

共和  
民國

商業教育宣誨規範

第二期

共和國  
商業教育宣講規範

上海神州圖書局印行

中華民國元年十月初版

和共商業教育宣講規範



版權所有

第二期價洋八分

編輯者

神州圖書局編輯所

校閱者

神州圖書局編輯所

印刷者

神州圖書局印刷所

分售處

各大書局

總發行所

上海

四馬路老巡捕房東惠福里內

神州圖書局

共和

# 商業教育宣講規範目次

說商戰

說專利

商家營業宜以誠實爲主

商人宜寶貴信用

論中國商業不振之原因一

論中國商業不振之原因二

運輸一

運輸二

商業霸王的歷史一

共和商業教育宣講規範目次

共和國業教育宣講規範目次

商業霸王的歷史二

商業霸王的歷史三

商業霸王的歷史四

使用紙幣之利益

商標權

商的起原

商的種類

商業的解釋

劃一度量衡

代理店

取引所

# 共和商業教育宣講規範

## 說商戰

現在的世界。可以算得一個競爭的世界。不論什麼事情都包含一種競爭。在裏面說到學問。有學問的競爭。說到技藝。有技藝的競爭。然而競爭最利害的。莫如商業上的事情。商業競爭。可分爲兩種。一種本國各地方互相比較的競爭。叫做內國商業競爭。一種本國與東西列國比較的競爭。叫做外國商業競爭。這兩種比較起來。外國商業競爭。尤爲劇烈。這是世界自然的趨勢使然。所以有些人說起外國商業的競爭。就當他商業戰爭看待。若是換一句簡便的話說起來。就叫做商戰。但是這句話並不是說商人同商人開戰。又不是說商人因商業而起的戰爭。是表明這種的商業競爭。同

戰。一。樣。的。利。害。如。同。英。國。一。個。東。印。度。公。司。他。的。力。量。就。能。獨。佔。吞。印。度。的。國。家。照。此。說。來。商。戰。豈。不。是。同。兵。戰。一。樣。的。利。害。嗎。我。們。中。國。的。商。業。一。年。不。如。一。年。了。列。位。只。要。調。查。調。查。海。關。上。的。報。告。就。明。白。了。外。國。進。口。的。貨。總。比。我。們。輸。出。到。外。國。去。的。貨。色。多。再。過。幾。年。我。們。的。經。濟。不。曉。得。要。困。難。到。如。何。地。步。爲。止。所。以。奉。勸。列。位。以。後。關。於。外。國。的。商。業。應。該。競。爭。競。爭。

### 說專利

照。現。在。的。中。國。情。形。看。起。來。我。們。的。商。業。一。年。不。如。一。年。何。以。見。得。呢。看。到。海。關。上。的。報。告。就。能。明。白。了。若。聽。其。自。然。再。不。整。頓。將。來。國。民。的。經。濟。不。曉。得。要。困。難。到。的。如。何。的。地。步。爲。止。呢。商。業。既。是。這。樣。衰。敗。我。們。政。府。裏。應。該。竭。力。設。法。獎。勵。這。種。經。營。商。業。的。人。才。好。但。是。獎。勵。的。方。法。到。也。很。多。專。利。亦。是。一。種。方。法。什。麼。叫。做。專。利。就。是。商。家。新。發。明。一。種。奇。巧。的。商。品。在。這。種。

商。品。當。初。未。發。明。之。前。廢。了。多。少。心。思。化。了。多。少。本。錢。纔。能。製。造。出。來。譬。如。  
外。國。發。明。蒸。汽。機。的。時。節。第。一。個。人。造。不。成。功。資。本。已。經。化。完。了。第。二。個。人。  
接。續。做。去。還。不。能。成。功。資。本。又。化。盡。了。第。三。個。亦。是。如。此。到。了。第。四。個。人。纔。  
能。成。就。若。是。照。我。們。中。國。說。起。來。這。件。物。品。既。是。第。四。個。人。造。成。功。的。以。後。  
的。利。益。自。然。就。應。該。歸。他。一。個。人。享。有。不。但。如。此。而。且。別。的。商。人。大。家。都。可。  
以。自。由。仿。造。強。占。他。的。利。益。在。外。國。不。然。自。有。一。個。極。好。的。辦。法。國。家。因。爲。  
要。獎。這。種。發。明。的。人。就。禁。止。他。人。仿。造。而。且。第。四。個。人。製。造。成。功。他。亦。不。能。  
獨。自。專。利。因。爲。沒。有。從。前。三。人。立。了。基。礎。那。裏。能。夠。成。功。以。後。得。了。利。益。這。  
四。個。人。就。要。照。各。人。所。化。資。本。的。多。少。分。配。利。益。使。他。們。專。利。若。干。年。所。以。  
專。利。這。兩。個。字。是。特。別。的。利。益。不。能。人。人。都。有。使。少。數。幾。個。人。專。有。的。意。思。  
專。利。期。限。滿。了。以。後。纔。準。別。人。仿。造。照。這。樣。方。法。辦。理。一。方。雖。是。直。接。保。護。

