



CAO GEN LIE CHANG

草根猎场

(商战风云)

李大鹏 / 著

“在我眼中，这个世界只有两种人，
甲方！还有乙方！”

对于大多数人来说，
这个世界是金钱的世界，
是职场的世界。



榕树下 重磅推荐

揭秘你看不到的**职场黑幕**



CAO GEN LIE CHANG

草根猎场

李大鹏 / 著

图书在版编目 (CIP) 数据

草根猎场：商战风云 / 李大鹏著. ——北京：新世界出版社，2013. 1

ISBN 978 - 7 - 5104 - 3537 - 9

I. ①草… II. ①李… III. ①长篇小说 - 中国 - 当代

IV. ①I247. 5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 257155 号

草根猎场：商战风云

策 划：李 锋 作 者：李大鹏

责任编辑：杜 力 特约编辑：靳丽霞 李 丽

责任印制：李一鸣 马正琴

出版发行：新世界出版社

社 址：北京西城区百万庄大街 24 号 (100037)

发 行 部：(010) 6899 5968 (010) 6899 8733 (传真)

总 编 室：(010) 6899 5424 (010) 6832 6679 (传真)

http: //www. nwp. cn

http: //www. newworld-press. com

版权部：+8610 6899 6306

版权部电子信箱：frank@nwp.com.cn

印刷：三河市新新艺印刷厂

经销：新华书店

开本：880mm × 1230mm 1/32

字数：175 千字 印张：7. 5

版次：2013 年 2 月第 1 版 ~~2013 年 2 月第 1 次印刷~~

书号：ISBN 978 - 7 - 5104 - 3537 - 9

定价：29. 80 元

版权所有，侵权必究

凡购本社图书，如有缺页、倒页、脱页等印装错误，可随时退换。

客服电话：(010) 6899 8638

前言

在钢筋与混凝土所构成的城市森林里，从某种独特的角度来看，人类都被简单地区分开了。或许这并不是单纯的二分法，但是它却一直存在。买与卖、多与空、对与错、真与假、黑与白乃至男与女，构成了这个世界上经济交易的根本法则，而两者的力量对比则产生了巨大的利益差。是的，一切的基础都在这里。

在人际交往与商业活动中，甚至在对权与利的追逐中，都伴随着规则上的缺陷。而这个世界上并没有什么规则能完全弥补所有的缺陷，或许是被迫的，也或许是贪念所致，总之尔虞我诈与钱权交易在这个世界上会一直存在下去。

有人说，存在即是合理。它就像电视剧里的反派、阳光下的阴影，对！它是社会的一部分。但人类毕竟是与动物有着区别的，道德是人类维持社会正常运转的根本，使得我们不至于将小疾变成无法控制的癌变。

我们在一个陌生的城市中打工，你或许经历了从激动到平淡、从平淡到疲惫、再从疲惫到迷茫，以致最后到绝望的过程。

在月月花光，偿还各种生活项目所必需的支出时，你发现日复一日、年复一年的生活没有能望到尽头的希望。你渴望得到机遇，你渴望得到突破，而你唯一的生存动力就是等待这些机会。你发现等待成了你所做的最重要的事情，等一切你需要的东西，是的，你一直在等待希望诞生的那一天。

而绝望的时候就是你认为你的人生已经没有任何希望，已经固定在某一特定的模式中再也跳不出来了的时候，然后你麻木了。

但事实上，或许在你作出某一彻底放弃的决定的后一秒，事情发生了巨大的转变。某个本要垮掉的项目，突然赢得某个投资商的青睐；某只股票在被空方力量打压出一个令人彻底丧失信心的跌幅，而突然产生一个单日反转的带量突破；甚至是你放弃掉自己买下的第9999张彩票当中的最后一张时，而事实上500万元的大奖就在里面。是的，无论你怎么遗憾，你最终却放弃了。

在你最困难、最绝望的时候，往往是你成功前的最后一刻，那个时候只要你再坚持一小下、一小下，结果就不同了。我不知道这是不是所谓现代版的“天命论”，你会觉得这就像“你是个好人，你将来一定会找到比我更好的女人”这种理由一样扯淡，被你斥为“伪科学”。

但事实上，你发现很多事情都有着这样的规律，就如同两个带质量的物体会相互吸引，是的，这就是我们称之为万有引力的东西，但它们并没有相互接触，却产生了力。我们只能归纳现象，但无法作出根本原因的解释。

