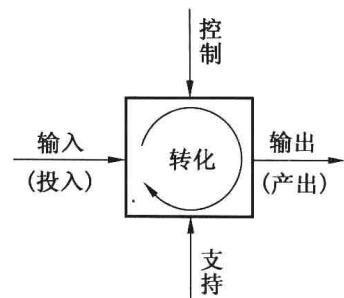


图 8 过程示意图