這些發明的人。那一方就間接鼓勵別的商人從事改良。所以外國物品的花樣層出不窮。日新月異。終不外乎這個道理。我們中國對於這種制度。應該仿行仿行才好。在國家裏面。所費不大。只要制定幾條法律。公布出來。使商界上的人。明白專利的道理。大家競爭改良起來。將來商業上的發達進步。正不可限量呢。

商家營業宜以誠實爲主

咳。一個人。生在世界。上。無論貧富貴賤。無論農工商學。凡是與人交接往來。那一個不應該誠實待人。這也理之當然。且商人營業尤宜注重信用。所以誠實這兩個字。爲商家第一要務。若論商家應該誠實的地方。則也多。亦講不勝講。其中有兩件關係最重大的。不可提出來請大家研究研究。第一件就是劃一價格。第二件就是斟酌貨式。這兩件事情。商家耳朵裏也聽

厭了。何必重複申說。再來耗費人的腦力。但是按到實際中國商家的營業。一味只顧目前。逐點什一之利。而那種的誠實。就拋到九霄雲外去了。雖則招紙上有什麼劃一不二。招牌上有什麼貨真價實的字樣。仍靠不住。往往自食其言。口是心非。只圖一時的利益。不顧及將來久遠之計。照這樣的經營起來。欲求營業發達。所謂南轅北轍。豈不自欺欺人嗎。況且現在的商業。若重在外國商業。同外國商人交易買賣起來。萬不可再用這種欺詐的手段。然後我們的土貨。自能逐漸暢銷到外國去呢。

### 商人宜寶貴信用

現在的時代是一個貨幣經濟與信用經濟的過渡時代。無論工業上農業上商業上大半都要靠託信用去經營事業。因為信用這種物件就可以代資本用的。有些人竟說信用就是一種無形資本。譬如買賣借貸。若是有了。

信用與別人交接起來可以用了自己的信用不必支付實在的金銀貨幣。只要計一筆賬事就可成功了。外國人稱這種交易爲信用取引。照這樣的經營商業起來就便宜得多了。資本雖少營業範圍到可以擴張有了一倍的本錢能夠做到幾倍的生意。本錢既然輕省獲利就可加厚了。就使有二。資本豐厚的商人若然沒得信用一天有了遠地的交易貨物的價錢應該當時交付又要化費一種搬運費而且搬運的時節還要防備那個不測的危險。況且現在有幾種事業非用極大的資本經營起來不能成功。如全電燈電話鉄路之類一個人的財力是萬萬做不到的。必須有了信用招集股子合多數人的財力事體就容易舉辦。照這樣說來信用的効用可就不小了。商人應該注意注意才好。

論中國商業不振之原因一

我們中國向來有一種最惡劣的習慣。就是輕視商人。以爲商人是四民之中最低微的。何以。我且舉一個淺近的道理來比方。講給諸位聽聽。如同讀書的人。每每看不起做生意的大凡一個人幼小的時候。父母總希望他讀書。所以希望他讀書。就是希望他將來做官。因爲讀書讀得成功。卽可以做官。等他讀書不就。先生對家裏的人說。這個人可以改途就業。做父兄的無可如何。氣哄哄的就送他去學生意。旁邊的親戚朋友。還要暗暗的指摘。非笑說道。好好的書香人家。如何倒反去學生意。做一個夥計。這種見解。真正舊極了。錯極了。讀書果然是求學問。學生意也離不掉一個學字。況且到了現在的時代。商業又是一項關係重大的事情。商業上的書籍。也是很多的。恐怕一個人畢身還學不盡其中的道理。那裏可以藐視他的。所以商業也有學校。學深奧的商業。可進高等商業學校。學淺近的商業。可進中等。

## 共和商業教育宣講規範

商業學校與從前學生的學生走到店裏但叫他做些平常家務的事情什麼掃地抹桌上排門裝洋燈之類專做這種無謂的事情並不教他正經的功課是不同的。雖則說學生這三四年的工夫不過曉得點做生意的經絡。至於問到商業上的原理茫無頭緒。這也無怪社會上輕看他們。