正如股票市场的趋势技术分析的规律性那样令人惊叹，什么道氏理论、波浪理论、江恩理论……它们归纳了一个个惊人的形态。但我们说这并不是科学，而只是艺术，因为人们还无法对现象的本质作出合理的解释。也或许有可能只是人们还没有发现吧，但我想说的是它确实存在！很多时候，你只要再坚持一小下，等到最后一刻，将你最终的命运在心灵上交给什么主啊阿弥陀佛的，管他是谁都可以，相信或许真有冥冥中的“命运”，它不会来负你！

小说的主人公是一位总是在最绝望的时候，仍然能想方设法破釜沉舟般抵抗一下的人。她出身孤儿，是个普普通通的大学生，就如同茫茫人海当中的你、我、他一样，但她创造出了奇迹。人们总是羡慕她的机遇与运气，但却不知道，羡慕者本身也曾存在过这种机遇，而我们的主人公只不过是胆子大了一点，而且只是比他们在已经感觉不可能的情况下多坚持了一小下，结果就完全不同了。

孙娜的口头禅是：“没有影响与改变不了的人，在这个已经被区分成只有甲方或是乙方的世界当中。”

她经历了同事之间的勾心斗角、领导之间的龌龊勾当、腐败官员的逼迫利诱、官商利益的牵扯……

有被迫的，有因为贪婪的，有因为欲望与胃口甚至是习惯的，深处泥潭中的主人公，每一步的惊心都能以最后的挣扎来化解。那是因为她相信，她所做的努力必有其价值、必有其作用，而人也是可以改变的！

《草根猎场》是根据虚构与现实中真实发生的事情两相糅

合而编写出来的，它是一本好书。因为它具有的真实性可以告诉我们，很多事情与规律就如同书中所说，你只需要坚持最后的一小下，你的世界乃至你的命运就会被一个意外的大手拨到另一个你意想不到的轨迹当中，而奇迹也会光顾你。因为这本书本身就向人们述说了这样一个道理：其实奇迹是可以被人创造出来的，你自己就是能意外拨动你的命运的那只无形的大手。

目 录

奇迹的创造/1
北东TV的突然袭击/10
谈判/29
来自电视台的逆袭/40
校花与富二代/57
报复/71
迎击/103
人事变动/155
即将破碎的伙伴/172
会展中心的猫腻/194
画上去的“窗”/207
后记：父爱在延伸/227

奇迹的创造

“砰”的一声响，王总大手一挥狠狠地拍在会议桌上，气宇轩昂地一声大喝：“明年公司一定要上市！”

王斌似乎很是激动，用的力气不小，会议桌狠狠地一颤，声音很大，使孙娜在这五个小时的会议中快要打架的上下眼皮很快分开了来。

他狠狠地瞪着不远处的孙娜，似乎爆出了一道犀利的目光，要将她生吞活剥一般。周围的各地区、各部门的领导也都以说不清、道不明的目光注视着孙娜。

孙娜有一张标准的鹅蛋脸，精致的五官完美地搭配在脸上。软玉象牙一般的肌肤，一双灿若星河的眸子，像她这样的美女到哪里都是众人瞩目的焦点。

这是孙娜有幸第一次参加总公司每年一度的生产大会。说是有幸，其实她在这次会议上非常突出和醒目。

这不仅仅是因为孙娜突出的形象，而是在这个大会中她太年轻了！一个只有 23 岁的小姑娘！

恒远装饰有限公司是全国十大装饰公司之一，子公司、分公司遍布全国 10 个省份，年产值也在 10 亿上下，年纯利润在 1 亿元

左右。当然这是公司向外公开的数据，在座的所有人心里都明白肯定远远不止这个数字。

公司每年的生产大会是用来对每年所作所为的一个总结，有失败有成功。每次会议都会挑出一个最差的例子与最好的例子来进行总结。

与会的都是总公司的董事长、总经理、部门经理，各地分公司、子公司的总经理、项目经理和极少数成绩最突出的执行经理。

能爬到这个职位，大多数人已经在四十开外，却独独孙娜是个例外，她才 23 岁！这升职的速度用坐火箭来比喻也毫不为过！

而这并不是因为孙娜是什么高干子弟，或是财阀二世之类，也并不是因为她出众的外貌。她是一个普通人，生在一个普通的家庭！而在座的所有地区领导对她能坐在这个位置上所展现的强大能力都毫无异议！