## 論中國商業不振之原因二

說到中國的疆域。占全世界的土地十分之一。雖不能夠算地上頂大的國度。第二三裏總可以排排了。地跨寒溫熱三帶。國內有長江大河的灌溉。而且地多平原土地的肥美物產的豐富。早為世界各國所欽仰。什麼礦產物。林產物。海產物。農產物。應有盡有。四種產物的中間農產物一項格外豐盛。所以日常用的着的吃的各種物品無須別人供給。並且還有餘剩。因此國民生活計自然也就寬裕。這種的現象以普通的心理推測起來。民富物豐。

也是一種極好的現象。但是在閉關重農的時代，果然有這等的見解到了。現在的時候，非講求了商業，不足以生存競爭。在世界。上。我們中國人不曉得世界的大勢，一味的專求保守，不務進取，生活既然容易，無須辛勤勞苦。國民活潑的心理，從此消磨殆盡，遊惰的風氣日甚一日，事事不圖振作，但求得過且過，照這樣經營起來，中國那裏能夠在商戰世界上立得住呢。

## 運輸一

怎樣叫做運輸？就是傳達物品，或是人類移轉的事項。關於這些事項的設備，稱為運輸機關。設備江河、上海、海洋上的移轉，稱為水運機關，如同水路運河、港灣、船舶等類。設備陸地上的移轉，稱為陸運機關，如同道路、橋梁、馬車、人力車、肩輿、汽車、電車等類。無論水運、陸運各種的機關，總之都由日漸改革進化，才能達到現在完備的目的。所以中國在太古的時代，可以代表陸

運機關的不過有幾條狹側的道路橋梁能夠代表水運機關的到也不可多得差不多竟可說他沒有但是到了隋煬皇的時節倒有一件極大的功程說起來人人都曉得的就是縱貫南北一條大運河在初初開通的時節果然效用很大可惜那個時候海道未曾發明一時化費了許多的金錢去辦理這件功程到了現在曉得輪船的利益沿海的交通發達了以後這條運河就覺得在可有可無之間況且河道很狹比不得外國的蘇伊士或是巴拿馬運河來得寬大所以年深月久之後有些地方竟是淤塞不通變成一種廢物同運輸機關上就毫無關係了

## 運輸二

中國自從中古的時節以來各種水陸運輸機關雖則歷代稍有改革進化的現象大都同商業上的效用關係薄弱做商家的人到也可以毋須

費心費力去研究他。到了前清開放海禁以後。社會上種種事情。從此改頭換面。革故鼎新。爲我們中國四萬萬同胞開闢一個新天地。別的姑且不論。關於商業運輸上。影響尤其來得激烈重大。現在應該提幾樣緊要事件出來。同各位商家討論討論。諸位想想看。水有輪船。陸有火車。一霎時間。可行千里。正是五洲的遠近同鄰。舍一樣四海的大小同戶。庭一樣運輸貨物。何等迅速。何等便利。以後世界上商業前途的進步發達。真是不能限量了。所以今日講起商業的情狀。並非專門同國內的人做一個交易。要與外國人做一場極大的生意。這就是國際的商業了。要曉得這種商業如何能夠發生。如何可以達就。應當歸功運輸機關的完備。照這樣說起來。若是一個國家。要想整頓商業。必須先從那種運輸機關着手。提倡改良才好。

## 商業霸王的歷史一

經商發財原是商入的希望。但是這個希望人人有的。達到這個希望的目的。千人中不曉得有沒有一二個。從前美國人魏奈密根他是經商發財的。美國人都稱他做商業霸王。所說霸王並不是說他手段強橫一味只要錢財。是說他商業裏面要算第一個極能幹的人。何以呢。他的境遇幼小是苦得。不得他的父親做了一個燒磚瓦的工匠。並非經商的人家。他的住屋沒有牆垣。沒有門窗。說起來淒楚得很。這樣貧苦。他就是要讀書也培植不起。沒奈何只好跟在他的父親身邊學學工匠。所以他從小曉得艱苦。到了十四歲父親死了。這幾個燒窯錢也養不來。活後來到小書坊學生意。歇幾年。代衣店送送信。理理雜務。再做夥計。做管賬人。大家說他好信用。他有幾個月錢自己開起衣店來。做個東家。從此漸漸發財了。所以說到商業霸王的境遇。先貧後富。他有一百萬萬元的家產。都從辛苦裏面賺來。真正不