其原因也只有一个：孙娜是个天才！是个传奇！首先孙娜是恒远公司唯一的一个专利拥有者。第一次做工程，便在一个叫“光华天下城”的庞大项目中运作。

“光华天下城”原本是恒远一个失败的项目。就像老天在开玩笑一样，中标刚过，国内装饰材料的价格便突飞猛涨。恒远公司无奈，只得进行再次预算，最后发现光材料就要亏空数千万元。

这个项目明显是个烫手的山芋，必定巨亏的工程谁都不想接，你推给我、我推给你。当初孙娜只是以实习的身份来工作。一个实习的小技术员，却不知为什么突然有一天接到了总公司总经理的电话。王总给她两种选择：“一是离开恒远公司，二是直接作为项目总负责人参与‘光华天下城’，而且必须赚钱！若是失败同样也要离开恒远！”

能填补这几千万元的大窟窿！但孙娜却抱着“反正都是一死”的想法欣然答应。

没有人愿意帮助孙娜，她单枪匹马就来到了工程上。

上任不久，她自己便对门轴与吊顶挂件、挂杆进行了科技与材料上突破性的改进，使得原本每平米数百元的制作成本降低到了10元！而她对甲方报价略低于合同上的价格，每平米100元！

虽然甲方明知道孙娜这个改进成本非常之低，她这是狮子大开口，但仍然十分兴奋地批下了工程款。只因为即使如此，孙娜依然给他们降低了数成的成本！

原本谁都不愿意做、铁定巨亏的项目，到了孙娜手里不仅起死回生，而且拿到了想都不敢想的暴利！

工程结束后，孙娜立即转正担任主任工程师。在之后世纪大剧院项目中也表现非常突出。大剧院要求十分严格，所有水晶灯、射灯、座椅、轻钢龙骨、地砖的排布全部要求“零误差”！这完全是不可能完成的任务！

而孙娜依旧迎难而上，反复进行极为精确的排量，最后竟然奇迹般使得整体误差仅为1毫米！工程结束后，她直接被破格提升为项目经理，前后只不过一年多的时间而已！

在恒远公司，孙娜虽然年轻得不像话，但无疑她是一个不可磨灭的传奇。

看到王总以这种目光看向自己，孙娜便知道了，恐怕是又有“难、艰、重”的任务交给自己了，似乎自己成为了整个恒远苦难工程的专收户，什么别人不愿意接的工作都会交给自己。他们也似乎相信孙娜是个奇迹创造专家，什么艰难的东西到她手里都能立刻化腐朽为神奇！

孙娜心中不禁一叹，哀号一声：“我也是个人啊！”

一直承受着王总犀利的目光，孙娜只得硬着头皮点了点头，中气十足地脆声道：“请领导下达任务！孙娜必定竭尽全力！”

王总的目光终于柔和了下来，微笑着点了点头，开口道：“很好嘛！小孙，这才不失我们公司的传统。想当年，董事长带着刚从部队退役下来的18个工程师打天下，什么困难退缩过……”

孙娜一边机械化地口中不断应着“是”，心里一边不住地抱怨。

“这次，春川的光华城楼盘，是光华地产与我们公司第一次进驻春川市场。第一仗一定要打得漂亮嘛，只可惜让原本负责这个项目的老李给办砸了！老李我已经给调到东山市的光华城了。这个工程我们目标利润是1.4亿，还是你来接手吧，小孙！”王总笑咪咪地望着孙娜，始终注视着孙娜惨白的小脸。

孙娜一听，要不是这是在开大会，她差点将刚咽进喉咙里的一口水给喷出来了，心里顿时惨嚎不休：“天啊，又是该死的光华开发商！他们从来以近乎苛刻的要求而闻名。不仅各种要求近乎苛刻，便是连螺丝钉都非要给你一个个限制好了数量！在他们这种铁公鸡面前赚钱本来就难上加难！还要1.4个亿！你想让我从铁公鸡身上拔1.4个亿！你当我是印钞机啊！”

孙娜顿时心里好似堵了一块大石头，突然不知道哪里来的勇气，抑制不住地便开口道：“王总！我任劳任怨为公司付出了这么多，几次扶大厦于将倾，救危巢于累卵，不说有盖世之功吧，好歹也算是先锋干将。李经理我原本不想说，他岁数大我理解，但他搞砸了一个工程您就把他调去东山市的光华城做主管。谁不知道，东山市那工程下周就开盘了。他什么也没做，只要一去就开盘，所有功劳直接都算他的！而他搞砸的工程需要我去填补……”

还没等孙娜继续说下去，王总急忙一伸手，开口道：“打住！

打住！小孙！”

孙娜虽然住口不说，但剧烈起伏的胸脯还是显出她很不服气。

王斌一脸笑容地注视着孙娜，缓缓点头道：“是，你说的我知道。小孙，你能力很强！很会赚钱！这我承认。老李嘛，他是老经理了，也做过不错的成绩。我们不能因为一次失误就怎么惩罚他。小孙，东山市的光华城楼盘下周就要开盘，春川的下周也要开盘嘛，不是吗？”

“王总，东山市的那个开盘是正常开盘，水到渠成。而春川的开盘是甲方强硬性要求，许多东西都还没做完，只要到期开不了盘，不说我们两家长期战略合作要作废，恐怕对簿公堂我都觉得不奇怪！”孙娜脸上的一抹愠色一闪而逝，语气渐冷了下来。

王斌点了点头：“是，你说得不错。光华地产是国内首屈一指的开发商，做他们的工程虽然赚钱很少，但对于提升我们的知名度与其他工程的合作是很有帮助的。你是能打硬仗恶仗的人，所以就把艰巨的任务交给你。你的功劳我都记着，小孙，以你升职的速度，全国所有公司里面哪有一个比得过你？你的成就远远超过同龄人！

“你少安毋躁，我先给你透个底，只要你能在一个周的期限内保证工程顺利完成，春川市就要建立子公司，而不是分公司！你就是子公司的法人！说白了就是区域总经理！公司明年就上市，在这个关头你上来，对你有多大好处，这就不用我再多说了吧？”

王斌这一番话，却把孙娜镇住了！

她的胸膛也平和了，只是呆呆地看着王总。若是她能在这短短的一个周内，将一切都力挽狂澜，那简直可以说是平步青云，连坐火箭都比不上这速度！

孙娜终于沉下心来，注视着王斌的双目，认真地点了点头：

“王总，那边现在是什么样的情况，我先听听！”

说到这里，王斌眉头紧皱，双手紧握，严肃地开口道：“光华总部已经给公司发函了。一周内无论如何必须开盘，这已经无法改变，因为电视、报纸、杂志、海报这些广告都已经打出去了，收不回来，而且连开盘到场的娱乐圈明星也已经定好了日子，若是开盘失败责任全在我们！”

“因为石材异形太多的关系，我们到现在外墙石材还没有全部到场，安装覆盖面只完成了70%！外窗玻璃也同样大部分没有完成，玻璃加工出现问题，大部分材料作废。窗框也作废，翻样出现错误，导致石材与外窗差口过大，无法收口。主要问题就是这些。”

孙娜听罢，倒吸了一口冷气。这也作废，那也作废，只剩下一周的时间，哪有时间重新赶做！

孙娜挠了挠头，无奈地叹了一口气：“王总，所有材料都不能作废！我们只能想办法将作废的材料变成有用的材料，否则就是神仙也救不回来！明天我就去东山市，看看到底如何挽救。”

王斌立刻又舒展了眉目，喜笑颜开，他伸手拍了拍孙娜的肩膀，淡笑道：“我就说了，你肯定行，我一直都相信你。”

孙娜走出公司大楼，夕阳已经将它一半的身体没入了地平线以下，将天边那扭动着各种形态身姿的云朵镀上了一层温柔的红色绦纱。繁花似锦，云卷云舒，随生随灭。隔街幼儿园儿童那幼稚的歌声依旧吵闹不休。

如天气预报上所说，因为各种季风影响而产生的寒冷瘆人的北风在不断地呼啸着，脸颊被它一吹，就仿佛被人不断地用锋利的匕首扎在脸上，感到生疼！

“今年的冬天真冷！”孙娜将大衣的领子往上提了提，脑袋缩了进去。只有23岁的孙娜完全没有脱掉一脸的稚嫩，若是走在大街上，完全可以被路人认为是哪个中学的美丽校花，而不是一个在整个国内装饰界都有着赫赫名气的“奇迹制造专家”。

孙娜的崛起太过迅速、太过耀眼，让同业人在深深忌妒的同时也羡慕至极，但是只有了解孙娜的人才知道，她成长的代价太过惨痛。

孙娜自小在家庭暴力严重的环境下长大，小的时候经常因为一些鸡毛蒜皮的小事惨遭毒打。这养成了她压抑的性格，也使他们逐渐地叛逆起来。

父母离异很早，父亲远去国外后杳无音信。跟随生活的母亲，也在孙娜15岁时因发生车祸撒手人寰。

其余的亲人早已不在，孙娜彷徨无助，但正是这养成了她超强的抗挫折能力。她并不是天才，同样也经历过无数次失败。

15岁的她就开始谋求生路，独自打工来养活自己，甚至还进过赌场，帮人跑腿干活的同时也学习各种出千的手段，出师后甚至当过一阵子专业的荷官。

与此同时，孙娜仍然靠自己所得的收入来维持自己的学业。数年下来，她的情况竟然没有任何人知道。

孙娜大部分时间用来谋生，所以学习成绩一般。但因为相貌出众，她在学校期间不乏追求者。其中不乏家世显赫与一掷千金的豪门公子。只不过她与生俱来的倔犟与深深潜伏在骨髓里的高傲，都让她对这些还生活在温室里的花朵充满了不信任感。

许多同业人士私下都叫孙娜“奇迹制造专家”，然而他们却不知道，孙娜从来都不相信这个世上有所谓的“奇迹”。

孙娜喜欢一个人独自在夕阳下行走，因为这样总是能让她思

维奔腾，冲破一切的困难险阻。

车流在她面前川流不息，鳞次栉比、高低错落的大厦，时刻提醒她是身处在这钢筋混凝土组成的城市森林之中。

步行街上人来人往，数不清的情侣手拉着手、勾搭着肩膀，看那些女孩子们，环肥燕瘦，秀外慧中，各有风姿。

高跟鞋踏在板岩铺就的路面上，“哒、哒”直响；路边各种商业店铺数不胜数，麦当劳、肯德基、沃尔玛、大润发……构成了这职场的世界。

在孙娜眼中，这个世界的所有人被很简单也很分明地区分开了。他们是甲方或是乙方！因为这个世界是职场的世界！是只有甲方与乙方的世界！

“哈利路亚！Oh……”一阵手机铃声响来，孙娜从大衣兜里掏出手机，看了一眼来电，不由得笑了。

没错，是张婧，孙娜活到现在唯一的一个死党！张婧成为孙娜朋友的原因很简单，在上学期期间，她是第一个曾经认可过她、第一个赞扬过她的人。仅此原因，孙娜发誓要感激她一辈子。

“喂，小婧。按理来说你这丫头现在这个时间通常是跟妹夫在一起啊，怎么这时候想起你姐我来了？”孙娜张口就调笑道。

电话那头也不甘示弱，当即回道：“什么我姐你姐的？那是你姐夫！今天你姐夫加班。你姐我闲得都好似生病了，想找你出来喝两杯！”

“哈哈，你们还没结婚呢！我初中就和你一个班，咱俩还有晓峰可做了七年的好搭档，没想到他让你给泡到手了，你这丫头甚至高中复读一年，放弃了本来理想，考到晓峰附近的一所学校去了。当时我其实挺佩服你的，你够狠啊！”

电话另一头也笑道：“唉，当初本来想跟晓峰考一个学校的！”

但奈何那学校我根本就不可能进去。晓峰也够气魄，上了一年学就休学出道了。你看现在都成了大明星了，我现在想跟他找个私下的时间都难！还要偷偷摸摸的，你说闹心不？”

“行了行了，你丫头就美吧。现在的周晓峰可不是当初一起玩的周晓峰了。当初小时候晓峰跟咱俩一块玩的时候，就帅得一塌糊涂，会有现在这么一天，你姐我早想到了。怎么样，你现在混得咋样？”

“唉，还能咋样？和你一样，刚毕业而已。在一家小企业当个小会计，天天就端茶送水了。怎么了，你笑什么？”

孙娜收住了刚刚的一丝笑意，开口回道：“没事没事，我只是刚想到，现在名动全中国的周晓峰同学跟你一个刚毕业的小企业会计处对象。要是晓峰的万千粉丝知道了，非要一人一口唾沫把你给淹死不可！哈哈哈……”

“切！你说我？你不也是刚毕业而已吗？你现在应该就是哪个小装饰公司的一个小技术员吧，你有什么脸说我啊！”

孙娜当即开口道：“好，好，好，小技术员与小会计吃饭，说吧，去哪儿？”

“‘鹤来聚’！不见不散，你来，我给你个惊喜啊！”

“嘟嘟嘟嘟……”电话那头挂断了，孙娜微笑着迈开大步向远方走去，迎着呼呼的北风……